БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№51 (309) 12 августа 1996 года

понедельник

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

«ЦАРСКИХ» ПОЛНОМОЧИЙ АЛЕКСАНДРУ ЛУКАШЕНКО МАЛО

Андрей МАХОВСКИЙ

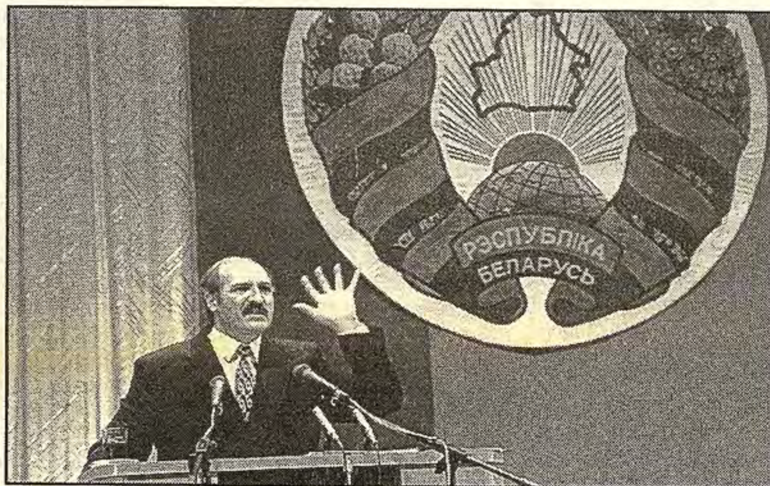
Совсем недавно, сразу после избрания президентом, Александр Лукашенко утверждал, что предоставленные ему Основным законом полномочия -- поистине царские, поскольку Конституцию прежний Верховный Совет создавал «под Кебича». Сегодня «царских» полномочий главе белорусского государства уже мало. Чтобы стать в стране единовластным хозяином и подмять под себя все остальные ветви власти, Александр Лукашенко задумал использовать испытанное оружие -- референдум.

8 августа вопросы референдума, о котором президент говорит уже несколько месяцев, были направлены в Верховный Совет. Их, как и во время референдума образца 1995 года, четыре.

Судя по предложенным формулировкам, как и в прошлом году, президент прежде всего апеллирует к людям, живущим ностальгией по прошлому. Если год назад первые вопросы референдума касались возвращения коммунистической символики, то теперь Александр Лукашенко пытается пересмотреть еще и праздники. Первым вопросом гражданам Беларуси предлагается «перенести День независимости Республики Беларусь на 3 июля -- день освобождения Беларуси от немецко-фашистских захватчиков». Видимо, президентские аналитики рассчитывают, что, положительно ответив на этот вопрос, благодарный народ так же благожелательно отреагирует и на все прочие пожелания Александра Лукашенко.

Поэтому после своеобразной идеологической затравки следует вопрос куда более принципиальный. Отвечая на него, белорусы должны решить -- стоит ли «принять Конституцию Республики Беларусь 1994 года с изменениями и дополнениями, предложенными Президентом Республики Беларусь А.Г. Лукашенко».

В настоящее время проект этой Конституции готовится в недрах Администрации президента. Сколь-нибудь внятная информация о его содержании отсутствует, однако известно, что новая Конституция существенно расширит полномочия Александра Лукашенко. В частности, до семи лет предполагается увеличить срок президентских полномочий. Существующий ныне однопалатный парламент будет предложено заменить на двухпалатный. При этом верхняя палата будет формироваться из числа представителей назначаемой самим президентом местной администрации. Кроме того, будут, вероятно, ограничены полномочия Конституционного суда. Предполагается, что сам проект новой Конституции будет окончательно доработан и представлен в Верховный Совет в первой половине сентября.



За что проголосует народ:за царя или за Отечество?

При анализе первых вопросов референдума бросается в глаза их безапелляционность. Вопросы как таковые не ставятся вовсе. Однозначность формулировок в повелительном наклонении уже сама по себе предполагает утвердительный ответ.

Именно поэтому два последних вопроса референдума звучат откровенным диссонансом первым. Уже само отличие грамматических форм позволяет предположить, что положительный ответ на 3 и 4 вопросы президенту не только необязателен, но, возможно, и не нужен вовсе. Третий вопрос касается права собственности на землю. Обращаясь к согражданам, Александр Лукашенко спрашивает: «Выступаете ли вы за свободную, без ограничений, куплю и продажу земли?». Пожалуй, по-настоящему неожиданным оказался лишь четвертый вопрос. В соответствии с прежними заявлениями Александра Лукашенко все ждали, что белорусам будет предложено решить дальнейшую судьбу НАТО. Тем не менее в окончательном варианте четвертый вопрос не имеет к НАТО никакого отношения. В качестве компенсации предложено дать положительный либо отрицательный ответ на вопрос: «Поддерживаете ли вы отмену смертной казни в Республике Беларусь?».

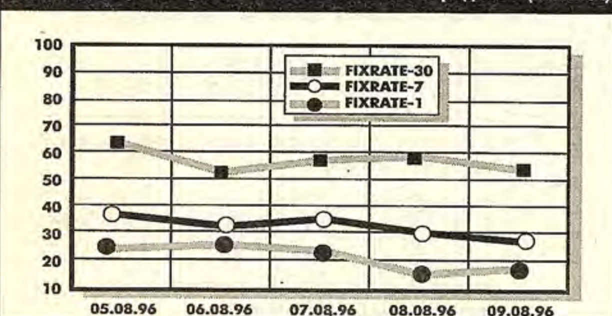
Интересно, что если третий и четвертый вопросы предложены для принятия консультативного решения, то первые два выносятся на «обязательный референдум, решение которого является окончательным и имеет обязательную силу на всей территории Республики Беларусь». Фактически это означает, что дальнейшая судьба нынешнего парламента президентом решена окончательно. Чересчур самостоятельные депутаты стали неудобны главе государства, и в случае положительного ответа граждан Беларуси на первые вопросы референдума роспуск Верховного Совета станет неминуемым.

В соответствии с президентским пожеланием парламентарии должны назначить дату проведения референдума на 7 ноября. Готовить его поручается Центральной избирательной комиссии. До середины октября предложено образовать областные, районные, городские и участковые комиссии по проведению референдума. Кстати, по информации корреспондента «БДГ», несмотря на отсутствие положительного решения Верховного Совета, средства на проведение референдума уже найдены и будут направляться через «Беларусбанк».

Впрочем, как считают некоторые наблюдатели, на грядущем референдуме победа президента вовсе не предрешена. В конце концов, тот или иной вариант ответа будет зависеть не от содержания вопроса, а от отношения лично к президенту. Симпатии же к Александру Лукашенко со стороны значительной части народа в последнее время существенно поубавились. Так что неожиданно для себя президент может получить положительный ответ совсем не на те вопросы, которые выдвигает.

Кстати, еще задолго до внесения президентом предложения о референдуме в парламент многие депутаты говорили о возможности дополнения президентского списка новыми вопросами. В частности, фракция «Гражданское действие» выдвинула идею вынесения на всенародное обсуждение вопроса о выборах местных органов исполнительной власти. А фракция коммунистов готова выступить с инициативой внесения вопроса о целесообразности сохранения в Беларуси самого президентского поста.

Комментарий на стр. 4







БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

ИВАН ПО КЛИЧКЕ «РОБИНЗОН»

Отдел информации «БДГ»

Как достоверно стало известно нашему корреспонденту, руководитель Службы контроля президента Беларуси Николай Домашкевич затребовал себе списки граждан, летавших в нынешнем году на отдых за пределы страны чартерными рейсами ООО «Алатан-Авиатур». Особо заинтересовали главного президентского контролера такие направления, как Кипр, Греция, Турция и Тунис. Основания для подобного любопытства пока неизвестны. Неизвестно также, является ли эта акция обычной проверкой частной компании или звеном в цепи действий государства, направленных на установление контроля над туристическим бизнесом.

Оставим в стороне версию о нарушении прав человека и очередном наступлении на демократию (пусть ее анализом занимаются политические издания). Хотя ясно, что Служба контроля нарушает таким образом Конституцию Беларуси и права человека в той их части, которая гарантирует свободу передвижения и тайну личной жизни граждан Беларуси. Скорее всего, начинается следующий этап «захвата» рынка туристических услуг Управлением делами президента.

Туризм и отдых, по мнению большинства людей, являются довольно прибыльной сферой деятельности. Несмотря на то, что туристических фирм в Беларуси уже довольно много, до последнего времени этому бизнесу удавалось ускользать от слишком плотной опеки государства. По крайней мере, он не был под столь же пристальным вниманием, как, например, банковский сектор экономики. Объясняется это, возможно, тем, что в нашу страну поток иностранных туристов невелик и почти полностью обслуживается системой «Белинтуриста». А выезд граждан Беларуси на отдых за границу не принял такого размаха, который приносил бы сверхприбыли при сопоставимых с другими сферами бизнеса затратами. Правда, с другой стороны, по причине узости рынок легко взять под контроль.

Этим, скорее всего, и объясняется то, что Иван Титенков (который, похоже, решил превратить Управление делами в государство в государстве и выжать из президентства Александра Лукашенко максимум доходов) взялся за передел рынка туристических услуг. И схема захвата рынка проста до банального: уничтожение частных туристических компаний и передел свободного пространства между двумя-тремя структурами, подчиненными Управлению делами.

Первым шагом на пути реализации этой схемы стало лицензирование туристических услуг. Фирмам неожиданно вменили в обязанность накануне туристического сезона получить лицензии, заплатив за них значительные пошлины. Это привело к тому, что фирмы открыли сезон на месяц позже обычного. Как и замышляли чиновники, лицензирование позволило «вырубить» все мелкие компании.

Затем указом президента страны были национализированы «Белинтурист» и гостиница «Планета». Поскольку эти гостиничные комплексы являются фактическими монополистами по размещению иностранных туристов в Беларуси, государство решило этим воспользоваться.

Кроме того, для обслуживания иностранных туристов уже создана туристическая компания, учредителями которой стали Управление делами и Министерство спорта и туризма. Компании веделены помещения под офис на проспекте Машерова и уже начался прием сотрудников на работу.

Принято решение и разработано соответствующее положение о создании Национальной туристической компании. Учредителями новой компании станут и «Беларусбанк», и Белтелерадиокомпания, и Управление погранвойск, и Государственный таможенный комитет, и Госкомавиации, и кто-то еще. Главный принцип при подборе учредителей был предельно прост — в долю должны войти все те, от кого зависит стоимость туристических услуг. Банк берет на себя обязательство предоставлять компании дешевые кредиты, БТРК — эфирное время, пограничники обеспечивают беспрепятственный проход границы и т.д. Уже придумали и название для будущей Национальной туристической компании. Правда, довольно странное — «Полесские робинзоны».

Теперь, когда проведена вся подготовительная работа, можно сделать и последний шаг: убрать с рынка конкурентов. Поэтому Служба контроля взялась за частные туристические компании, имея четкие установки. Например, в результате проверки «Алатан-Авиатур» этой компании насчитали больше штрафов, чем она приняла от туристов денег за все время своего существования. Похожие проблемы возникли и у других крупных участников рынка туристических услуг. Проверки коснуться и всех субъектов хозяйствования, которые в той или иной степени связаны с туристическим бизнесом.

Принесет ли новая политика Министерства спорта и туризма желаемые плоды для Управления делами? Едва ли.

Конечно, частным туристическим компаниям жизнь испортят изрядно. Возможно, в краткосрочной перспективе доходы созданных Управлением делами фирм вырастут. Однако в целом государственный бюджет понесет значительные потери от реализации глобального передела рынка туристических услуг. Государственный гостиничный комплекс рухнет под тяжестью издержек. Уже сейчас увеличены тарифы для иностранцев, останавливающихся в белорусских гостиницах. А поскольку в нынешних условиях никто не решается строить частные гостиницы, есть опасность, что иностранцы, следующие через Беларусь транзитом из России или в Россию, остановки в пути будут делать не в Минске, а в Смоленске или в Польше.

По мнению руководителей частных туристических компаний, едва ли успешной будет деятельность тех же «Полесских робинзонов» по организации отдыха за пределами Беларуси. Поток выезжающих за рубеж туристов делится на тех, кто предпочитает сотрудничать с государственными структурами, и тех, кто доверяет частной инициативе. Причем вторая категория туристов постоянно увеличивается. Ненавязчивый советский сервис уже не устраивает большинство людей. В результате от войны на рынке в Беларуси выиграют российские мощные турфирмы. А белорусам останется только «дикий» отдых — романтическая робинзонада.

РОССИЯ «ОБТАМОЖИЛА» БЕЛАРУСЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В ближайшее время белорусское таможенное законодательство должно претерпеть серьезные изменения. Уже подготовлены проекты правительственных постановлений «Об изменении таможенного тарифа Республики Беларусь», «Об отмене ставок экспортных таможенных пошлин» и президентского указа «Об отмене действия временного экспортного таможенного тарифа Республики Беларусь». Проекты документов уже завизированы заинтересованными министерствами и переданы для рассмотрения в правительство.

Внесение таких серьезных поправок связано с необходимостью унификации белорусского таможенного законодательства с российским по условиям Таможенного союза. Кстати, изменения в регулировании экспортно-импортной деятельности в России были осуществлены еще в апреле текущего года без предварительного согласования с белорусской стороной.

Отмена экспортных пошлин должна значительно облегчить работу белорусских экспортеров, однако изменение импортных пошлин (в основном в сторону увеличения) может негативно сказаться на работе многих белорусских предприятий. Повышение импортных пошлин в России было вполне логичным шагом, поскольку являлось протекционизмом для российских производителей. Но в Беларуси, где большая часть данного перечня товаров не производится, предприятия, использующие импортное сырье и комплектующие, могут оказаться в тяжелых условиях.

Проект правительственного постановления предполагает увеличение импортной пошлины на зерновые хлеба с 1 до 5%, на хлор — с 5 до 15%, на каустическую соду — с 10 до 20%. Кроме того, на ранее ввозившиеся беспошлинно инсектициды, гербициды, продукцию, применяемую в фармакологии и хирургии, антиоксиданты, антикоррозийные вещества, ускорители вулканизации каучука, инициаторы, ускорители, сорбиты и сложные реагенты, натуральный и искусственный каучук и латекс планируется ввести пошлину в размере 5%.

Для защиты белорусских товаропроизводителей Минэкономики в своих замечаниях по проекту предлагает продолжать применять ныне действующие импортные пошлины при ввозе товаров непосредственными производителями, а во всех остальных случаях — унифицированные с Россией импортные пошлины. Но это — не решение проблемы: при таком подходе предприятия будут поставлены в неравные условия, что будет препятствовать развитию конкурентной среды. Кроме того, по мнению иностранных наблюдателей, налоги и пошлины не могут быть мерой поощрения для одних и мерой наказания для других.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

КОРОТКО

КОСА НА КАМЕНЬ

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно корреспонденту «БДГ», в Администрации президента по предложению помощника президента Сергея Посохова рассматривается вопрос о проведении Белорусского национального конгресса.

Идея проведения подобного форума, по-видимому, возникла как ответ на подготовку Конгресса демократических сил Беларуси, организацией которого занимается в настоящее время бывший министр внутренних дел Юрий Захаренко. Предполагается, что численность участников альтернативного — «посоховского» — конгресса будет доведена до 5.000 человек.

Механизмы избрания участников и источники финансирования столь масштабного мероприятия обсуждаются. Как сообщил информированный источник, предполагается, что конгресс *«сможет принять судьбоносные решения для нашей страны»*.

СЕМЕНУ ШАРЕЦКОМУ НРАВИТСЯ ВЫСТУПАТЬ НА «РАДИО 101,2»

6 августа на одном из самых молодых белорусских СМИ — «Радио 101,2» — прошел День польского радио.

В эфире работали польские журналисты, в частности, председатель правления АО «Польское радио» Кшиштоф Михальски и директор 5-й программы польского радио Ежи Марек Новоковски. Студию «Радио 101,2» посетили председатель Верховного Совета Беларуси Семен Шарецкий, временный поверенный в делах Республики Польша в Беларуси Марек Зюлковски, председатель парламентской комиссии по международным делам Петр Кравченко, президент Института приватизации и менеджмента Ришард Зах.

В своем выступлении спикер белорусского парламента отметил, что рад возможности выступать и отвечать на вопросы слушателей в прямом эфире. Г-н Шарецкий посетовал на то, что государственное телевидение и радио такой возможности не предоставляют— в лучшем случае выступления передаются в записи.

Поскольку в июле «Радио 101, 2» отметило годовой юбилей, мы поздравляем своих коллег и желаем, чтобы их в прямом эфире слушала вся страна.

ВЫВОЗ ЦЕННЫХ БУМАГ РАЗРЕШЕН — В ПРЕДЕЛАХ КВОТЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

18 июля 1996 года Кабинет Министров и Национальный банк Республики Беларусь выпустили постановление N471/5 «О вывозе из Республики Беларусь и в ввозе в Республику Беларусь ценных бумаг в 1996 году».

В соответствии с данным документом на второе полугодие 1996 года устанавливается квота на вывоз из Республики Беларусь ценных бумаг (акций, облигаций) субъектов хозяйствования в размере $188,3 млн., а также запрет ввоза в Республику Беларусь для обращения на ее территории ценных бумаг иностранных эмитентов.

Министерство финансов совместно с Нацбанком должно в двухмесячный срок разработать и утвердить порядок выдачи разрешений на вывоз ценных бумаг субъектов хозяйствования Республики Беларусь, а также порядок допуска к обращению на территории страны ценных бумаг иностранных субъектов хозяйствования после регистрации этих ценных бумаг. Кроме того, в указанном порядке при Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов с участием представителей Национального банка и Министерства экономики предусмотрено создать комиссию по допуску к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг иностранных эмитентов.

Данный документ ждали уже полгода. Государственная инспекция по ценным бумагам просила о пролонгации действующего положения, в соответствии с которым ввоз был запрещен, а для вывоза требовалось разрешение специально созданной комиссии.

ОСНОВНОЙ ВОПРОС НЕЯСЕН

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

То, что президентская инициатива о проведении референдума вызовет в обществе, мягко говоря, неоднозначную реакцию, было понятно еще тогда, когда точная формулировка вопросов была неизвестна. Это подтвердилось после того, как президент представил в парламент проект документа о референдуме.

Предложенный Александром Лукашенко проект согласился прокомментировать депутат парламента Мечеслав Гриб.

Экс-спикер считает, что ключевым вопросом референдума станет второй, а именно: *«Принять Конституцию Республики Беларусь с изменениями и дополнениями (новая редакция Конституции Республики Беларусь), предложенными президентом»*. Мечеслав Гриб заявил, что в предложенном парламенту проекте данный вопрос лишь *«обозначен, но не расшифрован... здесь нет сути вопроса»*. Мечеслав Гриб считает, что вынесение данного вопроса на референдум можно будет рассматривать только тогда, когда предлагаемые президентом изменения в Конституцию станут известны. Г-н Гриб сказал, что в результате сложившейся сегодня ситуации могут быть сделаны *«такие ошибки, которые уже были с символикой»*.

Мечеслав Гриб не видит смысла в перенесении Дня независимости на День освобождения Беларуси от немецко-фашистских захватчиков (это новшество предлагается в первом вопросе референдума). Во всех странах День независимости связан с Конституцией, с декларацией независимости. Ни Россия, ни Украина, ни страны Восточной Европы не празднуют день освобождения от гитлеровских захватчиков как День независимости.

Что касается третьего вопроса, то г-н Гриб назвал его непонятным, поскольку ни в одной стране мира нет *«свободной, без ограничений, купли и продажи земли»*: везде существуют и ограничения, и контроль. Дискутировавшаяся ранее постановка вопроса о частной собственности на землю свидетельствовала бы о совершенно ином подходе.

Четвертый вопрос, об отмене смертной казни в Беларуси действительно, важен, поскольку он рассматривается при вступлении государства во влиятельные международные организации, в частности, в Совет Европы. Однако, по мнению Мечеслава Гриба, он включен в перечень вопросов референдума *«больше для престижа»*.

ПОДРОБНОСТИ

ПЕРЕГОВОРЫ ЕЛЬЦИНА С ЛУКАШЕНКО НЕ СОСТОЯЛИСЬ

Юрась КАРМАНОВ

Объявленные заранее переговоры президентов России и Беларуси в Москве так и не состоялись. Борис Николаевич ограничился всего лишь короткой протокольной беседой со своим молодым коллегой. Пожалуй, это самый главный итог визита Александра Лукашенко в Москву, где он присутствовал на церемонии инаугурации своего российского коллеги.

После церемонии президент Беларуси нанес получасовой визит украинскому президенту. Встреча была коротка — время поджимало. Через полчаса после прибытия Лукашенко в резиденцию Кучмы туда же прибыли кортежи Виктора Черномырдина и Нурсултана Назарбаева. Перед отлетом в Минск, 10 августа, Лукашенко принял его давний знакомый — министр иностранных дел России Евгений Примаков.

Стоит отметить, что накануне приезда шефа в Москву туда же с дипломатической миссией отбыл профессиональный военный Виктор Шейман. Ему было дано задание прозондировать кремлевскую почву на предмет отношения к персоне белорусского президента и добиться встречи Лукашенко и Ельцина. По нашим сведениям, цель визита госсекретаря Совета безопасности Беларуси была более чем щекотливой: убедить ельциновское окружение в том, что Лукашенко не представляет опасности для ельцинской России. Скандальные заявления Виктора Илюхина, а также кампания в защиту Лукашенко, начатая красно-коричневой российской оппозицией, представили белорусского президента в глазах «старшего брата» в совершенно определенном свете. Кроме этого, по информации из российских источников, Кремль более чем уверен, что «уши» илюхинского заявления имеют белорусское происхождение.

Поцелуи с Виктором Черномырдиным не избавили Лукашенко от обсуждения темы белорусско-российских долгов. Черномырдин напомнил президенту, что новая задолженность Беларуси за энергоносители без процентов составляет порядка $150 млн. Кроме этого, во время переговоров весьма остро встал вопрос «нулевого варианта»: векселя, которые белорусская сторона обещала выпустить для погашения российского долга, пока только в проекте. В Беларуси нет соответствующего законодательства. Лукашенко пробовал оправдаться, предложив увеличить поток российского капитала в Беларусь. Однако Черномырдин был неумолим. *«С вашим законодательством кто же к вам поедет?»* — резонно заметил искушенный Виктор Степанович.

Не менее показательной была и встреча за закрытыми дверями с председателем Совета Федерации Егором Строевым. Злые языки судачат, что Александру Лукашенко очень не нравятся теплые дружественные отношения, которые установились между Строевым и Семеном Шарецким. (Соответствующий комментарий на эту тему был дан в одном из последних выпусков главной пропагандистской программы БТ «Резонанс»). Попытку Лукашенко перехватить инициативу вряд ли можно назвать удачной. В ответ на интеграционную тему, по традиции затронутую Лукашенко, Егор Строев выразился в том духе, что самый короткий путь интеграции России и Беларуси не является самым простым.

Единственное, что смог получить белорусский президент в российской столице, — обещание мэров Москвы и Санкт-Петербурга посетить Беларусь.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

ГОСИНСПЕКЦИЯ БУДЕТ БОРОТЬСЯ С НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ РЕКЛАМОЙ

В инспекции по ценным бумагам Министерства финансов утвержден приказ N 05/983 «О мерах по предупреждению недобросовестной рекламы ценных бумаг».

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 3 июня 1996 г. N210 «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности» и в соответствии с приказом Отделу надзора и контроля за деятельностью профессиональных участников, фондовых бирж и территориальным подразделениям инспекции с целью защиты прав и интересов инвесторов поручено проверять рекламу ценных бумаг юридических лиц в средствах массовой информации. Для сопоставления рекламной информации с фактическими материальными и финансовыми возможностями рекламодателя соответствующие отделы инспекции будут проводить тщательный и глубокий экономический анализ балансов организаций, проспектов эмиссии ценных бумаг и других документов, представляемых юридическими лицами для заверения проспекта эмиссии или получении лицензии. Такая работа будет направлена, в первую очередь, на предупреждение появления недобросовестной рекламы о выпуске и размещении ценных бумаг и выплате дивидендов по ним.

Кроме того, в соответствии с приказом эмитент обязан вместе с необходимыми документами представлять на регистрацию ценных бумаг ксерокопию всей информации, опубликованной в процессе первичного размещения ценных бумаг, для сверки ее с текстом краткой информации, зарегистрированной в инспекции по ценным бумагам.

Если при этом будут выявлены отклонения опубликованной в печати краткой информации от заверенной в инспекции, а также при обнаружении недобросовестной рекламы ценных бумаг либо публикации незаверенной в инспекции краткой информации о подписке и установлении недостоверной бухгалтерской отчетности, то к лицам, допустившим такие нарушения, будут применяться соответствующие санкции.

Обо всех принятых инспекцией мерах воздействия на рекламодателей, распространявших недобросовестную рекламу, будет периодически сообщаться в средствах массовой информации.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«БЕЛСВЯЗЬБАНК»: ПРИСОЕДИНЕНИЕ К «БЕЛАРУСБАНКУ» НЕИЗБЕЖНО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Внимание многих банкиров по-прежнему приковано к процессу присоединения АКБ «Белсвязьбанк» к АСБ «Беларусбанк».

Напомним, что 24 ноября 1995 года собрание акционеров «Белсвязьбанка» после бурных дискуссий не приняло решение о присоединении. «Белсвязьбанк» остался самостоятельным.

Вскоре Тамара Винникова передала в Министерство связи и информатики проект соглашения о совместной деятельности и деловом сотрудничестве между АСБ «Беларусбанк» и этим министерством. Цель соглашения — объединить экономические и финансовые ресурсы «Беларусбанка» и Минсвязи для эффективного вложения капитала. Министру связи г-ну Гончаренко понадобилось почти две недели, чтобы убедить своих подчиненных в необходимости такого шага.

Последние события, касающиеся объединения банков, оказались не менее интересными. На состоявшемся на прошлой неделе собрании акционеров «Белсвязьбанка» из их числа был исключен «Белпромстройбанк» (95% уставного фонда «Белсвязьбанка принадлежит Минсвязи, 5% — «Белпромстройбанку»).

Корреспонденту «БДГ» удалось получить комментарий руководства «Белпромстройбанка» относительно данного решения. В частности, было отмечено: *«Никаких оснований для подобного решения нет. Мы считаем, что это сделано в нарушение наших, как акционеров, прямых интересов. Наш банк, естественно, выступал против этого. Для «Белпромстройбанка» исключение из числа акционеров не страшно, но «Белсвязьбанк» будет совершенно свободно поглощен АСБ «Беларусбанк». Мы ставили вопрос о том, чтобы связь, как отрасль промышленности, оставалась в Беларуси приоритетной. При этом разумнее всего было бы, чтобы потребители средств связи являлись и клиентами банка, который более или менее специализируется на крупных инвестиционных проектах. А это традиционная сфера деятельности нашего банка»*.

Руководство «Белсвязьбанка» отказалось комментировать ситуацию, мотивируя это необходимостью рассмотрения данного решения в главном банке страны. Однако последний барьер на пути присоединения уже преодолен.

Правда, после ухода из «Беларусбанка» Тамары Винниковой и наметившегося противостояния руководства Национального банка и «Беларусбанка» главный банк страны может стать на сторону БПСБ и не форсировать процесс присоединения «Белсвязьбанка» к банку, возглавляемому г-жой Ермаковой.

МНЕНИЕ

НА ПОЛКОРПУСА ВПЕРЕДИ

Александр ФЕДУТА

7 августа 1996 года Александр Григорьевич Лукашенко запустил в ход единственный легитимный механизм государственного переворота.

Ну, господа, вот мы и дождались! Кто-то жаловался, что жизнь остановилась, жить стало скучно? Так вы ему передайте, что ничего подобного в ближайшее время не будет, пусть он даже не надеется. До 7 сентября президент — в полном соответствии с Конституцией — должен получить от Верховного Совета дату проведения референдума. И если он хочет посоветоваться с народом, кто вправе ему запретить это сделать?

Скачки начались. Два жокея — президент и парламент, — закусив удила, пришпоривают коней и мчатся к заветной цели. Как вы думаете, кто победит? Ставлю сорок против одного, что наши ответы совпадут.

Победил президент. Флажок еще только-только дал отмашку, а президент победил. Потому что он единственный участник соревнований, четко знающий, чего он хочет.

Чего хотел президиум Верховного Совета и весь депутатский корпус, без боя в первый же день уступив право обращаться к народу через государственное телевидение? Ведь именно оно сформировало отрицательный имидж высшего законодательного органа страны.

Чего хотели коммунисты и аграрии, без боя согласившись с предложенной президентом кандидатурой главного редактора парламентской газеты? Ведь именно он фактически отрезал их от последнего сколько-нибудь массового и влиятельного средства массовой информации, бывшего у них в распоряжении.

Чего хотел парламент, соучаствовав в устроенном Юрию Захаренко позорище и утвердив безоговорочно всех силовых министров, предложенных президентом? Ведь было ясно, что ни один закон не остановит идиота, выполняющего приказ!

Чего хотела мандатная комиссия, не опротестовавшая совмещение парламентского статуса и главы президентского «Белинформпрогноза» в лице депутата Котлярова? Ведь именно он вносит проект изменений в закон о референдуме, которые позволят нейтрализовать последний барьер на пути к диктатуре: соответствующую статью во все еще действующей Конституции, говорящую о том, что изменения в Основной закон страны вносятся половиной от списочного состава избирателей.

Чего хотели лидеры семи ведущих партий, продекларировав идею импичмента и одновременно пригласив его потенциальную жертву на круглый стол в качестве рождественской индейки? Ведь именно они продемонстрировали беспомощность партий и движений перед лицом умного и наглого противника.

Их много — он один. Они согласовывают — он действует. И потому он все время на полкорпуса впереди. Браво, Александр Григорьевич!

«Ну что же так! Они ведь хотели, как лучше!» — скажет мне уважаемый читатель. *«Ничего подобного!* — отвечу я уважаемому читателю. — *Они просто считали себя умнее всех!»*. У нас ведь как повелось: депутат — политик, председатель комиссии — большой политик, член президиума — гений. И все словно заново на свет родились, словно не было Верховного Совета двенадцатого созыва! Каждый раз — на те же самые грабли!

Что теперь? Как предотвратить неизбежное?

Действовать четко и решительно. Так же, как действует президент.

Во-первых, забыть об импичменте. Сейчас взбудоражить эту тему — значит, дать козыри противнику.

Во-вторых, вспомнить, что лишь парламент назначает дату проведения референдума. А потому совместить его не с *красным днем календаря*, а с довыборами в Верховный Совет.

В-третьих, даже столь общий вопрос, как *«Принять Конституцию с изменениями и дополнениями, предложенными президентом РБ А.Г.Лукашенко»*, еще можно нейтрализовать. (См. соответствующую публикацию г-на Дракохруста в газете г-на Середича «Народная воля»).

В-четвертых, сформировать единую межпартийную наблюдательную комиссию, доверив ее объединенному руководству представителей БНФ и ПКБ. Если какой-нибудь ретивый сторонник ДСПС пикнет — исключить из партии немедленно!

И ГЛАВНОЕ!

Коммунистам и бэнээфовцам, либералам и эсдекам забыть о партийных распрях! Тут дом горит, а вы вместо того, чтобы пожар тушить, сигареты друг у друга из зубов вытаскиваете! Забудьте, что вы — самые умные и самые правильные, соберитесь и начинайте соображать! А то ведь ваша лошадка и копыта отбросить может!

ВЛАСТЬ

ЕСЛИ НЕ РАБОТАЕТ ЭКОНОМИКА — УВОЛЬНЯЮТ МИНИСТРОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

На очередном заседании Кабинета Министров подведены итоги экономического развития страны за первое полугодие 1996 года.

Несмотря на очевидный глубокий кризис белорусской экономики, в протокольной записи отмечается, что параметры основных макроэкономических показателей соответствовали прогнозу, утвержденному указом президента. Оценивая состояние национальной экономики, правительство апеллирует прежде всего к цифрам, характеризующим валовый объем производства. Отмечается, что в первой половине 1996 года общий объем ВВП достиг BLR70 трлн. При этом объемы производства в промышленности выросли на 1,6% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Большим достижением по-прежнему считается относительная стабилизация курса национальной валюты и снижение темпов инфляции. По расчетам специалистов Кабинета Министров уровень инфляции составил 17% по отношению к декабрю прошлого года. По прогнозам же он должен был равняться 22,5%.

Впрочем, рост объемов производства вряд ли можно считать большим достижением. Ведь он обеспечивается не реальным улучшением экономической ситуации, а почти исключительно мерами жестко административного характера. Фактически для выполнения президентского наказа о *«достижении в 1996 году стабилизации производства»* директора многих предприятий вынуждены были пойти на производство никому не нужной продукции. Результат — рост складских запасов нереализованного товара. Обеспечивая выполнение президентского указа, предприятия замораживают собственные и без того не слишком большие оборотные средства. По итогам первых месяцев объем нереализованной продукции составлял около 30% общего объема производства.

В последующем проблемы с реализацией удалось частично решить: сегодня ее уровень составляет 83,8% объема производства. В отдельных отраслях показатели реализации еще благополучнее. В частности, в черной металлургии реализовано 99% продукции, в промышленности строительных материалов — 96,6%, в легкой промышленности — 90%.

Тем не менее кардинального улучшения ситуации не произошло. Как признается в заключении Кабинета Министров, *«анализ работы народного хозяйства свидетельствует о том, что положение продолжает оставаться крайне сложным»*. Ориентация на увеличение валовых объемов производства отрицательно сказалась на финансовом положении большинства предприятий. В течение полугодия общее число убыточных предприятий в Беларуси увеличилось до 2500. Тем не менее правительство предпочитает поддерживать потенциальных банкротов на плаву, выдавая заведомо невозвратные кредиты.

Постоянное снижение эффективности и рентабельности национального производства привело к поистине катастрофической ситуации в области внешнеэкономической деятельности. За пять месяцев 1996 года дефицит внешнеторгового баланса увеличился в 1,3 раза и составляет уже $645 млн.

Впрочем, и объемы валового производства растут не везде. По итогам первого полугодия снижение объемов производства допустили 715 предприятий страны. На 6% сократился выпуск товаров народного потребления, почти на 15% — продукции легкой промышленности.

Естественно, ухудшение финансового положения предприятий не могло не сказаться на выполнении республиканского бюджета и положении работников предприятий. Доходная часть бюджета исполнена не более чем на 70%. На 15% сократился объем капитальных вложений. По-прежнему сложной остается ситуация с выплатой заработной платы. С весны нынешнего года общий объем задолженности по зарплате увеличился и составляет сегодня BLR978 млрд.

Судя по всему, в ближайшее время аналогичные проблемы возникнут и у «бюджетников». Во всяком случае, стремясь залатать дыры в государственном бюджете, правительство решило *«в оставшийся период 1996 года сократить на 15% сметы расходов на содержание органов управления и других бюджетных организаций»*. В то же время меры, принимаемые для обеспечения своевременной выплаты заработной платы, ограничиваются весьма расплывчатой рекомендацией Мингорисполкому и облисполкомам: ликвидировать задолженность в двухнедельный срок.

Правительство по-прежнему оперирует преимущественно административными методами. В частности, в итоге заседания Кабинета Министров министру промышленности рекомендовано освободить от занимаемых должностей директора Сморгонского агрегатного завода г-на Лобачева и и.о. директора слуцкого завода «Модуль» г-на Химороду. Неудовлетворительной признана работа Министерства транспорта. В связи с этим Кабинет Министров принял решение о *«нецелесообразности дальнейшего пребывания в должности министра транспорта Александра Лукашова»*. Предложение о его отставке направлено президенту.

ОППОЗИЦИЯ

БНФ ГОТОВ К РАБОТЕ В ПОДПОЛЬЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

Предметом обсуждения на очередном сойме БНФ стала общественно-политическая ситуация в Беларуси и подготовка к проведению круглого стола с участием всех политических партий и движений.

Решения, принятые на заседании, лишний раз свидетельствуют о начале процесса консолидации демократических партий и постепенном создании в стране широкого фронта демократических сил. Если еще несколько месяцев назад БНФ проводил политику изоляции, то теперь лидеры фронта однозначно заявляют о необходимости сотрудничества со всеми демократическими силами государства.

Как считают лидеры БНФ, круглый стол может стать первым шагом на пути ограничения всевластия президента. От имени БНФ вниманию участников форума будет предложен проект соглашения, в соответствии с которым подписанты обязуются:

— действовать в строгом соответствии с Конституцией и законами государства;

— отменить все законодательные акты, признанные Конституционным судом неконституционными;

— распустить все не предусмотренные законодательством силовые структуры;

— прекратить преследование политических деятелей;

— гарантировать свободу СМИ.

В случае отказа президента от выполнения законов и Конституции государства БНФ готов инициировать процедуру импичмента. По словам заместителя председателя БНФ Винцука Вечорки, отстранение Александра Лукашенко от власти фронт считает необходимым условием нормального политического и экономического развития Беларуси.

Как подчеркнул исполняющий обязанности председателя БНФ Лявон Борщевский, участие фронта в заседании круглого стола было согласовано с находящимся в эмиграции Зеноном Позняком. В то же время лидер БНФ признал, что внутри самой организации нет единства в вопросе о сотрудничестве с другими политическими партиями.

Комментируя возможность проведения президентом очередного референдума по вопросам, касающимся изменения Конституции, заместитель председателя БНФ Юрий Ходыко заметил, что фронт будет противостоять проведению этого референдума всеми законными средствами. Впрочем, тактика «уличной» демократии, хорошо зарекомендовавшая себя весной этого года, может оказаться наиболее эффективной. Кроме того, БНФ намерен поддержать инициативу Объединенной гражданской партии о проведении выборов в местные органы исполнительной власти.

ПРЕЗИДЕНТ ИЗМЕНЯЕТ ФОРМЫ КРУГЛОГО СТОЛА

Юрась КАРМАНОВ

Широко известное обращение 7 политических партий Беларуси и инициатива проведения круглого стола все более напоминают последнее китайское предупреждение.

То, что президент откажется участвовать в круглом столе, было ясно изначально. Недавние заявления шефа президентской администрации Михаила Мясниковича, а также самого Александра Лукашенко о «квадратном столе» засвидетельствовали ценность призывов президента к согласию.

Между тем руководство созданного оргкомитета по проведению круглого стола не теряет надежды. В интервью корреспонденту «БДГ» председатель оргкомитета Валентина Святская заявила: *«Я надеюсь, что у президента хватит мужества принять участие в нашей работе. Это единственный способ приостановить обозначившуюся конфронтацию в обществе»*.

Г-жа Святская сообщила, что сейчас готовится проект постановления круглого стола, который согласовывается с разными партиями. Он состоит из нескольких частей и является логическим продолжением недавнего обращения «семерки». В проект постановления входят политический, экономический и социальные блоки. Однако до полного согласования содержание постановления, по словам г-жи Светской, не разглашается.

Кроме оргкомитета, готовится к круглому столу и президентская администрация. Готовится по-своему. Недавно были озвучены заявления рядовых членов аграрной и коммунистической партий, в которых г-да Шарецкий и Калякин обвинялись в том, что подписали скандальное обращение, не проконсультировавшись с членами партии. Иначе говоря, президентская администрация использовала давно опробованный принцип «разделяй и властвуй», попытавшись спровоцировать раскол в самих партиях. Пока президентские инициативы удалось нейтрализовать. Г-жа Святская сообщила, что в Аграрной партии прошел политисполком, на котором председатель Аграрной партии Семен Шарецкий смог убедить крайние группировки своей партии в оправданности предпринимаемых им действий. Такие же заседания состоялись и в других партиях, вошедших в «семерку».

Уже пущен в ход излюбленный прием президента: он заявил, будто бы не получал приглашения участвовать в круглом столе. Г-жа Святская оставила это заявление на совести президента, сообщив, что самолично несколько раз отправляла в его администрацию приглашения. Кроме этого, г-жу Святскую не допустили до президентского радио, где она желала рассказать согражданам о круглом столе.

Ответить на вопрос, способны ли партии провести круглый стол без президента, председатель оргкомитета так и не смогла, порекомендовав подождать до 15 августа.

ОБРАЗОВАНИЕ

МАГИСТР — ЭТО ЗВУЧИТ ГОРДО

Отдел информации «БДГ»

Как известно, признание на международном уровне отечественных дипломов о высшем образовании не решает проблемы престижности отечественных вузов. Максимум на что могут рассчитывать наши специалисты,— присвоение им степени бакалавра (низшей в общепринятой трехуровневой системе).

Многих это не устраивает, поэтому все чаще выпускники претендуют на право учиться в магистратурах западных университетов.

Что же такое магистратура?

Система университетского образования в США состоит из трех уровней: бакалавр (Bachelor), время обучения — 4 года; магистр (Master) — 2 года; доктор (PhD - Doctor of Philosophi) — 4 года. Первая магистратура в Америке создана в 1876 году в университете Джона Хопкинса в штате Мериленд. Многие прогрессивные университеты, такие как Гарвардский и Колумбийский, быстро освоили эту модель. Сейчас магистратуры имеются практически во всех американских университетах. Иностранцы, обучающиеся по магистерским и докторским программам, составляют более 10% общего количества студентов в США.

ПРИЕМ СТУДЕНТОВ

Прием студентов является длительным процессом. Кандидаты заполняют анкеты, которые включают биографические сведения и обычно требуют написания небольшого эссе о целях и причинах выбора того или иного университета, программы. Подобные «творения» призваны определить академическую пригодность студента и его способность ясно и логично выражать свои мысли.

Для обучения в магистратуре необходимо иметь степень бакалавра, причем часто присваиваемая степень магистра относится к другой области науки. Таким образом, студент может корректировать свои интересы при выборе специальности. Кроме анкеты, каждому кандидату необходимо представить перечень прослушанных ранее курсов и полученные оценки, рекомендательные письма, результат стандартного экзамена GRE (Graduate Record Examenation), а иностранным студентам — результат экзамена TOEFL (Test of English as a Foreign Language). Все эти документы предоставляются по запросу соответствующими институтами, а не напрямую студентом. На основании их изучения принимается решение о зачислении кандидата в учебное заведение.

ОБУЧЕНИЕ

Основой является обучение с преобладанием лекционных форм занятий. Напряженная лекционная работа в магистратуре для многих является неожиданностью, поскольку во многих других странах подобные программы ориентированы в большей степени на индивидуальную работу. Студенты университетов США сочетают индивидуальную работу под руководством профессора с лекционными занятиями. Это позволяет слушателям, имеющим разный уровень первоначальной подготовки и закончившим различные учебные заведения, достигнуть в знаниях требуемого уровня.

Программы магистратуры по разным специальностям и в разных университетах могут отличаться продолжительностью (обычно срок обучения составляет два года, но существуют вариации от одного до трех лет), количеством курсов, необходимостью прохождения практики в компаниях, необходимостью написания магистерской работы или сдачи выпускных экзаменов и т.д. Эти требования определяются соответствующими аккредитационными агентствами.

В начале каждого курса студент получает от преподавателя описание этого курса и необходимые требования для его успешного завершения: между преподавателем и студентом заключается своеобразный контракт. Обычно такое описание включает время и темы занятий, необходимую литературу, требования к оценкам и др. В американских университетах итоговый экзамен составляет, как правило, менее 50% общей оценки за курс. Это активизирует работу студента в течение всего семестра, а не только перед финалом. Обычно итоговая оценка имеет следующие составляющие: первый промежуточный экзамен — 20%, домашняя работа — 10%, второй промежуточный экзамен — 25%, итоговый экзамен — 35%, активное участие в обсуждениях — 10%.

Сегодня многие ведущие европейские университеты активно сотрудничают с американскими. На территории СНГ первым примером такого сотрудничества стала совместная программа Московского государственного университета и Университета Колорадо.

АМЕРИКАНСКИЙ ДИПЛОМ В БЕЛАРУСИ

К осуществлению совместного проекта — реализации программы переподготовки кадров по экономике и менеджменту технологий — приступили Институт экономики Университета Колорадо (США) и Белорусский государственный университет. Одновременно с набором первых слушателей на специально созданный факультет главный вуз страны начнет опробацию западной системы многоуровневого высшего образования.

«Изюминка» проекта не только в том, что в стране появится факультет по подготовке высококвалифицированных менеджеров для наукоемких производств, внедренческих фирм, технопарков, инвестиционных и других компаний, учебная программа которого основана на мировых стандартах. Хотя и это, конечно, очень важно: без глубокого понимания основ работы ведущих компаний мира успех белорусских производителей на мировых рынках просто невозможен.

Но главное — впервые обучение будет осуществляться по программе западного вуза. Высшее учебное заведение нашей страны будет претендовать на право выдавать дипломы двойного образца: государственного — со специальностью «экономист-менеджер» и западного — со степенью магистра по менеджменту наукоемких технологий (Master of Science in Managament of Technology).

Финансирование проекта осуществляется Агентством США по международному развитию. Прежде чем предложить базовые курсы программы: по менеджменту, экономике, бухгалтерскому учету, маркетингу, финансам, предпринимательскому праву — представители Института экономики Американской экономической ассоциации при университете Колорадо внимательно изучили ситуацию в Беларуси. Причем при разработке учебного плана использовались ведущие мировые программы по менеджменту технологий, руководствуясь которыми работают Massachusets Institute of Technology и Harvard Busines School. Кстати, в отличие от Московского государственного университета, который первым из учебных заведений СНГ опробовал совместный проект с университетом Колорадо, «белорусская» программа обучения рассчитана на более глубокий уровень знаний. Освоившим ее присваивается степень магистра. Московские же студенты получают степень бакалавра.

Специально «под факультет» переподготовки кадров по менеджменту технологий приказом Министерства образования при Белорусском государственном университете создана магистратура. Поэтому то слушателями факультета могут стать только те, кто уже имеет высшее образование либо является студентом выпускных курсов других учебных заведений. Необычен и способ обучения: первый год — на русском и английском языке, затем — только на английском.

Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» исполнительный директор программы Сергей Пальцев, совместная программа по экономике и менеджменту технологий и создание при БГУ спецфакультета — только первый шаг в международном сотрудничестве. Дополнительные средства будут привлечены на создание исследовательского центра. Кроме того, в данный момент ведется разработка совместных программ сотрудничества с University of Ilions at Urbana-Champaign и Regis University.

КОРОТКО

СТУДЕНТОВ СТАНЕТ ЕЩЕ БОЛЬШЕ

Отдел информации «БДГ»

Ожидается, что на этой неделе президент Беларуси Александр Лукашенко подпишет указ, согласно которому вузам будет разрешено принять на обучение в этом году дополнительное количество студентов.

По информации «БДГ», полученной из источников в Администрации президента, в понедельник Александр Лукашенко рассмотрит окончательный вариант указа. По предварительным данным, принято решение увеличить на 5% число студентов, принятых на бесплатное обучение, и на 15% — поступивших на платное обучение. Право на дополнительное зачисление получают те, кто сдавал недавно вступительные экзамены, но не прошел по конкурсу. Пока неизвестны критерии, по которым из неудачников выберут счастливчиков. Приоритет будет отдаваться абитуриентам из сельской местности.

ШКОЛЬНИКИ БУДУТ УЧИТЬСЯ СРАЗУ ПО ТРЕМ УЧЕБНИКАМ

Накануне нового учебного года ситуация со школьными учебниками продолжает оставаться критической.

Напомним, что на 1996/97 учебный год было запланировано выпустить новые учебники по 225 наименованиям общим тиражом около 19 млн. экземпляров. По состоянию на начало июля из типографий поступило примерно 130 наименований школьных учебников тиражом 10 млн. Сейчас печатают еще 84 наименования. Но изготовление еще 16 учебников полностью остановлено. Главная причина — отсутствие денег у Министерства образования.

Впервые трудности с учебной литературой для средней школы возникли в 1993 году. Ощущалась острая нехватка средств для закупки учебников за границей. До сих пор примерно 46% учебной литературы поступает из России. Встал вопрос и о изменении содержания образования в белорусской средней школе. Поэтому около 250 авторских коллективов начали разработку новых учебников. К середине 1994 года новые учебники были разработаны, многие наименования отпечатаны и начали поступать в школы. Однако первому белорусскому президенту содержание школьных учебников не понравилось. Александр Лукашенко подверг критике даже литературу по естественным наукам. В результате два заместителя министра образования были отправлены в отставку и дана команда разработать и отпечатать новые школьные учебники.

Правда, уже в начале 1995 года возникли перебои с финансированием новой программы, а к концу года Минфин вовсе перестал выделять средства под новые учебники.

Три частных компании и два государственных издательства («Народная асвета» и «Вышэйшая школа») выполнили госзаказ. Однако государство с ними до сих пор не рассчиталось. Из 226 млрд. BLR, необходимых для завершения выпуска новых учебников, в текущем году выделена только половина. При этом долг за уже отпечатанные учебники составлял недавно около 50 млрд. рублей. За июль только потери Министерства образования по выплате штрафных санкций составили около 300 млн.

Поэтому в школах Беларуси дети учатся сразу по трем учебникам. Не были списаны и теперь возвращены в школы старые учебники, которые использовались еще в бывшем СССР. Не уничтожены вопреки указаниям президента новые учебники образца 1993 года и начали поступать в систему среднего образования «новейшие» учебники.

ИСПОЛНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА

ТАЙНА ЧЕРНОЙ БЮДЖЕТНОЙ ДЫРЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

Как и следовало ожидать, наметившаяся в первом квартале текущего года тенденция к неисполнению бюджета сохранилась во всем первом полугодии. Более того, относительные размеры недопоступлений в республиканские и местные бюджеты также не изменились в лучшую сторону.

Фактически по итогам первого полугодия бюджет государства потерял более BLR4,5 трлн. Выполнение доходной части бюджета составляет лишь 33% годового плана. Таким образом, вместо планировавшихся BLR20 трлн. государство получило немногим более BLR15 трлн.

СТАБИЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Катастрофическая ситуация сложилась в налоговой сфере. Напомним, что еще при рассмотрении проекта бюджета в Верховном Совете многие парламентарии, указывая на непосильность нынешних налогов для товаропроизводителей, предлагали существенно снизить этот пресс. По замыслу законодателей, снижение налогового бремени должно было стимулировать деятельность отечественных производителей и обеспечить существенное увеличение объемов производства.

Однако эти предложения не были поддержаны правительством. Как неоднократно заявлял вице-премьер Сергей Линг, снижение налогового пресса может вызвать сокращение доходной части бюджета на BLR4,5 трлн. После продолжительных дискуссий парламент утвердил проект бюджета, представленный Кабинетом Министров, почти без изменений.

Как показало время, бюджет оказался проваленным и без снижения объемов налогообложения. Заявленная Сергеем Лингом недоимка в BLR4,5 трлн. достигнута уже в первом полугодии. Столь же очевидно, что в течение второго полугодия эта сумма по крайней мере не уменьшится. Несмотря на это, правительство продолжает упорно, как хорошо заученный урок, твердить о неких макроэкономических успехах, якобы достигнутых в 1996 году. В качестве доказательства этому в очередной раз выпячивается снижение темпов инфляции и мифическая стабилизация национальной валюты.

Правда, в последнее время у правительства появился новый повод для гордости. Это касается достигнутого в 1996 году *«преодоления тенденций спада объемов производства в отдельных отраслях»*. Надо признать, что жесткая установка президента на стабилизацию производства и возрожденные методы административного воздействия действительно позволили большинству предприятий сохранить прошлогодние объемы выпуска продукции. Правда, при этом реализация выпущенной продукции сократилась почти на 30%. В результате выполнившие президентский наказ предприятия вынуждены работать на склад, а оседающая мертвым грузом продукция увеличивает и без того немалые издержки производства. Естественный результат — сокращение прибыли производителей.

ДЕНЕГ НЕТ И НЕ БУДЕТ

За первое полугодие 1996 года исполнение налога на прибыль и доходы юридических лиц составляют лишь 25% годового плана. Общая недоимка по этому налогу превысила BLR625 млрд.

Как признает само правительство, прежде всего это вызвано снижением рентабельности предприятий и увеличением среди них числа убыточных. Примерно на 40% исполнен годовой план доходов по налогу на добавленную стоимость. Сегодня недоимка по нему превысила BLR375 млрд. Причины те же — снижение объемов производства, сокращение реальных доходов как предприятий, так и населения.

В принципе аналогичные проблемы существовали и в прошлом году. Напомним, что в 1995 году правительству не удалось обеспечить в запланированном объеме уровень исполнения налогов, стимулирующих производство и ориентированных на увеличение реальных доходов производителей. Тогда проблему пополнения бюджета удалось решить за счет увеличения налогов, носящих чисто фискальный характер.

Однако в нынешнем году всеобщая нехватка средств привела к тому, что и этот источник бюджетных доходов стал иссякать. Лишь на 25% годового плана исполнен налог на недвижимость. Недоимка по акцизам превысила BLR900 млрд.

Причины очевидны. Стремление правительства получить как можно больше в конечном итоге ведет к тому, что ряд производств становится просто нерентабельным. Пытаясь сохранить определенный уровень доходов, производители вынуждены сокращать выпуск продукции. За шесть месяцев нынешнего года на BLR600 млрд. недополучено акцизов от реализации алкогольных товаров. По оценке специалистов Кабинета Министров, это вызвано прежде всего сокращением объемов производства водки и ликеро-водочных изделий.

ЕСЛИ КРЕДИТ НЕ ВОЗВРАЩАЮТ — СЛЕДУЕТ ПРЕДОСТАВИТЬ ЛЬГОТЫ

Еще в первом квартале нынешнего года существенным фактором неисполнения бюджета стало невозвращение бюджетных ссуд предприятиями страны. Прежде всего это касалось предприятий аграрного сектора, получивших в начале 1996 года немалые средства на проведение посевной кампании. По оценкам правительства, на конец первого квартала общая задолженность по кредитам превышала BLR3 трлн.

Жесткая политика в отношении злостных неплательщиков позволила сократить недоимку. Тем не менее задолженность сельскохозяйственных предприятий за полученное в виде товарного кредита топливо сегодня составляет BLR360 млрд., BLR95 млрд. — недоимки предприятий по бюджетным ссудам. Отсрочено возвращение ссуд на сумму BLR80 млрд.

Впрочем, зачастую структуры исполнительной власти напрямую ответственны за неисполнение тех или иных статей бюджета. В частности, за первые шесть месяцев недоимка по доходам от внешнеэкономической деятельности составила BLR790 млрд. Лишь на 24% исполнен годовой план по таможенным пошлинам и сборам. Как подчеркивается в служебной записке Министерства финансов, это обусловлено предоставлением Кабинетом Министров таможенных льгот. Только за первое полугодие 1996 года такие льготы были предоставлены 76 предприятиям. Интересно, что в 55 случаях это было сделано с превышением полномочий правительства.

ПРОИЗВОДСТВО — ИЗВЕЧНЫЙ АУТСАЙДЕР

Недополучение бюджетных доходов, естественно, привело к сокращению государственных расходов. Стремление максимально их сократить нанесло удар прежде всего по производственной сфере. За прошедшие шесть месяцев ей выделена лишь пятая часть средств от годового плана по финансированию народного хозяйства. Лишь на 20% годового плана профинансированы государственные капитальные вложения. 26% составили расходы на содержание бюджетных организаций сельского хозяйства, 20% — расходы на поддержку крестьянских хозяйств, 13% — на финансирование государственных комплексных программ по развитию агропромышленного комплекса.

Резко снизились объемы государственных дотаций. Вместо запланированных в 1996 году BLR200 млрд. рублей на эти цели производителям до настоящего времени выделено лишь BLR7 млрд.

Многочисленные популистские заявления президента о необходимости расширения жилищного строительства на деле обернулись существенным уменьшением финансирования этой отрасли. За прошедшее полугодие субсидии и льготное кредитование на строительство жилья составили менее 1% годового плана.

В принципе подобное сокращение централизованных государственных расходов на экономику можно было бы лишь приветствовать. Выделять средства на производство — абсурдная политика. Во всем мире производственный сектор содержит не только себя, но и государство. Беларусь же в отличие от цивилизованных стран сохранила верность социалистическим принципам централизованной экономики. Именно поэтому сейчас государству нечего предложить отечественным производителям взамен привычных государственных дотаций и льготных субсидий. В ситуации острого финансового кризиса, когда средства, полученные предприятием, тут же изымаются в счет налогов и штрафов за несвоевременную уплату, льготные государственные кредиты для многих производителей были единственным источником поддержания хотя бы минимального уровня производства. Без государственного финансирования большинство наших заводов в самое ближайшее время останется без денег.

ПРОВИНЦИЯ ЖИВЕТ ЛИШЬ ЗА СЧЕТ ДОТАЦИЙ ИЗ ЦЕНТРА

Еще более сложной остается ситуация с выполнением местных бюджетов. За пять месяцев текущего года в областные бюджеты и бюджет Минска поступило около BLR8 трлн., что составляет 29% годового плана. При этом лишь на 27% исполнена доходная часть бюджета Витебской области и на 28% — Гомельской. В результате на местах постоянно растет задолженность перед бюджетными организациями. По сравнению с началом года она увеличилась на BLR2 трлн. и к 1 июня выросла до BLR3,7 трлн. В Минске этот долг составляет BLR893 млрд., а в Гомельской области — BLR793 млрд.

Недополученные доходы не позволили местным бюджетам в полном объеме профинансировать свои расходы. Общая сумма этих расходов сегодня составляет 29% годового плана. Львиная их доля — финансирование предприятий транспорта и жилищно-коммунального хозяйства. В частности, из годовой суммы, предусмотренной на дотации транспортным организациям, уже выделено 88%. По Минску расходы на возмещение разницы в ценах по городскому транспорту составили 109% годового плана. Как подчеркивается в заключении Министерства финансов, в *«отдельных, преимущественно сельскохозяйственных районах единственным способом выживания являются дотации из вышестоящих бюджетов»*.

О КОМ ПОМНИТ ПРЕЗИДЕНТ

Пришедший к власти на волне всенародной любви президент, естественно, не мог оставить без внимания преданный ему электорат. Видимо, именно по этой причине дела с финансированием социальной сферы обстоят благополучнее, чем с финансированием производства. Однако в сражении за народное благосостояние правительство неизменно терпит поражение.

Сегодня расходы по финансированию социальной сферы в целом исполнены лишь на 31%. При этом на 33% профинансированы расходы на физическую культуру, на 37% — на просвещение. Стоит, правда, отметить, что и здесь государство идет по пути предоставления различных социальных послаблений. Скажем, расходы на социальное обеспечение и пособия составили около 40%.

Вероятно, скоро нам придется забыть о таком завоевании социализма, как бесплатная медицина. Во всяком случае, в первом полугодии расходы на здравоохранение составили лишь 21% годового плана.

Не забывает президент о главной опоре своей власти — силовых структурах. Различного рода правоохранительные органы профинансированы на 36%. На 34% профинансированы органы внутренних дел, на 39% — внутренние войска. Еще большей любовью президента пользуются, судя по всему, органы государственной безопасности. Из BLR280 млрд. им выделено уже BLR120 млрд. 48% годового плана составили расходы на содержание Главного управления государственной охраны. Несмотря на все бюджетные проблемы, растут расходы на содержание Службы безопасности президента. Пожалуй, президентская охрана — это единственная структура, профинансированная хотя и с небольшим, но все же превышением плана. На ее содержание истрачено более половины средств, выделенных на год.

ЗНАЕТ, НО МОЛЧИТ

Кабинет Министров, видимо, осознает остроту существующих проблем. В заключении Министерства финансов подчеркивается, что *«положительные тенденции, достигнутые в основном монетарными действиями, оказались недостаточными для создания предпосылок экономического роста»*. В качестве основных причин этого называются: низкая эффективность производства, неконкурентоспособность отечественной продукции, высокие издержки производства, снижение рентабельности. По мнению специалистов Минфина, проблемы предприятий порождены ценовой политикой, административным сохранением в числе действующих объектов потенциальных банкротов, непосильной налоговой нагрузкой и высокой долей заемных средств. Особо отмечается негативная роль изменения структуры республиканского бюджета. Прежде всего это касается возрастания доли средств, используемых на потребление бюджетной сферой, при сокращении средств, направляемых на накопление.

Необходимым условием оздоровления экономики называются *«разукрупнение предприятий, закрытие неэффективных производств, реализация процедуры банкротства, осуществление широкой программы приватизации и создание условий открытости экономики для внешних инвесторов»*. Кроме этого, подчеркивается необходимость реформирования налогового законодательства для повышения его стимулирующей роли. Проблему неплатежей предлагается решить при помощи механизма переоформления просроченной задолженности в ценные бумаги.

Правда, воплощать свои концептуальные разработки в жизнь Кабинет Министров явно не торопится. Во всяком случае, постановление о мерах по реализации бюджета на 1996 год в основном предусматривает усиление контроля за поступлением налогов и целевым использованием бюджетных ссуд.

ВКЛЮЧАТЬ ПЕЧАТНЫЙ СТАНОК СТРАШНО ТОЛЬКО ВНАЧАЛЕ

На первый взгляд, правительство оказалось в безвыходном положении. Нет денег и нет надежды на то, что они появятся. А ведь кроме недоимки в BLR4,5 трлн., есть еще и BLR5,5 трлн. рублей запланированного бюджетного дефицита. Эти деньги тоже необходимо где-то взять.

Первоначально на покрытие дефицита предполагалось направить кредит МВФ ($300 млн.), кредиты Нацбанка, средства от продажи ГКО и приватизации. Но из всего кредита МВФ мы получили лишь BLR60 млрд. Доходов от приватизации нет, как нет, по сути, и ее самой. Вместо почти триллиона рублей от продажи государственных предприятий получено немногим более BLR1 млрд. Лишь на 43% профинансированы кредиты Национального банка. Так что поиск какого-либо решения в рамках сохранения существующей системы представляется просто бессмысленным.

Впрочем, вполне возможно, что простенькое, но со вкусом решение уже давно найдено. В конце концов, решать все бюджетные проблемы одним махом — в духе нынешней исполнительной власти. Достаточно включить печатный станок — и деньги в бюджете появятся. Президент сможет ежемесячно повышать заработную плату, пособия, направо и налево раздавать кредиты. А все возрастающие расходы будут компенсироваться постоянным повышением цен. Трудно, правда, отказаться от грандиозного успеха (победы над инфляцией), но конечная благая цель оправдает и это.

ВЕЛИКИЙ ПЕРЕДЕЛ ВЛАСТИ ЗАВЕРШИЛСЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В самом конце июля в Чехии завершился процесс создания новых органов законодательной и исполнительной власти, который длился почти два месяца.

23 июля парламент рассмотрел вопрос о доверии новому кабинету, сформированному премьер-министром Вацлавом Клаусом. 98 депутатов коалиции высказались в поддержку правительства, против проголосовали 40: 22 коммуниста и 18 представителей республиканской партии (SPR-RSC). Депутаты главной оппозиционной силы — Чешской социал-демократической партии (CSSD) — покинули зал на время голосования, обеспечив таким образом преимущество сторонникам Клауса. Однако сам премьер-министр позже признался, что несколько разочарован позицией социал-демократов, не поддержавших его кабинет.

Тем не менее такой вариант был не самым худшим. Чешские социал-демократы, все еще упивающиеся своим несомненным успехом на выборах, казалось, позабыли о достигнутой с коалицией договоренности о поддержке нового правительства Клауса взамен на кресло председателя парламента для своего лидера. Неоднократно раздавались высказывания, в том числе и лидера парламентского клуба CSSD Станислава Гросса, о том, что социал-демократы не собираются поддерживать правительство. А председатель чешского парламента и лидер социал-демократов Милош Земан перенес заседание парламента, на котором новоназначенный премьер-министр должен был выступить со своим expose — программой нового кабинета, — с 16 на 23 июля. Мотивировано это было тем, что *«для политической стабилизации в стране»* необходимо, чтобы программа была представлена его партии прежде, чем будет оглашена в парламенте. Такие требования не могли понравиться коалиции, которая в свою очередь напомнила социал-демократам, что она может поднять вопрос об отстранении Милоша с поста спикера парламента. Однако текст программы правительства был напечатан 15 июля в ежедневнике «Право».

Развернувшиеся споры между блоками политических сил и угроза политической стабильности в стране заставили президента Вацлава Гавела вновь вмешаться в ход событий. Накануне окончательного голосования президент выразил доверие кабинету, созданному Клаусом, и выразил надежду на то, что парламент также разделит его точку зрения. А если для кого-то из социал-демократов и это авторитетное мнение не стало решающим, то предупреждением для них прозвучало выступление лидера экстремистской республиканской партии, представлявшее собой агрессивную атаку на цыган, которые, по его мнению, должны преследоваться государством за само свое рождение. Это выступление многих окончательно убедило в том, что демократические силы должны оказывать друг другу поддержку.

Социал-демократическая партия продекларировала свою толерантность по отношению к правительству меньшинства и пообещала *«дать ему возможность работать»*, оставив за собой право контроля. Впрочем, ожидается, что спорных вопросов между коалицией и социал-демократами будет немало и решить их будет нелегко. В ближайшем времени может возникнуть новое столкновение, вызванное вопросом о реприватизации имущества костела.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ ЛИТВА ДЕЛАЕТ СТАВКУ НЕ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ГОСУДАРСТВА

Вадим ШЕРШОВ, собственный корреспондент «БДГ» в странах Балтии

Министр иностранных дел Литовской Республики Повилас Гилис отвечает на вопросы «БДГ».



Справка «БДГ».

Повилас Гилис возглавляет МИД Литовской Республики с середины декабря 1992 года. Он один из немногих министров, работавших с тремя последними премьерами. На протяжении семи лет, т.е. с начала создания самостоятельной Компартии Литвы, находится в команде президента ЛР Альгирдаса Бразаускаса. Отношения министра иностранных дел с президентом, по признанию самого П.Гилиса, всегда были очень ровными. Думается, что это не в последнюю очередь повлияло на достижения Литвы на международной арене.

— Во внешней политике Литвы в последние годы отмечены заметные достижения. Каковы приоритетные направления этой политики?

— За последние три с половиной года мы, действительно, кое-чего достигли в этом направлении. Хотя после распада СССР процесс налаживания внешних связей был достаточно болезненным. Республики СССР поддерживали тесные экономические, социальные, культурные и научные связи между собой. Отделение части от целого оказалось еще и психологически трудным. Пришлось заниматься «терапией».

Наша внешняя политика не ориентирована на отдельные государства. Мы пытаемся ее сбалансировать. Наши приоритеты — Европейский союз, НАТО. Хотя налаживание дружеских отношений с Россией, Польшей, Беларусью, Прибалтийскими и Скандинавскими странами — не менее важная цель внешней политики Литвы.

— Как бы Вы охарактеризовали сегодняшние отношения Литвы с Беларусью?

— Мы рады благополучным отношениям с Беларусью. Конечно, ситуация в наших странах и подходы к решению многих проблем различны. Это закономерно, ведь каждая страна уникальна и выбирает собственный путь развития. Я считаю, что, несмотря на различия, мы сумели сохранить хороший психологический климат в отношениях. Мы, в частности, рады тому, что обе страны ратифицировали договор о границах. Благоприятному развитию двусторонних отношений послужит и визит в Литву премьера Беларуси г-на Чигиря.

— Отношения с Латвией и Эстонией являются для Вашей страны приоритетными. Это закономерно. Сегодня популярно выражение «балтийская солидарность». Но, судя по некоторым проблемам, в возводимом здании «балтийской солидарности» появляются время от времени трещины. Чем это вызвано?

— Наши отношения многомерны, поэтому однозначного ответа на этот вопрос нет. Есть недостатки, несовпадение интересов. На мой взгляд, основные направления нашего сотрудничества — сфера безопасности, стратегические и политические цели, экономика, создание совместных инфраструктур в транспортной сфере, энергетике и связи. Я не считаю, что единство балтийских стран — теоретическое пожелание.

— Желание каждой из балтийских стран привлечь максимальное количество инвестиций порой мешает укреплению балтийской солидарности. Достаточно вспомнить затянувшийся спор между Литвой и Латвией по вопросу морского разграничения...

— Думаю, что в данном случае мы решаем параллельно два вопроса: границ (рубежей) экономической зоны и разделения нефтяных ресурсов в Балтийском море. Пока переговоры касались только границ. Но, видимо, мы не решим эту проблему, не регламентировав эксплуатацию нефтяных ресурсов. Мы должны решать эти вопросы по правилам «fair play». Я думаю, что в этом случае можно достичь нужных результатов. Если же будем себя обманывать и при наличии двух вопросов решать только один, то развитие отношений надолго затормозится. Обычно такие проблемы очень болезненно воспринимаются обществом, и его реакция, как правило, очень остра. Особенно трудно урегулировать вопросы, касающиеся спорных территорий, границ. В таких случаях порой и один квадратный километр важен.

— На южных границах у Литвы возникла аналогичная проблема в отношениях с Россией, в том числе, с определением рубежей экономической зоны.

— С Россией уже длительное время ведутся переговоры. Есть несколько спорных моментов. Но при наличии доброй политической воли вопрос границ на суше и территориальных вод на море может быть решен. Может быть, в меньшей степени стороны готовы решить вопрос о рубежах экономической зоны.

— Чем объясняется стремление Эстонии раньше Литвы и Латвии присоединиться к ЕС? Ведь Запад воспринимает страны Балтии как единую геополитическую единицу.

— Проблема, связанная с желанием Эстонии первой вступить в ЕС, в какой-то мере существовала. Но, считаю, она уже в прошлом: после последней встречи президентов трех Прибалтийских государств этот вопрос решен. В совместной декларации лидеры заявили о желании стран войти в Евросоюз и НАТО вместе. В подобных вопросах конкуренция неуместна. Нельзя создавать свой имидж за счет имиджа других стран. В то же время есть сферы, где конкуренция естественна: например, борьба за инвестиции, за более интенсивную торговлю.

Определенные успехи внешней политики нашей страны признаются и на Западе, и на Востоке, и в Литве. Хотя года три назад внешняя политика государства подвергалась у нас частой критике. Теперь даже оппозиция признает, что в основном внешняя политика создала хорошие условия для внутреннего развития страны.

СОСЕДИ

ПОЛЬСКИЕ ПРАЗДНИКИ УДАРЯТ ПО ИНОСТРАННЫМ ПЕРЕВОЗЧИКАМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Польша, как и Беларусь, — страна транзитная. Здесь, однако, отдают себе отчет в том, что получить выгоду от своего географического положения можно лишь в том случае, если развивать дорожно-транспортную сеть: строительство новых трасс, модернизацию существующих, расширение пограничных переходов.

На бюджетных средств на эти цели поступает явно недостаточно: неполных 5% от всех инвестиций в стране. Хотя имущество этой сферы народного хозяйства Польши оценивается в 12% от всей государственной собственности. По оценкам специалистов, разработавших для Польши на ближайшие 10-15 лет стратегическую программу «Транспортная политика», только на ежегодное восстановление существующей транспортной сети необходимо 3 миллиарда злотых. А выделяется едва ли больше трети от этой суммы. И основные усилия обычно направляются на модернизацию важнейших коммуникационных трасс: автострад и железнодорожных путей. Ситуация в этом году усугубилась повреждением ряда крупных автострад во время весенних паводков после снежной зимы и бурными ливнями летом.

Тем не менее польское правительство готовится к реализации масштабной программы строительства в течение 15 лет сети автострад общей длиной 2,6 тысячи километров. Осуществление этих планов обойдется в $8-10 млрд. Бюджета на это явно не хватит, поэтому государство на собственные деньги намерено только модернизировать некоторые участки важнейших трасс и выкупить землю под строительство новых дорог. А к строительству автомагистралей — с последующей их эксплуатацией в течение 30 лет — приглашаются частные фирмы. Основные требования, предъявляемые к ним, таковы: величина уставного фонда должна составлять не менее 10 млн. ЭКЮ (около 30 млн. злотых) и фирмы должны быть зарегистрированы в Польше.

Уже состоялись конкурсы на строительство нескольких участков автострады А-2 (пересекающей Польшу с запада на восток) и А-1 (это часть трансевропейской автострады «Север-Юг TEM-Tras European Motorway», которая в Польше начинается в Гданьске и проходит через Торунь, Ченстохову и Катовицы). Наибольший интерес к этим проектам проявили консорциумы с участием американских, канадских, немецких, итальянских и французских фирм-исполнителей, а также банки и фирмы, занимающиеся финансированием такого рода инвестиций.

Европейский союз в рамках фонда PHARE выделил Польше гранты на реализацию некоторых элементов программы развития транспортной сети, например, на финансирование исследовательских работ для трассы А-1. Получила эта страна и кредиты на строительство дорог от Европейского банка реконструкции и развития.

Широкое строительство дорог будет начато в Польше через 1-1,5 года. К этому времени закончатся обработка вступительных технических проектов (для большей эффективности они готовятся отдельно для каждого участка) и окончательное согласование локализации трасс с местными властями. Последнее, кстати, оказалось не таким легким делом: в конце XX века местные власти умеют не только считать доход, который принесут автомагистрали, но и ущерб для экологии.

Однако все заинтересованные стороны демонстрируют готовность к компромиссам. Иного пути нет: по оценкам специалистов, при сохранении ежегодного роста ВНП в Польше в среднем на 5% до 2000 года наземные перевозки грузов вырастут на 3,5%, в том числе автотранспортом — на 3,54% (при увеличении на 25% средней дальности перевозок). А ситуация даже с одним только покрытием трасс уже на сегодняшний день достаточно критична — лишь 27% дорог в Польше не требует ремонта.

В качестве одного из возможных решений, которое должно помочь если не исправить положение, то хотя бы отдалить возможное ухудшение ситуации, польское Министерство транспорта выбрало ограничение движения грузовых автомашин. Ведь именно тяжелые грузовики приводят к наиболее интенсивному износу дорог. Поначалу это ограничение будет действовать только по праздничным дням, а также при определенных погодных условиях. В дни государственных праздников Польши (1 января, 1 и 3 мая, 15 августа, 1 и 11 ноября, 25-26 декабря, а также в праздники со «скользящим» графиком — такие как Пасха и праздник Божьего Тела) по польским дорогам будет запрещено движение грузовиков весом свыше 16 тонн. Это запрещение вводится с 18.00 дня, предшествующего празднику, и действует до полуночи, заканчивающей праздничный день. Таким образом, уже 15 августа этого года фирмы, осуществляющие экспортные перевозки в Польшу или через территорию этой страны, вместе с поляками могут отдохнуть.

Если же это лето еще захочет побаловать нас горячими деньками, то при длительной жаре, если температура воздуха превышает 30 градусов Цельсия, Генеральная дирекция общественных дорог Польши получила право запрещать движение грузовиков весом свыше 12 тонн с 11.00 до 23.00. В этом случае ограничение движения тяжелых автомашин может быть применено как на территории всей Польши, так и в отдельных воеводствах. Такое решение должно быть озвучено с двухдневным опережением в прессе, а также будет сообщаться дипломатическими площадками и на пограничные переходы. Так что во избежание последующих осложнений (в виде солидных штрафов за нарушение решения об ограничении движения) лучше заранее поинтересоваться в посольстве или хотя бы на границе о возможности пересечь территорию Польши.

Министерство транспорта Польши этим, однако, не ограничивается и планирует уже с 1 июня 1998 г. расширить ограничение движения грузовиков на все выходные (т.е. субботы и воскресенья) лета. И тогда уже в пятницу вечером с 18.00 будет вступать в силу запрещение движения по польским дорогам грузовиков весом свыше 16 тонн — с июня по сентябрь. Впрочем, движение грузового автотранспорта по выходным ограничено во всей Западной Европе, так что здесь у Польши с Европейским союзом диссонанса не будет.

В правилах не бывает исключений, а потому перечисленные ограничения не относятся к тяжелому транспорту пограничной службы, полиции, Войска Польского, сельскохозяйственных комбайнов, а также транспорта, перевозящего животных и быстропортящиеся товары.

Одновременно транспортные ведомства Польши намерены расширить необходимую инфраструктуру: построить и, соответственно, обустроить сеть паркингов (надо полагать, для того, чтобы водителям простаивающих грузовиков было где отметить польские национальные праздники).

ПОЛЬСКИМ ТРАКТОРОСТРОИТЕЛЯМ «УЛЫБНУЛСЯ» КРУПНЫЙ КОНТРАКТ

Польский тракторный завод "Урсус", расположенный в предместье Варшавы, заключил контракт на поставку крупной партии своих тракторов в Бразилию. Стоимость контракта пока является коммерческой тайной, однако известно, что поляки продадут в эту южноамериканскую страну несколько сот тракторов.

Причем график поставки построен таким образом, что ежемесячно за океан будут отправляться 30 "Урсусов". Предприятие, прошедшее серьезную реструктуризацию, недавно получило кредит правительственного Агентства развития промышленности на текущее производство, благодаря чему может сразу же начать выполнение крупного контракта.

Польские тракторы пользуются интересом и у ближайшего соседа — Литвы. Во время недавнего визита премьер-министра этой страны в Польшу была достигнута договоренность о заключении в сентябре договора, предусматривающего ряд мероприятий в области экономического сотрудничества двух стран, и в частности, монтаж польских "Урсусов" на литовских предприятиях.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОПТОВЫЙ РЫНОК: ОПРАВДАН ЛИ ПРОЕКТ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

15 августа Минский городской комитет и «Компания Минского оптового рынка» проведет официальную церемонию открытия Минского оптового рынка продуктов питания и сельхозпродукции.

Оптовый рынок — наиболее простая форма взаимоотношений между производителями и потребителями продовольственной продукции. В роли продавцов на оптовом рынке будут выступать колхозы, совхозы, фермерские хозяйства, а также поставщики всех видов продовольственной продукции. По замыслу организаторов, покупателями должны быть овощные и продовольственные магазины, бакалейные базы, перерабатывающие предприятия, системы общественного питания, школы, больницы и т.д.

На практике же, как показывает опыт России, эта затея обернется организацией еще одной «Комаровки», так как рано или поздно продавцы окажутся лицом к лицу с необходимостью торговать не только оптом, но и в розницу. Сработает естественное нежелание потребителя платить *«овощным и продовольственным магазинам»* и получать товар не первой свежести. Что касается *«систем общественного питания, школ, больниц и т.д.»*, то у этих субъектов хозяйствования уже давно нет денег на то, чтобы постоянно покупать свежие овощи и фрукты.

Любопытно то, как преподносится грядущее мероприятие общественности. Если верить пресс-релизам Мингорисполкома, рынок, открытие которого намечено на 15 августа, — *«первый и единственный в СНГ»*. Складывается впечатление, будто организаторы мероприятия никогда не были в Москве или С.-Петербурге, где львиная часть продуктов питания закупается именно на оптовых рынках. Впрочем, суматоха, поднявшаяся вокруг идеи создания рынка, вполне понятна. Это первый реализованный проект Европейского банка реконструкции и развития.

Впрочем, принимая во внимание пристальное отношение ЕБРР к реализации проектов на территории Беларуси, которое демонстрируется в последнее время, можно предположить, что первый осуществленный «белорусский» проект банка окажется и последним.

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИЛАСЬ НОВАЯ АВИАКОМПАНИЯ

26 августа в Минске состоится открытие официального представительства авиакомпании Scandinavian Airlines, объединяющей капитал трех европейских стран: Швеции, Дании и Норвегии. Рейсы будут осуществляться 3 раза в неделю: в понедельник, четверг и пятницу.

Пер Содерблом, менеджер по маршрутам «SAS» в регионе СНГ, Балтии, Польши, согласился с утверждением, что сегодня в Беларуси наблюдается определенный спад деловой активности. В то же время, по признанию Эрланда Ольсена, регионального менеджера по продажам Scandinavian Airlines в Латвии, основными потребителями услуг «SAS» являются деловые люди.

В связи с этим успешной работе Scandinavian Airlines в Беларуси на первом этапе может помешать низкий спрос. Чтобы предотвратить это, казалось бы, неизбежное явление, руководство Scandinavian Airlines решило первым же рейсом отправить в Беларусь делегацию представителей скандинавских средств массовой информации, дабы популяризировать белорусский рынок.

По словам Юлии Гладченко, менеджера по продажам белорусского представительства Scandinavian Airlines, в ближайшее время в аэропорту «Минск-2» откроется бюро по продаже билетов на рейсы «SAS». В течение года после начала полетов планируется также открыть офис представительства Scandinavian Airlines в центре Минска.

Как известно, Беларусь — весьма «своеобразное» место для работы иностранных авиакомпаний. В октябре 1994 года был поставлен вопрос о приостановлении деятельности белорусского представительства компании «Люфтганза». Причина — разногласия по поводу зимнего расписания полетов во Франкфурт-на-Майне. В результате конфликта германская авиакомпания потерпела убытки в размере $180 тыс. В текущем году представители российской компании «Трансаэро» выразили неудовлетворение своим расписанием полетов. Авиакомпании было предоставлено дневное время, а с более прибыльного вечернего рейсы были «вытеснены» Белорусским объединением гражданской авиации. Поменяв время полетов на дневное, сотрудники «Трансаэро» обнаружили в расписании «Белавиа» рейс на это же время, причем вылет самолетов белорусской компании осуществлялся из аэропорта «Минск-1», находящегося в городской черте, что более удобно для пассажиров.

Несмотря на это, Юлия Гладченко, рассуждая о перспективах развития «SAS» в Беларуси, не теряет оптимизма: *«О том, что обстановка на белорусском рынке авиационных перевозок далека от критической, свидетельствует то, что и «Люфтганза», и «Трансаэро» по-прежнему работают здесь. Что касается отношений с «Белавиа», то согласование времени перелетов уже состоялось и обе стороны остались удовлетворены результатом»*.

Справка «БДГ».

Компания Scandinavian Airlines образована 1 августа 1946 года. Учредители — датская авиакомпания DDL (образована в 1918), шведская SILA и норвежская DNL (основана в 1927). Сегодня «SAS» обслуживает более 1 тыс. рейсов в день. Самолеты Scandinavian Airlines осуществляют полеты в 103 направлениях. Пассажиропоток — 19 млн. чел. в год, 10 млн. из которых — по международным рейсам. Головной офис компании находится в Стокгольме. Доля государственного капитала — 50%. Годовой оборот — SEK35 млрд.в год. Количество служащих по всему миру — 20 тыс. чел.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ФОРУМ ДЕЛОВЫХ КРУГОВ БЕЛАРУСИ И ЧЕХИИ

Отдел внешней торговли «БДГ»

27-29 августа в минском Дворце искусств состоится форум «Деловое сотрудничество-96», организованный Союзом промышленности Чешской Республики и Белорусской ассоциацией делового сотрудничества «Белфортекс». По замыслу организаторов, предстоящая встреча деловых кругов должна способствовать развитию торгово-экономических связей между Беларусью и Чехией, установлению взаимовыгодных контактов между предпринимателями двух стран.

В рамках форума будет организована выставка-продажа продукции чешских производителей. Спектр предлагаемых на ярмарке товаров будет достаточно широк: от фарфора до металлообрабатывающего оборудования.

28 августа в первой половине дня планируется проведение встреч чешских бизнесменов с представителями предприятий Беларуси, а во второй — семинар, на котором чешская сторона ознакомит представителей Беларуси с опытом проведения приватизации, развития рыночных отношений и предпринимательства в Чехии.

Последний день работы форума отводится для знакомства чешских предпринимателей с белорусскими предприятиями.

СОЗДАЕТСЯ ТОРГОВЫЙ ДОМ НА КИПРЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

1 августа в Минвнешэкономсвязей прошло первое организационное совещание потенциальных учредителей торгового дома «Беларусь - Кипр» под председательством первого заместителя министра А.Добромудрова и при непосредственном участии инициатора от кипрской стороны, президента российско-кипрского бизнес-центра г-на Куррисса. В работе совещания также приняли участие представители БелТПП, Минсельхозпрода, государственного предприятия «Стройкомплект», Минского электротехнического завода им.Козлова, АО «Брестгазоаппарат», могилевского ПО «Химволокно», ОАО «КИМ» (г.Витебск), АО «Щучинский завод Автопровод», ОАО «Элема» (г.Минск), Белвнешэкономбанка, Витебского хладокомбината, АО «Пинскдрев» и др.

Как пояснили корреспонденту «БДГ» в МВЭС, идея создания ТД «Беларусь — Кипр» предполагает одновременное открытие аналогичных структур на Кипре и в Беларуси. По оценке кипрской стороны, содержание торгового дома на Кипре обойдется в $60 тыс., причем со второго финансового года предусматривается переход на полный хозрасчет. В течение первого года сотрудники ТД (менеджер, технический секретарь от кипрской стороны и представитель от Беларуси) будут заниматься поиском деловых партнеров для белорусских учредителей. При торговом доме на Кипре будет открыта также оффшорная компания, которая позволит значительно снизить налоговые отчисления и сборы.

Сегодня МВЭС совместно с БелТПП занимается расширением круга участников потенциальных учредителей с белорусской стороны. Контактный тел. (017) 220-00-64.

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

СТРОИТЕЛЬНОМУ ДЕЛУ НУЖНЫ ПРОРАБЫ ДУХА

Светлана КАРПЕКОВА

Во второе воскресенье августа строители Беларуси отметили свой профессиональный праздник — День строителя. Однако, несмотря на праздничный день, кое-кто из наших сограждан помянул представителей столь необходимой профессии далеко не добрым словом.

Впрочем, ругать строителей в нашей стране стало делом привычным и практически безнаказанным: характер созидателей среды человеческого обитания сродни материалам, с которыми они работают, например, железобетону (по прочности).

Конечно, обидно, что облик наших городов достаточно сер в смысле посредственности замыслов и уровня их осуществления, но, как говорится, что имеем...

Состоявшаяся накануне праздника пресс-конференция министра архитектуры и строительства Геннадия Новицкого вселила определенную надежду на то, что в строительной отрасли все-таки возможны перемены к лучшему. Правда, для их осуществления прежде всего необходима политическая воля руководства страны.

Министр сообщил, что за 6 месяцев текущего года белорусскими строительными организациями освоено BLR9,3 трлн. капиталовложений. 44% объема работ выполнено организациями негосударственного сектора экономики. Появилось 717 тысяч кв.метров жилья, что на 1,36% больше, чем в прошлом году. Г-н Новицкий отметил, что цены в строительной отрасли росли медленнее, чем на потребительском рынке, а ситуацию с выплатой зарплаты в отрасли нельзя назвать критической. Вместе с тем остра проблема неплатежей (сегодня не оплачено 40-45% всего объема работ — это более BLR1,2 трлн.).

Г-н Новицкий заявил, что сегодня темпы структурных преобразований в изменившемся инвестиционном поле явно недостаточны — необходима качественная трансформация. В частности, по мнению министра, целесообразно создать так называемые институты накопления денег, которые помогут людям строить дома, пользуясь долгосрочными кредитами. Сейчас министерство работает над созданием института залога.

По мнению г-на Новицкого, необходим также выход на рынки ближнего и дальнего зарубежья с качественной экспортной продукцией.

Министр отметил, что сегодня нужно создавать структуры, способствующие созданию конкурентной среды. Финансово-экономические рычаги гораздо более жестки и эффективны, чем административно-командные методы управления экономикой.

Г-н Новицкий сообщил, что сегодня целый ряд организаций строительной отрасли подал заявки на акционирование, а само акционирование министр считает самой оптимальной формой восприятия инвестиций. *«Нам нужно перенимать мировой опыт и развивать национальную экономику»*,— сказал он.

ВИЗИТЫ

КИТАЙСКИЙ «АГРОПРОМТОРГ» В МИНСКЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, 11 августа в Минск прибывает делегация Синцзянского Уйгурского автономного района Китая — лидера КНР по выращиванию хлопка — во главе с президентом корпорации «Агропромторг».

Цель визита делегации — налаживание прямых контактов с белорусскими предприятиями, обмен предложениями по различным направлениям сотрудничества. По информации Посольства КНР, особый интерес для китайских промышленников представляют станкостроение, автомобилестроение, химическая, легкая, пищевая промышленность. Китайская сторона готова осуществить поставки в Беларусь сахара, риса, масла растительного и масличных культур, мяса и других пищевых продуктов, а также текстильной продукции, шерсти, хлопка. Представители компаний, находящиеся в составе делегации, заинтересованы также в импорте из Беларуси продукции машиностроения, химической промышленности, бумаги, создании совместных предприятий по производству продуктов питания, кооперированных поставках в автомобилестроении.

«ИТОЧУ» С ПОМОЩЬЮ «МИРА» ВЗГЛЯНУЛА НА «ГОРИЗОНТ»

Отдел внешней торговли «БДГ»

На минувшей неделе по инициативе межгосударственной телерадиокомпании «Мир» Минск посетил президент японской компании «Itochu Communication GmbH» Такечи Хидеаки.

Об этой организации корреспонденту «БДГ» удалось узнать следующее. Компания зарегистрирована в Германии в 1986 году, занимает не последнее место в системе концерна «Шарп». Имеет представительство в Москве. Поддерживает близкие отношения с телерадиокомпанией «Мир», совместно с которой подумывает о создании ФПГ со штаб-квартирой, разумеется, не в столице Беларуси. Благодаря деятельности «Иточу» в Москве уже в сентябре этого года с конвейера одного из московских заводов сойдет первая опытная партия телевизоров «Шарп».

Г-н Хидеаки был принят Александром Лукашенко, который пообещал оказывать компании всяческое содействие в случае, если ее руководство решит организовать сборочное производство телевизоров «Шарп» на минском ПО «Горизонт». Первый телевизор, сошедший с конвейера, Александр Григорьевич по обыкновению попросил себе в комнату. Президент «Иточу» не исключил возможность сборки в Минске 4 тыс. телевизоров в год (на первом этапе). В последующем возможна организация выпуска телевизоров на сумму до $10 млн. в месяц.

Тем не менее предложения белорусского президента о создании рабочей группы для детальной проработки проекта были встречены весьма сдержанно, из чего следует, что «Иточу» наряду с ранее ангажированными «Филипсом» и «Дэу» предпочла занять выжидательную позицию. И все же шансы на сотрудничество с «Иточу» у «Горизонта» остались: после посещения предприятия г-н Хидеаки отметил высокую квалификацию местных рабочих и определил их уровень как *«намного выше, чем в Малайзии»*.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НА «ГОРИЗОНТЕ» — ПРОБЛЕСКИ НАДЕЖДЫ

Отдел промышленности «БДГ»

Назначенный на пост генерального директора МПО «Горизонт» Владимир Семашко сделал в СМИ заявление о возможности достаточно быстрой реанимации телевизионного гиганта Беларуси. Это утверждение многие посчитали блефом.

Анализируя работу «Горизонта» по истечении двух месяцев после предоставления ему первой транши государственного кредита и создания условий для полуторагодичного льготированного функционирования, необходимо отметить несколько моментов.

Стремление нынешнего руководства Беларуси преодолеть кризис в промышленности, в т.ч. и в радиоэлектронной отрасли, вполне понятно. Но предоставление «Горизонту» экстренной кредитной помощи из довольно скудного государственного бюджета, смена руководства, а также внимание самого президента обусловлено не только этим. «Горизонт» — гордость бывшей БССР — в сегодняшней независимой Беларуси символизирует глубину общего экономического кризиса и неспособность государственных властей его преодолеть. И если решение создать СП «Форд-Юнион» было не только экономически выгодно для Беларуси, но и имело определенный внешнеполитический подтекст, то меры, предпринятые для спасения телевизионного объединения, должны повысить внутриполитический рейтинг правительства и президента.

НАЧАЛО БЕЗ КОНЦА?

Сегодня события на «Горизонте» внушают определенный оптимизм. Во всяком случае, замыслы Владимира Семашко осуществляются успешно: *«То, что намечалось, нами сегодня выполнено»*. А намечалось ни много ни мало: к сентябрю текущего года поднять уровень производства до 20-25 тыс. телевизионных приемников. Именно такой объем способен обеспечить объединению рентабельность. До сентября еще месяц. Руководитель «Горизонта» утверждает, что *«именно август и сентябрь станут переломным периодом»*. Тем не менее успехи «Горизонта» очевидны уже сейчас.

За июнь текущего года головной завод выпустил 10220 телевизоров (запланировано — 10100), в июле — 13700 (13600). В августе этот показатель должен составить 15000.

Но гораздо важнее данные о реализованной продукции. Если в мае 1996 года из 7888 произведенных приемников реализовано всего 413 телевизоров цветного изображения, то в июне продано уже 3270 штук, а в июле — 10500 (кроме того, еще и 1,5 тыс. черно-белых). Владимир Семашко надеется, что в августе сбыт достигнет 20 тыс. единиц (95% которых — цветного изображения).

Чтобы обеспечить стабильную выручку от реализованной продукции, «Горизонт» отказался от консигнационной практики прошлых лет и увеличил объемы продаж по предоплате. В июле таким образом было реализовано около 30% продукции. Консигнационные сроки сокращены с 90 дней до 45. На российском рынке, где велика вероятность невозврата денег, «Горизонт» реализует товар в основном по предоплате, а сроки консигнации здесь сокращены до 10 дней.

Коренным образом изменена сбытовая структура «Горизонта». Отдел сбыта, существовавший ранее, являлся, по сути, большой кладовой нереализованной продукции. Теперь он преобразован в управления по реализации телевизоров, занимающиеся активным поиском партнеров. В июле текущего года через появившийся на предприятии дилерский отдел был осуществлен выход на крупных дилеров в странах СНГ. К 29 июля переговоры велись с 44 структурами из Кустаная, Кишинева, Усть-Каменогорска, Москвы, Твери, Мурманска, Перми и др. Кроме того, правительство ввело жесткие административные меры по регулированию продажи отечественных телевизоров в государственных и даже частных магазинах, стараясь тем самым нанести удар по реализации телевизоров марки «Горизонт» «черной» сборки.

В июле реализовано 10500 телевизионных приемников. 40% поступило на рынки стран СНГ, 20% реализовано там же по бартеру. Емкость внутреннего рынка — 6-7 тыс. телевизоров в месяц. Поэтому естественно, что из оставшихся 40% какая-то часть также попала к потребителям стран СНГ. Намечено, что к концу года месячный объем производства достигнет 30 тыс. приемников. Как рассчитывает г-н Семашко, 80-90% будут реализовываться в России и в других странах СНГ.

Главная проблема — сбыт — обусловлена качеством продукции и подорванной в последние годы репутацией торговой марки минского предприятия. Поэтому предполагается поставлять на рынок только новые модели 655 и 656.

«ПОДПОЛЬЕ» НА ГРАНИ ПРОВАЛА

Снижение собственных издержек и предоставление льгот позволили «Горизонту» снизить цены на $25-30 (отпускная цена минских телевизоров колеблется в пределах $235-242).

Для повышения качества продукции предпринят ряд мер. В первую очередь — переход к закупкам комплектации у непосредственных производителей, которые гарантируют качество своей продукции. Ужесточен входной контроль качества, налаживается соответствующая служба, изменяется отношение коллектива к работе. Результат есть: за последние два месяца более чем в 2 раза сократилось количество возвратов телевизоров после прогона.

Эти мероприятия благоприятно отразились и на общем финансовом положении «Горизонта». Если в январе—мае 1996 года рентабельность предприятия составляла -28%, то в июне она снизилась до -2,3%. В июле на «Горизонте» не было простоев. Итог — «нулевая рентабельность». Как считает г-н Семашко, в августе «Горизонт» будет работать с прибылью. Раньше предполагалось выйти на прибыльность производства при объеме выпуска в 20 тыс. телевизоров. По последним расчетам, это возможно при производстве 15 тыс. приемников в месяц.

Руководством Беларуси и предприятия осуществлен ряд мероприятий для борьбы с нелегальной сборкой телевизоров под маркой «Горизонт». Как заявил г-н Семашко, *«такая сборка, по крайней мере в пределах Минска, прекратилась»*.

Была запрещена продажа фирмам комплектации и блоков, введено штриховое кодирование продукции «Горизонта». Кроме того, сегодня готовится постановление КМ РБ о лицензировании производственной и торговой деятельности фирм—производителей телевизоров.

«Горизонт» снизил цены, фактически сравняв их с рыночными. Более. того, объединение даже пошло на выкуп полуфабрикатов у производителей телевизоров, например, у фирмы «Протон-Запад», одной из крупнейших в этой области.

«НАРОДНОМУ ТЕЛЕВИЗОРУ» — ЗЕЛЕНЫЙ СВЕТ

«Горизонт» делает ставку на телевизоры шестого поколения — модели 655 и 656, которые из-за достаточно низких цен получили статус «народных телевизоров».

В июне на головном заводе объединения произведена 1 тыс. телевизоров модели 655, в июле — 3 тыс. В планах на август, *«и это безусловно будет выполнено»* — 8 тыс. штук (причем 3 тыс. — в пластмассовых корпусах). В сентябре из намечающихся к производству 20 тыс. телевизионных приемников 80% будут представлять собой переходную модель (14, 20 и 21 дюйм). В этой модели установлена активная часть комплектации от фирмы «Филипс» и *«наиболее надежный кинескоп в СНГ»* из Паневежиса. Как отметил г-н Семашко, на эту продукцию поступило в 2 раза меньше рекламаций, чем на модели 510 и 519.

Осенью «Горизонт» намерен приступить к освоению 656-й модели, опытная партия которой будет выпущена с кинескопами «Самсунг». Предполагается, что в ноябре этот телевизор будет производиться с кинескопом 20 и 14 дюймов по диагонали.

Некоторую задержку в переходе на более рентабельные модели телевизоров шестого поколенияя Владимир Семашко объясняет следующим образом: *«Первоначально нами предполагалось закончить выпуск телевизоров 510 и 519 к сентябрю-октябрю текущего года и полностью перейти на производство новой продукции. Но задерживались поставки комплектации со стороны «Филипса», замедлилось освоение некоторых деталей на нашем заводе «Альмагор». Чтобы не понести убытки, мы пересмотрели планы и решили перейти на производство новой модели к концу текущего года. В декабре предполагается выпустить 30 тыс. телевизоров, из которых лишь 2 тыс. — старых моделей»*.

ПОЛТОРА ГОДА — СЛИШКОМ МАЛЫЙ СРОК

В мае - июне на расчетный счет объединения поступило всего 1,2-1,5 млрд. рублей от реализованной продукции, в июле — около 12,4 млрд. Как прогнозирует руководство предприятия, в августе следует ожидать поступлений от реализации продукции, произведенной в предыдущие месяцы, в размере от 16 до 18 млрд. рублей. Таким образом, к концу августа 20-миллиардная транша, выделенная объединению по линии Минэкономики РБ, может быть возвращена государству.

Одна из главных проблем «Горизонта» — вымытость оборотных средств. Главная задача предприятия — наиболее эффективно использовать благоприятные условия для работы, приумножить оборотные средства, объемы производства и реализации продукции. Генеральный директор ПО «Горизонт» считает, что при использовании государственного кредита, денежных средств Национального банка и коммерческих кредитных учреждений у объединения *«есть все предпосылки для того, чтобы твердо стать на ноги»*.

Для увеличения оборотных средств объединения и выхода на намеченные объемы производства (к концу первого квартала 1997 года — 50-55 тыс. штук) требуется повысить конкурентоспособность продукции, рентабельность телевизора, т.е. снизить цены, повысить качество и восстановить торговую марку «Горизонта». Не слишком ли много для полуразвалившегося гиганта?

Г-н Семашко так не считает и надеется на подержку отрасли со стороны государства. По его мнению, полтора года — *«это ничтожно малый срок»*.

«По нашим расчетам, для того чтобы окончательно рассчитаться с долгами и заработать уверенно, нам необходимо не менее 4-5 лет. Я думаю, что действие части этих льгот должно быть продлено»,— заявил генеральный директор.

«КОРАЛЛУ» — «КОРАЛЛОВО», «ГОРИЗОНТУ» — «ФИЛИПС»

Так думают представители западных фирм, для которых предоставление «Горизонту» определенных экономических льгот открыло новый этап в сотрудничестве с белорусским партнером. Во всяком случае южнокорейская фирма «Дэу» условием для крупных инвестиционных вложений в телевизионное предприятие выставила освобождение «Горизонта» (где «Дэу» просит 90% акций) от всех налогов на 10-летний срок. Сомнительно, что правительство откажется от поступлений денежных средств в бюджет. Другие фирмы (например, «Филипс» и «Моторола», с которыми подписаны протоколы о намерениях), проявляющие интерес к сотрудничеству с «Горизонтом», также отмечают неприемлемость такого сжатого периода.

В начале июля Беларусь посетила голландская делегация. Проводились переговоры с руководством «Горизонта». Руководство завода считает, что окончательные условия «Филипса» будут известны во второй половине августа. Владимир Семашко настроен оптимистично: *«В целом альянс может состояться»*.

Конкурентоспособность белорусских телевизоров на внутреннем рынке и рынках стран СНГ немыслима без надежной и качественной комплектации. Стремление руководства «Горизонта» сотрудничать с передовыми производителями такой продукции естественно. Однако это создает проблемы с реализацией у отечественных производителей, например, у «Коралла». Понятно беспокойство генерального директора ПО «Коралл» Геннадия Михайлова: *«Локальное решение проблемы одним производствам дает «второе дыхание», а другим перекрывает кислород... Ни одна всемирно известная фирма, работающая на рынке телеаппаратуры, не встала на ноги при отсутствии собственного кинескопного производства»*.

Владимиру Семашко, конечно, понятны опасения своего коллеги, но он считает, что *«те предприятия, которые работают с «Горизонтом», обязаны понимать, что по ценам и качеству они должны быть конкурентоспособны. Только тогда мы будем с ними работать. К сожалению, кинескопы «Коралла» имеют очень низкое качество. Мы не можем позволить себе нести издержки в $20 при неудовлетворительном качестве. Тем не менее необходимо, чтобы Беларусь имела альтернативу «Самсунгу», «Томсону» и др. Поэтому предпринимаем меры, чтобы помочь «Кораллу». Насколько мне известно, такая же позиция и у «Витязя»*.

О БУДУЩЕМ «ГОРИЗОНТА»

Несмотря на успехи «Горизонта», конкурентная борьба на рынке будет очень жесткой. Имеет ли «Горизонт» шансы на выживание? Слишком много тут рудиментов, доставшихся в наследство и от плановой социалистической экономики, и от 90-х годов.

Одна из самых актуальных проблем объединения — излишняя занятость, которая значительно сказывается на рентабельности выпускаемой продукции. И хотя г-н Семашко считает, что сегодняшнее количество рабочих вполне соответствует объему производства (30 тыс. телевизоров в месяц), для конкуренции с западными компаниями сокращать штаты все же необходимо.

На этот шаг придется идти при предстоящем акционировании предприятия путем выделения непроизводственных структур в самостоятельные субъекты хозяйствования. Кроме того, по примеру западных компаний объединение намерено освоить выпуск новой, нетелевизионной продукции (видеоплейеров, видеомагнитофонов, телефонов и т.п.), что позволит гибче реагировать на требования рынка и создать альтернативные рабочие места. Ожидается и естественная убыль работников.

А с другой стороны — именно эта рабочая сила, относительно дешевая и квалифицированная, главным образом обеспечивает конкурентоспособность телевизоров «Горизонт» перед западными производителями.

Необходимо и техническое перевооружение, приобретение технологии поверхностного монтажа. Владимир Семашко отметил: *«Чтобы быть конкурентоспособным на мировом рынке, необходимо обновлять фонды каждые 3-5 лет. На «Горизонте» же оборудование было установлено в 70-80 годы, морально и физически оно устарело»*.

Для повышения конкурентоспособности должно быть изменено налоговое законодательство, которое позволило бы аккумулировать средства. В перечне других мер — увеличение ассигнования на НИОКР и рекламу, реанимирование сбытовой и сервисной сети и др.

ПИВО: КОНЪЮНКТУРА

БЕЛОРУССКИЕ ПИВОВАРЫ ВЫБИРАЮТСЯ ИЗ КРИЗИСА

Отдел промышленности «БДГ»

Жаркие май и начало июня вызвали рост объемов производства и реализации пива в Беларуси. Правда, в июле руководству пивоваренных предприятий и концерна «Белпищепром» не раз приходилось сетовать на погоду.

Тем не менее к концу первого квартала пивоваренная промышленность обеспечила прирост объемов производства на 47,2% к соответствующему периоду прошлого года. В первом полугодии 1995 года наблюдалось снижение объемов производства по отношению к аналогичному периоду предыдущего (95%), хотя общий объем производства по сравнению с 1994 годом увеличился на 2,6%. Таким образом, успех налицо. Правда, рост реализации отечественного пива вполне может объясняться резким увеличением цен на импортный продукт. Цена остается главным конкурентным преимуществом белорусского пива. По крайней мере пока.

Всего в Беларуси — 22 пивоваренных завода, находящихся в подчинении облисполкомов. В самой «пивной» стране мира — Германии — их свыше 2 тыс. Крупнейшими предприятиями этой отрасли в Беларуси являются Минское пивоваренное объединение «Крыніца», Слуцкий и Бобруйский пивзаводы, Брестский пивоваренно-винный комбинат.

Концерн «Белпищепром» осуществляет единую отраслевую координацию, оказывает содействие в техническом переоборудовании предприятий, заготовке сырья, кредитовании и реализации продукции. Эти функции выполняет структурное подразделение «Белпищепрома» — управление напитков и масло-жировой промышленности.

Пивоваренная отрасль бывшей БССР обеспечивала продукцией не только республику, но и близлежащие области Российской Федерации. На этот рынок и были рассчитаны мощности 22 белорусских предприятий — 33,4 млн. декалитров в год. С распадом СССР ситуация, конечно, изменилась. К концу первого квартала текущего года мощности не загружены на треть, что составляет около 10 млн. декалитров. Тем не менее, по сравнению с большинством других отраслей народного хозяйства Беларуси положение пивоваренных предприятий более устойчивое. Стабилизации в отрасли заводы и концерны пытаются достигнуть разными способами. Например, для того чтобы меньше зависеть от колебаний потребительского спроса на пиво, а также для загрузки рабочей силы на многих предприятиях пошли на диверсификацию производства: налаживаются линии по производству вина, ликеро-водочных изделий, безалкогольных напитков.

Ситуация с реализацией пива на внутреннем и внешнем рынках также внушает определенный оптимизм. Из произведенных за первое полугодие 9,8 млн. декалитров 7,45 млн. продано в Беларуси, остальная часть — в западной России. Постоянным потребителем белорусского пива являются Смоленская, Брянская, Псковская области РФ и даже Москва. Пивоваренные предприятия стараются расширять ассортимент. В сегодняшних экономических условиях даже приоритетным отраслям промышленности трудно рассчитывать на кредитную помощь со стороны государства, не говоря уже о пивоваренной промышленности. А коммерческий кредит слишком дорог.

Тем не менее пивоваренная отрасль остро нуждается в оборотных средствах. Процент износа оборудования на 22 предприятиях Беларуси в среднем равен 45%. Хотя есть и исключения: на некоторых заводах, проведших техническое перевооружение, оборудование не уступает мировым стандартам. Например, на Речицком пивзаводе установлена линия по производству баночного пива. Прибыль необходима и для модернизации незагруженных мощностей, включаемых в себестоимость продукции.

В руководстве «Белпищепрома» надеются на стабилизацию экономической ситуации в стране, устойчивый сбыт пивоваренной продукции и загрузку простаивающих мощностей. Правда, размеры акциза на продукцию белорусских пивоваренных предприятий гораздо выше, чем в России, так что белорусское пиво может оказаться неконкурентоспособным. Кроме того, отсутствие таможенных преград на границах с РФ, увеличивающаяся активность российских производителей пива (например, «Балтики») могут способствовать появлению больших партий дешевого российского пива и на внутреннем рынке.

Поэтому вполне обоснованным является прогноз заместителя президента концерна «Белпищепром» Леонида Жилинского: *«В будущем наверняка встанет вопрос о конкурентоспособности белорусского пива на внешних рынках»*. Действительно, акциз на пивоваренную продукцию отечественных производителей сегодня равен 40%, а в России — 15%.

Если уравняются цены на пивоваренный ячмень (разница в которых позволяет пока белорусским производителям более или менее успешно конкурировать с российскими), то при одинаковой стоимости энергоресурсов российские производители окажутся в более выгодном положении.

Реальность перспективы потерять российский рынок заставила руководство концерна обратиться в КМ РБ с предложением уменьшить акциз на белорусское пиво и привести его в соответствие с российским законодательством. Ответ Минфина был отрицательным. Как ни странно, причиной его стало именно увеличение объемов производства и реализации пива в Беларуси и России в первом полугодии текущего года. Примечательно, что белорусские производители пива вынесли на рассмотрение правительства предложение об изменении акциза гораздо раньше своих коллег из России.

Объемы производства непосредственно зависят от закупок сырья, главным образом пивоваренного ячменя. Потребности отрасли в пивоваренном ячмене в основном удовлетворяются местными поставщиками, работа с которыми находится в ведении облисполкомов. Поэтому заинтересованность органов исполнительной власти в подпитке средствами местного бюджета пока обеспечивает стабильное снабжение пивоваренных предприятий сырьем.

От результатов уборки урожая зависит эффективность работы отрасли во второй половине текущего и в начале 1997 года. Как утверждает заместитель министра сельского хозяйства Беларуси Иван Шаколо, ситуация с поставками сырья осложняется сокращением площадей сельскохозяйственных угодий пивоваренного ячменя.

Как нам сообщили в «Белпищепроме», государство выделило средства для авансирования производителей пивоваренного ячменя на объем в 140 тыс. тонн. Общая же потребность пивоваренных предприятий Беларуси в сырье — примерно 200 тыс. тонн.

КОНФЛИКТ

«СКАРБНИЦА» ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛАМИ ПРЕЗИДЕНТА

Отдел информации «БДГ»

Распоряжение президента Беларуси от 19 июля 1996 года N216 рп «О передаче в оперативное управление Управления делами президента РБ зданий в г. Минске» может получить неожиданный резонанс. В перечне 11 объектов, запланированных к передаче в течение двух недель в распоряжение ведомства г-на Титенкова, фигурирует и здание по ул. Киселева, 40, которое с 1990 года арендуется у концерна «Белместпром» центром белорусских народных ремесел «Скарбница».

30 июля текущего года г-ном Титенковым подписан приказ N202 «О приеме здания по ул. Киселева, 40 в оперативное управление Управления делами президента РБ». Согласно документу двухэтажный особняк рядом с церковью св. Марии-Магдалены должен перейти с баланса концерна «Белместпром» на баланс Главного управления по обслуживанию дипломатического корпуса и официальных делегаций. На акте приема-передачи, подписанном представителями Управления делами президента, Главного управления административных зданий, Главного управления по обслуживанию дипломатического корпуса и официальных делегаций и концерна «Белместпром», пока отсутствуют подписи представителей ЦБНР «Скарбница». Дело в том, что заседание правления этого предприятия, состоявшееся 29 июля, обязало руководство «Скарбницы» не подписывать этот документ.

Как предполагается, в здании по ул. Киселева должно расположиться посольство Молдовы в Беларуси.

Интерес к занимаемому предприятием «Скарбница» зданию Управление делами президента РБ проявляло с мая текущего года. В июне-июле трудовой коллектив предприятия обратился с письмами, требующими защиты своих прав, в ВС РБ, к президенту и председателю Контрольной палаты. В частности, обращение к Александру Григорьевичу призывало его лично ознакомиться с предприятием и его деятельностью. Кстати, Администрация президента, а также КМ и КГБ РБ являлись и являются крупнейшими клиентами «Скарбницы», заказывая у этой фирмы оформление интерьеров в белорусском традиционном стиле.

«Скарбница» арендует не только помещение, но и уникальное оборудование (деревянные ткацкие станки, керамическую мастерскую со стационарной керамической печью). В связи с этим руководство предприятия в своих просьбах подчеркивало, что *«восстановление этого оборудования в случае его демонтажа будет невозможно»*.

Единственным и вполне закономерным ответом на эти обращения стало письмо от 5 июля, подписанное начальником Главного управления административных зданий г-ном Данильченко. Резюме этого документа таково: *«Предлагаем в обязательном порядке обеспечить организацию работ по высвобождению занимаемого здания до 1 августа»*.

Можно предположить, что решение о выдворении «Скарбницы», отмечающей в нынешнем году двадцатилетний юбилей и располагавшейся в этом помещении со времени основания, было принято сразу и бесповоротно. Осталось подыскать замену. Этим в начале июня и занялось Управление делами президента, пригласив к участию в выборе здания директора «Скарбницы» и представителей «Белместпрома».

> **Справка «БДГ».**
> *ЦБНР «Скарбница» создан в 1976 году с целью разработок моделей для фабрик народных ремесел Беларуси. Сегодня это единственное в Беларуси научно-производственное предприятие по созданию современных изделий, следующее традициям белорусских народных ремесел. Аналогичные предприятия действуют только в Москве и Киеве. В штате центра 93 человека, из которых 90% женщины.*

В качестве возможных вариантов предлагалось несколько помещений. Выбор управления пал на детский сад завода им. Октябрьской революции по ул.Захарова, 73-а. В письме г-на Данильченко указывается, что «Скарбница» согласилась на переезд в это здание. Заместитель директора ЦБНР «Скарбница» г-н Бондарь эту информацию опроверг, заявив, что такого согласия *«наш директор и вообще никто не давал»*. Более того, г-на Бондарь сказал: *«Осмотреть помещение было невозможно, так как оно было опечатано. Официальных документов, подтверждающих передачу помещения детского сада «Скарбнице» в будущем, также не было выдано»*.

Как считает руководство ЦБНР «Скарбница», переезд нанесет огромный материальный ущерб предприятию. Во всяком случае, детский сад, находящийся на балансе Минского станкостроительного производственного объединения, с июля 1994 года закрыт на капитальный ремонт. В открытом письме к СМИ руководство «Скарбницы» указывает, что *«по предварительным расчетам, для подготовки данного здания и подсобных помещений к производству потребуется порядка BLR8 млрд. и не менее года на проведение ремонтных работ»*.

Между тем финансовое положение «Скарбницы» далеко не блестяще. Годовой оборот в 1995 году составил всего BLR1,5 млрд. рублей. Сложившаяся ситуация только усугубит кризис арендного предприятия.

В письме г-на Данильченко указывается: *«Вопросы, связанные с возмещением понесенных затрат при переезде, будут рассмотрены с Вашим участием по окончании переезда. Таким образом, оснований требовать другое здание у Вас нет»*.

Есть еще один нюанс в экономических последствиях переселения «Скарбницы» в новое здание — арендная плата. По распоряжению президента от 19 июля этот объект также переходит на баланс Управления делами президента. Если сегодня согласно Закону «Об аренде» предприятие выплачивает 5% прибыли (порядка BLR10-15 млн.в год), то после переезда в здание, находящееся в управлении ведомства г-на Титенкова, арендная плата составит гораздо более внушительную сумму. Естественно, что это приведет к росту себестоимости продукции и, как следствие, к проблемам со сбытом.

Теперь от предприятия в любой момент могут потребовать покинуть здание. Однако г-н Бондарь заявил: *«Прежде чем нас выселять, необходимо внести изменения в договор об аренде. А пока нам не предоставят нормальные условия для производственной деятельности, трудовой коллектив своего согласия на это не даст»*.

В указанном письме к Александру Лукашенко отмечается: *«Мы возражаем против переселения предприятия в другое здание и намерены отстаивать наше право спокойно работать в принадлежащем нам здании чего бы это ни стоило, не исключая возможности судебного спора»*.

Согласно ст. 26 Закона «Об аренде» изменения в договоре об аренде допускаются по соглашению сторон: *«По требованию одной из сторон договор аренды может быть расторгнут по решению государственного арбитража или суда в случаях нарушения другой стороной условий договора»*. В данном случае у арендодателя, т.е. у концерна «Белместпром» претензий к «Скарбнице» не имеется, что зафиксировано в письме «Белместпрома» в Мингосимущество от 17 июня текущего года. Г-н Бондарь считает: *«В том случае, если концерн, как одна из сторон, подписавших акт приема-передачи, все же предъявит нам судебный иск о выселении, я уверен, что мы выиграем этот процесс»*.

«Белорусская деловая газета» продолжает публикацию специальных обозрений, посвященных странам, с которыми Беларусь развивает политические и торгово-экономические взаимоотношения. Мы стараемся рассказать как о политической и экономической обстановке в той или иной стране, так и публиковать конкретные рекомендации для белорусских предпринимателей о том, что необходимо учитывать, выходя на новые рынки со своими товарами, услугами или идеями. Сегодня выходит специальное обозрение об Израиле.

ИЗРАИЛЬ: ДОЛГАЯ ДОРОГА ДОМОЙ

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ИЗРАИЛЬ ГОТОВ ДЕЛИТЬСЯ С БЕЛАРУСЬЮ ОПЫТОМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

Светлана КАРПЕКОВА

На вопросы «БДГ» отвечает Чрезвычайный и Полномочный Посол Государства Израиль в Республике Беларусь Элияху ВААК



— Каковы сегодня тенденции развития белорусско-израильских отношений? В каких областях сотрудничество между двумя странами развивается наиболее успешно?

— Тенденции отношений между Израилем и Беларусью — это тенденции к развитию, к интенсификации связей. Конечно, не во всех областях эти отношения развиваются с одинаковым успехом. Я бы сказал, что наиболее активно укрепляются культурные связи. Наше посольство делает очень много для того, чтобы Беларусь познакомилась с израильской культурой. Например, два раза в месяц транслируется телевизионная передача «Мост», в которой рассказывается о том или ином аспекте израильской жизни, в том числе и об израильской экономике.

Еще один аспект — человеческие контакты. И хотя о них упоминают обычно после экономического, военного сотрудничества и т.д., на мой взгляд, они являются самыми главными. Потому что когда люди общаются, контактируют, ездят друг к другу в гости — можно начинать бизнес, обмениваться опытом, развивать отношения в любых других сферах. Кстати, развитие отношений между государствами начинается не с подписания соглашений, а с конкретных контактов. Официальные документы — это уже следствие общения.

Успешно развиваются наши взаимоотношения и в других областях. Например, в торговле. Если в 1993 году товарооборот составил примерно $1,5 млн., то в 1995 году он превысил $11 млн. Несмотря на значительный рост, я считаю, что возможен куда больший товарообмен.

— Тем не менее договорно-правовая база, регулирующая отношения Беларуси и Израиля, не столь обширна, как в отношениях с другими государствами.

— Это действительно так. Мы пока не подписали некоторые важные соглашения, например, об избежании двойного налогообложения и о торгово-экономическом сотрудничестве. Хотя уже подписаны соглашения о сотрудничестве в области сельского хозяйства, воздушного транспорта, о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Я думаю, что причин тому несколько. Одна из них — нестабильная экономическая ситуация в Беларуси. Должен сказать, что в Израиле очень серьезно относятся к экономическим связям с другими странами. Вся информация анализируется и в экономическом отделе МИД, и в международном отделе Министерства финансов, и в специальном исследовательском отделе Израильского государственного банка, и в Институте экспорта. Так вот, Беларусь сегодня представляет собой не самый благоприятный рынок или сферу деятельности.

Есть и другая причина. После заключения мирного соглашения с палестинской администрацией военно-политическая обстановка на Ближнем Востоке существенно изменилась. Многие государства, которые раньше бойкотировали Израиль под давлением требований арабских стран или просто опасались вести с нами дела, теперь налаживают очень активные экономические связи с Израилем. Например, крупный международный концерн «Интел», который производит комплектующие для всех компьютеров мира, владеет девятью или десятью предприятиями во всем мире и двумя из них — в Израиле. Сейчас он решил открыть в Израиле еще одно большое предприятие, причем стоимость этого проекта равна $1,5 млрд. Около трети ее обеспечивает Израиль. У нас еще никогда не было такого огромного капиталовложения из одного источника. С другой стороны, перед нами открылись огромные рынки сбыта, где нам легче работать, чем в Беларуси. Например, в Китае.

Конечно, ни первая, ни вторая причины не являются вечными. Положение в Беларуси меняется и, надеюсь, будет меняться к лучшему. Я говорю не о принятии той или иной экономической программы, а о неизбежности объективных процессов экономики, которые сегодня вряд ли можно остановить в приказном порядке. Лет двадцать пять-тридцать назад мы находились в ситуации, похожей на сложившуюся сегодня в Беларуси, например, с приватизацией. Был очень сильный государственный, общественный сектор, т.е. предприятия, принадлежавшие профсоюзам. Частный сектор был невелик. Последние девятнадцать лет начиная с 1977 года экономика идет в направлении приватизации. Конечно, у нас есть и неприватизированные предприятия. Например, израильская электрическая компания, поставляющая электричество всей стране, остается государственной.

Со своей стороны Израиль начинает все больше понимать значение СНГ. Отчасти это результат внутриполитической ситуации. На недавно состоявшихся выборах необычного успеха добился совершенно новое избирательное движение, за которое голосовали выходцы из Советского Союза — «Израиль на подъеме». И депутаты Кнессета от этого движения в коалиционном соглашении записали, что одним из их требований является развитие экономических связей с СНГ. Причем их нельзя упрекнуть в том, что они питают какие-то особые симпатии к бывшему строю. Они просто знают экономический потенциал СНГ и понимают, что с Содружеством выгодно иметь дело. Таким образом, еще один фактор, который должен способствовать развитию экономических связей с СНГ,— большое количество русскоговорящих людей, проживающих в Израиле. Сегодня появляются даже ассоциации бизнесменов — выходцев из СНГ, которые имеют свои печатные издания на русском языке — «Деловой Израиль», «Вестник деловой информации».

— Израильские инвестиции в белорусскую экономику составляют примерно 0,6% общего объема иностранных инвестиций в страну. На Ваш взгляд, возможно ли увеличение их объема и что для этого необходимо?

— В первые годы своего существования Израиль находился в таком же положении, что и Беларусь сегодня. Мы усиленно искали инвестиции. И только последние несколько лет с улучшением экономического состояния начинаем сами куда-то вкладывать средства. Речь, вероятно, должна идти не о прямых инвестициях, а о создании совместных предприятий, которые тоже требуют вложений.

В Израиле создан и очень успешно работает центр по инвестициям, координирующий всю работу и израильских предпринимателей, и МИД, и других государственных и частных структур в области привлечения инвесторов. Одна из крупнейших консультационных фирм Израиля «Хаим Бед-Шахар» разработала проект создания такого центра в Беларуси. У меня были по этому поводу переговоры с руководством Кабинета Министров Беларуси. Сам проект представлен в рамках помощи Всемирного банка. Так что мы готовы делиться своим опытом. Правда, решая эти вопросы, мы не всегда находим понимание у белорусской стороны. Например, в этом году в очередной раз в Израиле прошла крупная сельскохозяйственная выставка. Мы направили руководящим лицам Кабинета Министров приглашение посетить ее, причем за счет израильской стороны. На этой выставке были представлены новейшие технологии в области сельскохозяйственного производства, и я думаю, что знакомство с ними было бы полезно для Беларуси. Однако в Кабинете Министров не воспользовались такой возможностью.

— Какие политические и экономические проблемы являются сегодня наиболее острыми для Израиля?

— Все 48 лет существования наша острейшая политическая проблема — установление мира с арабскими соседями. Этот внешнеполитический фактор, безусловно, накладывает отпечаток на внутриполитическую жизнь страны. Прошедшие недавно выборы являются тому наглядным примером. Партия, которая вела народ к заключению мирных соглашений (Шимон Перес, один из ее лидеров, возглавлял вместе с покойным Ицхаком Рабином мирный процесс), проиграла выборы, к тому же с очень значительным отрывом. Шимон Перес — правда, с минимальным разрывом — проиграл другому политическому лидеру, который просто сместил акценты в политической программе. Он сказал: «Безопасность и мир», а его политические противники (проигравшие) говорили: «Мир и безопасность». Это еще одно доказательство сложности нашей ситуации.

В большинстве стран мира, какие бы политические декларации ни провозглашались, избиратель принимает решения в зависимости от состояния своего желудка и кармана. Последние 4 года в Израиле, когда у власти находилась Партия труда с ее партнерами по коалиции, экономическое положение страны в целом и каждого отдельного гражданина в средних показателях ощутимо улучшилось. Тем не менее экономические успехи не убедили людей голосовать за тех, кто был у власти, потому что для нас проблема мира, обеспечения безопасности важнее всех других.

То, как это влияет на экономику, я думаю, понятно: с тех пор, как увеличились шансы на мир и в регионе стало спокойнее, сразу же потекли инвестиции.

Есть еще одна проблема, требующая решения. Речь идет о репатриации — возвращении евреев в Израиль. Иногда этот процесс называют эмиграцией. Я предпочитаю употреблять слово «репатриация», потому что подразумеваю под этим возвращение на Родину. Израиль с честью вышел из этого сложного положения. За 6 лет в связи с притоком эмигрантов население Израиля увеличилось на 14% (примерно на 700 тыс. человек). Все эти люди накормлены, одеты, большинство из них уже имеет собственные квартиры. Во всяком случае, никто не остался без крова. Почти все, кто хотел, имеют работу. Год-два после большого наплыва репатриантов была безработица, однако постепенно стали создаваться новые рабочие места, в том числе за счет малого и среднего бизнеса. Высококвалифицированная рабочая сила и приток иностранных инвестиций позволили нам уменьшить безработицу до 6% (несколько лет назад эта цифра достигала 11,4%).

Более того, теперь у нас существует проблема иностранной рабочей силы. Например, из Беларуси к нам едут строительные рабочие. Совместно с белорусским посольством в Израиле мы заботимся о том, чтобы их права не ущемлялись.

— Стремятся ли израильские предприниматели на белорусский рынок, а белорусские — на израильский?

— Израильские предприниматели на белорусский рынок пока что не слишком стремятся. Я думаю, что из-за неотработанной налоговой системы и из-за того, что в Израиле Беларусь считают страной, экономически нестабильной. Вы знаете, что в классификации международной экономической организации Беларусь была на 143 месте.

Белорусские же предприниматели на израильский рынок стремятся. К нам в посольство за информацией обращается много людей, и мы по мере возможностей эту информацию предоставляем. И я знаю, что полученные от нас сведения помогли наладить достаточно много деловых контактов.

Немало белорусских предпринимателей посетили выставку «Только Израиль», которая прошла в июне этого года в Москве. На ней был устроен даже день посетителей из Беларуси, где среди прочих гостей присутствовал личный представитель министра внешних экономических связей Беларуси Михаила Маринича. Беларусь выразила желание познакомиться с работой израильского Института экспорта. В связи с этим готовится визит делегации Министерства внешних экономических связей вашей страны в Израиль. Так что возможности для укрепления и развития обоюдовыгодных связей сейчас есть.

ПАУЗА В БЕЛОРУССКО-ИЗРАИЛЬСКИХ КОНТАКТАХ ЗАТЯНУЛАСЬ, НО ПЕРСПЕКТИВЫ ОБНАДЕЖИВАЮТ

25 декабря 1991 г. правительство Израиля признало государственную независимость Республики Беларусь. Дипломатические отношения установлены 26 мая 1992 г. во время официального визита правительственной делегации Беларуси во главе с председателем Совета Министров РБ в Тель-Авив.

В 1992-3 гг. начала закладываться договорно-правовая база двусторонних отношений. Произошел обмен официальными и неофициальными визитами, среди которых наиболее важным был вышеупомянутый визит председателя Совета Министров в Израиль.

Последние два года развитие белорусско-израильских отношений характеризуется затяжной паузой. Замедлились темпы формирования договорно-



правовой базы двустороннего сотрудничества. В то же время продолжали развиваться торгово-экономические контакты между странами. Так, если в 1994 г. товарооборот состав-



лял $1934 тыс., то в 1995 г. — $11 млн.

Развитию двусторонних связей способствует осуществление авиакомпанией «Белавиа» с июня 1995 г. регулярных еженедельных рейсов по маршруту Минск — Тель-Авив — Минск.



Между правительством Республики Беларусь и правительством Государства Израиль подписаны:

1. Меморандум о взаимопонимании от 26 мая 1992 г.

2. Соглашение о сотрудничестве в области сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

3. Соглашение о сотрудничестве в области воздушного транспорта.

Готово к подписанию Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью.

Парафировано Соглашение о взаимной охране и защите инвестиций.

На стадии экспертной оценки сторон находятся:

1. Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве.

2. Соглашение в области культуры и образования.

3. Соглашение между Государством Израиль и Республикой Беларусь в области туризма.

4. Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицины.

5. Договор о правовой помощи.

6. Протокол о консультациях между министерствами иностранных дел.

Частые поездки граждан Израиля и Беларуси по гостевым визам друг к другу (в Израиле проживает от 60 до 100 тыс. выходцев из Беларуси, многие из которых имеют родственников в нашей стране), продолжающийся выезд лиц еврейской национальности на постоянное жительство в ГИ, создание совместных предприятий на территории РБ — все это обуславливает необходимость правовой регламентации многих сторон белорусско-израильских отношений, в том числе и сотрудничества в области предупреждения преступности и укрепления правопорядка.

Торгово-экономическое сотрудничество

В 1992 году экспорт Беларуси в Израиль составил $746 тыс., импорт — $71 тыс.

В 1993 году на экспорт было поставлено продукции на $410 тыс., по импорту получено на $613 тыс. Удельный вес Израиля в общем объеме экспорта и импорта Республики Беларусь в 1993 году составил соответственно 0,1% и 0,1%.

В 1994 году экспорт в Израиль из Беларуси составил $703 тыс., импорт из Израиля в Беларусь — $1231 тыс.

Экспорт из Беларуси в Израиль за 11 месяцев 1995 года — $143,6 тыс., импорт из Израиля в Беларусь — $6298,5 тыс. Экспорт услуг составил $270,5 тыс.

Как отмечает журнал «Деловой Израиль», внешнеэкономические связи Израиля и Беларуси явно не соответствуют промышленному потенциалу последней. Импорт из Беларуси в 1994 году сократился почти на 80%. Полностью прекратились осуществляющиеся в 1993 году закупки леса, металлов, пластмасс. Остался только импорт машин и оборудования, но и тот сократился на 45%. Хотя экспорт в Беларусь возрос более чем в два раза, по этому показателю Беларусь занимает только 6-е место среди бывших республик СССР, поставляющих свою продукцию в Израиль. Основные статьи экспорта — химическая продукция и текстиль. Прирост наблюдался и в экспорте продуктов питания (почти на 50%), а поставки медицинского оборудования сократились.

Диаграмма товарооборота с Израилем в 1992-1995гг.

тыс.$ — Экспорт, Импорт

Год	Экспорт	Импорт	Оборот	Сальдо
1992	746	71	817	675
1993	410	613	1023	-203
1994	703	1231	1934	-528
1995	162	11031	11193	-10869

На территории Республики Беларусь зарегистрировано 33 совместных предприятия с суммарным уставным фондом $3302878 и 9 предприятий со 100%-ным израильским капиталом с суммарным уставным фондом $290340, представительства израильских фирм и организаций («CTS CHEMICAL INDUSTRIES», «Тева», «ELSEINT», «KLEVERY», «Мерлин групп лтд», «Этикон», «Беларус трэйдинг», «Международное еврейское общество», общественная организация «Гешер Алия» и др.).

Специалисты Министерства внешних экономических связей Беларуси считают, что для расширения экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и Израилем целесообразно обратить внимание на следующие направления:

1. Привлечение иностранных инвестиций.

Сильные позиции граждан Израиля в крупнейших международных финансовых институтах обуславливают интерес к возможности привлечения иностранных инвестиций в Республику Беларусь.

Целесообразно развивать переговорный процесс с группой «Либра», а также привлекать другие компании и финансовые институты — как израильские, так и международные, для увеличения прямых инвестиций в белорусские предприятия. Прежде всего инвестиционные средства необходимы в машиностроении, химическом комплексе, промышленности высоких технологий, производстве детского питания, для переработки сельскохозяйственного сырья, модернизации строительных технологий, для создания новых конструкционных материалов.

2. Создание совместных предприятий на территории Израиля.

Эта мера обеспечила бы белорусским предприятиям возможность выхода на зарубежные рынки, обмена опытом и новейшими технологиями с израильскими партнерами. Интерес к организации совместного производства фронтальных погрузчиков проявляют Могилевский автомобильный завод им.Кирова и Мозырский завод мелиоративных машин.

3. Развитие экспорта услуг в Израиль, в частности, разработка и проведение строительно-конструкторских работ на территории Израиля.

МВЭС направило в посольство Республики Беларусь в Государстве Израиль предложения по выполнению различных видов работ на территории Израиля ВЭА «Белстройимпекс», корпорацией «Белбуд» и концерном «Белмонтажспецстрой». Сегодня при содействии посольства Республики Беларусь в Израиле прорабатывается вопрос создания совместной компании по строительству жилых домов на территории этой страны (Западный берег реки Иордан, Хайфа, Иерусалим).

4. По-прежнему остро стоит вопрос о расширении номенклатуры товарного экспорта. Это возможно, в том числе за счет размещения заказов на разработку и производство технологической и наукоемкой продукции. В частности, целесообразно сотрудничество в области разработки и тиражирования микросхем.

5. Белорусская торгово-промышленная палата считает полезным подписать соглашение о сотрудничестве с Федерацией торговых палат Израиля по следующим направлениям:

— оказание содействия предприятиям, организациям и фирмам обеих стран в развитии и углублении всех форм внешнеэкономической деятельности;

— предоставление заинтересованным заказчикам информации о важных аспектах экономического развития и о нормативных актах, в том числе о предприятиях и фирмах, намеревающихся расширить рынки сбыта продукции;

— содействие сотрудничеству в области маркетинга и оказания маркетинговых услуг, включая исследование конъюнктуры региональных товарных рынков, номенклатуры экспорта и импорта;

— организация контактов и программ пребывания представителей деловых кругов Израиля в Республике Беларусь, поиск партнеров для торговли и сотрудничества;

— организация и проведение ярмарок, выставок, семинаров, конференций и других мероприятий для ознакомления деловых кругов с экономикой и экспортными возможностями обеих стран;

— организация на основе отдельных договоренностей обучения и стажировки специалистов;

— удостоверение сертификатов происхождения вещей, осуществление экспертизы количества, качества и комплектности товаров, декларирование таможенных грузов;

— осуществление комплекса услуг по созданию и успешному функционированию СП.

6. Сегодня в Республике Беларусь избыток квалифицированной рабочей силы, не находящей применения на внутреннем рынке. В этой связи представляется целесообразным заключение межправительственного соглашения о направлении рабочей силы из Беларуси в Израиль.

Материал подготовлен при содействии Министерства внешних экономических связей и МИД Беларуси

ИСТОРИЧЕСКАЯ СПРАВКА

ЕВРЕИ В БЕЛАРУСИ

Евреи поселились на территории современной Беларуси не позднее XIV века. Во времена Великого Княжества Литовского и Речи Посполитой, в состав которых входила Беларусь, евреи пользовались широкой внутренней административной автономией.

Во главе этой администрации стоял так называемый «Ваад (совет) четырех стран», состоявший из наиболее известных раввинов и глав крупнейших еврейских общин или их представителей. Такого рода советы стояли во главе каждой отдельной общины, регулируя их внутреннюю жизнь. Ослабление автономии началось с 1764 г., когда указом польского короля «Ваад четырех стран» был распущен.

Евреи играли важную роль в экономической жизни страны. Уже в XV веке почти все коммерческо-финансовые операции Великого Княжества Литовского производились евреями. Ведя обширную торговлю, они владели на правах собственности многими имениями и деревнями.

В 1495 году евреи были изгнаны за пределы страны великим князем Александром Ягеллоном. Имущество их было конфисковано. Однако уже в 1503 году им было разрешено вернуться, а их имущество было возвращено.

Когда в 1563 г. русские завоевали Полоцк, евреям этого города было предложено креститься. Отказавшихся вместе с их женами и детьми утопили в реке.

Восстание Богдана Хмельницкого в Украине в 1648-1649 гг. затронуло и южную Беларусь. Многие еврейские общины были разгромлены. После окончательного раздела Речи Посполитой в 1795 г. Беларусь, будучи включенной в состав Российской империи, оказалась в пределах «черты оседлости» — территории, за пределами которой евреям было запрещено селиться.

В XVIII веке среди евреев Беларуси распространилось новое религиозное учение хасидизм (благочестие), возникшее в начале XVIII века в Западной Украине. Его основателем считается рабби Шнеур бен Элиззер (Бешт). Возникнув как секта, хасидизм вскоре потерял свой сектантский характер, став неотъемлемой частью ортодоксального иудаизма.

Попав на территорию Беларуси, хасидизм сразу же приобрел ряд отличительных черт. В результате Беларусь стала родиной особого направления хасидизма — «хабада».

После присоединения Беларуси к России положение евреев ухудшилось в связи с введением российским правительством ряда дискриминационных ограничений: черта оседлости, выселение из деревень, рекрутские наборы, сопровождающиеся насильственным крещением, цензура, запрет на ношение национальной одежды. Политика царского правительства ставила целью «исправить» неправославных евреев, стерев различия между ними и окружающим населением.

В конце XIX - начале XX века возникают десятки всевозможных еврейских организаций и партий, преимущественно социал-сионистских. Наиболее известными из действовавших на территории Беларуси были: Поалей-Цион, Сионистско-социалистическая рабочая партия, Социалистическая еврейская рабочая партия, Бунд. Возникла сеть религиозных и светских еврейских школ. Развивалась пресса.

После революции 1917 года новые власти начали постепенную ликвидацию еврейских организаций и партий. В результате к началу 30-х годов прекратили существование последние еврейские организации.

Тем не менее язык идиш в Беларуси был признан одним из четырех официальных языков и им нередко пользовались в общественной жизни. Так, например, существовало десять судов, разбиравших дела на идиш.

Культурная революция, сталинские репрессии 30-х годов, массовое уничтожение евреев фашистами во время второй мировой войны — все это привело к почти полному уничтожению уникальной еврейской культуры, сложившейся на территории Беларуси, парализовало общественно-политическую жизнь еврейского национального меньшинства. С конца 60-х годов начался постепенный выезд евреев на постоянное жительство в США и Израиль.

По статистическим данным, к началу 90-х годов в Беларуси проживало 115 тысяч евреев, что составляло немногим более 1% населения страны. Данная цифра имеет тенденцию к сокращению в связи с продолжающейся эмиграцией.

По данным, предоставленным Посольством РБ в Тель-Авиве, в Израиле проживает от 60 до 100 тысяч евреев — выходцев из Беларуси.

Отдел информации «БДГ»

ИЗРАИЛЬ: СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

«МОССАД» ДОЛЖЕН ЗНАТЬ ВСЕ. ДАЖЕ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ВСЕ

Сергей АНИСЬКО

«Моссад» должен знать больше, чем все, — так считают граждане Израиля, рассуждающие об информационных возможностях спецслужбы. Справедливости ради следует отметить, что за относительно короткий период организация «рыцарей плаща и кинжала» из Тель-Авива сумела зарекомендовать себя (иногда благодаря скандальным операциям) как ведомство, надежно стоящее на страже национальных интересов.

Секретные службы Израиля возникли задолго до официального объявления государственности этой страны. К началу второй мировой войны они состояли из нескольких управлений. «Шай» — разведывательное управление добровольческой военизированной организации «Хагана», иначе говоря — военная разведка. Впоследствии, когда «Хагана» была инкорпорирована в состав регулярной армии, «Шай» продолжало существовать в составе армии под названием «Аман». «Шинбет» — контрразведывательный орган, на который возлагалась задача обеспечения внутренней безопасности Палестины. «Алиабет» — нелегальная организация, созданная в подмандатной Палестине, решающая вопросы нелегального ввоза в страну еврейских иммигрантов, а также оружия и обмундирования, закупленного за рубежом.

Реорганизация израильских спецслужб, проведенная Бен Гурионом в 1951 году, в основном не затронула «Алиабет», «Шинбет» и полицейскую разведку. Остальные мелкие структурные подразделения разделились на две основные группы: «Аман» (военная разведка) и «Моссад». Последняя была обязана собирать и анализировать интересующую Израиль информацию за рубежом. Одновременно был создан Координационный разведывательный комитет, объединяющий все израильские спецорганы. Его возглавил руководитель «Моссада».

В середине 1972 года, когда противостояние палестинских арабов и израильтян достигло апогея, возникла новая структура — «Мивцах элохим» («Божий гнев»), занимающаяся антитеррористической деятельностью (условное название «Сквад-101»). Первыми ее руководителями стали шеф «Моссада» Цви Замир и тогдашний начальник «Амана» Арон Ярив. Руководство «Сквад-101» подчинялось непосредственно премьер-министру.

Одной из особенностей израильской спецслужбы является то, что ее бывшие руководители, закончив карьеру израильских «чекистов», выходят на международную арену уже в качестве официальных представителей этого государства, наделенных дипломатическим статусом. Так, Цви Замир в 1956 году назначен военным атташе в Великобритании; руководитель одного из ведущих отделов «Моссада» Иегуда Авриель работал в качестве посла в Италии; Арон Ярив с 1957 по 1964 г. г. занимал пост военного атташе в Вашингтоне; один из основателей разведслужбы Хаим Герцог в конце 70-х являлся постоянным представителем Израиля в ООН; далеко не рядовой сотрудник «Моссада» Тувиа Араци после завершения карьеры разведчика пересел в кресло специального советника израильской делегации в ООН.

В период становления израильские спецслужбы нуждались в помощи. Она пришла из Вашингтона. Во время «холодной войны» между «Моссад» и ЦРУ было заключено беспрецедентное тогда соглашение. По его условиям, вся информация об Израиле должна была поставляться в Лэнгли от «Моссад» в обмен на сотрудничество в других областях, например, за предоставление разведсведений о вооруженных силах арабских государств. Кроме того, американцы оказали коллегам услуги по подготовке профессиональных кадров.

За прошедшие десятилетия «ученики» в некоторых областях разведывательной и контрразведывательной деятельности явно превзошли своих «учителей». Например, уже длительное время (по крайней мере, в течение последнего десятилетия) секретные службы Израиля не допустили явных провалов в работе: разоблачения агентуры или выдворения кадровых сотрудников из стран пребывания.

Правда, спецслужбам Израиля не удалось избежать скандалов в период «детства, юношества и отрочества». В частности, известны истории с похищением ими в 1969 году чертежей у швейцарской компании, производившей истребители «Мираж» по французской лицензии, а также с угоном из французского порта Шербур пяти ракетных катеров. В соответствии с эмбарго, наложенным президентом де Голлем, прибрежные судна не должны были попасть в Израиль. (Эти операции носили вполне библейское название — «Ноев ковчег»).

Затем последовало похищение с территории Италии бывшего сотрудника израильского ядерного центра Вануну Мордехая, впервые поведавшего миру о производящемся в Израиле оружии массового поражения. Официальный Рим выразил возмущение поведением моссадовцев, осуществивших акцию захвата без уведомления. Настоящий гром грянул в 1985 году, когда ЦРУ арестовало ответственного сотрудника американских военно-морских сил Джонотана Полларда. Оказалось, что на протяжении длительного времени офицер сотрудничал с израильскими спецслужбами.

За время своего существования спецорганы Израиля корректировали деятельность в соответствии с изменением политической ситуации в мире. Сегодня основной задачей «Моссада» и иже с ним считается продвижение государственных интересов страны во все регионы мира. Кроме того, остается актуальной проблема добывания информации о новейших технологиях, проще говоря — промышленного шпионажа. А продолжающееся на Ближнем Востоке противостояние обуславливает необходимость сбора разведданных о вооруженных силах потенциальных противников, защиты собственных секретов и борьбы с терроризмом.

Спецслужбы Израиля — самые малоизвестные для их коллег из других стран. Еще во времена СССР КГБ получал крайне мало информации о своих незримых соперниках. Лишь известной своими информационными возможностями «Штази» (ГДР) удавалось проникнуть в святая святых «Моссада» и «Шинбета».

Это объясняется тщательностью конспиративного режима спецслужбы и особым порядком подбора кадров. Например, на службу могут быть приняты лишь лица, родившиеся на территории Израиля. Упаси боже, если кандидат имел какие-либо связи со странами бывшего соцлагеря или арабскими государствами. Своеобразен даже порядок проведения отпусков кадровыми сотрудниками спецслужб. Для них существуют определенные места отдыха на одном из прибрежных островов Израиля. Остальным гражданам въезд туда запрещен.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«АЛЬБАВЕСТ» ЗАКОНЧИЛ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА

Виктор МАРТИНОВИЧ

В июле выпущена опытная партия лако-красочной продукции, произведенная совместным белорусско -израильским предприятием «Альбавест».

Заместитель генерального директора СП Владимир Гольмант рассчитывает на то, что в год предприятие будет давать примерно 2,5 тыс.тонн продукции. В будущем этот показатель, возможно, увеличится до 10 тыс.тонн.

Конкретная работа над проектом началась 1 августа 1994 г., с момента организации совместного предприятия. Существовали опасения, что сложнее всего будет решить вопрос с производственными площадями. На самом деле найти свободные площади оказалось в Беларуси не так сложно. Оборудование разместили на территории агропромышленного объединения «Рассвет», соучредителя «Альбавеста».

Первоначально был построен цех по производству казеина, не требовавший привлечения масштабных инвестиций. Впоследствии цех модернизировали, и сегодня он позволяет получать продукты более высокой степени переработки.

В планах дирекции «Альбавеста» — развитие еще нескольких перспективных направлений производства. Сегодня их реализации препятствуют прежде всего ограниченные возможности для стабильного внешнего финансирования. Если раньше курс белорусского рубля отражал уровень инфляции, то сегодня, чтобы взять кредит под организацию производства, необходимо быть, по выражению Владимира Гольманта, самоубийцей. *«Получение рублевого кредита при явно заниженном, а главное, ограниченном валютном курсе доллара и процентной ставке 90-100% годовых бессмысленно. Ни один здравомыслящий производственник, реализующий долгосрочные проекты, не пойдет на это»*,— говорит заместитель генерального директора СП.

Кстати, строительство цеха по производству казеина и лако -красочной продукции практически не поддерживалось банковскими кредитами. Доля кредитного капитала составляет около 5% вложенных в производство средств.

Владимир Гольмант считает, что один из наиболее перспективных планов работы СП с израильским капиталом на белорусском рынке — создание производства с грамотно организованной инфраструктурой. Основная причина — ненасыщенность белорусского рынка. Если у предпринимателя, намеревающегося организовать предприятие, нет собственного капитала и возможности его заработать, нет иностранного инвестора — в нынешних условиях рассчитывать на внешнее инвестирование со стороны банков и финансовых организаций Беларуси нельзя. Причина этому — высокие процентные ставки и относительная стабилизация валютного курса .

Для того, чтобы определить характер продукции, которую выгоднее всего производить, Владимир Гольмант рекомендует провести анализ итогов работы народного хозяйства за прошлый год: *«Сегодня можно конкурировать с продукцией практически всех отраслей народного хозяйства. В Беларуси имеются высокие технологии, но, как правило, дальше создания опытных образцов их реализация не идет. Используя невостребованные технологии, можно добиться прекрасных результатов. Сегодня на белорусском рынке нет конкуренции в западном понимании, поскольку в большинстве отраслей функционирует всего 2-3 производителя»*.

Что касается поиска партнеров, то Владимир Гольмант предлагает следующее: *«Необходимо находить контакты с теми людьми, которые, уехав в Израиль, возвращаются сюда в новом качестве — как потенциальные инвесторы. Второй путь — это работа с белорусскими центрами поддержки предпринимательства. У них есть устоявшиеся связи с израильскими фирмами, они контактируют с израильским посольством. В качестве примера можно привести Белорусский союз предпринимателей, Белорусский союз предпринимателей и арендаторов, Национальную ассоциацию промышленников и предпринимателей. Большую помощь может оказать Белорусская торгово-промышленная палата и Управление иностранных инвестиций МВЭС. Сейчас, с созданием Министерства поддержки предпринимательства, можно надеяться на упорядочение этой информации. Многие израильские фирмы участвуют в специализированных выставках, проводимых на территории Беларуси. Просмотрев предварительный каталог участников, можно определить потенциальных деловых партнеров. Целесообразно напрямую обратиться в израильское посольство. Практикуется также рассылка коммерческих предложений в заинтересованные инстанции»*.

Справка «БДГ».

Совместное предприятие «Альбавест» образовано 1 августа 1994 года (регистрационное свидетельство N1425). Уставной капитал $50 тыс. С белорусской стороны в состав учредителей входит АПО «Рассвет», с израильской — компания «Перохой Холдингс Лтд». Количество сотрудников «Альбавеста» — 25 человек.

ИЗРАИЛЬСКОЕ МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ: ПОЧЕМУ СНИЖАЕТСЯ ИМПОРТ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

Сотрудники компании «Акима» — эксклюзивного дистрибутора израильских производителей «Элсинт», «Медиспек», «BMI» — столкнулись в последнее время со многими сложностями, буквально парализовавшими работу с зарубежными партнерами. Проблемы, которые приходится решать «Акиме», характерны для большинства фирм, работающих с Израилем в аналогичном направлении.

Специализация «Акимы» в работе с израильским рынком — поставка техники, предназначенной для крупной диагностики. Одним из мощнейших деловых партнеров фирмы является израильский производитель магнитно-резонансных и компьютерных томографоф и гаммакамер — фирма «Элсинт». «Элсинт» является членом военно-промышленного концерна Израиля и входит в подразделение «Элбит». Одной из особенностей израильского капитала является то, что акционерные общества являются частями больших холдингов. Не исключение и «Элсинт»: она — часть холдинга «Элрон Электроник Индастриз Лтд.» и обладает оборотом $282 млн.

На рынке СНГ «Элсинт» известна благодаря диагностическому центру (площадь — 20 тыс. кв. м, стоимость — $12 млн.), открывшемуся 29 апреля 1996 года на базе 1-й поликлиники Главного управления лечебных заведений при Администрации президента Российской Федерации.

Экономические отношения между Израилем и СНГ установились только 4 года назад. В результате снятия эмбарго на импорт израильского оборудования в СССР перед «Элсинтом» открылся новый колоссальный рынок. Начался поиск деловых партнеров, которые могли бы организовать сбыт и сервис продукции на территории СНГ. Сотрудникам «Акимы» в свою очередь удалось наладить деловые отношения с «Элсинтом» с помощью белорусского посольства в Израиле. После тематической выставки, проведенной Министерством здравоохранения, представители «Акимы» посетили Израиль, где им удалось встретиться с первым вице-президентом «Элсинта» и получить статус эксклюзивных представителей компании.

В сентябре 1995 года представители фирмы «Элсинт» впервые посетили Беларусь. Министерством здравоохранения тогда готовился тендер на поставку медицинского оборудования для республиканского Центра охраны материнства и детства. «Акима» направила в министерство предложения по поставке системы компьютерной томографии на общую сумму $1649500. Компанией была предоставлена скидка в размере 15% цены основного предложения, что составляло $247425. Но, по словам Андрея Мицкевича, генерального директора «Акимы», *тендер был организован на совершенно дилетантском уровне*, что и привело к его «завалу».

Справка «БДГ».
ООО «Акима» образовано в июле 1992 года частными лицами на базе Минского государственного специализированного центра «Медтехника». Доля частного капитала составляет 80%, государственного — 20%. В компании работает 15 служащих и около 40 агентов-консультантов по всей территории РБ. Компания имеет ряд дочерних фирм и является учредителем ряда коммерческих организаций. Основная специализация «Акима» — торговля медицинской техникой, представительство интересов зарубежных компаний на территории РБ, сервисное обслуживание.

В ходе визита было предложено поставлять на белорусский рынок оборудование в виде кредита. Для того чтобы согласовать кредит в Израиле, необходимо получить одобрение израильского Министерства финансов. Но Министерство финансов Израиля не поддержало этот проект, так как сегодня им рассматриваются лишь предложения, подкрепленные гарантией правительства Беларуси. «*Они не верят в возможность дальнейшего нормального финансирования системы здравоохранения РБ и пока не видят, с кем здесь можно работать,*— комментирует ситуацию Андрей Мицкевич.— *Иностранным партнерам невозможно объяснить причины той волокиты, которая допускается сегодня в министерстве. Нынешняя система здравоохранения себя изжила, а что будет дальше — мы не знаем*».

Как отмечалось выше, «Акима» представляет на территории Беларуси еще и интересы израильской корпорации «Медиспек» с годовым оборотом $45 млн. «Медиспек» специализируется на производстве литотриптеров, урологической и гинекологической техники. Белорусскому партнеру компании было представлено для регистрации оборудование на $200 тыс. Несмотря на то, что техника поступила уже около года назад, ее регистрация в Министерстве здравоохранения до сих пор не осуществлена. «*Многие чиновники Министерства здравоохранения поддерживают устоявшиеся контакты с определенными производителями. Сказать, что сегодня на нашем рынке присутствует конкуренция, просто нельзя*»,— поясняет Андрей Мицкевич.

Не в лучшем положении находится перспективный проект сотрудничества «Акимы» с израильско-итальянской компанией «BMI». 12 октября 1995 года «Акима» направила министру здравоохранения Инессе Дробышевской предложения, касающиеся способов удовлетворения потребностей рынка в рентгеновском оборудовании. Белорусская компания от имени «BMI» предлагала «*заключить контракт на продажу различных рентгеновских систем Беларуси*». После продажи первого оборудования ООО «Акима» обязалась «*открыть центр обслуживания, сборочную линию для S-Arm's в Беларуси, помогать местным техникам и обучать их на месте и в Италии, снабжать комплектующими и помогать их установке на месте, расширять сборочную линию для других рентгеновских систем, таких как дистанционное управление рентгеновскими столами*». Сегодня реализация проекта «BMI» задерживается, т.к. Министерство здравоохранения никак не отреагировало на соответствующее письмо, направленное в его адрес в октябре прошлого года.

Время покажет, удастся ли «Акиме» выйти из сложившейся ситуации. Пока же можно привести несколько рекомендаций Андрея Мицкевича, учитывая которые, можно было бы предотвратить кризис: «*При работе с Израилем необходимо учитывать, что, используя высокий научно-технический потенциал, страна, как правило, делает ставку на молодые кадры: выпускников университетов. Они представляют собой высококвалифицированную рабочую силу, которую отличает низкий заработок и «свежесть идей».*

Немаловажным в отношениях с Израилем является умение использовать личные связи. К примеру, генеральным менеджером «Элсинта» на территории СНГ является Хайм Леви — уроженец Вильнюса. Израильтяне лучше воспринимают наш менталитет.

Еще одна характерная особенность Израиля — высокая концентрация «мозга» на единицу площади. Это существенно облегчает деловые отношения: многие вещи не надо объяснять. Правда, зачастую это и усложняет работу.

Деловые партнеры из Израиля обычно не соглашаются на инвестиции в организацию представительского офиса до момента начала реализации первого контракта.

В Израиле считают, что работать в Беларуси можно так же, как в России. На самом деле белорусский рынок достаточно сложен. Это связано с тем, что на протяжении длительного времени власть была сконцентрирована в системе Минздрава, развал которого привел к фактическому саботажу коммерческих предложений и краху системы закупок. Результат — многие иностранцы хотят уйти с нашего рынка. Мы видим выход из сложившейся ситуации в организации профессионального государственного агентства, которое занималось бы закупками и внешнеэкономической деятельностью».

РУКОВОДСТВО «NETAFIM» ВСТРЕТИЛОСЬ С БЕЛОРУССКИМИ СПЕЦИАЛИСТАМИ

25 июля 1996 года в Минске состоялась встреча московского представителя израильской компании «Netafim» г-на Цви Бен Иегуды с белорусскими специалистами.

Белорусских специалистов ознакомили с израильской ирригационной технологией, многочисленными осушительными системами, представленными компанией на белорусском рынке. Израильский производитель широко известен на рынке ирригационной техники благодаря изготовляемым системам капельного орошения. Первые капельные системы «Netafim» базировались на принципе слоистых водоводов. Второе поколение изделий стало результатом использования призматурбулентного потока воды, что позволило достичь высочайшего качества и надежности. Третье и четвертое поколения техники были разработаны на основе самодозирующихся капельниц и комплексных капельных линий с толщиной стенок от 0,25 до 1,2 мм.

Был упомянут также новый пакет услуг «Netafim» — «Netap» — «сельскохозяйственные проекты под ключ». Программа включает ТЭО, финансирование, планирование оросительной системы, оборудование, подготовку кадров, руководство работами по установке техники, консультации по всем аспектам производства и маркетинга. Цви Бен Иегуда также рассказал о перспективах, открывающихся при сотрудничестве с «Netafim», и ответил на множество вопросов. Среди наиболее важных — вопросы о создании совместных предприятий с целью производства в Беларуси ирригационного оборудования, пленочных покрытий, а также полной перестройки существующих теплиц.

Справка «БДГ».
Израильское предприятие «Netafim» основано в киббуце Хацерим в 1965 году. В 1974 году в результате расширения компании в нее вошел завод в киббуце Магаль, а в 1978 году — завод в киббуце Интах. Эти предприятия составляют единый комплекс и проводят совместные исследования и разработки, общую информационную политику, маркетинг, планирование и определение задач на будущее. В 1991 году общий обьем производства этих заводов достиг 1,2 млрд. единиц, которые обеспечили выручку $80 млн. Более 60% продукции «Netafim» идет на экспорт.

ОПЫТ

«ПИВО — СВОЕОБРАЗНЫЙ БАРОМЕТР СОСТОЯНИЯ ОБЩЕСТВА...»

Отдел промышленности «БДГ»

Хорошее пиво, к счастью, перестало быть дефицитом в белорусских магазинах. Однако это объясняется не только тем, что в страну ввозятся практически все известные зарубежные марки этого напитка. Некоторые белорусские производители тоже стараются варить пиво на уровне мировых стандартов. Например, продукция минского пивзавода «Оливария» пользуется, по нашему мнению, абсолютно заслуженным высоким спросом у потребителей. На вопросы «БДГ» отвечает директор завода Тамара Николаевна Дудко.

— Почему Вы решили остаться на пивзаводе — ведь после возвращения из Москвы у Вас с точки зрения карьеры были другие, более заманчивые перспективы?

— Когда я вернулась из Москвы, то решила заняться конкретным делом. Объединение «Крыніца», которое я возглавляла в середине 80-х годов, к тому времени развалилось изнутри: заводы в новых экономических условиях не могли эффективно работать вместе. Мой бывший заместитель, ставший директором ПО «Крыніца», просил меня не возвращаться на это благополучное предприятие. А директор «Оливарии» — тоже мой воспитанник — погиб, и завод остался без руководителя.

Да и само предприятие фактически не работало. К пивзаводу N1 отношение властей всегда было прохладным. Не выделялись деньги на реконструкцию, поскольку еще в середине 50-х годов было решено вынести завод из центра города на окраины. Все считали, что его не надо поддерживать — пусть само тихо умрет. А в начале 1990-го одна коммерческая фирма почти «подмяла» его под себя. В этой ситуации коллектив и попросил меня стать директором «Оливарии».

Четыре месяца я не могла решиться на этот шаг. Уж очень мало было шансов организовать производство конкурентного продукта. Не было ни информации, ни возможности получать передовые технологии, ни хорошего сырья. Наконец, не было денег, чтобы поменять оборудование. Но я все-таки решилась: во-первых, меня звали люди; во-вторых, я хотела проверить себя в конкретном деле. Для меня это стало определенным экзаменом.

На третий год упорной работы появились определенные результаты.

— Первым Вашим шагом стало акционирование. Почему?

— Развиваться в прежних условиях стало невозможно. Мы — завод старый, и к нам проявляли разносторонний интерес: то в качестве строительной площадки, то как к владельцам объекта под названием «Реконструкция пивного завода «Беларусь». Нас осматривали, постоянно пытались купить. В таком состоянии долго находиться невозможно — это просто унизительно.

Интерес к нам как пивзаводу был минимальный, т.к. оборудование слишком устарело. Но мы решили возродить производство — и не ошиблись. «Оливария» — самый старый пивной завод в нашей стране. Он был хорошо известен в Европе. Это своеобразный памятник истории.

Большинством акций владеет коллектив, но очень много акционеров — простые жители города Минска, есть даже 200 детей-сирот, которым райисполком Советского района передал наши акции. Более года акции свободно продавались на рынке: никто не знал АО «Оливария». Акционеры, придя на первое собрание, ужаснулись, увидев, во что они вложили деньги. После собрания оптимизма прибавилось. Сегодня никто не требует выплаты дивидендов, а предлагают вкладывать деньги в расширение производства и реконструкцию.

Что же дала нам приватизация? Во-первых, теперь мы можем спокойно «выходить в мир». Появились небольшие средства для переоснащения производства. Разработана четкая программа развития предприятия. Некоторые иностранные инвесторы считают этот бизнес-план довольно интересным.

Хотя пока вложены только копейки, отдача получена уже на рубль. Тем не менее денег не хватает: надо минимум около $3 млн.

— Успех пива — это, в частности, результат маркетинга. Что Вы предпринимаете для того, чтобы не потеряться в обилии сортов: белорусских и зарубежных?

— За рубежом есть заводы, которые работают только на местный, очень узкий рынок. А есть и мировые пивные концерны. Например, в Восточной Германии после объединения с Западной закрылись почти все заводы, но экспорт чешского пива «Будвар» на этот рынок резко увеличился. Поэтому стратегии успеха могут быть различные.

Выжить на рынке можно только выполнив целый комплекс мер. Конечно, главное — обеспечить качество продукции. Не менее важны информация и реклама. Третье условие — слаженная работа коллектива.

Мы производим пиво восьми марок. Это помогает лучше изучить спрос потребителей. Кроме того, мы хотим наладить выпуск разных сортов. В наших условиях это очень сложно (может, это и не нужно), но мы хотим и побаловать потребителя, и восстановить старые, легендарные марки, и производить новые («Леккерт-I», «Леккерт-II», «Граф Чапский»). Граф Чапский был минским городским головой, общественным деятелем, владельцем пивзавода. Он много сделал для того, чтобы белорусское пиво стало известным в Европе. А австрийские купцы братья Леккерты активно торговали минским пивом в Европе, завезли оттуда технологии и различные приспособления. Мы хотим создать легенду, историю белорусского пива. Кстати, возможно, мы организуем и музей пива.

Планируем восстановить старый рецепт пива «Народное», которое было популярно в Минске в конце прошлого века. В будущем возможна продажа «зеленого», нефильтрованного пива с дрожжевыми клетками. Этот продукт богат витамином В.

Пока такая стратегия себя оправдывает. Наше пиво победило на нескольких конкурсах.

— Каковы объемы экспорта и продаж вашей продукции в Беларуси?

— Мы могли бы вывозить почти все. Тем не менее две трети произведенного пива продаем в Беларуси, а треть — экспортируем. Большая часть экспорта направлена на Россию. Есть несколько контрактов с фирмами Западной Европы. Существуют проекты производства совместного сорта. Но пока говорить об этом рано.

Год назад мы стали представлять наше пиво на международных конкурсах и побеждать. Например, на Санкт-Петербургском международном конкурсе, где участвовало 169 фирм и конкурировало 84 сорта пива, мы получили несколько медалей. На конкурсе «Пиво и море» все адмиралтейство российского флота дегустировало наше пиво и присудило «Оливарии» первое место. На Сочинском международном конкурсе количество наших медалей равнялось числу представленных «Оливарией» образцов.

Сейчас разработаны новые планы реконструкции, появились свежие идеи относительно сортов, оформления продукции. Мы не пойдем по пути грубой пастеризации пива, как, например, «Балтика», а будем производить «живой» продукт со всеми витаминами и ферментами.

— Пастеризация — главная проблема нашего пива. Ее технология не позволяет белорусскому пиву конкурировать с западным...

— Конечно, это серьезная проблема, но решить ее можно. На Западе пастеризация перестает практиковаться. Ведь грубая пастеризация в бутылках уничтожает не только микробы, но и ферменты, витамины. Эта технология влияет и на вкус пива — придает ему грубую горечь. Мы решили бороться за стерильность на производстве, чтобы продавать пиво свежим, хотя это потребует нового оборудования и особого отношения к работе.

Раньше у нас не было по-настоящему качественного сырья: ячмень только назывался пивоваренным. На поверку хмель часто оказывался подмокшим и заплесневелым. Теперь, несмотря на дороговизну, мы закупаем только качественное сырье: импортные солод и хмель. Используем немецкую пробку. Да и оформление этикеток уже соответствует мировым стандартам.

Мы постоянно контролируем спрос. При определении объемов выпуска учитывается масса факторов. Например, летом мы работаем почти без выходных. А после выплаты заработной платы на предприятиях Минска реализация пива увеличивается по сравнению с обычными днями в два раза.

— Чувствуете ли Вы конкуренцию со стороны импортного пива?

— Пока импортное пиво в несколько раз дороже нашего, однако опасность конкуренции существует, потому что цена на белорусское пиво постоянно растет. Это происходит не только по нашей вине. Акцизный налог равен 40%. Во вновь созданной стоимости, без учета сырья, налоги составляют до 90%. А еще и заработная плата...

В 1993—96 гг. из-за высокой инфляции, падения покупательной способности населения и непредсказуемого роста цен на сырье, энергоносители, транспортные и другие услуги цена на пиво не обеспечивает необходимый для завода уровень рентабельности. Например, рентабельность реализованной продукции за июнь 1996 года упала по сравнению с июнем прошлого года почти в 3,1 раза.

Мы все покупаем по предоплате, а продукцию отдаем на реализацию. Торговля же либо вообще не возвращает деньги, либо возвращает их через несколько месяцев. Таким образом мы проигрываем из-за инфляции. Сегодня госторговля задолжала нам около BLR9 млрд. Некоторые частные фирмы должны нам почти год. Пеня почему-то постоянно уменьшается: была 1%, затем стала 0,5%, теперь уже — 0,15%. Впрочем, ее все равно никто не платит.

Более того, наш завод не является монополистом, поэтому мы можем продавать пиво по свободной цене. Формально цена на пиво не должна регулироваться государством, однако фактически это происходит: никто не контролирует составляющие цены, никто не думает о налогах, а цену на конечный продукт устанавливают декларативно. В результате при увеличении объемов производства в 1,7 раза в этом году прибыль уменьшилась более чем в 3 раза.

За последние два года цены на сырье выросли примерно в 100 раз, цена на этикетку — в 415 раз, на пробку — в 100 раз. А отпускная цена — всего в 35 раз.

В Беларуси не производится оборудование для пивоварения, нет качественного сырья, никаких специальных материалов, но заводы должны платить таможенные пошлины и НДС. Кредит взять невозможно, словно пиво — это вредный продукт. Сейчас на заводе чуть ли не булочки начали выпекать — только бы взять кредит. А ведь в прежние времена нам просто дали бы дотации. Мы просим лишь освободить нас от части ввозных пошлин, но никто не хочет помочь.

— А как выживают мелкие пивзаводы?

— Им еще сложнее, чем нам. Десятки мини- пивзаводов стараются всеми способами «привязаться» к нашему предприятию и получить консультации, сырье и т.д. Мы стараемся и сотрудничать, и конкурировать.

Производственные показатели АО «Оливария»

	1994 год	1995 год	Темпы роста (%)	I пг. 1995 года	I пг. 1996 года	Темпы роста (%)
Пиво всего (т.дал)	937	1070	114,2	447	634	141,8
Пиво бутылочное (т.дал)	584	731	125,2	295	466	158
Пиво бестарное (т.дал)	353	339	96	152	168	110,5
Товарная продукция в действующих ценах (млн.рублей)	2586	27793	в 10,7 раз	9022	19796	219,4
Товарная продукция в сопоставимых ценах (млн.рублей)	11383	16117	141,6	13184	18111	137,4
Товары народного потр. в действ. отпускных ценах (млн.рублей)	30883	38096	123,4	21108	32619	154,5



Справка «БДГ».

Тамара Николаевна Дудко родилась в Вилейке. Закончила Молодечненский политехнический техникум, работала на сахарном заводе. На Молодечненском пивзаводе прошла путь от мастера до директора. Закончила Белорусский политехнический институт. В 1982 году Тамара Дудко стала заместителем генерального директора Минского областного объединения «Крыніца», а в 1983 году — генеральным директором объединения. В 1986 году она — председатель исполкома Партизанского района г.Минска. В 1989 году избрана депутатом Верховного Совета СССР. В 1992 году возглавила пивзавод «Оливария».

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

МИНСКИЕ КВАРТИРЫ: БЫЛО БЫ ЖЕЛАНИЕ...

Виктор ДЕМИДОВ

В преддверии осени риэлтеры возвращаются из отпуска в свои офисы в приподнятом настроении. Осень на протяжении всех последних лет была временем активизации рынка недвижимости. Пока, правда, сложно сказать, оправдает ли осень-96 возлагаемые на нее надежды. Тем не менее, попытаемся рассмотреть существующую ситуацию на рынке жилья и сделать кое-какие прогнозы.

Квартиры есть не только в Минске. Но только в Минске есть рынок квартир

Минск — не просто столица, но еще и город, в котором проживает каждый пятый белорус. Естественно, при такой населенности жилищная проблема тут всегда стоит очень остро. Именно благодаря дефициту жилья и появлению в конце 80-х годов в Беларуси прослойки обеспеченных людей стал стремительно формироваться рынок квартир. Естественно, все, кто мог позволить себе купить квартиру, стремились в столицу. Сейчас в Минске только посредничеством при купле-продаже квартир занимается более шестидесяти фирм. В других же городах — от одной до трех.

Правда, сегодняшний авторитет агентства недвижимости завоевали далеко не сразу. Еще года три назад через профессиональных, легально работающих риэлтеров проходило порядка 20-25% сделок с недвижимостью. Все остальные совершались людьми самостоятельно либо с помощью т.н. «черных маклеров». Но захлестнувший Россию вал преступных сделок с недвижимостью повлиял и на сознание «новых белорусов». Большинство из них сделали совершенно правильный выбор в пользу обращения к профессиональным посредникам. Да и личная практика показала, что, не прибегая к помощи квалифицированного специалиста, без ошибок расселить большую квартиру или провести сложную многоэтапную сделку по обмену жилья невозможно. Не говоря уже о том, что, по некоторым данным, ежемесячно сотрудники столичных агентств недвижимости предотвращают не менее десяти попыток мошенничества с жильем.

Таким образом, уже в 1994 году с помощью профессиональных посредников совершалось более 50% сделок купли-продажи квартир и домов, а в 1995 году — более 80%. Сейчас агентства недвижимости пропускают через себя 90% проводимых в Минске квартирных сделок. «Черных маклеров» с рынка практически вытеснили. А правильнее будет сказать, что они ушли сами, без труда найдя работу в торгующих недвижимостью фирмах, а зачастую и создав свои собственные фирмы.

За товаром на квартирном рынке тоже далеко ходить не надо. Сегодня в Минске приватизировано свыше 40% квартир; в немалых количествах поступает на рынок и новое жилье. Самые высокие темпы приватизации наблюдались в 1992-94 годах, и значительная часть приватизированного жилья, несмотря на ограничения, сразу же поступала на рынок. Сейчас темпы приватизации жилья замедлились, но на вторичный рынок по-прежнему поступает достаточное количество квартир. Правда, по свидетельству специалистов, сейчас достаточно редки случаи, когда квартиру просто покупает богатый человек. Основная масса покупателей — люди, продающие одну квартиру и покупающие другую, ухудшая или улучшая при этом свои жилищные условия, т.е. фактически совершающие обмен через продажу.

На стоимость недвижимости влияет только три фактора: местоположение, местоположение и местоположение...

На заре минского квартирного рынка, в 1990-1993 годах, город делился на две зоны — центр и окраины. Разница в цене между квартирами в центре и на окраинах была как минимум двукратной, а иногда и трехкратной. Но приток на рынок большого количества приватизированных квартир из микрорайонов и стремительное подорожание ставшего элитарным жилья в центре (сейчас стоимость квадратного метра общей площади квартиры в центре составляет $520) заставили и покупателей, и посредников пересмотреть свое отношение к столичным «спальням».

Первыми добились уважения **Зеленый Луг** и **Уручье**. Преимущества этих районов — достаточно качественное жилье (много кирпичных домов), развитая жилая инфраструктура и незначительная удаленность от центра. Сейчас двухкомнатная квартира, например, в Зеленом Луге стоит в среднем $20000. Трехкомнатная там же обойдется среднему покупателю в сумму порядка $30000. Интересно, что при падении интереса покупателей к минской недвижимости в целом цены в Зеленом Луге и в Уручье продолжают медленно расти.

Второе место по популярности среди покупателей прочно удерживают микрорайоны **Малиновка** и **Сухарево**. Их можно назвать своеобразным «открытием 1995 года». Ни один из районов Минска до этого не демонстрировал столь стремительного взлета цен и престижности. Буквально за полтора года Сухарево и Малиновка из богом забытых деревень, изуродованных новостройками, превратились в очень удобные места обитания. Местные многоэтажки— как кирпичные, так и панельные— построены по достаточно хорошим проектам и гораздо комфортабельнее даже популярных некогда «чешских» домов. Цены на квартиры в Сухарево и Малиновке после стремительного взлета в 1995 году замедлили свой рост и сейчас колеблются в следующих пределах: однокомнатные — $10000 - 13000, двухкомнатные — $17000 - 23000, трехкомнатные — $20000 - 27000. Средняя стоимость квадратного метра — $345. Частично рост цен замедлился и из-за относительного насыщения рынка — в этих микрорайонах продолжается интенсивное строительство. Недостатки Малиновки и Сухарево — удаленность от центра и слаборазвитость жилой инфраструктуры. В районе явно ощущается дефицит магазинов и поликлиник. Крайне мало в Малиновке и квартир с телефонами, хотя эта проблема властями постепенно решается.

Ближайший сосед Малиновки — **Юго-Запад** — также котируется достаточно высоко. Хотя дома там более старые и преимущественно панельные, цены на жилье пока немного выше, чем в Малиновке и Сухарево. Выручает давно сформировавшаяся инфраструктура и неплохая связь с центром. Но цены на Юго-Западе уже не растут и, судя по всему, на протяжении полугода сравняются с ценами в Малиновке и Сухарево. Вместе Юго-Запад, Малиновка и Сухарево составляют, пожалуй, самый крупный в Минске спальный район, с которым по величине способна конкурировать только Серебрянка.

Остальные микрорайоны не могут похвастаться таким интересом покупателей. **Масюковщина**, **Кунцевщина**, **Запад**, **Дражня**, **Серебрянка** и **Ангарская** принципиально не отличаются друг от друга ни стоимостью, ни качеством жилого фонда. Некоторое преимущество благодаря неплохой экологической ситуации имеет только Ангарская, но крайняя удаленность этого микрорайона от центра сводит его на нет. Явные аутсайдеры рынка — районы **Курасовщина**, **Чижовка** и **Шабаны**. Средняя стоимость квадратного метра общей площади квартиры там — $322. Жилой фонд в этих микрорайонах, пожалуй, самый низкокачественный в городе. Дома почти исключительно панельные, построенные в основном в 70-х годах (кроме Шабанов). А классические панельные пятиэтажки Чижовки котируются даже ниже «хрущевок».

Вторая молодость «хрущевок»

Наверное, ни один другой тип домов не может состязаться в известности с «хрущевками». Эти знакомые каждому неудобные и малогабаритные квартиры стали своеобразным памятником эпохи 60-70-х годов, а заодно и судьбой целого поколения минчан. С развитием рынка недвижимости владельцы «хрущевок» оказались в достаточно интересном положении. С одной стороны, их квартиры должны были бы стоить дорого — ведь большинство «хрущевских» домов строилось в современном центре города или районах, прилегающих к нему. С другой стороны, потенциальные покупатели «хрущобы» откровенно игнорировали, предпочитая приобретать более дешевое и несравнимо более качественное жилье в новостройках микрорайонов. Долго так продолжаться не могло, и 1995 год ознаменовался стремительным падением цен на «хрущевки». Сразу сформировался спрос. Основными покупателями «хрущевок» стали молодые семьи, поставленные перед выбором: продолжать жить с родителями или все-таки напрячься и приобрести хоть какое-нибудь жилье. С весны 1996 года цены на «хрущевки» и прочие малоразмерные квартиры стабилизировались на уровне примерно $330 за квадратный метр.

Прогноз на осень

Очевидно, что ожидать осеннего оживления рынка в той же степени, что и в предыдущие годы, не приходится. Возрастет спрос в основном на новые, еще незаселенные квартиры и на квартиры в популярных микрорайонах (см. выше). В центре могут вырасти цены на квартиры на первых этажах, где они будут переоборудоваться для использования в качестве офисов. Принятие Верховным Советом нового Жилищного кодекса встряхнет рынок жилья, увеличив обороты на нем, по некоторым оценкам, на 10-15%. А вот торговцам недвижимостью наоборот станет тесно. Ведь большое количество мелких фирм может нормально существовать только в период бурного роста рынка, что и наблюдалось до конца 1995 года. Во время спада верх берут немногочисленные крупные фирмы. Скорее всего, к началу следующего года на рынке останется только около половины ныне действующих посредников. Остальные разорятся, не выдержав давления со стороны более крупных агентств недвижимости, или просто примкнут к ним.

Столь же печальная участь наверняка постигнет и ряд компаний, строящих жилье за средства граждан. За первое полугодие 1996 года к строителям-дольщикам обратилось гораздо меньше клиентов, чем они рассчитывали. Так что многие недостроенные дома могут просто «зависнуть» вместе с вложенными средствами граждан. Последствия представить себе нетрудно.

Комментарий

Сергей Родионов, директор агентства недвижимости «Минский ключ»:

— Мы все-таки ожидаем прихода осени с оптимизмом. Думаю, цены в среднем возрастут на 7-10%, а число сделок — примерно на 20% по сравнению с летним периодом. Этому будет способствовать и недавнее разрешение покупать квартиры в Минске жителям всей страны. «Обвала» сделок, конечно, не будет, но рынок эта мера оживит. Сейчас мы вносим в банк данных побольше квартир в центре, в основном на первых этажах. Ждем подорожания. Что же касается «хрущевок», то при нормальной (то есть не слишком высокой) цене они у нас «уходят» моментально.

БЕЛОРУССКИЕ ОЦЕНЩИКИ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ. ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

8 августа состоялась пресс-конференция, посвященная созданию Белорусской ассоциации оценщиков. О намерении учредить эту организацию было объявлено еще 29 мая, но регистрационное удостоверение она получила только 26 июля.

В числе учредителей новой ассоциации — генеральный директор фирмы «Аскана» Игорь Бондаренко, президент АО «Западная биржа недвижимости» Михаил Елисеев, консультант Института приватизации и менеджмента Павел Малюкович и заместитель министра архитектуры и строительства Александр Сидоренко. Председателем совета ассоциации избран Игорь Бондаренко.

По словам Игоря Бондаренко, основной целью новой организации является лоббирование интересов оценщиков в структурах власти. Кроме того, ассоциация будет заниматься разработкой национальной методики оценки. Как подчеркнул заместитель председателя ассоциации, *«сегодня нет ни необходимой нормативной базы, ни общепризнанных адекватных новой ситуации методик оценки, ни достаточного числа специалистов»*.

По мнению членов ассоциации, применяемый сейчас метод бухгалтерско-балансовой оценки, при котором стоимость объекта определяется на основании затрат, необходимых для создания подобного объекта, не может считаться приемлемым в рыночных условиях. Поэтому Белорусская ассоциация оценщиков считает необходимым применять наряду с затратным рыночный и доходный методы.

При использовании рыночного метода объект оценивается на основании реально существующей рыночной конъюнктуры, доходного — по способности объекта приносить доход.

Ассоциация считает необходимым ввести в дополнение к существующему лицензированию оценки неденежных вкладов лицензирование оценки недвижимости и оценки бизнеса. Сегодня специалисты ассоциации работают над подготовкой закона об оценочной деятельности. Предполагается, что окончательный вариант законопроекта будет вынесен на рассмотрение Верховного Совета в конце ноября. По словам разработчиков, несмотря на то, что при подготовке проекта учитывался опыт России, белорусский закон будет существенно отличаться от аналогичных нормативных актов других стран.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ПРАВИТЕЛЬСТВО СДЕЛАЛО ШАГ К ЗОНЕ — СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе правительство, утвердив положение об администрации СЭЗ, сделало еще один шаг к созданию свободной экономической зоны «Брест».

Согласно документу администрация формируется Кабинетом Министров, которому она будет подчинена и подотчетна. Руководство зоны имеет право управлять не только деятельностью СЭЗ в целом, но и работой находящихся на ее территории субъектов хозяйствования.

В компетенцию администрации входят организация работы по развитию СЭЗ «Брест» и реализация социально-экономических программ. Руководство зоны может разрабатывать предложения, касающиеся предоставления налоговых, таможенных и иных льгот для приоритетного развития отраслей экономики и социальной сферы, а также проекты правительственных документов, регулирующих хозяйственную деятельность СЭЗ.

Администрация свободной экономической зоны наделена правом предоставлять от имени государственных органов в аренду инвесторам земельные участки и другие природные ресурсы. Она также может выступать в качестве арендодателя в отношении имущества, находящегося в республиканской и коммунальной собственности на территории СЭЗ в случае, если это имущество передано ей госорганами в оперативное управление. Кроме того, в ведении администрации находятся все виды государственной регистрации субъектов хозяйствования в качестве резидентов СЭЗ, регистрация создаваемых на территории свободной экономической зоны банков и финансово-кредитных организаций, представительств и филиалов.

Руководство СЭЗ получило право заниматься организацией взимания налогов и сборов в республиканский, местные бюджеты, а также в бюджет свободной экономической зоны; определять размер арендной платы за землю и помещения и стоимость приобретаемых природных ресурсов.

Администрации СЭЗ разрешается выпускать ценные бумаги.

Решающее слово по предложениям отечественных и зарубежных инвесторов должно быть за руководством свободной экономической зоны.

Сотрудники администрации наделены правом посещать расположенные в СЭЗ предприятия, учреждения, организации для изучения вопросов, относящихся к ее компетенции.

Без разрешения правительства администрация и ее органы не имеют права заниматься хозяйственной деятельностью и выступать в качестве учредителей и участников юридических лиц.

Глава администрации, представляющий ее в органах власти и управления и обеспечивающий защиту имущественных интересов и прав СЭЗ, назначается на должность правительством по представлению Брестского облисполкома.

МЕЖБАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

«ГОРЯЧИЕ» РЕСУРСЫ «ЖГУТ» КАРМАНЫ БАНКОВ

ИКФ «ФинКонсалт»

На этой неделе, как и на прошлой, рынок межбанковского кредитования продемонстрировал устойчивую тенденцию к сокращению доходности. Как следствие, в течение всей недели наблюдалось снижение интереса банков к работе в этом сегменте финансового рынка.

При других базовых условиях этот период мог стать одним из самых напряженных для банков, работающих на рынке. Два аукциона, проведенных на этой неделе (по размещению 42-го выпуска ГКО и 13-го выпуска КО Национального банка), могли вызвать колоссальный интерес банков к привлечению дополнительных ресурсов, если бы не присутствие на рынке до сих пор не освоенных кредитных средств Национального банка, выброшенных на рынок еще в июле. Несмотря на целевой характер этих кредитов, выделенных на проведение уборочной кампании, они по-прежнему оказывают сильнейшее влияние на расстановку сил на межбанковском рынке. Большинство банков, даже не участвующих в обслуживании агросектора и, естественно, не получивших ресурсы из Нацбанка, испытывает жесткое давление со стороны «горячих» денег.

Как следствие, доходность межбанковского рынка постоянно падала. Особенно это было характерно для суперкоротких ресурсов (*overnigt*), интерес к которым к концу недели упал до минимума. Большинство покупателей, оценив ситуацию на рынке, переключилось на работу с более «длинными» ресурсами, отдавая предпочтение 7-14- дневным, как наиболее оптимальным по цене и срокам. Нередко выставлялись котировки на более длинные сроки. Было отмечено несколько заявок на покупку средств сроком 45 дней, чего уже давно не отмечалось на рынке.

В то же время продавцы межбанковских кредитов, не рискуя отвлекать средства на длительные сроки, сосредоточили свои усилия на работе с ресурсами *overnight*, пытаясь поддержать уровень их доходности в пределах 15-30% годовых. Впрочем, по имеющимся данным, многие из продавцов шли на существенное снижение котировок вплоть до 5-10% годовых.

Видимо, активизацию работы банков-продавцов с более длинными сроками размещения ресурсов сдерживает взаимное недоверие большинства дилеров рынка друг к другу. На наш взгляд, принудительная ликвидация Национальным банком сразу пяти коммерческих банков, большая часть которых являлась активными участниками рынка межбанковского кредитования, а также появившееся сообщение Национального банка о еще двух банках, финансовое положение которых вызывает большую обеспокоенность, сильно подорвало доверие многих крупных продавцов ресурсов к своим менее крупным партнерам. Это вынудило их все чаще работать на вторичном рынке ГКО, привлекая ресурсы под залог ценных бумаг (сделки *REPO*).

Впрочем, и такая форма работы для многих банков теряет свою привлекательность. Особенность белорусского рынка ГКО в том, что сделки REPO практически невозможно вычленить из общих объемов операций с ценными бумагами на вторичном рынке. Это не позволяет дать более или менее точные данные о размерах оборотов средств в этом секторе рынка. С большой долей уверенности можно говорить об усилении именно этого направления в работе банков по привлечению/размещению свободных средств. Это подтверждают огромные для Беларуси обороты вторичного рынка на этой неделе: только за три дня (с понедельника по среду) на МВБ было совершено 218 сделок на общую сумму более BLR820 млрд. Вероятно, и в дальнейшем большинство банков будет придерживаться именно такой тактики работы на межбанковском рынке — она более надежна, чем классическая форма покупки/продажи ресурсов.

Следующая неделя вряд ли способна привнести что-либо принципиально новое в работу межбанковского рынка. Даже проведение банками резервирования не вызывает у большинства из них опасений, поскольку в дополнение к уже обращающимся на рынке денежным средствам на следующей неделе (14 августа) в результате погашения Минфином ГКО-27 добавится еще не менее BLR70 млрд.. Видимо, основная работа банков будет вестись (из-за позиции продавцов) на суперкоротких сроках, которые приносят меньшую прибыль, но дают большее пространство для маневров.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ	Недели							
	25 нед. 17.06	26 нед. 24.06	27 нед. 1.07	28 нед. 8.07	29 нед. 15.07	30 нед. 22.07	31 нед. 29.07	32 нед. 05.08
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	85	67	85	54	54	47	47	38
4 недели	67	73	70	66	65	67	67	63
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	45,0	47,0	39,0	34,0	30,0	27,0	22,0	25,0
4 недели	61,0	64,0	61,0	60,0	59,0	55,0	67,0	50,0
3. Индекс ФК	53,40	53,61	51,82	44,10	39,10	35,04	38,16	46,66
4. Индекс BelBond								
1 неделя	47	50	49	35	31	34	26	23
4 недели	48	43	55	47	45	44	44	41
5. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	95,38	173,5	193,3	290,1	130,67	139,12	253,79	361,60
6. Темпы роста курса доллара на:								
МВБ	13100	15500	13100	13180	13230	13350	15500	13670
ММВБ	16828	16032	14490	17104	15725	15495	15396	11895
Средний курс покупки/продажи безналичной валюты								
	16325	16118	15028	15850	15541	15433	15482	15818
	16785	16462	15631	16254	15881	15713	15792	16152
7. Темпы роста курса немецкой марки на								
МВБ	8530	8530	8530	8530	8630	8830	10250	9200
ММВБ	11096	10448	9546	11178	10397	10400	10420	8094
8. Темпы роста курса российского рубля на:								
МВБ	2,57	2,57	2,57	2,57	2,57	2,57	2,75	2,60
средний курс покупки/продажи безналичной валюты								
	3,147	3,136	2,928	3,042	3,001	2,832	2,967	2,991
	3,279	3,282	3,094	3,179	3,107	3,061	3,067	3,111

РАЗМЕЩЕНИЯ И ПОГАШЕНИЯ

Вслед за достаточно успешным аукционом по размещению ГКО-41, состоявшимся на прошлой неделе, Минфин совместно с Национальным банком провели 6 августа очередной аукцион по размещению ГКО-42. Вполне возможно, что этот выпуск облигаций с трехмесячным сроком обращения может стать последним: в планах эмитента значится перевод всех последующих выпусков на шестимесячный срок обращения. Видимо, инвесторы располагали такими сведениями, поскольку объем поданных заявок стал рекордным для всей истории рынка ГКО: спрос по номиналу составил BLR592,6 млрд.

42-й выпуск ГКО был приурочен к погашению ранее выпущенного 32-го выпуска. Именно это и определило размер эмиссии — BLR320 млрд. Сегодня эмитент взял за правило выпускать в обращение эти ценные бумаги в объемах, необходимых для погашения ранних выпусков без наращивания оборотов рынка. Поэтому основной целью проведения аукциона являлся сбор BLR275-276 млрд. рублей, требующихся для погашения ГКО-32 (объем эмиссии BLR276,29 млрд.). Эта задача была выполнена — выручка от проведения аукциона составила BLR274,25 млрд. Общий объем эмиссии при средневзвешенной цене продажи в 89,24% от номинала составил BLR307,6 млрд. Как и ожидалось, доходность по этим ценным бумагам стала меньшей, чем по предыдущему выпуску (49,49% годовых по минимальной цене продажи и 47,84% годовых по средневзвешенной).

Таким образом, интерес к проведению аукциона был огромным, особенно по сравнению с предыдущим, когда объем спроса составил BLR196 млрд. при объеме эмиссии в BLR190 млрд. Теперь перед Минфином стоит задача переключить интерес инвесторов с трехмесячных на шестимесячные ценные бумаги — так, как это было сделано ранее с одномесячными ГКО. Естественно, при отсутствии в планах выпуска трехмесячных ГКО это сделать достаточно легко, но, на наш взгляд, необходимо несколько поднять уровень доходности.

Вслед за Минфином Национальный банк провел аукцион по размещению своих КО со сроком обращения 14 дней. Аукцион состоялся 8 августа и привлек достаточное внимание. Были размещены все намеченные к выпуску ценные бумаги на сумму BLR250 млрд., причем уровень доходности составил 42,39% годовых по средневзвешенной цене (98,4% от номинала) и 44,82% по минимальной цене (98,31% от номинала) продажи. Однако реальная доходность по КО будет значительно ниже, поскольку на них не распространяются налоговые льготы, введенные для ГКО.

Необходимо отметить, что проведение сразу двух аукционов существенно не повлияло на сложившееся на денежном рынке РБ положение. Излишек денежных средств, вызванный крупной кредитной эмиссией НБ, продолжает оказывать на рынок сильное давление.

На вторичном рынке ГКО с 1 по 7 августа наблюдался всплеск активности. Всего за этот период было совершено 369 сделок на общую сумму свыше BLR1071,6 млрд.. Изменилась и структура вторичного рынка: если ранее на нем преобладали «короткие» ценные бумаги, то в этот период их доля упала до 38,82% (к ним относятся ГКО-27, ГКО-32, ГКО-33, сроки погашения которых пришлись на август). Доля же «длинных» бумаг (ГКО 36, ГКО-40, ГКО-41, ГКО-42) выросла до 61,18%. В эту группу весьма органично вошли ГКО 42-го выпуска, доля которых только за один день котировок (7 августа) составила 7,72% от общих оборотов вторичного рынка. По всей видимости, в ближайшие биржевые торги их доля вырастет еще.

Резкое увеличение доли выпусков со сроками погашения с октября 1996 г. по январь 1997 г. не могло не сказаться как на уровне доходности рынка (что четко прослеживается по динамике изменения индекса ФК), так и на показателе дюрации рынка. Активная работа дилеров рынка с «длинными» бумагами привела к резкому увеличению показателя дюрации, а поскольку уровень доходности этих бумаг несколько выше среднего, вырос и индекс ФК.

На 14 августа намечено погашение ГКО 27 выпуска. Поскольку объем их эмиссии был относительно невысок (ок. BLR71 млрд.), Минфин принял решение не проводить нового аукциона — для их погашения изысканы внутренние резервы. Как упоминалось ранее, вместо намечавшегося согласно графику на 13 августа аукциона был проведен 41-й выпуск, состоявшийся 1 августа. 28 августа должно состояться погашение 33-го выпуска с объемом эмиссии в BLR347 млрд.. Напомним, что этот выпуск был полностью выкуплен Национальным банком, с которым сейчас ведутся переговоры по погашению обязательств Минфина.

РУБЛЕВАЯ МАССА НАРАСТАЕТ, НО ЛЮДИ БОГАЧЕ НЕ СТАНОВЯТСЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За семь месяцев текущего года объем совокупной денежной массы в стране, включая средства в иностранной валюте, увеличился в 1,2 раза.

Более высокими темпами росла рублевая составляющая совокупной денежной массы. За анализируемый период она увеличилась в 1,3 раза (почти на 30%). Денежная масса в иностранной валюте за этот период уменьшилась на 3%. Удельный вес иностранной валюты в совокупной денежной массе снизился с 30,7% на 1.01.96 до 24,9% на 1.07.96, что объясняется проводимой депозитной политикой.

На 1 июля 1996 года у населения находилось 49,8% всей совокупной денежной массы (без иностранной валюты), из которых 51,7% (на 1.01.96 — 50,5%) — на руках, в сбережениях — 48,3% (на 1.01.96 — 49,5%). Удельный вес депозитов населения за январь-июль 1996 года увеличился с 20,6 до 24%, причем доля депозитов населения до востребования в рублях снизилась на 34% при росте срочных депозитов на 157%.

За первое полугодие текущего года произошли изменения и в структуре совокупной денежной массы. Наличные деньги в обороте увеличились в 1,46 раза, срочные депозиты в рублях — в 2,06 раза, другие депозиты в рублях — в 1,17 раз. Депозиты до востребования в рублях уменьшились на 6,2%, депозиты в иностранной валюте — на 3%.

На счетах субъектов хозяйствования на 1 июля 1996г. находилось BLR8352,7 млрд.,Из них BLR3681,2 млрд., или 44% составляют средства предприятий в иностранной валюте (против 48,3% на 1 января 1996 года).

Изменилась и структура депозитов предприятий в иностранной валюте. Если за анализируемый период депозиты до востребования увеличились в 1,07 раза, то срочные депозиты — в 0,74 раза.



ДОРОЖНЫЕ И КОММЕРЧЕСКИЕ ЧЕКИ

ОТПРАВЛЯЯСЬ В ДОРОГУ, ОСТАВЛЯЙТЕ НАЛИЧНЫЕ ДОМА

Игорь ВОРОБЬЕВ

Шаг за шагом белорусские банки вступают в эру пластиковых денег. В отличие от рынка пластиковых карточек, о котором уже достаточно много писали деловые издания, рынок банковских чеков известен гораздо меньше. Чеки — это те же деньги, только чуть более «подробные». Заполненный чек указывает, кому и сколько денег вы хотите перечислить или сколько вы желаете получить наличных.

Чек является письменным поручением выплаты банком определенной суммы денег предъявителю чека или определенному лицу, указанному в чеке. Чек обладает свойствами, которые определяются чековым правом. Оплачивается чек по его предъявлении. В соответствии с чековым правом в случае отсутствия покрытия чека на банковском счету или отказа от приема чека банку, выписавшему чек, угрожает уголовная ответственность.

По сути чек напоминает вексель, однако он подчиняется другим законам, которые устанавливаются в каждой конкретной стране. Единого международного чекового права не существует. Лишь некоторые страны привели свои положения чекового права в соответствие с предложениями международной конвенции.

В отличие от векселя, который является кредитным инструментом, чек — средство оплаты, причем весьма распространенное в западных странах. В международном обороте чаще всего используются чеки, выписываемые банком одной страны на банки другой страны.

Чек является частным обязательством и не имеет силы законного платежного средства. Выдача чека еще не является погашением долга: для этого чек должен быть превращен в деньги или в обязательство банка уплатить деньги.

Существует множество разновидностей чеков: коммерческие, дорожные, правительственные и т.д. В период отпусков наибольшим спросом пользуются дорожные чеки. Это объясняется рядом причин.

В соответствии с белорусским законодательством, осуществляя частные и служебные поездки за границу, граждане имеют право вывоза иностранной валюты на сумму, не превышающую в эквиваленте $500 на одно лицо, без предъявления таможенным органам разрешительных документов. Однако на суммы ввозимых и вывозимых из Республики Беларусь платежных документов в иностранной валюте (дорожных чеков, именных чеков, кредитных карточек) ограничения Нацбанком не устанавливались.

Чеки — наилучшая гарантия того, что ваши деньги будут в сохранности. Кроме того, их в отличие от крупных наличных сумм удобно носить с собой.

ТАРИФЫ БАНКОВ ПРИ ВЫДАЧЕ ДОРОЖНЫХ ЧЕКОВ

Банк	Наименование чека	Комиссия при продаже (нал/безнал)	Комиссия при покупке
«Беларусбанк»	Американ Экспресс	1,3% min USD 3 / 1,8% min USD 3	2,5%
«Белбизнесбанк»	Американ Экспресс	1%/1%	1%
«Приорбанк»	Томас Кук	1% / 2%	2% (min 5 единиц), 0,5% -- выданы Прирбанком (min 1 единица)
«Белпромстройбанк»	Американ Экспресс	0,9% min USD 5	1,5% min USD 5
«Олимп»	Американ Экспресс	2%	2,5% -- в СКВ, 0,5% min USD 5 на инкассо
«Белорусский народный банк»	Томас Кук	2% (принимаются предварительные заявки)	3%, 1% -- выданы Белорусским народным банком
«МинскКомплексБанк»	Томас Кук	1,5%	–
«Белвнешэкономбанк»	Томас Кук	2% в валюте	4%

ЕВРОЧЕКИ (EUROCHEQUE)

Система еврочеков получила распространение с 1975 года. К началу 80-х годов к ней присоединились 39 европейских государств, что было вызвано интенсивным развитием индивидуального заграничного туризма. Для банков появились новые источники прибылей. Гарантийное обязательство банка, имевшее силу в национальных границах, стало использоваться и в международном обороте. Возможность выписки чеков в иностранной валюте потребовала международной унификации чековых бланков и карточек. Чеки и прилагающиеся к ним документы снабжены дополнительной надписью «eurocheque». Чековая карточка содержит: имя и подпись владельца чека; наименование кредитного института, ведущего этот счет; номер счета; срок действия; на оборотной стороне — гарантийное обязательство банка-плательщика (условие выплаты и оплаты чека, сумма в соответствующей валюте, в пределах которой подлежит оплате каждый отдельный чек). Еврочеки могут выпускаться только вместе с чековой карточкой.

Еврочек должен соответствовать стандартному размеру — 150*84,5 мм. Единственным исключением являются чеки Великобритании, Северной Ирландии и Республики Ирландии, которые на 6 мм длиннее образца, а также французские чеки, которые на 25 мм длиннее и на 4 мм уже.

THOMAS COOK

Лидером европейского рынка в данной области является «Томас Кук Групп». Эта компания основана в 1841 году и имеет представительства в 200 странах и более чем в 1300 городах. В сентябре 1992 года ее выкупил Вестдойче Ландесбанк. До этого она входила в состав английского Widland Bank. В ноябре 1994 года компания «Томас Кук Групп» выкупила у банка Barclays Bank фирму «Интерпеймент Сервизис Лимитид» — крупнейшего эмитента дорожных чеков «Виза». Однако хотя эти два вида чеков и принадлежат одной фирме, распространяются и обслуживаются они отдельно. Преимущества такого союза многочисленны: чеки принимаются во всем мире благодаря союзу с «Мастеркард»; являются ведущим видом дорожного чека в Европе благодаря союзу с системой «Европей»; более 100 лет являются собственностью фирмы, традиционно выпускающей дорожные чеки; выпускаются в 11 валютах; имеют широкий диапазон достоинства и номинала.

Дорожные чеки печатаются в Англии. Чеки, предназначенные для Центральной и Восточной Европы, доставляются в распределительный центр во Франкфурт-на-Майне. Отсюда курьерской службой они распространяются в отдельные банки. Дорожные чеки «Томас Кук» в большинстве стран можно использовать как наличные: в магазинах, ресторанах и отелях. Такая система действует там, где можно увидеть вывеску «Travellers cheques», «Thomas Cook» или «MasterCard».

Еще одно достоинство чеков «Томас Кук» — международная служба возмещения «Томас Кук». В случае потери или кражи ваших дорожных чеков Международная служба финансового возмещения заменит вам их еще во время поездки. Таким образом, путешествие испорчено не будет.

При покупке дорожных чеков клиент берет на себя следующие обязательства: расписаться на чеке один раз в присутствии кассира; вторую подпись поставить только в присутствии лица, которое принимает чек к оплате; при хранении чеков соблюдать те же меры предосторожности, что и при хранении наличных денег; хранить копию извещения о продаже отдельно от чеков; сообщить компании «Томас Кук» о потере чеков в течение 24 часов после нее.

ИНТЕРПЕЙМЕНТ ВИЗА

Все дорожные чеки «Интерпеймент Виза» имеют одинаковый размер, цвет и дизайн. Чеки этой фирмы выпускаются в фунтах стерлингов и в американских долларах. На некоторые части чека нанесен выгравированный оттиск, включающий рисунок голубя, обозначение валюты и достоинство чека, бордюр и слова Travellers cheques. Если название эмиссионера чека указано справа от символа «Виза», то фирма «Интерпеймент» является ответственной за оплату чека. Символ «Виза» на дорожном чеке означает, что его эмиссионер является членом организации «Виза» — мирового лидера в системе международных выплат. Каждый чек «Виза» гарантирован известной во всем мире системой возмещения утерянных и украденных чеков.

Дорожные чеки «Виза» не имеют ограничения срока действия. Чеки в фунтах стерлингов следует инкассировать в Соединенном Королевстве по их номинальной стоимости. Они действительны для выплаты во всех странах мира, если на оборотной стороне чека нет противопоказаний. За пределами Соединенного Королевства чеки в фунтах стерлингов могут быть выплачены по текущему обменному курсу. Клиринг всех дорожных чеков в фунтах стерлингов «Интерпеймент Виза» осуществляется в Соединенном Королевстве независимо от города или страны их выпуска. Время от времени, возможно, будут выпускаться чеки в других валютах.

АМЕРИКЭН ЭКСПРЕСС

Дорожные чеки фирмы «Американ Экспресс» — наиболее известные и широко используемые во всем мире. Чеки этой фирмы позволят воспользоваться даже более выгодным по сравнению с наличными деньгами обменным курсом. Получить наличные деньги по этим чекам можно в большинстве банков во всем мире. В США они используются так же, как наличные деньги. Сегодня «Американ Экспресс» выпускаются в 10 валютах, а до 1986 года — еще и в валюте Европейского экономического сообщества. Взамен утерянных в ближайшем банке с помощью банкомата «Американ Экспресс» или в одном из 1700 офисов в мире можно получить новые. Как правило, чеки «Американ Экспресс» используются для сравнительно крупных сумм ($10000 и выше).

ТАРИФЫ БАНКОВ ПРИ ВЫДАЧЕ КОММЕРЧЕСКИХ ЧЕКОВ

Банк	Наименование чека	Комиссия
«Беларусбанк»	Bankers Trust Compani	0,75% min USD 10
	Deutsche Bank	0,25% min DM 30
«Белбизнесбанк»	Bankers Trust Compani	USD 30
	Commerzbank	DM 45
«Приорбанк»	Bankers Trust Compani	0,1% min USD 5, на инкассо 2% min USD 10 max USD 500
	Commerzbank	0,1% min DM 10, на инкассо 2% min USD 10 max USD 500
«Белпромстройбанк»	Deutsche Bank	0,8%
	Дрезднер банк	0,8%
	Депозитовы – Кредитовы	0,8%
«Олимп»	Deutsche Bank	0,5% min USD 10
	Bankers Trust Compani	0,5% min USD 10
«МинскКомплексБанк»	-Bank of New Jork	USD 30

МНЕНИЕ

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ СОВРЕМЕННЫХ БАНКОВСКИХ РЕЙТИНГОВ

Александр ДУДКИН, АКБ «Минский транзитный банк»
Юрий КОРОЛЕВ, БГЭУ

Репутация банка — едва ли не самый главный его капитал. Ради ее сохранения банки используют любые средства. Ведь имея надежную репутацию, легче приобрести солидных клиентов, добиться поддержки своих инициатив, обеспечить реализацию проектов через вышестоящие финансовые институты, привлечь крупные зарубежные инвестиции. Поэтому в финансовой сфере существует практика определения рейтингов банков, которые призваны максимально объективно отражать реальное положение дел в банковском секторе. Недавно «БДГ» сделала несколько подробных публикаций о различных методиках составления банковских рейтингов. Сегодня мы продолжаем обсуждение этой проблемы.

ФИНАНСОВОЕ ОРИЕНТИРОВАНИЕ

Прав был великий Вольтер, когда говорил: *«Люби истину, но будь снисходителен к заблуждениям»*. Этой мудрости, на наш взгляд, следует придерживаться и при оценке банковских рейтингов, за каждым из которых — субъективное мнение автора. Дискуссия по этому поводу, развернувшаяся в последнее время на страницах «БДГ», заинтересовала и нас. Предлагаем читателю ознакомиться с нашей точкой зрения на проблему объективности банковских рейтингов.

Рейтинг — это оценка позиции анализируемого объекта по шкале показателей. Рейтинг позволяет установить состояние участников финансового рынка, определить их место среди других в соответствии с определенными критериями. В этом смысле рейтинг — ориентир, на основании которого выбирается стратегия поведения.

В условиях развитых финансовых отношений неотъемлемой частью экономики становится отрасль, которая включает многочисленные рейтинговые агентства, информационно-аналитические центры и специализируется на услугах по предоставлению информации о сравнительной эффективности и надежности финансовых инструментов, участников финансового рынка. Распространение результатов финансового анализа осуществляется через деловые издания, ориентированные на широкий круг читателей, а также через специализированные издания. Между рейтинговыми агентствами и печатными изданиями, как правило, существует тесная связь, а ведущие рейтинговые компании имеют собственные издания.

В нашей стране пока происходит становление рейтинговой отрасли, разрабатываются и уточняются методики составления рейтинговых оценок, создаются информационно-аналитические службы и отделы в банках, финансовых компаниях, газетах. Но в печати уже сегодня анализируется положение банков, дается оценка важнейших показателей финансово-хозяйственной деятельности.

ИСТИНА ИЛИ ЗАБЛУЖДЕНИЕ?

Среди множества рейтингов банков наиболее часто используемым и объективным считается рейтинг В.Кромонова. Рейтинг основан на расчете т.н. «формулы надежности», которая представляет собой следующий интегральный показатель:

$$N=(K1/1)*45+(K2/1)*20+(K3/3)*10+(K4/1)*15+(K5/1)*5+(K6/3)*5,$$ где

K1 — генеральный коэффициент надежности;

K2 — коэффициент мгновенной ликвидности;

K3 — кросс-коэффициент;

K4 — генеральный коэффициент ликвидности;

K5 — коэффициент защищенности капитала;

K6 — коэффициент фондовой капитализации прибыли.

Идея, используемая при расчете «формулы надежности», заключается в сравнении различных характеристик деятельности коммерческого банка с показателями условно оптимального банка. Оптимальный банк имеет следующие коэффициенты: K1=1, K2=1, K3=3, K4=1, K5=1, K6=3.

Генеральный коэффициент надежности K1, отражающий степень обеспеченности рисковых операций банка его собственным капиталом, представляет собой отношение размера капитала банка к размеру работающих (доходных) активов (K1=K/AP). По мнению автора методики, капитал банка (К) представляет: сумму фондов, за вычетом износа основных средств и нематериальных активов, плюс нереализованные курсовые разницы, плюс нераспределенная прибыль, минус долгосрочные вложения капитала, по которым выплачиваются дивиденды, минус нематериальные активы, минус средства в государственном резервном фонде мягких валют, минус акции, выкупленные у акционеров, плюс резерв на возможные потери по кредитам, минус расходы будущих периодов, минус прочие дебиторы.

Если внимательно проанализировать эти составляющие, то можно заметить, что предстоящие расходы и доходы банка автором учитываются непоследовательно: присутствие расходов будущих периодов в составе капитала должно предполагать и включение доходов будущих периодов, а также расходов к выплате и доходов к получению. Сомнительно и уменьшение величины капитала на сумму дебиторской задолженности, т.к. счета, по которым отражается эта задолженность, не обязательно закрываются на расходы банка в дальнейшем.

Показатель «работающие активы» (АР), присутствующий в расчете генерального коэффициента надежности K1, представляет: суммарный объем ссудной задолженности, включая просроченные кредиты, плюс вложения в ценные бумаги, плюс средства для участия в хоздеятельности других организаций, плюс средства банка для сдачи в аренду, минус лизинг, плюс расчеты по факторинговым операциям. Как указывалось выше, значение генерального коэффициента надежности равно степени обеспеченности рисковых операций банка его собственным капиталом. Но в структуре работающих банков присутствуют активы с малой, а иногда и с нулевой степенью риска. В первую очередь к ним относятся кредиты, выданные под залог валюты или рублевых и валютных депозитов, под залог ценных бумаг правительства, Национального банка, а также вложения в эти ценные бумаги.

Алгоритм расчета показателя K2 (коэффициента мгновенной ликвидности), на наш взгляд, также не бесспорен. Коэффициент K2 представляет собой отношение суммы ликвидных активов к обязательствам до востребования. В структуру ликвидных активов автор методики включает остатки на корсчетах, наличность, средства в ценных бумагах, ГКО, средства в расчетах, купленную на бирже валюту. Неясно, что понимается под *«купленной на бирже валютой»*, ведь если валюта куплена и поставлена в банк, то ее сумма уже отражена в остатках на корсчетах в активе баланса, а в пассиве — по счету «Транзитный счет купленной иностранной валюты». Но счета пассива баланса в данном случае не могут быть включены в структуру ликвидных активов. Таким образом, либо присутствует двойной счет, либо автор имеет в виду, что валюта на бирже куплена, но на счета банка еще не зачислена. И если верно последнее, то сумма купленной, но не зачисленной на счета валюты отражается на внебалансовых счетах группы 993 «Обязательства по валютным сделкам». Однако об использовании данных внебалансового учета автор не упоминает.

Кроме того, среди включенных в расчет ценных бумаг могут быть низколиквидные или вообще неликвидные бумаги, например: чеки «Жилье», «Имущество», в приобретение которых некоторые банки вложили значительные средства. Современная ситуация в банковском секторе ставит под сомнение высокую ликвидность даже таких финансовых инструментов, как ГКО НБ. Некоторые белорусские коммерческие банки, испытывающие нехватку собственных средств в июне-июле т.г., столкнулись с проблемами реализации ГКО до срока их полного погашения НБ.

В отношении средств на корсчетах в инобанках следует отметить, что их необходимо дифференцировать в зависимости от надежности и экономической состоятельности банков-корреспондентов, используя для этого, например, национальные рейтинги. Так, финансовые затруднения «Тверьуниверсалбанка» и его неспособность ответить по обязательствам перед белорусскими банками доказывают, что средства, размещенные в нем, не могут сегодня считаться ликвидными.

С другой стороны, было бы логично включить в состав ликвидных активов средства, излишне зачисленные в Фонд обязательных резервов в Национальном банке, которые имеют 100%-ную ликвидность.

В состав обязательств до востребования включены остатки на расчетных, текущих счетах, средства для конвертации, обязательства перед эмитентами, вклады до востребования, средства в расчетах, суммы до выяснения, кредиторская задолженность. Исходя из принципа формирования показателя «Обязательства до востребования», вышеперечисленные статьи целесообразно было бы дополнить статьями: счета банков типа «ЛОРО», трастовые счета, карт-счета клиентов и счета специального режима, которые также относятся к счетам *«до востребования»*.

На сумму средств, отраженных на упомянутых счетах, уменьшена величина и суммарных обязательств, используемых при расчете кросс-коэффициента K3. В разряд обязательств до востребования не включены также межбанковские кредиты до востребования, т.к. автор не разграничивает средства банков на средства до востребования и средства с договорными сроками погашения, хотя правильно учитывает их в составе суммарных обязательств.

Представленные нами замечания доказывают, что методика В.Кромонова далеко не совершенна, и ее использование может исказить картину реального положения дел в банковском секторе.

НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ

Справедливости ради следует отметить, что проблема выбора объективных рейтинговых методик существует не только в нашей стране. Например, стандартизация рейтинговых систем в США произошла лишь в 1987 году. Сегодня среди важнейших признанных в международной практике критериев, лежащих в основе системы рейтинговых оценок, можно выделить следующие: покрытие капиталом рисковых активов, ликвидность, качество активов, прибыльность активов, уровень менеджмента.

Большинство перечисленных критериев хорошо известно белорусским специалистам, о чем свидетельствует методика В.Кромонова. Но до сих пор недооценивается роль уровня и качества управления. Как и в любом другом виде человеческой деятельности, этот аспект трудно поддается оценке. Определить качество менеджмента можно по кадровой политике, принципам распределения ответственности и стилю работы. Если руководство банка имеет четкое представление о том, кто примет на себя управление в случае отсутствия ответственного лица, если в банке существует практика повышения квалификации персонала, привлечения новых талантливых специалистов, если уделяется внимание уровню образования сотрудников, если банком соблюдается равновесие между умением управлять в кризисной ситуации и планированием будущего роста, если у банка есть система информации, позволяющая следить за развитием ситуации и предвосхищать кризисы, — можно с уверенностью говорить о высоком уровне банковского менеджмента, а следовательно, о жизнеспособности банка.

Сегодня в Беларуси существует ряд проблем, препятствующих созданию объективной рейтинговой оценки банков. В первую очередь следует назвать отсутствие банка данных, несовершенство системы банковского учета, отсутствие доступа к балансам банков по счетам второго порядка, искажение отчетности, представляемой коммерческими банками в Национальный банк РБ.

Длительный процесс выявления наиболее точных методик и их согласования еще впереди. Цивилизованный банковский рынок в Беларуси может быть создан не путем слепого копирования зарубежных рейтинговых систем, которые не учитывают национальных особенностей, а с помощью оригинальных отечественных методик.

РЕЙТИНГ

ПРОФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

В «БДГ» N 306 мы опубликовали наиболее используемые методики построения рейтингов банков и финансового анализа балансов. Рассказывали мы и о методике оценки работы банков, которую начал использовать Национальный банк РБ. Эта методика вызвала много споров и вопросов хотя бы из-за того, что не была широко обнародована. Сегодня мы восполняем этот пробел и приводим методику профакторного анализа деятельности коммерческих банков, применяемую Национальным банком в надзорной работе.

Особенность методики — нацеленность на контроль соблюдения банками экономических нормативов, банковского законодательства и качества менеджмента. Методика проста и наглядна. Все рейтинговые показатели разбиты на пять факторных групп, каждая группа может дать максимально 20 баллов, т.е. наибольший возможный балл — 100. За невыполнение того или иного показателя банк штрафуется на минус 2 балла или большее число баллов за особые прегрешения: норматив риска на 1 заемщика или норматив по крупным кредитам (-4 балла), невыполнение законов РБ и нормативных актов НБ РБ (-8 баллов), несоблюдение норм ликвидности или платежеспособности (-10 баллов). Для иллюстрации приведен пример расчета баллов для первого и последнего места в рейтинге за IV квартал 1995 года.

Факторы и система показателей, входящих в фактор	АКБ «Рассвет»	АКБ «Дукат»
Фактор 1. Капитал (максимальное кол-во баллов - 20)		
1.1. Платежеспособность		*-10*
1.2. Резервный фонд		
1.3. Рост капитала, неадекватный росту активных операций банка		*-2*
1.4. Не внесенные в срок изменения в учредит. документы по сумме и формам капитала		
1.5. Страхование вкладов		
Итого по фактору	*20*	*8*
Фактор 2. Активы, оценка их качества (макс. кол-во баллов - 20)		
2.1. Создание достаточного резерва на потери по ссудам		
2.2. Объем сомнительных к погашению кредитов, превыш. 50% кредитных вложений банка		*-2*
2.3. Опережающий рост просроченных кредитов над темпами роста активных операций банка		*-2*
2.4. Недовзнос средств по сравнению с нормативом резервных требований на квартальную дату		
2.5. Нецелевое использование централизованных кредитных ресурсов		
2.6. Нарушение нор-тива риска на 1 заемщика		*-4*
2.7. Нарушение нор-тива по крупным кредитам		*-4*
Итого по фактору	*20*	*8*
Фактор 3. Качество руководства (макс. кол-во баллов - 20)		
3.1. Сертификация аудитором отчета банка		
3.2. Наличие внутренних положений, разработанных банком для регистрации его деятельности и полномочия (вытекающие из законодательства и нормативных актов)		
3.3. Невыполнение законов РБ и нормативных актов Национального банка		*-8*
3.4. Невыполнение банком своих положений, несоблюдение полномочий, представленных органами управления		
3.5. Претензии НБ к работе внутреннего аудита		*-2*
3.6. Рост общей цифры баланса банка		*-2*
3.7. Наличие четких планов деятельности на длительный срок (стратегия)		
Итого по фактору	*20*	*8*
Фактор 4. Прибыль (максимальное кол-во баллов - 20)		
4.1. Темп роста прибыли по сравнению с прошлым годом		*-2*
4.2. Качество прибыли		
4.3. Уплата штрафов		
4.4. Стабильная сумма прибыли за ряд лет (на квартальные даты)		*-2*
Итого по фактору	*20*	*1*
Фактор 5. Ликвидность (максимальное кол-во баллов - 20)		
5.1. Соблюдение нормы ликвидности		*-10*
5.2. Рост долгосрочных депозитов в пассиве баланса банка		*-2*
Итого по фактору	*20*	*8*
Всего общее кол-во баллов по сумме факторов	*100*	*48*
Рейтинг банка	**1**	**21**

РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ: ПРОЕКТЫ

С ГОСОБЛИГАЦИЙ ТЕПЕРЬ МОЖНО «СТРИЧЬ КУПОНЫ»

Дмитрий МАШАРА

9 августа постановлением Кабинета Министров N526 утверждены условия выпуска и обращения государственных долгосрочных купонных облигаций (*ГДКО*). Эти облигации, являющиеся аналогом российских *ОФЗ*, пополнят ряд государственных ценных бумаг (*ГКО* и *ДГО*). Возможно, уже в текущем году состоится первый аукцион по их размещению.

Согласно документу выпуск облигаций будет осуществляться с целью привлечения свободных средств юридических и физических лиц, в том числе иностранных. Облигации являются купонными долгосрочными государственными ценными бумагами и предоставляют их владельцам право на получение купонного дохода в виде процента к номинальной стоимости облигации. Порядок выплаты и величина купонного дохода, рассчитываемая отдельно для каждого периода выплаты на основе доходности по *ГКО*, будут устанавливаться Министерством финансов. Облигации будут выпускаться в виде записей на счетах.

Функции центрального депозитария по обслуживанию облигаций возложены на Нацбанк. В нем же в обязательном порядке будут регистрироваться все сделки с облигациями на рынке ценных бумаг.

Эмиссия *ГДКО* будет осуществляться регулярно, не реже одного раза в 12 месяцев, со сроками обращения один год и более в форме отдельных выпусков. Первичное размещение облигаций будет производиться путем их продажи на закрытом аукционе, правила проведения которого, а также состав первичных инвесторов определяются Нацбанком по согласованию с Минфином. Выпуск облигаций считается состоявшимся, если при первичном размещении продано не менее 10% их общего количества.

Первичные инвесторы, которые приобрели на аукционе облигации, выполняют функции субдепозитариев на основании договоров с Национальным банком и совершают операции по вторичному размещению облигаций и расчетам за них. Инвесторы имеют право в установленном порядке продавать облигации на вторичном рынке ценных бумаг через биржи, имеющие соответствующие лицензии. В обращении облигации могут выступать предметом залоговых обязательств. Национальный банк может участвовать в закрытом аукционе в качестве покупателя, а также приобретать и продавать облигации на вторичном рынке. По поручению Минфина Нацбанк может проводить доразмещение нереализованных при первичном размещении облигаций в течение срока их обращения.

Правительство обязуется погасить облигации по истечении срока их обращения, а также осуществить выплаты по купонам. Минфину поручается своевременно перечислять центральному депозитарию необходимые для этого средства. Выплата купонного дохода будет производиться Национальным банком в установленном порядке путем перечисления необходимых средств конечным владельцам.

Документом, который удостоверяет права, закрепляемые облигациями каждого выпуска, является глобальный сертификат, оформляемый Минфином на этот выпуск. В нем указываются объем выпуска, номинальная стоимость одной облигации, срок обращения, а также другие данные. Глобальный сертификат выпускается в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, и хранится в Нацбанке и Минфине. Сертификат передается Нацбанку за день до проведения аукциона.

Для обеспечения своевременности расчетов первичные инвесторы должны за 4 рабочих дня до наступления срока погашения облигаций прекратить сделки с ними на вторичном рынке и предоставить Нацбанку заявки на погашение облигаций. Облигации погашаются в безналичной форме путем перечисления конечным держателям их номинальной стоимости и процентов по последнему купону.

Нологообложение доходов по *ГДКО* и от операций с ними будет производиться в соответствии с законодательством.

Начальник отдела выпуска и обращения государственных ЦБ Ирина Нечаева пояснила, что первый выпуск *ГДКО* предусматривается в планах на 1996г., но о конкретных сроках говорить пока рано. Еще не подготовлен пакет документов, более подробно регламентирующих их выпуск, а именно: положение об обслуживании облигаций в Национальном банке; подробная инструкция об их обращении, которая будет определять формулу расчета дохода и порядок его начисления; договор об обслуживании между Минфином и Нацбанком.

Возможность выпуска *ДГО* уже рассматривается: определены его объемы и отрасль, в которую они будут направлены.

ИТОГИ АУКЦИОНА ПО ПЕРВИЧНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ КО НБ 13-ГО ВЫПУСКА

Дата размещения	*08.08.96.*
Дата погашения	*22.08.96.*
Количество дилеров, принявших участие в аукционе	*4.*
Объем эмиссии	*250 млрд. руб.*
Спрос по номиналу	*279,57 млрд. руб.*
Спрос фактический	*275,03 млрд. руб.*
Размещено по номиналу	*233,86 млрд. руб.*
Выручка от аукциона	*230,12 млрд. руб.*
Минимальная цена продажи	*98,31% от номинала.*
Средневзвешенная цена продажи	*98,4% от номинала.*
Доходность по минимальной цене продажи	*44,82%*
Доходность по средневзвешенной цене	*42,39%.*

СТРАХОВАНИЕ: ОПЫТ РОССИИ

РОССИЯ НАМ ПОМОЖЕТ?

Дмитрий МАШАРА

Как известно, президент направил в Верховный Совет свои возражения, касающиеся Закона «О внесении изменений и дополнений в Закон «О страховании».

Одно из них относится к пункту о включении в данный закон нормы, предусматривающей освобождение от подоходного налога части дохода граждан, уплачиваемой в виде страховых взносов по договорам страхования жизни и пенсии. В случае принятия поправки президента проблема приведения налогового законодательства в соответствие с общепринятой в мире практикой в части, касающейся накопительного страхования, отложится на неопределенное время.

О том, как подобные вопросы решаются в России, «БДГ» попросила рассказать директора народного пенсионного фонда «Вест» Ольгу Корота, которая участвовала в Московском семинаре, организованном в рамках «TACIS».

Оценивая ситуацию с дополнительным пенсионным обеспечением в Беларуси, Ольга Корота заявила, что на нынешнем этапе изменений в лучшую сторону не наблюдается. Причем отсутствие реального решения проблем на законодательном уровне напрямую отразилось на результатах практической деятельности. Именно в третьем квартале фонд особенно надеялся на увеличение поступлений страховых премий (по расчетам, около BLR1 млрд. взносов планировалось получить только от предприятий мясо-молочной отрасли). Но надежды руководства не оправдались.

Затронув тему дополнительного пенсионного обеспечения в России, Ольга Корота сказала, что сегодня готовится к принятию соответствующий закон. *«В Москве меня поразил высокий уровень решения проблем дополнительного пенсионного обеспечения — соответствующая комиссия создана даже при Госдуме,* — отметила она. — *Конечно, в России через пенсионные фонды проходят огромные средства и масштабы аналогичных организаций в Беларуси несопоставимы с ними».*

Директор фонда выделила некоторые положения российского законодательства, которые целесообразно было бы позаимствовать белорусскому страховому рынку. Она отметила, что проект федерального законодательства очень обстоятелен. Немаловажно, что приниматься он будет в комплексе с поправками в другие законодательные акты. Это значит, что государство принимает меры для стимулирования развития системы дополнительного пенсионного обеспечения, в том числе путем предоставления налоговых и иных льгот вкладчикам по взносам в пенсионные фонды.

Кроме того, в России предусматриваются государственные гарантии прав участников и вкладчиков в случае ликвидации фонда или компании по управлению активами. При этом оговаривается, что не менее 50% средств фонда должно инвестироваться в государственные программы.

Ольга Корота считает, что пенсионное законодательство в Беларуси крайне необходимо. Возможно, что принимать отдельный закон нет необходимости — достаточно утвердить соответствующий раздел в Кодексе о пенсионном обеспечении, как это сделано в Германии. Для нашей страны это тоже приемлемо и поможет создать принятую во всем мире трехступенчатую систему пенсионного обеспечения.

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ

СТРАХОВЩИКИ ВНОВЬ ОБНАДЕЖЕНЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

7 августа состоялось очередное рабочее заседание совета Белорусского страхового союза (БСС), на котором его участники заслушали ряд информационных сообщений. В частности, страховщики узнали об отношении президента к Закону «О страховании» и о ситуации с обязательной продажей валюты страховыми организациями. Рассматривались и ставшие традиционными вопросы о преодолении кризиса в страховании, причем некоторые последние действия исполнительной власти позволяют страховщикам более оптимистично смотреть в будущее.

В свое время БСС направил письмо в Администрацию президента с описанием критической ситуации, в которой оказался белорусский страховой рынок из-за не вполне продуманных действий органов исполнительной власти по регулированию страхования и сопредельных отраслей. Реакция на письмо последовала достаточно быстро. Главному экономическому управлению, а позже и Кабинету Министров было поручено разобраться в этой проблеме.

Наиболее сложно оказалось устранить недостатки действующей системы налогообложения страховой деятельности. На неприемлемость ее специалисты страхового рынка указывали еще до принятия налогового законодательства. Однако их рекомендации соответствующими налоговыми органами были проигнорированы.

Определенный прогресс наметился в решении вопроса об отмене обязательной продажи валютной выручки страховыми организациями. Об этом свидетельствует проект постановления Кабинета Министров. Конечно, это не первый документ такого рода, но в данном случае он поддержан не только участниками страхового рынка. Дело в том, что, руководствуясь условиями конвенции МДП (*Carnet-TIR*), Международная ассоциация перевозчиков прекратила выдачу книжек МДП нашим транспортным организациям. Это вызвано невозможностью нормального перевода перестраховочной премии при страховании ответственности транспортных организаций, осуществляющих свою деятельность в сфере международных перевозок. Такое решение создает серьезнейшие проблемы для белорусских транспортников.

До сих пор проблемы белорусского страхования государство старалось не замечать. Однако ущерб, понесенный национальной экономикой в связи с возможным кризисом отрасли международных перевозок, будет гораздо значительнее того, который, по мнению налоговых органов, нанесет льготирование страховой деятельности.

На заседании страховщики были проинформированы также о том, что в соответствии с указом президента N244 «О развитии новых технологий» предполагается оказывать содействие соответствующей страховой, финансовой и банковской инфраструктуре в свободных экономических зонах. Кроме того, планируется создать определенный режим льготирования страховых организаций, которые вовлечены в страхование предприятий, занимающихся выпуском высокотехнологичной продукции.

Обсуждался и ряд организационных вопросов, в частности, проблемы финансирования союза. Страховщики определили размер взносов для страховых организаций, а также бюджет союза до конца года. В результате запланированный ранее бюджет был увеличен.

КОРПОРАТИВНЫЕ ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Котировки банковских долговых обязательств				
N лота	**Банк**	**Вид операции (покупка/продажа)**	**Номинал долга (млрд.руб)**	**Котировка (% от номинала)**
1.	*АКБ «Дукат»*	*Продажа*	*0.18*	*50*
2.	*АКБ «Магнат»*	*Продажа*	*20.0*	*50*

Котировки корпоративных долговых обязательств				
N лота	**Организация**	**Вид операции (покупка/продажа)**	**Номинал долга (млрд.руб)**	**Котировка (% от номинала)**
1.	*АП «Мотовелозавод»*	*продажа*	*2.0*	*95*
2.	*Минский камвольный комбинат*	*продажа*	*4.5*	*90*
3.	*МПО «Горизонт»*	*продажа*	*4.0*	*90*
4.	*Минский тонкосуконный к-т*	*продажа*	*1.8*	*93*
5.	*МЗУ ПО «Минсктракторозапчасть»*	*продажа*	*1.5*	*90*
6.	*АО «Минский часовой завод»*	*продажа*	*1.4*	*90*
7.	*Минский станкостроительный з-д им.Кирова*	*продажа*	*1.4*	*90*
8.	*Завод «Термопласт»*	*продажа*	*1.3*	*92*
9.	*НПК Сигнал*	*продажа*	*1.1*	*90*
10.	*ОАО «Керамин»*	*продажа*	*1.1*	*95*
11.	*Радошковичск. керамический з-д*	*продажа*	*1.1*	*95*
12.	*АО «Амкадор» з-д «Ударник»*	*продажа*	*1.0*	*85*
13.	*МПО по выпуску автомат.линий*	*продажа*	*0.9*	*90*
14.	*З-д КПД-1 МПОИД*	*продажа*	*0.9*	*90*
15.	*Завод «Электроника»*	*продажа*	*0.9*	*90*
16.	*ПП «Минсккоммунтеплосеть»*	*продажа*	*0.8*	*95*
17.	*Аэропорт «Минск-1»*	*продажа*	*0.8*	*91*
18.	*Комбинат силикатных изделий*	*продажа*	*0.6*	*95*
19.	*ПО «Минский моторный з-д»*	*продажа*	*0.7*	*90*
20.	*ОАО «Минский фарфоровый з-д»*	*продажа*	*0.7*	*90*
21.	*З-д «Калибр»*	*продажа*	*0.5*	*90*
22.	*АП «Крыніца»*	*продажа*	*0.8*	*92*
23.	*Солигорский молокозавод*	*продажа*	*1.0*	*90*
24.	*Гомельская бройлерная ф-ка*	*продажа*	*10.0*	*90*
25.	*Аэропорт «Минск-2»*	*покупка*	*0.2*	*88*
26.	*Радошковичский керамический завод*	*покупка*	*1.0*	*85*
27.	*Волковысский ЦШЗ*	*покупка*	*1.0*	*90*
28.	*ПО «Химволокно» г.Могилев*	*покупка*	*1.0*	*85*
29.	*Гомельский жиркомбинат*	*покупка*	*1.0*	*90*
30.	*ПО «Борисовдрев»*	*покупка*	*1.0*	*85*
31.	*ПО «Пинскдрев»*	*покупка*	*1.0*	*85*
32.	*ФСК «Гомельдрев»*	*покупка*	*1.0*	*85*

ТЕНДЕНЦИИ

БЕЗРАБОТИЦА —СПУТНИЦА РЫНКА?

Алексей ЖУКОВ

Открытый рост безработицы стал острой социальной и экономической проблемой для стран Восточной Европы и бывшего Советского Союза. До начала реформ в этих государствах, за исключением Югославии, официальной безработицы не существовало. Восточноевропейские страны оказались не подготовленными ни административно, ни финансово, ни психологически к вдвое выросшим в 1993 году темпам безработицы.

Уровень незанятого населения достиг своего максимума в начале 1994 года, когда в работе нуждались 7,5 млн. человек. После этого началось постепенное снижение темпов роста, которое продолжалось в течение всего 1995 года на всех восточноевропейских рынках труда, за исключением Македонии и Югославии. Быстрее всего снижался уровень безработицы в Албании, Болгарии, Румынии и Словакии. Хотя в Болгарии и Румынии это явление отражало скорее рост скрытой безработицы, чем увеличение занятости в непромышленных секторах. Тем не менее в Словакии сокращение безработицы только подтверждает наблюдаемое оживление экономики, и в первую очередь — промышленности. В четырех странах Вышеградского соглашения число безработных на конец декабря 1995 года составило около 3,6 млн. человек, что на 12% ниже максимального значения, пришедшегося на март 1994г., и более чем на 7% меньше, чем в аналогичный период предыдущего года. В целом же по Восточной Европе соответствующее падение составило 12% и 8%.

Несмотря на общие положительные сдвиги, уровень безработицы по отношению к занятому населению все еще остается очень высоким. Это вызвано ранним уходом работников на пенсию и прохладным отношением людей к органам учета безработных. Так, например, в Болгарии сокращение безработицы отражает, кроме непосредственного роста занятости населения в непромышленной сфере, также и продолжающееся снижение использования рабочей силы. Одной из важнейших причин сокращения официальной безработицы в Болгарии в 1995 году было уменьшение числа лиц, зарегистрированных в отделениях занятости. Безработные после истечения срока получения пособия не проходили перерегистрации.

Аналогичная ситуация наблюдается и в Венгрии, где уровень безработицы снижается, а общая занятость продолжает падать. В декабре 1995 года средний уровень безработицы в восточноевропейском регионе составил 13%, колеблясь между 9% в Румынии и 18% в Хорватии. Единственным исключением является Чехия, где процент безработных остается очень низким (около 3%).

Высоки уровни безработицы в Македонии и Югославии, хотя частично это связано с недочетами, допущенными при определении общей занятости населения. Так, например, данные, предоставляемые Македонией и Югославией, охватывают только социальный сектор в сельском хозяйстве. Расчеты рабочей силы, проведенные в Югославии в 1995 году, свидетельствуют о значительном количестве индивидуальных фермерских хозяйств с общим числом занятых порядка 820 тыс. человек, что составляет 87% населения, работающего в сельском хозяйстве. Кроме того, официальные данные о занятости не включают категорию т.н. «периодически активного» населения. При учете этих поправок уровень безработицы в Югославии — около 14% по сравнению с 25%, представленными официальными источниками. В Македонии аналогичные оценки составили в декабре 1995 года 24% против официальных 35%.

В странах СНГ уровень безработицы продолжал неуклонно расти на протяжении всего 1995 года. Число безработных в Армении и Украине увеличилось почти на 40-50%, удвоилось в Казахстане и более чем утроилось в Кыргызстане. Хотя официальные данные, учитывая крутой спад производства в СНГ в 1994-1995 гг., представляются сильно заниженными. В конце декабря 1995 года доля безработных по официальной статистике колебалась между менее чем 1 и 3%. Исключением является Армения, где количество безработных превысило 8%. И это при том, что Армения — единственное государство СНГ, где оздоровление производства началось еще в 1994 году и продолжалось в течение всего 1995 года.

Уровень безработицы почти не изменился в Эстонии и Латвии, но значительно вырос (более чем на 60%) в Литве. Доля безработных в этих странах колебалась в декабре 1995 года между 5% в Эстонии и 7% в Литве.

Низкие уровни зарегистрированной безработицы в государствах СНГ и Балтии при резком спаде выпускаемой продукции могут иметь, по крайней мере, два объяснения. Во-первых, как уже говорилось, официальные данные по безработице в этих странах недостаточно полно отражают реальную картину. Во-вторых, правительства государств СНГ и Балтии проводят достаточно специфическую экономическую политику по отношению к занятости населения, а руководство государственных и недавно приватизированных предприятий не стремится к проведению масштабного увольнения рабочих.

Сегодня возникла ситуация, когда в ряде восточноевропейских стран произошло увеличение излишней занятости. Только в Польше, Венгрии и Словении колебание уровня занятости соответствовало изменениям в выпуске ВВП за период 1990-1994 гг. Приблизительно такая же ситуация была характерна и для Болгарии. В остальных восточноевропейских странах уровень излишней занятости был не очень высок и колебался между 7% в Словакии и 13% в Румынии. Исключением в этом регионе является Югославия, где излишняя занятость увеличилась почти на 40%. В странах же СНГ и Балтии, а в особенности в Украине, Литве и Латвии за этот же период излишняя занятость значительно возросла.

Существует ряд возможных объяснений такого слабого влияния уровня занятости на изменения в производстве. Это и просчеты руководства, и слабое воздействие рабочих на управление, и то, что работники, особенно на государственных предприятиях, зачастую фактически являются безработными, при этом не получая даже пособий. Возможно, правительства большинства стран (особенно СНГ) в условиях, когда население и так слишком слабо поддерживает реформы, не желают принимать меры, направленные на открытое увеличение числа безработных.

Высокий уровень общей занятости населения в большинстве стран СНГ достигается за счет широкого распространения принудительных временных отпусков и занятости рабочих неполный рабочий день. Это особенно характерно для крупных и средних предприятий. В России, например, в ноябре 1995 года около 4,1 млн. рабочих (более 6% всей рабочей силы) было вынуждено работать неполный день или находилось в принудительных временных отпусках. Причем более 2,1 млн. из них были в административных отпусках, а 40% вообще не получали никакого жалования. В Украине около 2,2 млн. рабочих (приблизительно 10% рабочей силы) находились в принудительных неоплачиваемых отпусках в течение первой половины 1995 года, а почти 900 тыс. человек (около 4% всех трудящихся) были заняты в конце июня неполный рабочий день. В Молдове более 200 тыс. рабочих были отправлены в административный отпуск, а 38 тыс. работали в 1995 году неполный день. Те же тенденции наблюдались и в странах Балтии.

Структурный состав безработных по полу и возрасту выглядит следующим образом. В большинстве стран с переходной экономикой уровень женской безработицы в 1995 году продолжал превышать количество мужской (исключениями являются Венгрия и Словения). И если разница между этими видами безработицы была в течение 1995 года не очень существенной, то сейчас доля женщин в общем числе безработных во многих странах очень высока и даже продолжает расти. В сентябре 1995 года только в двух странах — Венгрии и Словении — доля женщин в общем числе безработных была ниже 50%. В остальных восточноевропейских государствах она колебалась от 52% в Словакии до 58% в Чехии. В большинстве стран СНГ и Балтии количество безработных женщин почти не изменилось и осталось в большинстве случаев на уровне 60% (в Украине и Эстонии — почти 70%).

Значительную часть безработных во многих странах составляет молодежь в возрасте до 25 лет. Во всех государствах с переходными экономиками молодежная безработица продолжает расти очень быстро и становится серьезнейшей социальной проблемой. В сентябре 1995 года доля молодых людей в общем числе безработных составляла около 26-30% в Болгарии, Чехии и Словакии и 44-46% в Венгрии и Румынии. В СНГ эта цифра составляет почти 1/3 общего количества незанятого населения, в странах Балтиии — около 1/5.

Несмотря на недолгую историю существования открытой безработицы в постсоциалистических странах, в большинстве государств с переходными экономиками нарастает серьезная проблема долговременной безработицы. Возможно, наиболее серьезным аспектом этой проблемы является то, что, несмотря на относительно устойчивое восстановление производства и падение общей безработицы, число людей, которые продолжают оставаться безработными более года, быстро растет по всей Восточной Европе. Исследования в этих странах показали, что только в Словении в период с третьего квартала 1994г. по 1995г. имело место незначительное снижение числа долговременных безработных. Во всех остальных странах доля безработных, которые не могут найти работу в течение более одного года, увеличилась почти на 9-10% (исключениями являются Польша и Румыния, где рост был ниже). В третьем квартале 1995г. число долговременных безработных в общем количестве незанятых колебалось между 31% в Чехии и 42-47% в Польше и Румынии. В Болгарии этот показатель достиг почти 66%, а во всех остальных странах находился на уровне, превышающем 50%.

Данные по долговременной безработице в странах СНГ и Балтии поступают не очень регулярно, но тем не менее результаты исследований позволяют предположить, что доля долговременных безработных в третьем квартале 1995 года в России находилась на уровне 30%, а в Эстонии и Литве — на уровне 33-35%, что гораздо ниже, чем в среднем по Восточной Европе.

Проблема долговременной безработицы является не только экономической и социальной. Она создает серьезные препятствия для механизма регулирования рынка труда. Ведь чем дольше человек остается без работы, тем ниже шансы ее получить: он теряет навыки и становится все менее привлекательным для потенциальных работодателей. В конце концов человек отчаивается и прекращает всякие попытки найти работу. С другой стороны, рост долговременной безработицы свидетельствует о том, что в результате влияния технологического прогресса структура спроса на рынке труда существенно изменилась. Некоторые навыки перестают вызывать интерес нанимателей, и людям порой бывает очень тяжело приспособиться к изменившейся ситуации и приобрести новые специальности, пользующиеся спросом. В результате этого высокий уровень долговременной безработицы в Восточной Европе вряд ли можно снизить одним лишь ускорением роста производства. Опыт западноевропейских государств начиная с 80-х годов показывает, что сократить безработицу в переходный период гораздо сложнее, если большая часть безработных относится к категории долговременных.

Зарегистрированная безработица в странах с переходной экономикой, 1993-1995 (тыс.человек и % трудоспособного населения)

	Безработица (тыс.человек)						Уровень безработицы (%)					
	1993	1994	1995				1993	1994	1995			
			Q1	Q2	Q3	Q4			Q1	Q2	Q3	Q4
Албания	301	262	264	254	191	171	20.2	18.0	18.6	18.0	14.0	13.0
Болгария	626	488	476	409	401	424	16.1	12.8	12.5	10.7	10.5	11.1
Чехия	185	167	162	144	154	153	3.5	3.2	3.1	2.8	3.0	2.9
Венгрия	632	520	541	483	491	496	12.2	10.4	11.3	10.1	10.3	10.4
Польша	2890	2838	2754	2694	2657	2629	16.7	16.0	15.5	15.2	15.0	14.9
Румыния	1165	1224	1229	1115	1038	998	11.5	10.9	11.0	9.9	9.2	8.9
Словакия	368	372	372	339	336	333	14.8	14.8	14.6	13.3	13.2	13.1
Словения	137	124	120	116	123	127	14.8	14.2	13.8	13.4	14.2	14.5
Македония	177	196	207	218	224	229	30.8	33.2	34.3	35.8	36.5	37.2
Югославия	718	751	779	765	784	777	23.9	23.9	24.9	24.6	24.8	24.7
Восточная Европа	7442	7190	7146	6768	6639	6583	14.1	13.6	13.5	12.9	12.6	12.5
Армения	103	92	88	103	120	132	6.6	6.0	5.5	6.4	7.4	8.1
БЕЛАРУСЬ	66	101	109	111	120	131	1.7	2.1	2.2	2.3	2.5	2.7
Грузия	40	76	53	49	59	61	3.2	3.8	3.5	3.2	3.3	3.4
Казахстан	41	70	86	96	109	140	0.7	1.0	1.2	1.4	1.6	2.1
Киргизстан	3	13	22	32	41	50	0.2	0.8	1.2	1.9	2.4	3.0
Молдова	14	21	23	22	24	25	1.0	1.0	1.4	1.3	1.4	1.4
Россия	4120	5478	5630	5705	5800	6040	5.9	7.1	7.5	7.7	7.9	8.2
Украина	84	82	87	85	99	127	0.4	0.3	0.4	0.4	0.4	0.6
СНГ	4526	6011	6184	6295	6463	6794	3.7	4.4	4.8	5.0	5.0	5.4
Эстония	34	35	38	35	33	34	6.2	5.1	5.5	5.1	4.6	4.7
Латвия	77	84	86	78	77	88	6.5	6.5	6.7	6.1	6.0	6.5
Литва	66	78	108	105	110	128	3.7	4.5	5.7	6.0	6.3	7.3
Страны Балтии	177	197	232	218	220	250	5.1	5.3	6.0	5.9	5.9	6.5

ПРОГНОЗ

К КОНЦУ ГОДА В БЕЛАРУСИ БУДЕТ 200.000 БЕЗРАБОТНЫХ

По информации главного управления Государственной службы занятости, с начала текущего года рынок труда Беларуси пополнился значительным количеством безработных. В течение первого квартала в городских и районных центрах занятости ежемесячно регистрировалось в среднем 26 тысяч человек, а во втором — 19 тысяч. В целом по Беларуси из общего числа обратившихся 135,2 тыс., или 90% были зарегистрированы в качестве безработных.

С начала года официальная безработица возросла с 131 тыс. до 176,1 тыс.человек (состояние на 1 июля 1996 года). Уровень безработицы в городах возрос с 2,6 до 3,5%, в сельской местности — с 1,5 до 2%.

Продолжает усиливаться внутрирегиональная дифференциация уровня безработицы. В ряде городов (Новолукомль, Сморгонь, Скидель, Солигорск, Заславль, Вилейка) уровень официально зарегистрированной безработицы превысил общереспубликанский показатель в 2-2,5 раза.

Анализ показывает, что основным источником роста безработицы продолжают оставаться уволенные по причине текучести кадров (27,4%), хотя по сравнению с соответствующим периодом прошлого года их доля несколько уменьшилась. Лица, длительно не работающие, составляют 16,6% общего числа безработных.

Некоторые изменения претерпел и социальный статус безработного. Доля людей с высшим и средним специальным образованием сократилась и составила на 1 июля 1996 года 28,2% общего числа безработных против 30,5% на 1.07.95г. Изменяется и возрастная структура незанятого населения. Удельный вес возрастной группы 20-24 года самый высокий и составляет 19,8% общего количества. Более стабильные позиции на рынке труда занимают старшие возрастные группы.

Возросла средняя продолжительность безработицы. В состоянии длительной безработицы (свыше одного года) находятся 22,7 тыс. человек (12,9%). В то же время каждый второй безработный выходит на рынок труда, не имея профессии, опыта работы или потеряв квалификацию в результате долгого перерыва. Для повышения конкурентоспособности им требуется переобучение и материальная помощь.

По-прежнему острой остается проблема женской безработицы (61,1% общего числа безработных). Типичный безработный — это женщина 30-39 лет со средним общим образованием, имеющая 11-25 лет производственного стажа и 6 месяцев- 1 год «стажа» безработицы.

Фактическое состояние рынка труда в первом полугодии, по мнению начальника отдела рынка труда службы занятости Раисы Дымковой, свидетельствует о том, что в условиях продолжающегося кризиса экономики и сокращения спроса на рабочую силу численность безработных к концу 1996 года может достигнуть порядка 200 тысяч человек, или примерно 4% от численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте. Такой прогноз основывается на том, что сегодня в государственном секторе экономики накоплен значительный потенциал скрытой безработицы, способной в любой момент осложнить ситуацию на рынке труда.

Отдел информации «БДГ»

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

КРИЗИС — БЛАГОДАТНАЯ ПОЧВА ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Дмитрий ЦЫГАНКОВ,
старший преподаватель Академии МВД Беларуси

В то время как показатели практически всех отраслей экономики нашей страны ухудшаются, экономическая преступность в Беларуси год от года набирает силу. В чем секрет быстрых темпов развития экономической преступности в государстве с кризисной экономикой? Почему правоохранительным органам не удается предотвращать криминализацию экономики? Для ответа на эти вопросы проанализируем статистические данные МВД о состоянии и динамике экономической преступности.

Итак, за 6 месяцев 1996 года в Беларуси выявлено 12,6 тысячи экономических преступлений. Для сравнения: в прошлом году этот показатель составил 20399 преступлений, а в 1994 году — 17884. Вообще, рост экономических преступлений в нашей стране наблюдается с 1988 года, т.е. практически с того момента, когда в экономике обострились кризисные процессы. А поскольку и в нынешнем году в Беларуси вряд ли произойдет экономическое чудо, то маловероятно, что количество экономических преступлений уменьшится.

К тому же стоит иметь в виду, что вышеприведенные цифры не соответствуют реальному количеству совершенных экономических преступлений. Практика свидетельствует, что правонарушения такого рода — наиболее латентны (скрыты). Тем не менее поскольку иных, более точных подсчетов экономических преступлений в нашей стране пока не ведется, рассмотрим отдельные виды данных правонарушений на основании имеющейся статистики.

«РЕЙТИНГ»

Традиционно в структуре экономических преступлений наибольший удельный вес занимают хищения. В Беларуси за первые 6 месяцев текущего года они составили 47,5% всех выявленных преступлений в сфере экономики. На втором месте (14,5%) в этом своеобразном «рейтинге» находится популярное «советское» преступление — обман покупателей и заказчиков. По-прежнему распространенным видом экономических преступлений является фальшивомонетничество — 10%. Правда, судя по успехам сотрудников службы борьбы с экономической преступностью (БЭП), «золотой век» фальшивомонетчиков в Беларуси заканчивается. В последнее время раскрываемость подобных преступлений увеличилась на 71%. К примеру, за прошедшее полугодие разоблачено более 70 фальшивомонетчиков, из которых 52 входили в организованные преступные группы.

Для экономической преступности характерны тенденции, присущие экономике государства. Ранее, в годы тотального дефицита, традиционной криминогенной средой считалась торговля. Сегодня наибольшее количество корыстных преступлений выявлено в агропромышленном комплексе, промышленности, на транспорте, в предпринимательстве. За 6 месяцев текущего года в этих сферах выявлено 6 362 преступления. По сравнению с 1995 годом число экономических преступлений в агропромышленном комплексе увеличилось на 15,6%, в сфере предпринимательства — в 2,3 раза. Почему именно эти отрасли экономики привлекают столь пристальное внимание преступников? Ответ кроется в специфике этих видов деятельности.

В сельском хозяйстве и промышленности, как основе экономики страны, сосредоточено наибольшее количество материальных ресурсов, которые зачастую являются бесхозными. Объект преступных посягательств в колхозах и совхозах — в основном продукция сельхозпроизводства. На промышленных предприятиях, как правило, разворовывается сырье и полуфабрикаты: детали и изделия, содержащие цветные металлы. Кстати, в нынешнем году в результате операций по предотвращению незаконного вывоза за пределы Беларуси сотрудниками службы по борьбе с экономической преступностью изъято 287 тонн цветных и редкоземельных металлов, а также 51 тонна черных металлов.

Кроме того, самыми различными способами расхищаются денежные средства, в том числе бюджетные и кредитные.

БАНКОВСКИЙ «РЫВОК»

Наиболее распространенными преступлениями в банковской сфере являются хищения, выманивание кредитов или дотаций, а также взяточничество. Хотя по сравнению с прочими отраслями экономики банки нельзя назвать наиболее криминогенными структурами. Удельный вес совершенных в этой сфере преступлений составляет лишь 4,8% общего количества экономических преступлений. Однако в последнее время в банковских структурах наблюдаются довольно тревожные тенденции. По сравнению с 1995 годом количество корыстных преступлений, вскрытых в банковской сфере, увеличилось на 89,9%.

Резко увеличилось также число нарушений порядка проведения валютных операций. В нынешнем году сумма штрафов, наложенных на банки за эти преступления, составила BLR2,9 млрд. Изъято $37,6 тыс., DM9,9 тыс., BLR903,6 млн., RUR130 млн.

КОРРУПЦИЯ

Несмотря на развернувшуюся после президентских выборов в Беларуси кампанию по борьбе с коррупцией, масштабы ее не уменьшились. Увеличилось число фактов взяточничества. А это, пожалуй, главный показатель уровня коррупции в обществе. Этот рост, как и «прогресс» всей экономической преступности, начался в 1989 году. Так, к примеру, в 1989 году было выявлено 129 фактов взяточничества, в 1990 году — 199, в 1991 — 208, в 1992 — 265, в 1993 — 507, в 1994 — 553, в 1995 — 595, а за шесть месяцев года нынешнего — уже 447.

Закономерно то, что количество этих преступлений начало расти со стартом экономических реформ. Ведь при отсутствии четкой правовой базы рыночных преобразований коммерсанты вынуждены давать мзду всевластным чиновникам. За последние примерно шесть лет сложился даже рынок госчиновничьих услуг со своими расценками. Сложность выявления таких преступлений состоит в том, что подобные отношения устраивают обе стороны. Взяткополучатель имеет доход, многократно превышающий его официальную зарплату. А взяткодатель рассматривает сумму взятки, как разницу между номинальной и реальной ценой на товар или услугу, за которые в конечном итоге придется расплачиваться потребителю.

Опыт цивилизованных стран свидетельствует, что одними полицейскими мерами победить коррупцию невозможно. Необходим комплексный государственный подход к этой проблеме. Давно назрела необходимость обязательного декларирования доходов должностных лиц и введения ответственности за представление в декларации ложных сведений.

Кроме того, нужно ликвидировать условия для получения чиновником взятки. Во многих случаях для этого достаточно сузить разрешительные функции государства.

НАКАЗАНИЯ

За шесть месяцев нынешнего года к уголовной ответственности привлечено 7459 человек, совершивших экономические преступления, что на 10,7% больше, чем в прошлом году. В том числе на 20,6% увеличилось количество привлеченных к уголовной ответственности руководителей различного уровня. По оконченным уголовным делам в счет возмещения материального ущерба изъято имущества, денег и ценностей, а также наложен арест на имущество на общую сумму BLR57,3 млрд.

Прогнозировать ситуацию с криминализацией экономики можно лишь опираясь на целый ряд факторов, выходящих за пределы уголовной статистики. Необходимо учесть изменения в социально-экономической обстановке, законодательстве, организационно-штатном и материально-техническом обеспечении борьбы с экономической преступностью.

Хотя с определенной долей уверенности можно прогнозировать дальнейший рост экономической преступности. В случае непринятия адекватных мер государственного воздействия произойдет дальнейшая криминализация кредитно-банковской сферы, фискальных органов, топливно-энергетического комплекса, бюджетных организаций, сферы предпринимательства и потребительского рынка.

КОРОТКО

ИСКАЛИ УБИЙЦ — НАШЛИ АВТОМАТЫ

Сергей АНИСЬКО

По сведениям, поступившим из информированных источников Министерства обороны и подтвержденным пресс-группой УВД Гродненского облисполкома, на прошлой неделе сотрудниками областного отдела уголовного розыска найдены три из четырех автоматов АК-74, похищенных неизвестными лицами 23 июля в одной из частей 28-го армейского корпуса.

Поиск, который до этого проводился с участием представителей командования МО, военной прокуратуры и контрразведки, результатов не принес.

Параллельно работники УГРО разыскивали двух братьев «Х» — жителей Гродно, подозреваемых в совершении убийства. В интересах следствия фамилии злоумышленников не называются. При их задержании и обыске квартиры обнаружены три автомата Калашникова со спиленными номерами. Экспертиза показала, что это оружие числится в розыске и именно оно было похищено. Поиск четвертого автомата продолжается. Следствию предстоит выяснить, каким образом АК-74 исчезли из охраняемого помещения и попали в руки преступников. По одной из версий, к краже причастны военнослужащие, продавшие оружие братьям «Х».

БЕЛАРУСЬ И ЛИТВА НЕ НАМЕРЕНЫ СЛУЖИТЬ ТРАНЗИТНЫМ КОРИДОРОМ ДЛЯ НЕЛЕГАЛЬНЫХ МИГРАНТОВ

Сергей АНИСЬКО

Как стало известно «БДГ», 3 августа в Сморгони состоялась рабочая встреча заместителя командующего пограничными войсками Беларуси Николая Кохана с заместителем главного комиссара Департамента пограничной полиции при МВД Литвы Витаутасом Шидлаускаусом.

Основной причиной встречи явилась озабоченность обеих сторон обострившейся в последнее время оперативной обстановкой на белорусско-литовской границе. Г-н Шидлаускаус, в частности, заявил: *«Работу Департамента пограничной полиции осложняет ситуация в Клайпедском порту и на рубежах с южным (т.е. с Беларусью) соседом»*. В ходе конструктивного диалога была достигнута договоренность *«об обмене информацией и о нестандартной реализации оперативных материалов»*.

По-видимому, речь идет о совместном розыске преступных элементов спецслужбами пограничных войск Беларуси и Литвы. Жаль, что к такому разумному решению коллеги из двух соседних государств пришли только спустя пять лет, в одиночку затратив на борьбу с контрабандистами и нелегальными мигрантами титанические усилия и значительные бюджетные средства.

Обстановка же, действительно, настолько серьезна, что грозит выйти из-под контроля. В последние полгода основной поток нелегалов, отказавшись от польского направления, избрал для незаконного перемещения на Запад именно белорусско-литовскую границу. Так, в ночь с 7 на 8 августа нарядом Сморгонского погранотряда совместно с сотрудниками Вороновского РОВД был задержан автобус с литовскими номерами, в котором находилось 57 граждан Индии. Иностранцы с помощью проводника намеревались нелегально пересечь границу. Незадолго до этого, также на участке Сморгонского ПО, задержаны 12 индусов, которых за $1200 проводники обязались переправить в Литву.

Частная педагогическая
Тама система сад-школа
С ЭКОНОМИКО-ЛИНГВИСТИЧЕСКИМ УКЛОНОМ
функционирующая пятый год,
ОБЪЯВЛЯЕТ ОЧЕРЕДНОЙ НАБОР ДЕТЕЙ С 2.5 ДО 14 ЛЕТ

- в классе 8 человек;
- три иностранных языка, практика за границей;
- индивидуальный подход к ребенку;
- высокий уровень общеобразовательной подготовки;
- эстетическое и физическое воспитание;
- пятиразовое витаминизированное питание.

Доставка детей в сад-школу и обратно - на микроавтобусе.

Мы возрождаем традиции классического образования!

Запись по адресу: г.Минск, ул.К.Маркса, 40-20.
Телефоны: 222-30-00, 233-41-83, 263-66-73.
Стоимость обучения за 1 месяц – рублёвый эквивалент по курсу НБ РБ к 280-310 USD.
Лицензия N83 Министерства образования

Турфирма "ГЕРАКЛЕЯ"

- это дважды в неделю сверхдешевые морские круизы на собственных теплоходах в Стамбул;
- это продажа путевок в санатории и на базы отдыха Крыма;
- это лечебные и шоптуры, обучение детей за рубежом, экзотические туры для любителей выпить.

ВСЕ ОЧЕНЬ ДЕШЕВО!

Ищем партнеров в ближнем зарубежье.

Контактные тел.:
в Севастополе: (0690) 52-54-44,
факс: (0690) 44-46-32;
в Симферополе: (0652) 27-61-04;
в Евпатории: (06569) 6-24-96

ИМПОРТНЫЕ
клей ПВА
(от 1050 до 1430 USD/т)
краска ВОДОЭМУЛЬСИОННАЯ
(от 1025 USD/т)
Тел./факс: (05672) 6-30-82, 3-05-89
ПВА ПВА

SAMSUNG
САЛОН-МАГАЗИН
Пр. Машерова, 51
Тел. 229-28-09

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

ТЕЛЕВИЗОРЫ:	Тыс. руб.	Опт.
- 37см,4 модели	от 4 195	$211
- 51 см,9 моделей	от 4 880	$254
- 54 см,8 моделей	от 5 610	$294
- 62 см,2 модели	от 12 290	$633
- 72 см,2 модели	от 14 670	$748
ВИДЕОДВОЙКА (37,51,54 см)	от 8 180	$425
ВИДЕОМАГНИТОФОН (4 мод.)	от 3 990	$220
ВИДЕОПЛЕЙЕР	3 145	$160
ВИДЕОКАМЕРА (2 мод.)	от 9 890	$500
СВЧ-ПЕЧЬ (2 мод.)	от 2 610	$146
АВТОМАГНИТОЛА (2 мод.)	от 1 530	$76
МАГНИТОЛА (3 мод.)	от 2 530	$128
АУДИОСИСТЕМА (4 мод.)	от 3 980	$206
ПЫЛЕСОС (5 мод.)	от 1 770	$89
ФОТОАППАРАТ (6 мод.)	от 950	$46
ХОЛОДИЛЬНИК (4 мод.)	от 7 980	$406
МОНИТОР (5 мод.)	от 4 700	$242
ФАКС (3 мод.)	от 6 720	$329
ТЕЛЕФОН (3 мод.)	от 560	$23

Гарантия 1 год

РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВ

Совершив покупки 1-31 августа, Вы станете участником розыгрыша призов:
ТЕЛЕВИЗОР - СВЧ-ПЕЧЬ - ВИДЕОКАМЕРА
АУДИОСИСТЕМА - ПУТЕВКА В ПАРИЖ
который состоится 2 сентября
в 18.00 по адресу: пр. Машерова, 51.

РОМПО
официальный дилер" SAMSUNG ELECTRONICS"

- производит ремонт, ТО автомобилей УАЗ;
- продает запчасти, кузова,агрегаты к автомобилям УАЗ;

ООО "росбелАвтопартнер" * г.Минск, ул.Макаенка,12 А *

- осуществляет поставку автомобилей УАЗ;
- оформление автомобилей для постановки на учет в ГАИ.

Тел./факс (017) 222-88-23
Тел. (017) 222-24-95, 222-22-39, 264-99-00

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!
Сообщаем Вам об изменении расценок на рекламу в газетах:
с 12 августа 1996г.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

1-ая полоса	- 78. 000
внутрен. полоса	- 40. 000
последняя полоса	- 37. 000

ИМЯ

внутрен. полоса	- 40. 000
Полоса TV	- 78. 000

Телефон/факс отдела рекламы : (017) 223-85-88

ИНСТИТУТ КУЛЬТУРЫ ЕВРОПЫ

ОБЪЯВЛЯЕТ ПРИЕМ СТУДЕНТОВ
НА ДНЕВНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ПО СПЕЦИАЛИЗАЦИИ
МЕЖДУНАРОДНЫЕ КУЛЬТУРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ
(СТРАНЫ ЕВРОПЫ)
СПЕЦИАЛЬНОСТЬ "КУЛЬТУРОЛОГИЯ"

Институт – единственное высшее учебное заведение в Республике Беларусь, имеющее лицензию Министерства образования и науки на подготовку специалистов в области международных культурных отношений. Специализация "Международные культурные отношения" обеспечит систему служб культурных атташе в Европе и Республике Беларусь знающими специалистами, ориентированными на выполнение конкретной деятельности в области дипломатии от культуры.

Институт расположен в пригороде Минска, древнейшем центре культуры Восточной Европы – городе Заславле.

ЗАЧИСЛЕНИЕ - ПО РЕЗУЛЬТАТАМ СОБЕСЕДОВАНИЯ.
ОБУЧЕНИЕ ПЛАТНОЕ.
НАЧАЛО ЗАНЯТИЙ - 16 СЕНТЯБРЯ 1996Г.
ПРИЕМ ДОКУМЕНТОВ ПО 14 СЕНТЯБРЯ
ЕЖЕДНЕВНО С 13.00 ДО 17.00, КРОМЕ ВОСКРЕСЕНЬЯ,
ПО АДРЕСУ: Г.ЗАСЛАВЛЬ, УЛ. ВЕЛИКАЯ, 11
ТЕЛ. (017) 2-94-13-86
ПРОЕЗД ЭЛЕКТРОПОЕЗДАМИ "МИНСК-МОЛОДЕЧНО", "МИНСК–ОЛЕХНОВИЧИ" ДО ст. "БЕЛАРУСЬ."

ТРАНСАЭРО
АВИАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

РАСПИСАНИЕ РЕГУЛЯРНЫХ РЕЙСОВ

из Москвы					в Москву				
А/П назначения	№ рейса	Дни вылета из Москвы	Время вылета из Москвы	Время прибытия в А/П назначения	№ обратного рейса	Время вылета из А/П назначения	Время прибытия в Москву	Тип воздушного судна	Кол-во остановок
АЛМА-АТА	UN205	1234567	23.30	06.50(+)	UN206	08.15	10.05	DC10	-
БАКУ	UN215	1234567	14.00	17.45	UN216	19.00	21.05	B757 CY	-
БЕРЛИН	UN309	.2..5.7	12.50	13.30	UN310	14.30	19.00	B737 CY	-
ВЛАДИВОСТОК	UN111	1234567	19.50	11.35(+)	UN112	13.10	16.00	B757 CY	-
ЕКАТЕРИНБУРГ	UN109	1234567	02.00	06.20	UN110	07.35	08.05	B757 CY	-
ИРКУТСК	UN115	12345.7	22.20	08.50(+)	UN116	10.20	11.30	B757 CY	-
КИЕВ	UN201	.2.45.7	08.15	09.00	UN202	10.00	12.30	B737 CY	-
КИЕВ	UN231	1.3....	08.15	09.00				B737 CY	-
КИЕВ	UN211	12345.7	18.20	19.00	UN212	19.50	22.30	B737 CY	-
КИЕВ	UN211	.....6.	12.00	12.40	UN212	13.40	16.20	B737 CY	-
КИШИНЕВ	UN223	1.3....	14.30	16.00	UN224	17.00	20.10	B737 CY	-
ЛОС-АНДЖЕЛЕС	UN321	....5.7	15.00	16.00	UN322	19.30	18.00(+)	D10 CY	-
ЛЬВОВ	UN231	1.3....	08.15	11.00	UN232	12.00	15.10	B737 CY	-
МИНСК	UN203	.2.45..	13.35	14.05	UN204	15.05	17.15	B737 CY	-
НИЖНЕВАРТОВСК	UN105	1234567	01.30	07.35	UN106	08.10	10.00	B757 CY	-
НОВОСИБИРСК	UN107	1234567	00.20	07.20	UN108	08.55	10.10	B757 CY	-
НОРИЛЬСК	UN101	.2.....	12.30	20.25	UN102	22.30	22.40	B757 CY	-
НОРИЛЬСК	UN101	..3..67	01.30	09.25	UN102	11.00	11.10	B757 CY	-
ОМСК	UN125	12.45..	01.00	07.25	UN126	08.40	09.30	B737 CY	-
ОДЕССА	UN221	.2.4...	17.10	18.20	UN222	14.40	17.40	B737 CY	-
РИГА	UNGV207	1234567	11.30	12.05	UNGV208	19.55	22.20	B737 CY	-
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	UN121	1234567	07.50	09.00	UN122	09.50	11.15	B737 CY	-
СОЧИ	UN103	....5.7	13.35	16.10	UN104	17.30	20.10	B757 CY	-
ТАШКЕНТ	UN209	1234567	00.25	05.40	UN210	07.30	11.05	B737 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN301	....5.7	10.10	13.20	UN302	15.05	20.15	B757 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN301	.2.4...	12.20	15.30	UN302	17.00	22.10	B757 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN311	.....6.	17.50	21.00	UN312	09.10(+)	14.00(+)	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN307	.2.4567	12.40	14.00	UN308	15.00	20.05	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN307	1.3....	16.15	17.35	UN308	18.40	23.45	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN317	....5.7	16.15	17.35	UN318	18.40	23.45	B757 CY	-
ЮЖНО-САХАЛИНСК	UN117	1.3....	17.30	10.10(+)	UN118	11.40(+)	13.05(+)	B757 CY	-
ЮЖНО-САХАЛИНСК	UN117	....56.	23.05	15.50(+)	UN118	17.20(+)	18.50(+)	B757 CY	-
Предлагаем полет	UNGV207	..3..6.	11.30		GV504	15.50		B737 CY	1
МОСКВА-ПАРИЖ**	GV503			14.35	UNGV208		22.20		
Предлагаем полет	UNGV207	12.45.7	11.30		GV402	14.25		B737 CY	1
МОСКВА-ЛОНДОН	GV401			13.25	UNGV208		22.20		
Предлагаем полет	7B221	1..4...	14.15		7B222	20.05		D10 CY	1
МОСКВА–НЬЮ-ЙОРК				16.45			13.45(+)		

Авиакомпания "Трансаэро" предлагает Вам:

- обслуживание по бизнес и экономическому классу;
- программа "Привилегия" для часто летающих пассажиров;
- стыковочные рейсы по СНГ и Прибалтике;
- грузовые авиаперевозки;
- бронирование авиабилетов по телефону.

Бронирование и продажа авиабилетов по адресам:

- г.Минск, пр.Машерова, 11; тел.: 269-102, здание Министерства культуры и печати;
- г.Минск, пр.Машерова, 19; тел.: 269-233, здание АО "Белинтурист";
- г.Минск, ул.Козлова, 3, "Аэроспейс Трэвэл"; тел. 68-74-52;
- грузовые перевозки, тел. 791-078

ТРАНСАЭРО
АВИАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 51 (309) 12.08.96

Главный редактор **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск **Сергея ОСИПЦОВА**
Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Председатель правления: **Петр МАРЦЕВ**
Коммерческий директор: **Константин БАРАНОВ**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Рекламная служба: **Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
Татьяна ГУСЕВА, Нина ШТРИК

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(0172) 237-118, 267-877**
ФАКС: **(0172) 269-678**
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: **тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**
E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
тел. (0172) 238-588;
факс (0172) 292-210

Отдел подписки и распространения:
тел./факс 292-210

Отпечатано с диапозитивов
в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс,
проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ 1963
Подписано в печать **10.08.96 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 28 12 августа 1996 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

АКТУАЛЬНО

Хлеб наш насущный

В свете развернувшейся очередной битвы за выживаемость колхозно-совхозного строя в Республике Беларусь, а попутно с ней и уборки урожая, интересную информацию, на наш взгляд, представляют конъюнктура мирового рынка зерна и прогноз урожая зерновых на 1996/97 год.

В настоящее время зерновой рынок по-прежнему остается чрезвычайно чувствительным к изменениям погодных условий в основных регионах выращивания зерна (США, Канада, Австралия, Аргентина). Прошлогодние неурожаи в большинстве стран, выращивающих зерно, и чрезвычайно низкие его запасы спровоцировали взлет цен на зерно осенью и зимой 1995 года. Критическая ситуация, сложившаяся на зерновом рынке к началу 1996 года, вызвала резонное беспокойство и спровоцировала ажиотажный спрос на зерновые. Тут же вырос объем экспорта зерна (в основном пшеницы) из **США** -- в то время чуть ли не единственном месте, где можно было свободно приобрести зерно, и американцы стали опасаться, хватит ли его для потребностей страны.

Зерновой кризис, вокруг которого раздувались страсти, вызвал вполне закономерную реакцию американских фермеров -- они резко увеличили посевные площади в нынешнем году, рассчитывая на получение дополнительных прибылей. (Самое интересное для нашего правительства в этом деле то, что и средства на посевную в частных банках нашлись, и американскую армию на сельхозработы привлекать не пришлось -- каждый занимался своим делом, и страна в режим «чрезвычайки» не переводилась, и митинги с демонстрациями не запрещались.) Как результат -- Департамент сельского хозяйства США прогнозирует рекордное производство зерна в нынешнем году. В целом же мировое производство этого продукта ожидается на уровне 1,494 млрд т (против 1,426 млрд т в прошлом году). Это означает, что впервые за четыре года предложение зерновых превысит спрос, и мировые запасы начнут увеличиваться уже в конце 1996 года.



Адекватно прогнозам «ведут себя» и мировые цены на зерно, благоприятствуя импортерам (в том числе в России и Беларуси). В течение июля они оставались стабильными, а в начале августа даже немного снизились *(см. график)*.

Что касается конъюнктуры зерновых в соседних с Беларусью государствах, то и в **России** она также достаточно благоприятна. В частности, на российском рынке уже появилось зерно урожая 1996 года по ценам предложения 0,85--1,00 млн руб./т (115--130 фунтов ст.), что дешевле урожая 1995 года. На цены повлияло также и то, что урожая 1995 года практически хватило для того, чтобы не прибегать к массовому импорту зерна из-за рубежа. В 1996 году в России будет собрано 37--39 млн т пшеницы против 30 млн т в прошлом году. При этом потребности в этом виде зерновых оцениваются в 28 млн т, что означает возникновение экспортных излишков в



размере около 10 млн т. Данный прогноз вызвал постепенное снижение биржевых цен в течение июля на 5--10%.

На **Украине**, напротив, валовой сбор зерновых культур ожидается в 1996 году в объеме 30,9 млн т, что на 10 млн т (30%) ниже прогнозируемых ранее показателей и на 4,46 млн т (14%) меньше прошлогодних объемов. Валовой сбор в общественном секторе составит 27,7 млн т (на 4,5 млн т меньше, чем в прошлом году), а в частном (население и фермерские хозяйства) соберут 3,2 млн т зерна (против 3,27 млн т в прошлом году). Причиной снижения урожая, как обычно, называют неблагоприятные погодные условия.

В целом же конъюнктуру рынка зерновых в настоящее время и в ближайшей перспективе можно считать благоприятной для **Беларуси** – цены на основные виды зерновых, традиционно импортируемых нашим государством, будут постепенно понижаться. Дело за малым – не упуская из виду собственный урожай, умело распорядиться сложившейся ситуацией.

Виктор ДАШКЕВИЧ

ОБЗОР

Посчитали — прослезились...

Вашингтон — Багдад: не рой яму другому...

Из других событий на товарных рынках, заслуживающих наибольший интерес, можно выделить окончание переговоров между ООН и Ираком по поводу снятия эмбарго на экспорт иракской **нефти** в обмен на продовольствие. Таким образом, 6-летнее отсутствие одного из крупнейших производителей нефти на мировом рынке должно закончиться уже к концу августа, а в сентябре нефтепроводы Европы наполнит иракское топливо на общую сумму примерно в $6 млрд.

Данному решению ООН предшествовали достаточно длительные препирательства по поводу номенклатуры иракского импорта в обмен на нефть. Начальные партии сырья были подготовлены к отправке еще в июне. Однако ООН, и в первую очередь США, воспротивились включению в гуманитарную помощь наряду с продовольствием и медикаментами таких товарных позиций, как компьютеры, средства связи, а также оборудование для бурения нефтяных скважин. Как оказалось, от «торможения» иракской нефти пострадали в первую очередь сами Соединенные Штаты. Дело в том, что крупнейшие компании заранее приготовились к увеличению предложения на рынке и значительно снизили собственные запасы нефтепродуктов. Как результат -- цены стали реагировать на такие незначительные по мировым меркам события, как взрыв на американской военной базе в Саудовской Аравии, угроза забастовки норвежских нефтяников, авария на нефтепроводе в Нигерии и т.п.

Белорусские сахарные заводы: спасение утопающих — дело рук... самих утопающих?

Российский товарный рынок пытается сопротивляться проникновению белорусского и украинского **сахара**. По сложившейся в настоящее время схеме сахар-сырец импортируется из стран дальнего зарубежья на территорию России, затем беспошлинно ввозится на Украину и в Беларусь, где за небольшую плату перерабатывается в белый сахар, а затем опять же беспошлинно возвращается в Россию. Ввоз такого необлагаемого таможенными пошлинами сахара из стран СНГ делает российскую продукцию неконкурентоспособной. Так, цена реализации готового импортного сахара не превышает в настоящее время 2100--2200 руб./кг, в то время как себестоимость производства белого сахара российскими предприятиями составляет 2900--2950 руб./кг при использовании заводских мощностей на 50--60%. По этому поводу в качестве ограничительной меры по импорту предлагается поднять таможенную пошлину на ввоз белого сахара до 35%, а также ужесточить контроль за украинско-белорусской схемой путем введения квот на импорт данной продукции. Так что скорее всего придется нашей сахарной промышленности «выплывать» в одиночку без поддержки российского рынка. (Вечный парадокс на просторах экс-СССР -- защита местного производителя осуществляется, как правило, за счет местного же потребителя путем простого повышения цен. А поскольку производитель и потребитель, по существу, одно и то же лицо, эффект от подобной «защиты» представляется равным нулю, не считая, разумеется, снижения жизненного уровня проживающего на данной территории населения.)

ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ СЫРЬЕВЫЕ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ С 1 ПО 7 АВГУСТА 1996 ГОДА

Наименование товара	Единица измерения	Западная Европа	Россия	Украина
Пшеница	фунт ст./т	110,25	125	141
Мука пшеничная	$/т	-	400	371
Сахар	$/т	345,50	540	445
Бензин А-76	$/т	-	280	267
Бензин АИ-93	$/т	-	340	280
Дизтопливо,	$/т	-	200	169

Сошлись в Европе *Ford* и *Kia*

Из других значительных событий на товарных рынках следует выделить начало реализации двух крупных проектов по организации сборочного производства автомобилей в Калининградской области России. Общая стоимость проектов оценивается в $200 млн, и уже в сентябре этого года на базе завода «Калининградбуммаш» начнется выпуск новых автомобилей фирм *Kia* (Южная Корея), *Volkswagen*, *Audi* (Германия), *Seat* (Испания).

Одновременно с выпуском новых автомобилей будет осуществляться реновация автомобилей *second hand* с заменой всех быстроизнашивающихся деталей и узлов. В течение 1997--1998 годов планируется совместно с германским концерном *Volkswagen* на «Калининградбуммаше» построить новый завод мощностью 50.000 автомобилей в год.

Производство автомобилей будет размещено и на судостроительном заводе «Янтарь». К октябрю 1996 года монтаж и наладка уже закупленного оборудования будут завершены, а в ноябре совместно с южнокорейской фирмой *Kia* планируется выпустить первые автомобили *Pride, Sephia, Sportage, Besta*.

Данные российские производства могут составить существенную конкуренцию американо-белорусскому СП по выпуску автомобилей *Ford*. Учитывая некоторую натянутость во вза-имоотношениях белорусских и российских таможенников, а также тот факт, что при запуске этих заводов Россия значительно повысит конкурентоспособность собственной автомобильной промышленности, теоретически она может окончательно потерять интерес к таможенному союзу, и ожидаемые объемы продаж (а за ними и прибыли) *Ford*'а окажутся несколько ниже запланированных.

Виктор ДАШКЕВИЧ

РЕЙТИНГ

Журнал *Fortune* расставил весь мир по местам

Американский журнал *Fortune* недавно опубликовал ежегодный список 500 крупнейших компаний мира.

Интересно, что поначалу в списки входили только промышленные и торговые предприятия. Но в последнее время в силу того, что сфера услуг обретает все большее значение как для американской экономики в целом, так и внутри каждого отдельного предприятия, журнал постепенно начал делать консолидированные рейтинги, куда попадают фирмы из всех областей бизнеса. Так что если в прежние времена во главе списка оказывался такой производитель, как *General Motors*, то при новом подходе его возглавили японские торгово-промышленные и финансовые конгломераты *Mitsubichi, Mitsui* и *Itochu*.

В целом в перечне «500 великих» 153 фирмы из США и 141 из Японии. За этими странами с отрывом следуют Франция (42), Германия (40), Англия (32), Швейцария (16), Южная Корея (12), Италия (12), Голландия (8), Испания (6) и Канада (6). И если в 1995 году обороты 500 крупнейших фирм выросли в среднем примерно на 11%, а доходы -- на 15%, то количество занятых в них увеличилось всего на 2%.

Ниже приведен список первых 50 компаний из рейтинга *Fortune*.

Место 1995	Место 1994	Фирма	Страна	Оборот, млрд $
1	1	*Mitsubishi*	Япония	184,4
2	2	*Mitsui*	Япония	181,5
3	3	*Itochu*	Япония	169,1
4	5	*General Motors*	США	168,9
5	4	*Sumitomo*	Япония	167,5
6	6	*Marubeni*	Япония	161,0
7	7	*Ford Motor*	США	137,1
8	11	*Toyota Motor*	Япония	111,0
9	8	*Exxon*	США	110,0
10	10	*Royal Dutch/Shell*	ВБ/Нид.	109,8
11	9	*Nissho Iwai*	Япония	97,9
12	12	*Wal-Mart Stores*	США	93,7
13	13	*Hitachi*	Япония	84,2
14	14	*Nippon LifeInc.*	Япония	83,2
15	16	*Nippon T&T*	Япония	81,9
16	15	*AT&T*	США	79,7
17	20	*Daimler-Benz*	Германия	72,3
18	21	*IBM*	США	71,9
19	17	*Matsushita Elec.*	Япония	70,4
20	19	*General Electric*	США	70,0
21	18	*Tomen*	Япония	67,8
22	22	*Mobil*	США	66,7
23	23	*Nissan Motor*	Япония	62,6
24	34	*Volkswagen*	Германия	61,5
25	30	*Siemens*	Германия	60,7.
26	26	*Da-Ichi Mut. Inc.*	Япония	58,0
27	31	*British Petroleum*	ВБ/Нид.	57,0
28	-	*Metro Holding*	Швейцария	56,5
29	33	*US Postal Service*	США	54,3
30	29	*Chrysler*	США	53,2
31	28	*Philip Morris*	США	52,4
32	36	*Toshiba*	Япония	51,2
33	32	*Tokyo Elec. Power*	Япония	50,8
34	52	*Daewoo*	Ю.Корея	51,2
35	24	*Nichimen*	Япония	508
36	35	*Sumitomo Life*	Япония	50,7
37	25	*Kanematsu*	Япония	49,8
38	37	*Unilever*	ВБ/Нид.	49,7
39	39	*Nestle*	Швейцария	47,8
40	43	*Spny*	Япония	47,6
41	41	*Fiat*	Италия	46,5
42	44	*Veba*	Германия	46,3
43	40	*Deutsche Telecom*	Германия	46,1
44	42	*Alianz Holding*	Германия	46,0
45	48	*Nec*	Япония	45,5
46	45	*Honda Motor*	Япония	44,0
47	46	*Elf Aquitaine*	Франция	43,7
48	59	*Elec. de France*	Франция	43,5
49	54	*Union d. Ass. Paris*	Франция	42,0
50	38	*IRI*	Италия	41,9

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, натуральный шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др. (более 20 видов)	от 9,75 млн руб.	276-9696 234-7812	Минск: ул. Я.Купалы, 27 (РВЦ), пр. Машерова, 9; Могилев: пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	столы рабочие, компьютерные				0,95-1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				1,7-2,4 млн руб.		
	шкафы для докум. остекл. (в ассорт.)				1,1-1,9 млн руб.		
	офисные кресла и стулья	Италия	кожа натуральная	черный	от $56		
АСПЕКТ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3525 275-3652	Поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья (100 наименований)	Италия, Германия, Польша	кожа, ткань		от 0,6 млн руб..		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель офисная (50 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагонь, перламутр, вишня	$22-390	226-9885	пр. Машерова, 14
InCoTrade	мебель офисная	Беларусь, Италия, Венгрия	ламинат, меламин	различный	от 0,75 млн руб..	222-4468	Изготовление под заказ, поставка со склада. Бесплатно: дизайн-проект, доставка, сборка
ITN DESIGN	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, натуральный шпон	различный	от $210	234-7709 234-8528	Поставка со склада, под заказ, доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные стулья и кресла Essepiu		ткань, кожа		$53-600		Поставка со склада, под заказ, гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 цветовых вариантов	$4,5-593		Эксклюзивный представитель Multiform в Беларуси, со склада и под заказ
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210-612		Ступенчатая и плавная регулировка (газ-лифт) высоты стола
	настольные лампы, светильники, люсры и др. Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 цветовых вариантов	$25-7200		Поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная и офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $83	234-4342 234-4634	Поставка со склада и под заказ. Бесплатно: дизайн-проект, доставка по Минску, сборка-установка. Дополнительно : настольные лампы, светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель «Ленраумамебель» (система модулей)	Финляндия-Россия	сверхпрочный меламин	белый, черный	от $52		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, натуральный шпон, массив	более 20 расцветок и оттенков	-		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 расцветок и оттенков	от $4,5		
	офисные кресла и стулья Meabi	Италия	износостойкая ткань, натуральная кожа	более 30 расцветок и оттенков	$53-264		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал	Цена, $	Телефон	Примечание
Арника-Сервис	кухни	Финляндия	массив, ламинат, меламин, буковый и березовый шпон	стандарт - до 2500, н/с - от 2500	236-2103 236-2933	Компьютерная программа расстановки, бесплатная доставка, монтаж и сборка. Постоянно действующая выставка-продажа во Дворце искусств (ул. Козлова, 3)
	прихожие			от 800	236-2103 236-2933	
	ванные			от 1000	236-2103 236-2933	
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15-790	223-3305	М-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
СЛАВНА торговый дом, г. Минск, ул. Казинца, 2	кухонные углы	Чехия	натуральный шпон, ламинат, MDF (белый, черный, натур.)	199-226	224-2022	Дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса, отделочные и строительные материалы, сантехника
	корпусная мебель	Польша	натуральный шпон	1034-1638	224-2022	
	мягкая мебель	Словакия	плюш, гобелен, натуральная кожа	1365-1735	224-2022	
	спальни	Италия	массив, тамбурато (белый, орех) 4 вида	1680-2499	224-2022	
	гостиные	Италия	тамбурато	3000	224-2022	
Станнер	спальни	Италия	ламинат, ДСП, натуральный шпон	2600-3000	233-9157 276-6111 (сот.)	Предъявителю газеты, опт. покупателям - скидка 3%
Портэкс	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, полиуретан, лак	2300-3100	256-0721 256-5880	Предъявителю газеты - скидка 3%
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать-полудиван-кровать-кресло)	Минск	велюр (США)	824	236-8202 факс (017) 210-0111	Преобразование диван-кровати в спальное место - 3 с, наоборот - 1с, мебельный м-н № 1 (ул. В.Хоружей, 4)
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, 2 кресла)		велюр (США)	646		
	мягкая мебель «Европа» (кровать)		велюр (США), массив	485		В любой комплектации. Мебельный м-н № 1 (ул. В.Хоружей, 4)
Фриал	декоративная фурнитура для производства мебели и отделки помещений	Турция	металл	от 0,61	236-7474 236-9813	Цвета изделий: никель, золото, хром, антик, черный, белый и их комбинации

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Ударим формальдегидом по ноздрям покупателей мебели!

«Ну вот, открыли дверцы шкафчика и сразу почувствовали запах фенолформальдегидчика». С этих слов начинается краткая экскурсия по одному из минских салонов офисной мебели. Относятся же эти слова к платяному шкафу польского производства. Идем дальше. Вот рабочий стол, изготовленный в Польше, но на него также не следует обращать внимание. Через три месяца он будет весь обшарпан, а через год, если к тому времени не развалится (а он обязательно развалится!), шурупы в этом столе длиной 5--6 см придется менять на шурупы длиной 25--30 см. Вдобавок покрытие он имеет меламиновое. Да мы и гарантии-то на польскую мебель не даем».

А между тем по количеству предложений *(см. диаграммы)* польская продукция на рынке офисной мебели в Минске занимает по итогам первого полугодия 1996 года лидирующее положение среди других стран-производителей аналогичной продукции: Италии, Германии, Беларуси, Чехии и др. Если же судить по количеству реализованных офисных рабочих мест, то данное лидерство становится просто бесспорным *(см. диаграмму)*. Чем же можно объяснить подобные метаморфозы, когда низкопробный польский ширпотреб, реализуемый нашими фирмами, находит столь большой спрос? Ответов несколько.

Во-первых, предприниматели не знают, что они покупают. В одних случаях их вводит в заблуждение название юридического лица, которое продает им мебель (например, совместное белорусско-германское предприятие *Pro-Trade*, в котором слово *германское* носит явно провокационный рекламный подтекст; или «Инфотон», якобы занимающийся собственным производством, но никому не говорящий, что *эти комплектующие -- польского производства*, и т.д. и т.п.).

Во-вторых, польская мебель очень дешевая.

В-третьих, не совсем понятная политическая обстановка в стране держит в неуверенности многих предпринимателей, для которых завтрашний день -- под вопросом.

В-четвертых, практически ни одна фирма, занимающаяся реализацией офисной мебели польского производства, в своих прайс-листах, рекламных проспектах и т.д. не указывает, чью мебель они продают.

Думается, в ближайшее время обстановка на рынке офисной мебели должна измениться. Причиной тому является введение с 1 июля обязательной сертификации импортной мебели (польской мебели сделать это, по словам исполнительного директора органа по сертификации Н.Минина, будет несколько затруднительно), а также увеличение таможенных пошлин, поднявших стоимость польской мебели до стоимости мебели белорусских производителей несравнимо более высокого качества. «Конъюнктура» же со своей стороны будет регулярно информировать своих читателей о том, чья мебель имеет наибольшие проблемы с сертификацией, особенно экологической.

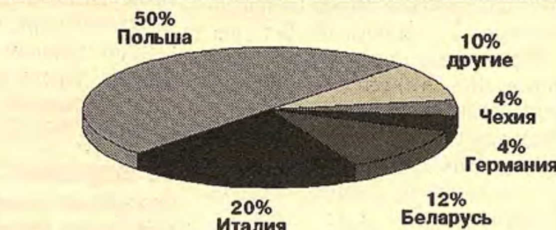
Владимир ОРЕХОВ

ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



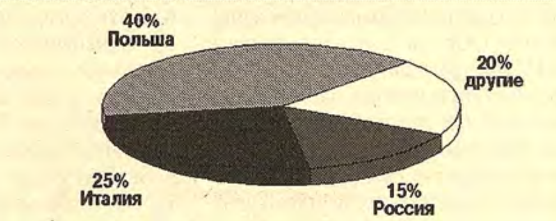
Другие: США, Россия, Финляндия, Бельгия, Австрия, Венгрия, Израиль, Тайвань

ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



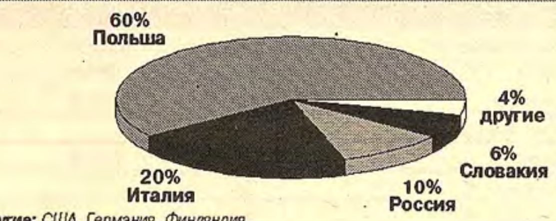
Другие: США, Россия, Финляндия, Бельгия, Австрия, Венгрия, Израиль, Тайвань

ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОФИСНЫХ СТУЛЬЕВ И КРЕСЕЛ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



Другие: США, Германия, Финляндия, Словакия

ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ ОФИСНЫХ СТУЛЬЕВ И КРЕСЕЛ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



Другие: США, Германия, Финляндия

ГИД

Где купить мебель в Минске

«ИТН ДИЗАЙН»
(ул. Варвашени, 77--407; тел.: 234-77-09, 234-85-28)

Офисная мебель и мультиформы иностранного предприятия «ИТН Дизайн» признаны лучшей композицией на международной выставке «Минский мебельный салон-96».

Предлагаются офисная мебель итальянских концернов *Mascagni* и *Uffix*, венгерского завода *Falco*, а также мультиформы австрийской фирмы *Multiform*.

«ИТН Дизайн» является эксклюзивным дистрибутором австрийской фирмы *Multiform* на белорусском рынке. Мультиформы -- это офисные товары, призванные не только создать порядок и комфорт на рабочем месте, но и придать офису современный вид. Изделия *Multiform*'а -- это более 200 наименований изделий, выполненных в едином стиле и широкой цветовой гамме: компьютерные и принтерные столы, подставки для мониторов и телефонных аппаратов, боксы для сортировки и хранения бумаг, настольные наборы, дискетницы, урны и многое другое. Особенно выделяется своими функциональными возможностями подставка под монитор компьютера, используя которую монитор можно легко подвинуть ближе или дальше, повернуть на 360 градусов и даже настроить оптимальный угол наклона монитора.

Качество изделий *Multiform*'а гарантировано огромным опытом работы австрийской фирмы, основанной в 1839 году. Изделия *Multiform*'а выпускаются только в Австрии, поэтому, покупая товары с торговой маркой *Multiform*, вы можете быть уверены, что они выполнены из высококачественных экологически чистых материалов. Более того, они включают антистатик, отталкивающий пыль и защищающий дискеты от статического электричества.

Офисная мебель от «ИТН Дизайна» рассчитана на солидные фирмы, предпочитающие добротную, долговечную мебель, имеющую современный дизайн и разумные цены. Этим требованиям удовлетворяет итальянская мебель *Mascagni* и *Uffix*. Офисная мебель венгерского завода *Falco* может оказаться более удобной для небольших офисных помещений.

Кресла и стулья -- чисто итальянского изготовления с гарантией 2 года.

Поставка со склада в Минске и под заказ в течение 30 дней.

Бесплатно -- дизайн-проект офиса на основе компьютерной программы итальянского концерна *Mascagni*.

InCoTrade (ул. Ленина, 4а; тел. 222-44-68)

Салон офисной мебели производства Италии, Венгрии, Беларуси. Покрытие: ламинат, меламин. Цвета -- различные. Поставка со склада в Минске и под заказ в течение 30 дней. Предоплата -- 15--30%.

Разнообразные кухни из Чехии под заказ. Бесплатно: дизайн-проект, доставка, сборка.

VOLIS (ул. Харьковская, 15; тел.: 254-69-02, 276-88-36)

Салон офисной мебели белорусско-австрийского СП (Слуцкая мебельная фабрика). Наряду с мебелью СП в небольшом количестве представлены офисные мебельные наборы польского производства (аналогичные тем, что продает фирма «Омнис»).

Покрытие: мебель белорусско-австрийского СП -- натуральный шпон ценных пород (бук, дуб, ясень, красное дерево и др. различной цветовой гаммы); польская мебель -- ламинат.

Стоимость доставки по Минску и сборка включена в цену.

Владимир ОРЕХОВ

ТЕХНОЛОГИИ

Дом по-американски — теперь в Беларуси!

Основательно открыв Европу, наши люди постепенно открывают для себя и Америку. Речь идет о новейших строительных технологиях и материалах. И если понятие «евроремонт» сегодня является чуть ли не нормой, то применение американских стандартов по-прежнему вызывает много вопросов. Прояснить ситуацию мы попросили генерального менеджера фирмы «Сипласт», являющейся официальным дилером американской компании *Alcoa*, Инну Кубицкую.

Сайдинг

На строительной выставке «Белорусский дом-95», проходившей в ноябре прошлого года, посетители стенда компании «Сипласт» задавали, как правило, один вопрос: а что это такое? В то время рынок, действительно, был слабо насыщен качественными отделочными материалами, поэтому главная задача состояла в популяризации сайдинга -- панелей из винила и алюминия для внешних и внутренних отделочных работ. Тем не менее наши специалисты, непосредственно занимающиеся строительством, достаточно быстро освоили новинку -- в основном те, что имели практику работы с сайдингом в Польше.

Чем же хорош сайдинг вообще и в чем его преимущество перед традиционно применяемыми в отечественном строительстве материалами для отделки поверхностей, в частности? В отличие, скажем, от ламинированной ДСП, винил имеет более высокие эксплуатационные качества (температуро- и влагостойкость), которые особенно хорошо проявляются именно в нашем климате и при нашей экологической обстановке. Еще одно важное преимущество сайдинга -- «мягкая» фактура покрытия, которая заставляет с трех шагов путать сайдинг с натуральным деревом. В то же время винил лишен всех негативных качеств натуральных покрытий: он не трескается, краска не осыпается и даже не тускнеет (все изделия покрываются специальной невидимой акриловой пленкой, которая защищает от солнечных лучей, сохраняя первоначальный цвет в течение 30 лет). Вам лишь иногда потребуется поливать из шланга ваш дом, чтобы смыть пыль и грязь -- вот и весь ремонт. Из эксплуатационных качеств, конечно же, следует выделить и простоту в обращении с этим материалом.

-- Работы с виниловым сайдингом не надо опасаться, -- рассказывает г-жа Кубицкая. -- К этому материалу следует подходить как к обычной вагонке, его можно резать простыми ножницами по металлу, изготавливая панели нужной именно вам конфигурации.

Сайдинг годится как для внешних, так и для внутренних работ. Для облицовки потолков и стен используются преимущественно прямые профили. Хорошо видны возможности данного материала на примере использования потолочных панелей -- одной из разновидностей сайдинга и прекрасной альтернативе облицовочной плитке. Такие панели могут применяться в любых условиях, их можно установить в своей городской ванной, в туалете и не бояться, что они почернеют или покроются плесенью. Фирма «Сипласт» поставляет и вентиляционные панели, которые обеспечивают хорошую циркуляцию воздуха. Поэтому если вас, не дай Бог, «зальют» соседи, то на потолке не останется никаких следов, а вы отделаетесь лишь небольшим «дождичком».

Сайдинг -- экологически чистый материал, при эксплуатации он не выделяет вредных летучих веществ, поэтому его можно использовать в жилых помещениях и даже на пищевых предприятиях.

Кровельный алюминий

Традиционные кровельные материалы -- шифер и черепица -- заметно уступают кровельным алюминиевым доскам.

На Западе уже давно, а в последнее время и у нас, шифер называют материалом прошлого: он требует постоянного ухода, а через несколько лет и полной замены; существенен и экологический аспект. Черепица, вновь входящая в моду, также требует ухода и отличается значительным весом, что может создать для обладателя «натуральной» крыши очень серьезные проблемы. Другое дело алюминий: коррозии не поддается, не ржавеет, не трескается, краска с него не осыпается, а одна панель (1,2 х 0,3 м) имеет массу всего 800 г. Алюминиевые кровельные доски марки «деревенский кедр» искусно сработаны «под черепицу», они имеют мягкую деревянную фактуру и даже вблизи воспринимаются как натуральный материал.



Создатели «деревенского кедра» снабдили алюминиевые крыши еще рядом дополнительных эксплуатационных качеств. Так, под панелями образуется воздушная «ловушка», удерживающая воздух, сохраняя тем самым тепло. И наконец, звукоизоляция: при правильном монтаже алюминиевая крыша не создает шума во время дождя -- последний штрих, позволяющий вам вообще не вспоминать о вашей крыше.

Колонны

Алюминиевые колонны -- особая гордость «Сипласта», являющегося единственным поставщиком этих изысканных принадлежностей интерьера и экстерьера современных коттеджей. Колоны, конечно, дело вкуса, тем не менее на Западе они используются очень широко. Есть надежда, что то же вскоре может произойти и у нас, чему в не малой степени будет способствовать цена данных изделий. По этой характеристике алюминиевые колонны успешно конкурируют с гипсовыми, требующими специального фундамента и постоянного ухода за покрытием. Так, 3-метровая алюминиевая колонна диаметром 20 см стоит $219; гипсовый же аналог обойдется примерно на 10% дороже.

Что касается колонн, то здесь прослеживаются два достаточно характерных типа поведения наших клиентов — торговых и строительных компаний, работающих с современными западными отделочными материалами. Первый поведенческий стереотип кратко выражает свое отношение восклицанием: не верю, такого не может быть! Действительно, трудно представить, что московские партнеры для демонстрации прочности алюминиевых колонн собираются поставить на одну танк -- расчеты показывают, что должна выдержать.

Другая часть клинтов, напротив, готова не то что использовать колонны по назначению, но, более того, находит в них такие качества, открывает в них такие функциональные возможности, о которых сами создатели этого материала даже не догадывались. Так, в практике «Сипласта» был случай, когда колонну покупали для того, чтобы впоследствии распилить ее надвое, сделав для себя и соседей прекрасные подставки для... цветочных ваз.

Как работает «Сипласт»

Теми материалами, о которых было рассказано в этом мини-обзоре, ассортимент продукции, поставляемой на белорусский рынок, конечно же, не исчерпывается. Для завершения эстетического облика помещения дополнительно можно заказать, например, разнообразные дизайнерские аксессуары (вентиляционные решетки), а также элементы декоративной отделки дверей и окон (пилястры, декоративные карнизы). Вообще, что касается заказов, то наш потребитель, к сожалению, не всегда готов работать так, как работает в этом направлении весь цивилизованный мир: вы говорите, что необходимо именно вам, и мы доставляем это специально для вас. Да еще дополнительно даем скидку (в случае с «Сипластом» -- 5 %). А хранить на складе весь ассортимент, сами понимаете, не совсем выгодно, поэтому завозятся только те материалы, которые пользуются устойчивым спросом -- сегодня это потолочные покрытия и сайдинг. Конечно же, определенную негативную роль в том, что клиент неохотно идет на заказ, играют довольно значительные сроки доставки. Однако и эта проблема в скором времени должна быть решена: совместно с московскими партнерами «Сипласт» организовывает в Финляндии крупный таможенный склад, что позволит выполнять заказы в течение 7--10 дней.

Определенный интерес представляет практика, когда предприятие выкупает у клиента по номинальной цене целые неиспользованные по каким-либо причинам панели и блоки материалов -- к такому уровню сервиса у нас, согласитесь, привыкли далеко не все.

По признанию г-жи Кубицкой, долгое время в основе успеха фирмы лежала активная рекламная и выставочная деятельность. Таким образом, подготовив белорусский рынок для новой продукции, фирма не могла не столкнуться с появлением конкуренции -- не совсем приятный для любого предприятия момент. И тем не менее «Сипласт» вовремя сумел перестроиться, снизив цены до уровня основного конкурента, а по некоторым позициям установив их и ниже. Переход конкурентной борьбы на ценовый уровень свидетельствует о полноценном развитии этого молодого рынка. «И сегодня мы снова можем сказать, что у нас самые низкие цены», -- заключает г-жа Кубицкая.

«Сипласт»: (017) 252-28-57.

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Строительный остеохондроз

С завидной регулярностью один раз в два дня мэр Москвы позирует перед теле- и фотокамерами то при закладке фундамента какого-либо строительства (или очень нужного, или жутко грандиозного), то на заседании мэрии, посвященном перспективному плану капитальной застройки города, а то и просто так, для имиджа, в каске на фоне строительных лесов первопрестольной. Возбужденный строительной униформой и заботой г-на **Лужкова** о москвичах и их гостях, в течение месяца извожу себя смотринами блеклого и пресного до тошноты родного БТ в надежде лицезреть нашего мэра Владимира **Ермошина** в аналогичной строительной атрибутике. Но... -- ни строительных лесов, ни фундаментов, ни мэра в каске. Лишь по-предательски подло вкравшийся в душу непатриотический вопрос -- смотрит ли это БТ еще кто-нибудь кроме меня?

В 1985 году Минск и столица Бразилии были названы ЮНЕСКО самыми динамично развивающимися городами планеты. Строительный «динамизм развития» Минска мало-помалу затухал все эти годы. Настоящие же, вязовские кошмары начались в 1996 году. Именно весна текущего года (обычное для строительного бума время) принесла резкий спад покупательской активности и в первую очередь предпринимательской (основных заказчиков ремонтных и строительных работ). Как следствие -- резкий спад объемов строительства (в 1,8 раза), снижение рентабельности в строительном секторе экономики (3,1% за первое полугодие текущего года против 8,3% за аналогичный период 1995 года), уменьшение доходов строителей (одной из самых высокооплачиваемых профессий в 1994--1995 годах), сокращение числа работников, занятых в этой сфере. Политика госструктур, стимулирующих деловую активность в области строи-



тельства недвижимости донельзя наоборот, привела к тому, что на сегодняшний день лишь рынок административных зданий может представлять собой какой-либо коммерческий интерес, да и тот без крупных инвестиций, по прогнозам специалистов, вот-вот прикажет долго жить. Во всем остальном, включая и рынок жилья, от которого государство практически отказалось и которое строится зачастую за счет будущих жильцов или (реже) банков, наблюдается «полный штиль в сезон «мертвых» дождей». Исключением является разве что начало строительства заводов *Ford* и *Coca-Cola*. А это -- работа для тысяч белорусских строителей, для предприятий-производителей стройматериалов и т.д. Но, как было сказано выше, это всего лишь исключение, достаточно наглядно свидетельствующее: без крупных инвестиций «не нашими инвесторами» в 1,5--2 десятка крупных проектов, способных вытянуть всю строительную отрасль в целом (свои инвесторы сами на ладан дышут, и им остается только посочувствовать), она загнется на корню. И «загиб» уже начался, так как своих средств, достаточных для самостоятельного строительства различных объектов, строительные фирмы не имеют. И в ближайшей перспективе иметь не будут.

Нежелание государственных органов участвовать в строительстве совместно с предпринимателями и шарахание от подобных предложений как от чумы (неосуществленный проект реконструкции части проспекта Машерова), ничем необъяснимое желание Мингорисполкома урвать с того, чего пока еще нет (неосуществленное строительство четырех современных офисных зданий по улице Сурганова), убеждают в одном: строительная каска явно не к лицу ни председателю горисполкома, ни его окружению.

Владимир ОРЕХОВ

ЭКСПЕРТИЗА

Сам себе лаборант, или Простейшие способы проверить кондиционность стройматериалов

Цемент. Сожмите его в руке, и если на ладони останутся комочки с горошину и более, цемент «окомкован», его прочность ниже отпускной, марочной. Вообще, цемент не следует хранить более года.

Известь. Сложите столбик из 8 штук красного кирпича на растворе из 1 части известкового теста и 3 частей песка. Через 4 дня поднимите его за верхний кирпич. Если столбик не разорвется, известь качественная.

Кирпич. Бледно-розовый или коричневый, его цвет говорит о недожоге. Такой кирпич непрочен, влагоемок. При ударе издает глухой звук, пачкает руки. Темно-бурый цвет имеет пережженный кирпич-«железняк». Он не впитывает воду, имеет повышенную твердость и морозостойкость. Незаменим для стен фундаментов в заводненных грунтах и для устройства дорожек и тротуаров. Недостаток -- слабое сцепление с раствором. Кирпич красного цвета -- нормально обожженный, полностью соответствует нормам по марочной прочности. При ударе издает чистый звук, надлом имеет однородное, без включений и пузырьков, строение.

Шифер кровельный асбестоцементный не должен иметь продольных трещин. Темный цвет шифера говорит о том, что его долго хранили в штабеле под открытым небом. Прочность шифера в этом случае снижается.

Гипс-«алебастр» так же, как и цемент, не должен скомковываться при сжатии в руке. Даже при сухом хранении он теряет в месяц 10% начальной (марочной) прочности. Гипс часто путают с мелом. Для проверки порошок нужно растереть между пальцами: мел окажется мягким, а гипс -- зернистым.

Лесоматериалы не должны иметь торцевых трещин и расколов. Если при простукивании обухом раздается глухой звук, древесина заражена гнилью (грибком) или древоточцами. Сухая на ощупь древесина имеет влажность до 25%, что близко к нормативным 20%.

Олифа не должна иметь 10%-й осадок через сутки отстоя. Полное высыхание нанесенного слоя -- через 24 часа.

Цементное основание перед настилкой линолеума должно иметь влажность до 8%. Прижмите промокашку полиэтиленовой пленкой с закраинами по 10 см, приклеенными к цементному основанию «Моментом» положите груз. Если через 16 часов промокашка окажется влажной, основание не готово.

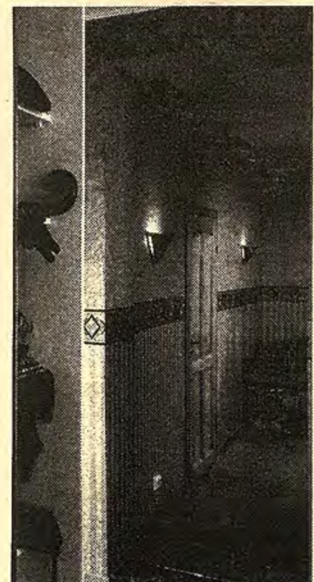
Марку бетона определяют так: если при ударе по зубилу молотком массой 0,3--0,4 кг лезвие погружается на 5 мм -- марка 70--100. Отделяющиеся от поверхности тонкие скорлупки свидетельствуют о марке 100--200. На бетоне марки свыше 200 зубило оставляет только неглубокий след.

СОВЕТЫ

Декор преобразит квартиру

Стоит заглянуть в любой современный журнал, посвященный интерьеру, как сразу обращает на себя внимание основной принцип решения внутренних объемов -- создание определенного характера не только посредством цвета, отделки, освещения, подбора мебели, но и множества декоративных деталей, которые в одном случае утилитарны и функциональны, в другом -- являются декором. Поэтому все чаще владельцы как загородных домов, так и городских квартир пытаются уйти от однообразия строительной индустрии, внося в свое жилище элемент театральности, декоративности.

Мы привыкли к тому, что чаще всего приходится декорировать некрасивые и лишние выступающие конструкции, трубы, стояки, старые радиаторы, заполнять ниши.



Однако все эти элементы можно довольно интересно оформить и создать необычную декорацию даже в рядовой городской квартире.

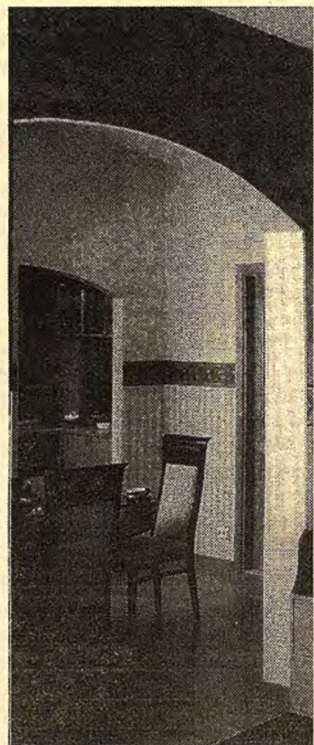
Декор -- система украшения интерьера -- должен состоять в единстве с общей композицией пространства помещений. Он становится их неотъемлемой частью -- цвет, малая скульптура, архитектурные детали. Карнизы, фризы, декоративно решенный плинтус, кессонные потолки, небольшие ниши -- все это зрительно преобразует пространство, изменяя его масштабно. Иногда при помощи архитектурных элементов -- колонн, арок, фальшбалок, подиумов -- можно изменить и улучшить пропорции того или иного помещения, сделав его более интересным, необычным.

Длинные коридоры, узкие проходы можно решить в виде системы арок, используя для этого простые строительные материалы -- деревянный брус и оргалит. При этом арки могут быть не только как обычный полукруг, но и в виде сегмента, трилистника, подковы, веерообразные, т.е. они будут нести признак определенного стиля. Таким образом можно решить, например, проходы в смежные комнаты.

Интересным акцентом пространства могут стать обычные дверные или оконные проемы, плинтусы и карнизы. Особенно если к их решению подойти творчески и оформить в едином стиле.

Чаще всего для создания неординарного интерьера прибегают к изменению формы дверных проемов или замене обычных полотен на филенчатые арочной формы. Но можно обойтись и без приобретения новых дверей, изменив по цвету существующие. При этом дверь решена в единстве со стеной -- деревянная или пластиковая панель не только декоративна, но и предохраняет от загрязнения стену.

Мы привыкли к плинтусу как функциональному элементу. Однако и он может стать необычным акцентом в самом



простом по решению помещении. Подберите его в соответствии с наличником двери как по цвету, так и по рисунку, декоративно обработайте все стыки и сопряжения на углах. Плинтус может быть низким и высоким, простым и сложным по сечению. В настоящее время появились в продаже довольно удобные и красивые пластмассовые погонажные изделия. Они удобны в установке и эксплуатации. Кроме того, за ними можно спрятать все необходимые электропровода.

Небольшие ниши в стенах чаще всего преобразуются в шкафы или стеллажи. Однако и их можно сделать ярким декоративным элементом, особенно если такая ниша расположена в основном помещении. Установите в ней зеркало или цветной витраж, легкие стеклянные полки. Создайте декоративную подсветку. Особого внимания заслуживают разнообразные по форме конструктивные колонны и пилястры (полуколонны, выступающие из стены, встречающиеся в домах каркасного типа или старых зданиях). Они могут стать нестандартным украшением интерьера, если их соответственно оформить. В этом случае колонны и пилястры не следует скрывать. Подчеркните их пространственное расположение цветом, дополнительными элементами в виде капителей, карнизов, каннелюров.

Колонны можно установить и в обычных типовых домах для организации пространства. Интересными являются и разнообразные опоры в виде невысоких классических колонн. Они могут быть использованы как отдельно стоящий декоративный элемент или подставка для цветов, предметов искусства, светильников.

Как же из существующего выступа из стены сделать красивый архитектурный элемент? Для этого можно обшить пилястру современными отделочными панелями или рейками, подчеркнуть контрастной покраской по отношению к плоскости стены, установить на пилоне настенные светильники или узкие зеркала. То есть подчеркнуть присутствие данного элемента в помещении, сделать его частью интерьера.

(По материалам печати)

ГИД

Где заказать комплексный ремонт

«КМК» (ул. Жилуновича, 1а; тел.: 245-43-89, 246-43-58)

Частная строительная фирма «КМК» действует на белорусском рынке уже 5 лет и за это время реконструировала более 300 объектов по всей стране -- банков, офисов, магазинов, квартир.

Отличительные особенности работы «КМК» -- комплексный подход к реконструкции объекта (от проекта до мельчайших деталей его осуществления) и высокое качество работ.

Фирма работает без привлечения субподрядчиков, что значительно повышает ответственность за исход дела и сокращает сроки строительства.

К вашим услугам:

-- изготовление архитектурного и дизайн-проектов;

-- реконструкция помещений;

-- новое строительство;

-- все виды внутренних отделочных работ (столярные, малярные, сантехнические, облицовочные, паркетные);

-- поставка и монтаж мебели;

-- фитодизайн и благоустройство интерьера с использованием авторских художественных произведений.

Работы производятся на основании:

-- договора;

-- технического задания с изложением перечня и объемов работ;

-- калькуляции на используемые материалы, архитектурно-дизайнерского проекта.

Такой пакет документов готов уже через 72 часа после того как специалисты фирмы впервые посетили объект заказчика. Обследование объекта и подготовка документов осуществляются бесплатно.

Все работы производятся с применением импортных материалов высокого качества, которые доставляются на склад фирмы непосредственно от зарубежных производителей, минуя посредников. Налажены постоянные связи с поставщиками, поэтому выбор материалов, а также мебели и элементов оформления интерьера необычайно широк.

За решение ваших проблем возьмутся 35 инженерно-технических работников с высшим образованием и 20 комплексных строительных бригад.

Наш девиз: «Давайте жить красиво!»

Присоединяйтесь!

Некоторые объекты фирмы:

-- здание Заводского отделения АКБ «Белбизнесбанк» по ул. Филатова, 12 в Минске;

-- офисы АКБ «Приорбанк» в Несвиже и Жлобине;

-- трехэтажный особняк МЗАО «ЛУКойл» по ул. Революционная, 15а в Минске;

-- офис туристской компании «Алатан Авиатур»;

-- офис финансовой компании «Доминатор».

Владимир ОРЕХОВ

РЕКЛАМА

Grand Style — это попытка реализовать ваш вкус и утвердить ваш стиль

Именно в этом, по мнению директора *Grand Style* Инны **Сергеевой**, цель, к которой стремится коллектив салона-магазина, обслуживая каждого клиента.

Grand Style -- единственное в Минске предприятие, оказывающее полный комплекс услуг по оформлению окон. В качестве основы для оригинальных дизайнерских решений, превращающих окна офисов и квартир в один из основных элементов интерьера помещения, салон-магазин *Grand Style* предлагает коллекцию карнизов, произведенных итальянскими фирмами *Mottura* и *Arguatti*.

Карнизы, как самые простые типа *Surf*, имеющие одно направление и используемые в помещениях, где не требуется раздвижение штор шнурами, так и способные нести замысловатые конструкции из ткани, представляют собой легкий алюминиевый профиль, полностью замаскированный шторами.

В отличие от дешевых карнизов *Surf* (10 $ / п.м), *Slalom* и *Ronde* (29 $ / п.м) позволяют отодвигать штору влево или вправо в зависимости от того, где находится форточка или балкон. Карнизы могут изгибаться и плавной дугой подходить к стене. *Slalom* и *Ronde*, благодаря их способности изгибаться в виде арки, удобно использовать для оформления арочных окон.

Крепятся карнизы непосредственно к потолку, но если на нем есть элементы декора, например, лепнина, которую не хотелось бы закрывать, возможно использование кронштейнов.

Механизмы с тремя направлениями типа *Modulo* и *Classic* используются для изготовления сложных конструкций штор. На одном из этих направлений движется тонкая вуаль, на другом -- портьера, на мантоване располагается ламбрикен, прикрепленный с помощью «липучки». Если портьера не требуется, мантована может быть установлена с одинарным профилем. Стоимость карнизов типа *Modulo* и *Classic* -- 68 $ / п.м.

В ближайшие дни в ряде магазинов Минска -- ГУМе, универмаге «Беларусь», «Гандлёвым доме на Нямізе» появятся демонстрационные стенды с карнизами итальянского производства. В этих магазинах покупатели смогут приобрести готовые механизмы, рассчитанные на стандартные размеры окна (1,8; 2,4; 3,0 м). Каждый комплект снабжен подробной инструкцией по установке. Для нестандартных окон в самом салоне-магазине *Grand Style* в течение 10 дней могут быть изготовлены, а также установлены в помещении клиента карнизы любых размеров. Цены, приведенные в этой статье, даны с учетом установки.

Салон также предлагает клиентам услуги по изготовлению штор для любого из этих типов карнизов из собственной ткани либо ткани заказчика.

Салон-магазин Grand Style:
пр. Скорины, 23;
тел. 227-36-59.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование	Страна–производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/п.м.	Телефон
АРТ–ПОЛ	офисные ковровые покрытия	Бельгия	6,0	400	6	220-9066 252-4573
BROK FUDS	ковровые покрытия	Бельгия	-	200, 400	от 4	229-2053 227-4867
ЛИГОС–ЮНИОН	линолеум на вспененной основе	Словения	1,1-2,0	300	от 5,2	233-1056 233-1881
	линолеум на джутовой основе	Словения	3,0	200	5,4	
РОТОКЛОН	линолеум на вспененной основе	Франция	3,1-3,6	200	5-8	268-4296
ФРИАЛ	ковровые покрытия	Турция	3,0-11,0	400	3,2-12,3	236-7470 236-9813
ЭРНИС	ковровые покрытия для дома и офиса	Бельгия, Франция, Польша	5,0-15,0	200, 300, 400	от 5	222-3928

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Наименование	Цена	Телефон
BROK FUDS	потолки подвесные DONN, минералволокно	от 11,9 $/кв.м	229-2053 227-4867
	ткани и комплкты для производства жалюзи	-	
	светильники к подвесным потолкам	от $5	
	потолки подвесные GEPIEL (алюминиевые, реечные; цвета - белый, золото, хром)	от 23,4 $/кв.м	
	панели стеновые ATEX (Германия) влагостойкие	$13	

ГИД

Где заказать жалюзи, роллеты, маркизы

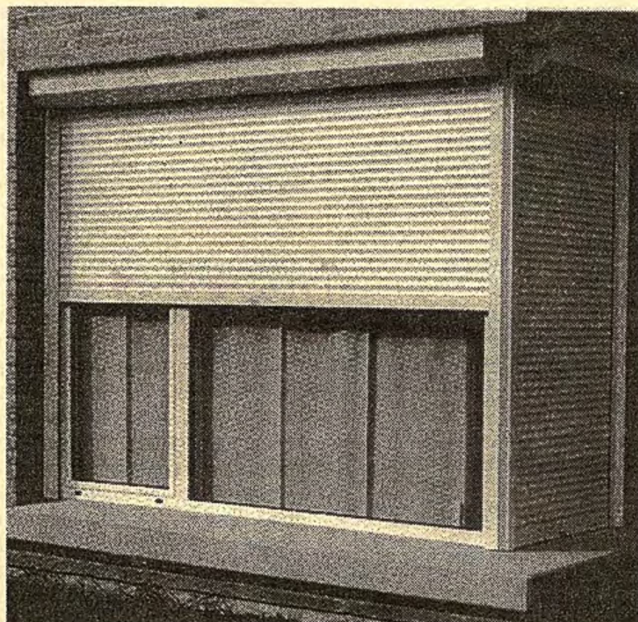
«АССОН»
(ул.Денисовская,41; тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Фирма известна как производитель на рынке жалюзи с 1993 года. Горизонтальные жалюзи производятся ею из аллюминиевой ленты -- брокат (с напылением), вертикальные -- из несгораемой ткани и пластика. Самая разнообразная цветовая гамма, комплектующие производства Италии, Испании, Швеции, Франции.

Предлагается полный комплекс услуг по изготовлению, доставке и установке жалюзи, а также их гарантийному обслуживанию. В магазине «Ригонда» можно познакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально сэкономит время заказчика. Обмер и доставка производятся бесплатно. Срок изготовления и установки -- 1--3 дня с момента оплаты. Возможно срочное изготовление в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок, которые для оптовых покупателей могут быть весьма значительными. Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству в деле распространения жалюзи. Среди тех, кто уже воспользовался услугами предприятия, многие государственные и коммерческие организации, в том числе Министерство финансов, Государственная налоговая инспекция, Беларусбанк, Приорбанк, учреждения Министерства здравоохранения, фирмы «Пуше», «Цептер», «БелФорт» и многие другие.

Помимо жалюзи фирма освоила производство защитных роллет из алюминиевого и стального цельнотянутого профиля с пенополиуретановым наполнителем. Используемые профили обладают хорошими тепло- и звукоизоляционными свойствами, отвечают всем необходимым нормам по прочности и жаростойкости. Поэтому они служат хорошей защитой оконным и дверным проемам, могут использоваться для изготовления гаражных ворот.



BROK FUDS
(ул. Я.Купалы, 23--1; тел.: 229-20-53, 227-48-67)

У фирмы отличная новость! Цены на вертикальные жалюзи снова снижены на 5--15%. Неизменным остается сервис -- бригада установщиков приедет на место, измерит, доставит и установит заказанные жалюзи. Срок исполнения заказа -- 1--3 дня.

Надеемся, вас приятно удивит прогрессивная система скидок, распространяющаяся на заказы от 30 кв.м и выше. Также предусмотрены скидки для бюджетных организаций, а для представителей заказчика -- премия.

Коллекция жалюзи из ткани и пластика, насчитывающая более 100 расцветок, постоянно обновляется.

«ВЕСАНА»
(ул. Платонова, 38; тел.: 235-17-46, 268-55-35, 268-54-68)

Фирма изготавливает и устанавливает горизонтальные и вертикальные жалюзи. Широчайший выбор высококачественных материалов (более 250 различных по цвету и фактуре) удовлетворит любые требования и предоставит возможность неограниченного выбора. Страна-производитель -- Голландия.

Предлагаемое фирмой изделие является результатом многолетнего технологического развития ведущих фирм мира. Основными его преимуществами «Весаны» являются:
- отменное качество механики;
- постоянное совершенствование дизайна;
- возможность крепления к потолку или к стене;
- невыгорающие тканевые ламели.

«ВЕТРАЗЬ»
(бул. Толбухина, 3--418; тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Работает на рынке с 1991 года. За это время вошел в число лидеров как по объемам оказываемых услуг, так и по их ассортименту и качеству.

Внимание! С 5 августа фирмой резко снижены цены на жалюзи. Вертикальные и горизонтальные жалюзи теперь будут стоить в среднем на 15--20% дешевле. Сервисное обслуживание при этом осталось на прежнем, высочайшем уровне.





Вся продукция фирмы сертифицирована в Республике Беларусь. Замер производится бесплатно в удобное для заказчика время. Срок установки -- 1--2 дня. Предоплата -- 50--60%. Гарантия -- 1 год.

«ЮМАКС»
(пр. Скорины, 93а/1; тел.: 266-06-99, 266-04-01)

Благодаря более низким издержкам, фирма «Юмакс» успешно конкурирует на рынке Беларуси с другими производителями жалюзи, которых около 12. Дилеры «Юмакса» находятся практически во всех регионах страны, что позволяет реализовывать продукцию в значительных объемах. Фирма осуществляет послепродажное гарантийное обслуживание в течение 1 года.

Вертикальные и горизонтальные жалюзи от фирмы «Юмакс» пользуются успехом как у частных лиц, так и у организаций.

Изготовление и установка -- 1--3 дня.

Фирма также занимается изготовлением защитных жалюзи-роллет, индустриальных и гаражных ворот. Сталь и алюминий -- надежная защита от взлома. Гарантия -- 1 год. Предусмотрена гибкая система скидок.

В «Юмаксе» вам всегда рады!

Анна ДАНИЛОВИЧ, Елена КУЗЬМЕНКО

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ В МИНСКЕ

Жалюзи, $/кв.м			Роллеты		Маркизы		Фирма	Телефон
Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Ценв, $	Установка		
гориз.	вертик.							
-	17-24	10% от цены заказа	-	-	-	-	АИРС	226-8778
13,5	18-20 пластик, ткань(2-цв)	бесплатно	-	-	-	-	АРТПОЛ	252-4573 251-5240
14,5	18-26	10% от цены заказа	от 180	в цене заказа	-	-	АССОН	226-0106 227-3128
-	-	-	-	-	по прайсу, 19 видов (стационарные и выдвижные)	10% от цены заказа	БЕЛВИНС	275-1443 275-2221
14,5	16,4-25	10% от цены заказа	-	-	-	-	BROK FUDS	229-2053 227-4867
14	от 18	10% от цены заказа	150-245	10% от цены заказа	в зависимости от заказа	-	ВЕСАНА	268-5468 268-5535
12	17-21	10% от цены заказа	от 150	10% от цены заказа	от 230	10% от цены заказа	ВЕТРАЗЬ	268-8009
13,5	17-24	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	КАРИЦКИЙ&Ko	246-1570 275-1704
14,5	18-28	10% от цены заказа	-	-	-	-	ЛИГОС-ЮНИОН	233-1056 233-1881
от 14,5	16-26	10% от цены заказа	от 220	10% от цены заказа	договорная	10% от цены заказа	МАКВЭЛЛ	259-1864
14,5	от 18	5% от цены заказа	-	-	от 200	10-15% от цены заказа	МАКИНВЕСТ	268-3200 266-3835
-	-	-	150-235	10-20% от цены заказа	-	-	МЕРИДИАН	269-5123 269-5000
14,5	17-31	10% от цены заказа	150-205	10-20% от цены заказа	-	-	ЮМАКС	266-0401 266-0699

СОВЕТЫ СПЕЦИАЛИСТА

Время модернизировать компьютер

Возвращаясь из летнего отпуска с новыми силами, вы легко можете обнаружить, что ваш верный помощник -- настольный ПК значительно «ослабел» за это время, отдыхая на столе без вас. В погоне за растущими аппетитами пользователей, производители ПО из года в год создают все новые продукты, удовлетворяющие самым изысканным требованиям, но в то же время эти шедевры требуют все более мощных компьютеров...

Интуитивно понятный и радующий глаз графический интерфейс современных операционных систем и прикладных программ, играя всеми красками *True Color* (16 млн цветов), требует все более быстрых видеоконтроллеров и мощных процессоров. Офисные приложения, имеющие заготовки на все случаи жизни и массу функций, которыми вы, возможно, никогда и не воспользуетесь, занимают на жестком диске столько места, что оригинальным документам становится тесно.

Стремление обеспечить комфортное рабочее пространство за счет графических управляющих кнопок и иконок привело к тому, что на 14-дюймовом экране монитора остается все меньше места для рабочего пространства. Именно поэтому сейчас на арену выходят высококачественные мониторы, позволяющие комфортно работать с разрешением 800x600 и 1024x768 точек/дюйм (15" или 17").

Таким образом, нижняя планка минимальных требований, предъявляемых современным программным обеспечением к ПК, за последние 12 месяцев существенно поднялась, и если компьютерная техника играет существенную роль в вашем бизнесе, пора задуматься о том, как не отстать от конкурентов.

Для этого существует несколько способов. Можно приобрести новую технику, ПО и перевести дух на ближайшие 10–12 месяцев. Но что делать с еще гарантийными машинами? Если поискать, то в Минске можно найти компании, которые заберут устаревшую технику по остаточной стоимости, а немного доплатив, можно будет получить вполне современные компьютеры. Но это еще хлопотнее, чем купить новую технику. Правда, если вам повезло с поставщиком при покупке год назад, можно осуществить модернизацию в рамках гарантийного обслуживания, заплатив только разницу в стоимости за новые узлы и комплектующие.

Если повезло меньше, сэкономить средства можно постепенно приобретая ключевые компоненты и повышая мощность ПК самостоятельно. На самом деле это не так опасно и сложно. Если немного читать по-английски, держать в руках отвертку. Конечно, если ваш компьютер все еще на гарантии, лучше доверить установку компонентов тому, кто обеспечивает гарантийный ремонт.

Настольный ПК состоит из следующих основных модулей, которые и образуют то, что называют IBM PC-совместимым настольным компьютером. В корпусе, к которому подсоединяют монитор, клавиатуру и мышь, находятся:

-- материнская плата с процессором, набором микросхем и множеством разъемов, которая, по сути, и определяет возможности машины (не только сегодняшние, но и то, насколько гибко можно будет наращивать мощь ПК в будущем);



-- блок питания, обеспечивающий компьютер электроэнергией;

-- видеоадаптер, отвечающий за качество выводимого на экран монитора изображения;

-- дисковод гибких дисков (*FDD*) для работы с дискетами (без него пока трудно представить себе ПК);

-- жесткий диск (*HDD*) -- основное хранилище программ и данных, куда записывается все, что может понадобиться в работе;

-- оперативная память (*RAM*), которая устанавливается непосредственно на материнскую плату и служит для хранения данных во время работы компьютера.

Конечно, в машину может быть установлено еще множество дополнительных устройств, но сегодня речь пойдет о самом компьютере в его «базовой» конфигурации.

Материнская плата
(*Motherboard*)

Если на столе стоит 386-й ПК, то модернизацию лучше начать именно с материнской платы, являющейся сердцем и двигателем компьютера. Современные программы настолько требовательны к скорости работы не только процессора, но и всех составляющих, что удовлетворить их аппетиты *ISA*-шина и *IDE*-контроллер жесткого диска уже не в состоянии. Даже наличие шины *VLB* (*Video Local Bus*) вряд ли может служить гарантом на ближайшие 8–10 месяцев.

Сегодня в Минске заплатив за материнскую плату с *Pentium 100*-процессором около $260, можно стать обладателем мощного ПК с возможностью дальнейшей модернизации. При этом наличие 3--4 *PCI*-разъемов для дополнительных устройств (сетевой адаптер, видеокарта, *SCSI*-адаптер и др.), двух *EIDE*-разъемов для подключения жестких дисков или *CD-ROM*'а и поддержка увеличения памяти *SIMM*-модулями (в т.ч. *EDO RAM*) являются сегодня нормой. Использование *Pipe Line Burst*-кэша позволяет получить ощутимую прибавку к производительности, а применение синхронного кэша команд процессора дает еще лучший результат.

Купив материнскую плату, изначально рассчитанную на работу с *Pentium*-процессором, в будущем можно повысить производительность машины, заменив только процессор, установив даже *Pentium 200* (если плата поддерживает эту возможность). Это существенно, поскольку цены имеют постоянную тенденцию к снижению.

Видеоадаптер
(*Graphics Accelerator/Card*)

Возможность использовать высокие разрешения и скорость работы с графикой зависит не столько от монитора, сколько от используемой видеокарты. Современные модели ориентированы в первую очередь на интенсивную работу с графикой в рамках графического интерфейса *Windows*. Они поддерживают не только большие разрешения при реалистичной цветовой гамме, но, что не менее важно, обеспечивают поддержку обновления экрана до 120 Гц, аппаратное масштабирование видео и существенно разгружают центральный процессор. Первое дает немерцающее изображение, второе повышает качество полноэкранного цифрового видео, а третье соответственно сказывается на производительности всей машины. Но надо заметить, что такие устройства подключаются, как правило, к *PCI*-разъему материнской платы, поэтому не стоит тратиться, если материнская плата не имеет такой шины.

Если часто приходится работать с векторной графикой или необходимо готовить презентации и рекламно-информационные материалы, без современного графического акселератора, даже при очень мощном процессоре, вы будете обречены на пустую трату времени. Сегодня в Минске за $130 можно приобрести почти профессиональное устройство, которое в ближайшие 10--12 месяцев не доставит хлопот. Однако если ваш монитор поддерживает частоту обновления экрана не более 72 Гц при разрешении 800x600 точек/дюйм, новый видеоадаптер проявит свои способности только после замены дисплея.

Жесткий диск
(*Hard Disk Drive*)

Для тех, кому часто не хватает объема винчестера, есть хорошая новость -- жесткие диски значительно дешевеют. Сегодняшние программы стали настолько объемными, что ведущие производители уже давно предпочитают поставлять свои продукты на *CD-ROM*-дисках. При этом после установки они все равно пожирают десятки мегабайт на жестком диске. И если объем оригинальной информации компании измеряется также десятками мегабайт, то уместиться на диске в 540 Мб бывает непросто.

Планируя покупку, всегда необходимо оптимизировать стоимость, но, согласитесь, зачем покупать за $155 винчестер объемом 540 Мб, когда жесткий диск размером в 2 раза больше стоит всего на $20 дороже.

При этом не обязательно отказываться от старого *HDD*, ведь интерфейс *EIDE* (*Enhanced IDE*) позволяет подключать как минимум до 4 устройств. Однако существенно, что новые модели *EIDE*-контроллеров, в отличие от своих *IDE*-«коллег», поддерживая режим *PIO 5*, позволяют увеличить скорость обмена в несколько раз, что не может не сказаться на общей производительности компьютера. Естественно, винчестер, который позволит вам пользоваться плодами цивилизации и наслаждаться скоростью, должен поддерживать как минимум режим *PIO 4*.

Оперативная память
(*Random Access Memory*)

Пожалуй, самым дешевым способом поднять производительность машины сегодня является увеличение объема ее оперативной памяти. За последние 10 месяцев память подешевела просто ошеломляюще. Резкое увеличение конкуренции на мировом рынке за счет открытия новых заводов и вывода старых на полную мощность на фоне перехода большинства производителей к использованию в своих машинах *EDO*-памяти дало очень хорошие цены для покупателей. С другой стороны, это снижение цен говорит о том, что на пороге технологическая революция в области применения и использования оперативной памяти для ПК.

Памяти никогда не бывает много. Наиболее популярная операционная система *Windows*, используя графический интерфейс и поддерживая многозадачный режим, неуемно требовательна к объему памяти, в котором работают программы.

Однако существует несколько порогов в объемах памяти, между которыми производительность *Windows '95* растет несущественно. Первый порог – 12 Мб, а второй – 24 Мб. Увеличение памяти свыше 24 Мб дает незначительный эффект, а использование *RAM* до 12 Мб часто неприемлемо по скорости.

Если планируется работать с *Windows '95*, то, несмотря на заверения *Microsoft*'а, лучше установить не менее 12 Мб *RAM*. При этом если сейчас на машине только 4 Мб, приобретение дополнительных 4 Мб обойдется в $30–35, 8 Мб – $60–65, а 16-мегабайтный модуль *SIMM* может стоить $140–150. При этом если вам повезло с материнской платой, почти за те же деньги можно купить более быстродействующую *EDO RAM*, которая в некоторых случаях позволяет повысить быстродействие еще на 5--15%.

Возможно, вам удастся найти предложения по памяти еще дешевле, но иногда дешевая память «конфликтует» с различными моделями материнских плат. Так, модуль в 8 Мб может идентифицироваться как 1 Мб, 2 Мб или 4 Мб, и никакие настройки не позволяют заставить его «открыться», хотя на другой плате, возможно, все будет в порядке.

К сожалению, в рамках одной небольшой статьи сложно описать все тонкости такого увлекательного процесса как, модернизация компьютера, ведь в финале от старой системы может остаться только корпус с блоком питания да мышка с 3,5-дюймовым дисководом. Но проводя *upgrade*, можно не только поднять производительность своего ПК на новый уровень, но и сэкономить деньги, тратя их планомерно и постепенно, шаг за шагом улучшая вычислительную систему. При этом не стоит забывать, что гарантийный талон поставщика комплектующих или компании, производящей модернизацию, точно так же необходим, как и при покупке нового компьютера. Только в этом случае вы можете быть уверены, что сэкономленные средства действительно потрачены не зря.

Лаборатория 417

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ

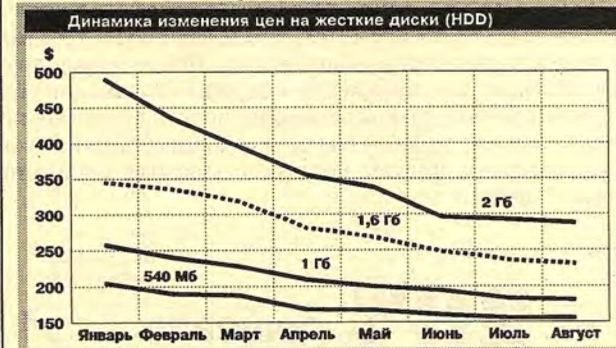
Динамика изменения цен на основные комплектующие ПК в Минске в январе-августе 1996 года

Приводимые ниже данные были получены путем анализа предложений, публикуемых ведущими минскими рекламодателями, в период с января по август 1996 года.



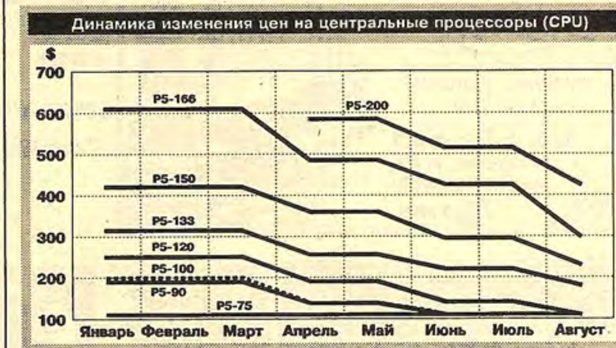
Соб. инф.

Рассматриваются цены для конечных покупателей *DRAM*-памяти 72 *pin* 70 *ns* без паритета. Причем *EDO RAM* стоила дороже *DRAM* только несколько месяцев в конце 1995 года. В начале 1996-го цены практически сравнялись. Объясняется это тем, что хотя *EDO RAM* дает прибавку в производительности 5--12%, работу с ней должна поддерживать материнская плата. С одной стороны такие материнские платы имеют только модели ПК, продающиеся с конца 1995 года, а с другой стороны предложение по *EDO RAM* настолько велико, что цены держатся на том же уровне, что и для обычной памяти.



Соб. инф.

Рассматриваются цены на жесткие диски, поддерживающие интерфейс *EIDE*. Винчестеры, поддерживающие интерфейс *SCSI*, обеспечивают в ряде случаев более высокую производительность, но цена их несколько выше. По отношению к устройствам *IDE* на нашем рынке они имеют значительно меньшую долю и применяются в серверах и компьютерах, интенсивно работающих с графикой. Нормальным для рассмотренных винчестеров считается гарантийный срок в 2 года, хотя можно встретить и 5-летнюю гарантию.



*Источник: **CompuLink Research, Inc***

P.S.

Поскольку конкуренция на рынке ПК по прежнему остается высокой, можно сделать вывод, что цены на ПК, базирующиеся на определенных процессорах, будут корелировать со стоимостью CPU.

Лаборатория 417

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	Кэш	Ram	HDD	FDD	Монитор	RAM	PCI	Особые отличия	Г	Цена,$	Продавец	Телефон
Power Macintosh 5200/75	PowerPC 603/75		8	800	3,5	14"	1	PCI	CD,звук,SCSI,факс/графика	24	1798	СЕПТЕМ-М	268-30-50,210-03-55
Power Macintosh 7500/100	PowerPC 601/100		16	1000	3,5		2	PCI	CD,звук,Ethernet,SCSI,графика/дизайн/видео	24	2998	СЕПТЕМ-М	268-30-50,210-03-55
Power Macintosh 9500/120	PowerPC 604/120		16	1000	3,5		2	PCI	CD,звук,Ethernet,SCSI,графика/дизайн	24	4318	СЕПТЕМ-М	268-30-50,210-03-55

КОМПЬЮТЕРЫ (386)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	386sx/40	-	2	540	3,5	sVGA(256)LR NI	.28	ISA	+	MT,mouse,keyboard	12	503	ROSVAM	268-76-44,268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (486dx2/66)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	486dx2/66	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	492	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
	486dx2/66	256	4	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	614	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
MIPS	486dx2/66	256	4	540	3,5	sVGA(512)LR NI	.28	VLB	+	Monitor NI,Mouse,Kbd95,люб.изм.	24	602	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
IIC	486dx2/66	256	4	630	3,5	sVGA(512)LR NI	.28	ISA	+	IBM,ISA/PCI,Green Sis,CL5430,EIDE/FIFO,WD	24	704	ИНТИС	278-84-90

КОМПЬЮТЕРЫ (486dx4/75/100/120)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
DTK Feat-41	486dx4/100	256	4		3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	AwardP&P,рус.,russ.keyb.,Win95(104key)	24	735	SBI	227-59-55,227-49-53
	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	505	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	627	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SR	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1Mb)LR	.28	VLB	+	MT,изм. конфиг.,склад,дост.,серт.	24	700	SUNRISE	234-94-49
VA-WORK	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MT,EIDE,серт.,изм. конфиг.,опт.скидки	24	831	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
PackardBell	486dx4/75	256	4	540	3,5	sVGA(1Mb)	.28	VLB	-	CL,DOS/WIN,IPB,Navigator рус.	24	1101	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
Jet	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	AMD,ПО,изм.конфиг.	18	635	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
HiTech	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1Mb)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	835	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	486dx2/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	972	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
MIPS	486dx4/100	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Monitor NI,Mouse,Kbd95,люб.изм.	24	651	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
NTT-401	486dx4/100	256	4	850	3,5	msVGA(1)	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	561	TAIR	229-29-99
StargazerPractic	4/100	256	4	630	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,Dos6.22(OEM рус)	24	872	БЕЛСОФТ	222-76-11
HiTech	486dx4/100	256	8	540	3,5	sVGA(1M)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	872	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	486dx2/100	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1021	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
StargazerPractic	4/100	256	8	630	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,Dos6.22(OEM рус)	24	913	БЕЛСОФТ	222-76-11
	486dx4/100	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	670	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
NTT-408	486dx4/100	256	8	850	3,5	sVGA(1)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	763	TAIR	229-29-99
MIPS	486dx4/100	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Monitor NI,Mouse,Kbd95,люб.изм.	24	702	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
MIPS	486dx4/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Monitor NI,Mouse,Kbd95,люб.изм.	24	717	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
	486dx4/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	689	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HiTech	486dx4/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1M)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	905	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	486dx2/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1054	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK Feat-41	486dx4/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,AwardP&P,склад,russ.keyb.,Win95	24	1027	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK	486dx2/100	256	8	1080	3,5	15"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1195	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	486dx4/100	256	8	1080	3,5	15"sVGA(1)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,ful digit.,скидки,серт.СТБ	24	1042	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
	486dx4/100	256	8	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	700	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
NTT-409	486dx4/100	256	16	1640	3,5	sVGA(1)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	897	TAIR	229-29-99
DTK	486dx4/100	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1158	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	486dx4/100	256	16	1080	3,5	15"sVGA(1)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1117	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	486dx4/100	256	16	1080	3,5	sVGA(1Mb)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	980	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	486dx2/100	256	16	1080	3,5	15"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1292	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11

КОМПЬЮТЕРЫ (5x86/133)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	5x86/133	256	4	540	3,5	msVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	508	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HiTech	5x86/133	256	4	540	3,5	sVGA(512)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	848	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	986	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
Jet	Am5x86/133	256	4	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	AMD,ПО,изм.конфиг.	18	650	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
NTT-451	5x86/133	256	4	850	3,5	msVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	741	TAIR	229-29-99
	5x86/133	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	657	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
DTK Feat-41	Am5x86/133	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,AwardP&P,склад,russ.keyb.,Win95	24	1010	SBI	227-59-55,227-49-53
HiTech	5x86/133	256	8	540	3,5	sVGA(1Mb)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	885	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1034	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
	5x86/133	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	674	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
NTT-452	5x86/133	256	8	850	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	773	TAIR	229-29-99
VA-WORK	5x86/133	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MT,EIDE,серт.,изм. конфиг.,опт.скидки	24	897	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
	5x86/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	693	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
IIC	5x86/133	256	8	1280	3,5	sVGA(1M)LR NI	.28	PCI	+	AMD,ISA/PCI,Green Sis,CL5430,EIDE/FIFO,WD	24	855	ИНТИС	278-84-90
SR	5x86/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1Mb)LR	.28	PCI	+	MT,изм. конфиг.,склад,дост.,серт.	24	760	SUNRISE	234-94-49
MIPS	5x86/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Monitor NI,Mouse,Kbd95,люб.изм.	24	723	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
HiTech	5x86/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1M)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	918	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1075	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	5x86/133	256	8	1080	3,5	15"sVGA(1)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1055	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	8	1080	3,5	15"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1209	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
StargazerPractic	5x86/133	256	8	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,GS14",скл.,Dos6.22	24	967	БЕЛСОФТ	222-76-11
	5x86/133	256	8	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	704	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
	5x86/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	746	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
NTT-453	5x86/133	256	16	1640	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Green,AMD,GoldStar,Western Digital	24	1057	TAIR	229-29-99
DTK Feat-41	Am5x86/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,AwardP&P,склад,russ.key,Win95	24	1165	SBI	227-59-55,227-49-53
HiTech	5x86/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1M)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	993	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1172	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	5x86/133	256	16	1080	3,5	15"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1306	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	5x86/133	256	16	1080	3,5	15"sVGA(1)MPRII LR	.28	PCI	+	MT,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1130	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
StargazerPractic	5x86/133	256	16	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,SiS,S3 Trio 64,GS14",скл.,Dos6.22	24	1049	БЕЛСОФТ	222-76-11
	5x86/133	256	16	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	757	ROSVAM	268-76-44,268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 60)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
R-style ProximaFC	P/60	256	8	540	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	-	IntelPremier,Trio64,DOS/WIN,рус.	24	1240	ТУССОН	236-42-88,236-29-77

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 75)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
NTT-571	P/75	256p	8	850	3,5	msVGA(1M)	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	676	TAIR	229-29-99
DTK Quin-54	P/75	256PB	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,IntelTriton,склад,russ.keyb.,Win95	24	1147	SBI	227-59-55,227-49-53
MIPS	P/75	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	772	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
NTT-572	P/75	256p	8	850	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	846	TAIR	229-29-99
VA-WORK	P/75	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MT,EIDE,серт.,изм. конфиг.,опт.скидки	24	997	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
MIPS	P/75	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	794	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
PackardBell500D	P/75	256	8	850	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	+	AgouraMB,TrueColorHigh Perf.sVGA	24	1708		
PackardBellCDSPro	P/75	256	8	850	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	+	AgouraMB,TrueColorHigh Perf.sVGA,4xCD,SB	24	2521		
R-style ProximaFC	P/75	256	8	950	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	-	IntelZappa,Trio64,DOS/WIN,рус.	24	1260		
StargazerProf AMD5k86	P/75	256	8	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,Intel Triton,S3Trio64,изм.конф.,GS1485,серт.РБ	24	1085	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974
NTT-573	P/75	256p	16	1640	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	985	TAIR	229-29-99
StargazerProf AMD5k86	P/75	256	16	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,Intel Trit.,S3Trio64,изм.конф.,GS1485,серт.РБ	24	1166	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 90)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
R-style ProximaFC	P/90	256	8	1080	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	-	IntelZappa,Trio64,DOS/WIN,рус.	24	1425	ТУССОН	236-42-88,236-29-77

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 100)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Jet	P/100	256PL	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Intel Triton,ПО,изм.конфиг.	24	820	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
DTK Quin-54	P/100	256PB	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,Intel Triton,склад,russ.keyb.,Win95	24	1228	SBI	227-59-55,227-49-53
MIPS	P/100	256	8	540	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	851	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
IIC	P/100	256	8	630	3,5	sVGA(1M)LR NI	.28	PCI	+	Intel,ISA/PCI,Green IntelTriton II,CL5430,EIDE/FIFO,WD	24	960	ИНТИС	278-84-90
	P/100	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	811	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
NTT-500	P/100	256p	8	850	3,5	msVGA(1M)	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	736		
NTT-501	P/100	256p	8	850	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	906		
NTT-601	P/100	256p	8	850	3,5	sVGA(1Mb)NI MPRII	.28	PCI	+	Intel Atlantis,CD-ROM,GoldStar,WD,Sound blaster	30	1096		
MIPS	P/100	256	8	850	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	887	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	830	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SR	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1Mb)LR	.28	PCI	+	MT,изм. конфиг.,склад,дост.,серт.	24	925	SUNRISE	234-94-49
HiTech	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1089	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*4,склад,скидки	24	1258	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
MIPS	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,mon.Daewoo,Kbd95,люб.изм.	24	873	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
PackardBell500D	P/100	256	8	1080	3,5	sVGA(1Mb)	.28	PCI	+	HillaryMB,TritonChipset,P&P EDO RAM	24	2196	ТУССОН	236-42-88,236-29-77

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 100) (продолжение)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
StargazerProf	P/100	256	8	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,Intel Tr.,S3Trio64,изм.конф.,GS1485,серт.РБ	24	1163	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370-974
	P/100	256	8	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	841	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Gateway2000	P/100	256	16	850	3,5	15"sVGA(1)LR	.26	PCI	+	EDO RAM,PCI EIDE,CD-R8x,Win95,Office95Pro,лиз.	30	2309	LIMENS	228-19-08,228-19-09
DTK Quin-54	P/100	256PB	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MT,EIDE,Intel Triton,склад,russ.keyb.,Win95	24	1383	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK Quin-55	P/100	512PB	16	1080	3,5	15"sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MdT,EIDE,Intel 430HX,склад,russ.keyb.,Win95	24	1551	SBI	227-59-55,227-49-53
Jet	P/100	256PL	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Intel Triton,ПО,изм.конфиг.	24	925	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
HiTech	P/100	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1165	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-232,220-79-11
MIPS	P/100	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	939	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
DTK	P/100	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1355	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/100	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1814	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	P/100	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1607	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
VA-WORK	P/100	256	16	1,08G	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	MT,EIDE,серт.,изм. конфиг.,опт.скидки	24	1154	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
StargazerProf	P/100	256	16	1270	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	EIDE/PCI,Intel Tr.,S3Trio64,изм.конф.,GS1485,серт.РБ	24	1244	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370-974
StargazerPrevalent	P/100	256	16	1270	3,5	15"sVGA(2)LR NI	.28	PCI	+	EDO,SiS Share memory,серт.РБ,CD-R6x,	24	1682	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974
										SB,GS1535StudioWorks,MS Win95,склад			БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974
NTT-502	P/100	256p	16	1640	3,5	sVGA(1M)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	976	TAIR	229-29-99
NTT-603	P/100	256p	32	2520	3,5	15"sVGA(1)NI MPRII	.28	PCI	+	Intel Atlantis,CD-ROM,GoldStar,WD,Sound blaster	30	1613	TAIR	229-29-99

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 120)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	P/120	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	864	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SR	P/120	256	8	1080	3,5	sVGA(1M)LR	.28	PCI	+	MT,изм. конфиг.,склад,дост.,серт.	24	999	SUNRISE	234-94-49
DTK	P/120	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1346	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
	P/120	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	917	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
MIPS	P/120	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	989	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
DTK	P/120	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1443	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/120	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1902	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
VA-ELITE	P/120	256	16	1,08G	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,серт.,изм. конфиг.,б/п зам. CPU ч/з кажд.г.	36	1288	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
	P/120	256	16	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	928	ROSVAM	268-76-44,268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 133)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	P/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	950	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Jet	P/133	256PL	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Intel Triton,ПО,изм.конфиг.	24	1085	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
HiTech	P/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1271	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 207-911
DTK	P/133	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1440	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1538	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
HiTech	P/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1347	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
	P/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	1003	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
MIPS	P/133	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Pipeline Cache,Mon.Daewoo NI,Kbd95,люб.изм.	24	1087	MIPS Ltd.	2369249,0172-100548
DTK	P/133	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,ful.dig.,склад,скидки	24	1997	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,Intel Triton,склад,russ.keyb.,Win95	24	1545	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	1080	3,5	17"sVGA(2)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,Intel Triton,Digital,склад,russ.keyb.,Win95	24	2001	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK Quin-55	P/133	512PB	16	1080	3,5	15"sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MdT,Intel 430HX,склад,russ.keyb.,Win95	24	1713	SBI	227-59-55,227-49-53
HiTech	P/133	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR	.28	PCI	+	MT,ful.dig.,PCI-EIDE,скидки,серт.СТБ	24	1789	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
StargazerPrevalent	P/133	256	16	1270	3,5	15"sVGA(2)LR NI	.28	PCI	+	EDO,SiS Share memory,серт.РБ,CD-R6x,	24	1844	БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974
										SB(16bit),GS1535StudioWorks,MS Win95,склад			БЕЛСОФТ	2227611,0212-370974
	P/133	256	16	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	1015	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
PackardBell	P/133	256	16	1620	3,5	sVGA(1)LR	.28	PCI	+	EIDE,FM28.8,SB/Micr/ДУ,CD-R8x,Win95,лиз.,USA	12	2270	LIMENS	228-19-08,228-19-09
Gateway2000	P/133	256PB	16	1620	3,5	15"sVGA(2)LR	.26	PCI	+	EIDE,MT,CD-R8x,Win95,Off95Pro(CD),лизинг	30	2659	LIMENS	228-19-08,228-19-09
DTK Quin-54	P/133	256PB	16	2160	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+*	SCSI,MT,Intel Triton,склад,russ.keyb.,Win95	24	2077	SBI	227-59-55,227-49-53

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 150)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
NTT-551	P/150	256p	8	850	3,5	sVGA(1Mb)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	1126	TAIR	229-29-99
NTT-552	P/150	256p	8	1640	3,5	sVGA(1Mb)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Seagate	30	1196	TAIR	229-29-99
IIC	P/150	256p	16	1280	3,5	15"sVGA(2M)LR NI	.28	PCI	+	ISA/PCI,Gr. IntelTritonII,Pipeline,CL5430,EIDE/FIFO,WD	24	1416	ИНТИС	278-84-90
NTT-553	P/150	256p	16	2520	3,5	sVGA(1Mb)NI MPRII	.28	PCI	+	ISA/PCI,Intel Triton,GoldStar,Western Digital	30	1470	TAIR	229-29-99
NTT-651	P/150	256p	16	1640	3,5	15"sVGA(1)NI MPRII	.28	PCI	+	Intel Atlantis,CD-ROM,GoldStar,WD,Sound blaster	30	1600	TAIR	229-29-99

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 166)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
DTK	P/166	256	8	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1859	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/166	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	1956	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
DTK	P/166	256	16	1080	3,5	17"sVGA(1)LR MPRII	.28	PCI	+	MT,ISA/PCI*3,склад,скидки	24	2415	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
	P/166	256	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	1275	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Jet	P/166	256PL	16	1080	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	Intel Triton,ПО,изм.конфиг.	24	1355	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
	P/166	256	16	1300	3,5	sVGA(1)LR NI	.28	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	1286	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Gateway2000	P/166	256PB	16	2500	3,5	17"sVGA(2)LR	.26	PCI	+	MT,EIDE,Win95,CD-R8x,Off95Pro(CD),лизинг	30	3499	LIMENS	228-19-08,228-19-09
Gateway2000	P/166	256PB	16	2500	3,5	31"sVGA(2)LR	.26	PCI	+	EIDE,FM28.8/Hi-Fi AudioCard&TV tuner,CD-R8x,лиз.	30	5599	LIMENS	228-19-08,228-19-09
DTK Quin-54	P/166	256PB	32	2160	3,5	sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,Intel Triton,склад,russ.keyb.,Win95	24	2405	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK Quin-54	P/166	256PB	32	2160	3,5	17"sVGA(2)LR NI MPRII	.28	PCI	+	EIDE,MT,Intel Triton,Digital,склад,russ.keyb.,Win95	24	2861	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK Quin-55	P/166	512PB	32	2160	3,5	15"sVGA(1)LR NI MPRII	.28	PCI	+	SCSI,MT,Intel 430HX,склад,russ.keyb.,Win95	24	2901	SBI	227-59-55,227-49-53
	P/166	512	32	2500	3,5	17"sVGA(2)LR NI	.26	PCI	+	MT,mouse,keyboard	24	1545	ROSVAM	268-76-44,268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 200)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Gateway2000	P/200	512	16	2500	3,5	31"sVGA(2)LR	.26	PCI	+	EIDE,FM28.8/Hi-Fi AudioCard&TV tuner,CD-R8x,лиз.	30	6659	LIMENS	228-19-08,228-19-09

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM PRO)

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Gateway2000	PPro/200	256	16	2500	3,5	17"sVGA(2)	.26	PCI	+	PCI EIDE,CD-R8x,Win NT Workst3.51,лизинг	30	4619	LIMENS	228-19-08,228-19-09
NTT-700	PPro/200	256p	32	2520	3,5	17"sVGA(2)NI MPRII	.28	PCI	+	Intel,CD-R6x,GoldStar,WD,DiamondStealth	30	3383	TAIR	229-29-99

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

МОДЕЛЬ	CPU	Cache	RAM	HDD	FDD	Монитор		ШИНА	acc	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
DTK NetServer	486dx4/100	256	16	1080	3,5	msVGA(1M)LR		PCI	+	MdT,SCSI,CD-ROM6,Ethernet,склад,rus.keyb.Win95	24	1284	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK NetServer	P/75	256	8	1080	3,5	msVGA(1M)LR		PCI	+	MdT,SCSI,CD-R6x,Ethernet,склад,rus.keyb.Win95	24	1287	SBI	227-59-55,227-49-53
DTK NetServer	P/100	256	16	1080	3,5	msVGA(1)LR		PCI	+	MdT,SCSI,CD-R6x,Ethernet,склад,rus.keyb.Win95	24	1491	SBI	227-59-55,227-49-53
R-style ProximaFC	P/100	256	8	1080	3,5	15"sVGA(2Mb)	.28	PCI	-	ASUS,Trio64,SCSI,4xCD	24	2385	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
DTK High-End	P/133	512PB	32	4320	3,5	msVGA(1)LR		PCI	+	RAID5,CD-R6,2x400W P/S,SCSI-2,UPS800,скл.,Win95	24	6133	SBI	227-59-55,227-49-53

КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK (486dx/dx2/dx4,PENTIUM)

МОДЕЛЬ	CPU	RAM	HDD	FDD	Монитор	Особые отличия	Гар	Цена,$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
JETBOOK E	486dx4/100	8	540	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,TrackBall,возм. лизинг	12	1765		
TOSHIBA Satellite 100CS	P/75	8	500	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,TrackPoint,Win95,встр.БП,возм.лизинг	12	2519		
MEGABOOK 880	P/75	8	540	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,SB,TrackBall,InfraRed,Win95,возм.лизинг	12	2239		
MEGABOOK 880	P/75	8	540	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TrackBall,InfraRed,Win95,возм.лизинг	12	2650		
JETBOOK CD5	P/75	8	540	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,Win95,возм.лизинг	12	2555		
JETBOOK CD5	P/75	8	540	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,Win95,возм.лизинг	12	3045		
TOSHIBA Satellite Pro 410CDT	P/90	8	772	3,5	11.3"TFT	SB,TrackPoint,CD-R4x,встр.БП,Win95	12	4759		
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,TrackBall,возм.лизинг	12	2659		
ACER NoteLight 356	P/100	8	810	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,TouchPad,SB,лизинг	12	2659		
ACER Pro 959	P/120	16	1000	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,TouchPad,SB,возм.лизинг	12	4479		
TexasInstruments Extensa 510	P/100	8	810	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,TouchPad,SB,возм.лизинг	12	2799		
TexasInstruments Extensa 570CDT	P/100	8	1200	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,TouchPad,SB,CD-R6x,возм.лизинг	12	4759		
MEGABOOK 880	P/100	16	810	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,SB,TrackBall,InfraRed,Win95,возм.лизинг	12	2799		
MEGABOOK 880	P/100	16	810	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TrackBall,InfraRed,Win95,возм.лизинг	12	3149		
JETBOOK CD5	P/100	8	540	3,5	10.4"DSTN	PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,возм.лизинг	12	2619		
JETBOOK CD5	P/100	8	540	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TouchPad,CD-R4x,возм.лизинг	12	3109		
JETBOOK XP6	P/100	8	540	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TouchPad,sVGA opt.,CD-R,Infrared,возм.лизинг	12	2992		
Compaq Armada 4120T	P/120	16	810	3,5	11.8"TFT	PCMCIA,SB,TouchPad,MPEG CD-R4x,Infrared,возм.лизинг	12	5459		
JETBOOK 6300CD	P/120	16	810	3,5	11.3"TFT	SB,TouchPad,Infrared,CD-R4x,sVGA(2)800x600	12	3786		
JETBOOK XP6	P/133	8	810	3,5	10.4"TFT	PCMCIA,SB,TouchPad,sVGA opt.,CD-R4x,Infrared,возм.лизинг	12	3331		
PACKARD BELL	486slc2/50	4	210	3,5	9,5" mono	PCMCIA,Dos6.2,Win3.11,Mouse,1.9 кг	12	1190	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T2105CS	486dx2/50	4	350	3,5	10.4"DSTN	PCMCIAII,Win3.11,Claris,TrackPoint,case,встр.БП	12	1750	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T2135CS	486dx2/75	8	520	3,5	10.4"DSTN	PCMCIAII,Win3.11,Claris,TrackPoint,case,встр.БП	12	2300	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T2105CS	P/75	8	540	3,5	10.4"DSTN	PCMCIAII,Win3.11,Claris,TrackPoint,case,встр.БП	12	2750	BELASH	232-76-66
IBM ThinkPad701C	486dx2/50	4	360	3,5	10,4"TFT	PCMCIAII,"BUTTERFLY",Speak.,SoundCard,Micr.,f/m,14400,intra red port	12	2700	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	3,5	10,4"TFT	PCMCIAII,Win3.11,Claris,TrackPoint,case,встр.БП	12	3200	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T2150CDT	486dx4/75	8	520	3,5	10,4"TFT	PCMCIAII,CD-R2x,Sound,Mic,intra red port,встр.БП	12	3550	BELASH	232-76-66
TOSHIBA T410CDT	P/90	8	810	3,5	11,3"TFT	PCMCIAII,Sp,Sound,Mic.,CD-R4x,infra-red port,встр.БП	36	5990	BELASH	232-76-66
DTK DNB 486DC	486dx4/100	4	210	3,5	on board 10.4"(1)DSTN цв.	IDE,Trackball,Modulized system	24	1636	SBI	227-59-55,227-49-53

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON LX-300	216x240dpi	12	190	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
EPSON LX-300	9pin,рус.	12	170	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
EPSON LX-800	9pin,рус.	12	160	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
EPSON FX-870	9pin,380cps,216x240dpi	12	490	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON LQ-100	24pin,240cps,360x360dpi	12	199		
EPSON LX-300	9pin,240cps,216x240dpi	12	190		
EPSON LQ-100+	240cps,24pin,360x360dpi	12	200	TAIR 229-29-99	
EPSON LX-300	240cps, 9pin, 216x240dpi	12	175		
EPSON FX-870	380cps, 9pin,216x240dpi	12	495	TAIR 229-29-99	
EPSON LQ-870	300cps, 24pin,360x360dpi	12	590		
OKI ML 520e	9pin,80 col,433cps draft,81cps nlq,64Kb,Intel	12	565	SBI	227-59-55,227-49-53
OKI ML 3320	9pin,435cps SSD,387/63cps NLQ,28kb,240x216dpi	24	445	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
OKI ML 520	9pin,433/81cps NLQ,64k,240x216dpi,Intellig.printhead	24	575		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON LX-1050	216x240dpi,рycc.	12	290	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
EPSON LX-1050+	9pin,рycc.	12	265	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
EPSON FX-1170	9pin,380cps,216x240dpi	12	520	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON LQ-1170	24pin,330cps,360x360dpi	12	740		
EPSON LX-1050+	9pin,240cps,216x240dpi	12	320	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON FX-2170	9pin,440cps,216x240dpi	12	650		
EPSON LQ-2170	24pin,440cps,360x360dpi	12	760		
OKI ML 521e	9pin,136 col,433cps draft,81cps nlq,64Kb,Intel	12	625	SBI	227-59-55,227-49-53
OKI ML 3321	9pin,435cps SSD,387/63cps NLQ,28kb,240x216dpi	24	495	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
OKI ML 521	9pin,433cps/81cps NLQ,64kb,240x216dpi,Intellig. printh.	24	635		
EPSON LX-1050+	240cps, 9pin, 216x240dpi	12	310	TAIR 229-29-99	
PANASONIC KX-P1695	330cps, 9pin,216x240dpi	12	290		
EPSON FX-1170	380cps, 9pin, 216x240dpi	12	510		

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
OKI ML 3410	A3,550/104cpsNLQ,9pin,28kb,240x216dpi,8cop.,heavy duty	24	1445	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
EPSON DFX-8000	A3,2x9pin,1066cps,216x240dpi	12	2865	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
Pull Tractor Unit for DFX-8000		12	125		
EPSON DFX-8000	A2,A3,9pin,1066cps,216x240dpi	12	2850	TAIR	229-29-99

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
OKI Jet2010	300x600dpi,167cps LQ,mono+color head,Win. printing	24	449	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
CANON BJ10(SJ48)	A4,360dpi,2ppm,166cps,портативный д/Notebook	12	190	BELASH	232-76-66
CANON BJ210	A4,720dpi,3ppm,цв. д/под.,CD для Win95,низк. ст.коп.	12	370	BELASH	232-76-66
CANON BJ200EX	A4,720dpi,3ppm,248cps,а/подача	12	280	BELASH	232-76-66
HP DeskJet 600	A4,600x600dpi,3ppm,512Kb RAM	12	250	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP DeskJet 600c	A4,600x600dpi,4ppm,512Kb RAM,color	12	420	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP DeskJet 850c	A4,600x300dpi,6ppm,1Mb RAM,PC/MAC	12	610	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP DeskJet 600	A4,4ppm	12	250	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
HP DeskJet 340	600x300dpi,склад	12	325	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP DeskJet 600	600x600dpi,склад	36	260	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP DeskJet 600c	600x600dpi,color,склад	36	435	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP DeskJet 850c	600x600dpi,color,склад	12	605	ELKO	236-97-54,236-86-63
EPSON Stylus 820	A4, 720x720dpi,300cps	12	250	TAIR 229-29-99	
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300cps	12	560		
EPSON STYLUS Color IIs	A4,720x720dpi	12	300	TAIR 229-29-99	
EPSON STYLUS Color Pro	A4,720x720dpi	12	670		
CITIZEN	акк.батарея для **NOTEBOOK**	12	?	LIMENS	228-19-08,228-19-09
EPSON STYLUS 820	A4,360cps,360x360dpi	12	285	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON STYLUS 1000	A3,300cps,360x360dpi	12	590		
EPSON STYLUS 1500	A2,300cps,360x360dpi	12	970		
EPSON STYLUS Color II	A4,720dpi	12	495	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON STYLUS Color IIS	A4,720dpi	12	335		
EPSON STYLUS Pro XL	A3,720dpi	12	1350		
OLIVETTI JP-70	A4,портативный,авт.питание,2ppm,300dpi	12	200	Туссон 236-42-88 236-97-71	
OLIVETTI JP-170	A4,3ppm,300dpi,лоток,ready for color print	12	269		
OLIVETTI JP-270	A4,3ppm,300dpi,лоток	12	249	Туссон 236-42-88 236-97-71	
OLIVETTI JP-370	A4,3ppm,300dpi,лоток,ready for color print	12	319		
OLIVETTI JP-450	A4,5ppm,300dpi,лоток,ready for color print	12	349		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON EPL-5600		12	1090	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON EPL-5500	600dpi,1Mb,6ppm	12	670		
Kyocera FS-400	A4,300dpi,засыпной тонер	12	680	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
HP LaserJet 5L	600dpi,1Mb,4ppm	12	650		
HP LaserJet 5P	600dpi,2Mb,6ppm	12	1135		
HP LaserJet 5L	A4,600dpi,RET MET,1Mb,4ppm	12	550	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP LaserJet 5P	A4,600dpi,RET MET,1Mb,6ppm,IR interf	12	1050	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP LaserJet 5MP	A4,600dpi,RET MET,3Mb,6ppm,IR interf	12	1350	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP LaserJet 4+	A4,600dpi,RET MET,2Mb,12ppm,IR interf	12	1850	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP LaserJet 4V	A3,600dpi,RET MET,4Mb,16ppm,IR interf	12	2650	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP LaserJet 5L	600x600dpi,1Mb,4ppm,рус.,склад	12	555	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP LaserJet 5P	600x600dpi,2Mb,6ppm,рус.,склад	12	1070	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP LaserJet 5MP	600x600dpi,3Mb,6ppm,рус.,склад	12	1350	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP LaserJet 5	600x600dpi,4Mb,12ppm,рус.,склад	12	1710	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP LaserJet 4V	600x600dpi,4Mb,16ppm,рус.,склад	12	2550	ELKO	236-97-54,236-86-63
EPSON EPL-3000	A4,300x300dpi, 4ppm, 1Mb	12	500	TAIR 229-29-99	
PANASONIC SP100	принтер,факс,ксерокс,автоответчик	12	790		
PANASONIC P6100	A4,прогр.600x600dpi,6ppm	12	450		
EPSON EPL-9000	A3,600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	2400		
XEROX DocuPrint 4508	A4,600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	850		
XEROX 4520	A3,600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3400		
XEROX 4920	A4,600x600dpi,полноцветный	12	9500		
OKI OP 4W	LED 4ppm,600dpi,Windows	12	399	SBI	227-59-55,227-49-53
OKI PAGE 4W	A4,4ppm,600dpi quality opt.,personal Fast Win. print.	24	399	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
OKI OL400W	300dpi,A4,4ppm,600dpi quality opt.,Fast Win. Print.	24	460		
OKI OL600ex	A4,600dpi,6ppm,1Mb,PCL4,5E emulation,42fonts	24	530		
OKI OL610ex	A4,600dpi,6ppm,2Mb,PCL5E emulation,45scal.fonts	24	729	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
OKI OL810ex	A4,600dpi,8ppm,2Mb,PCL5E emulation,45scal.fonts	24	1199		
OKI OL1200ex	A4,600x1200dpi,12ppm,2M,PCL5Eemul,45fonts,netw. opt.	24	1499		
XEROX 4505/4510	A4, 600dpi, RAM 2-16Mb, склад	12	?	BelFort Дилер №1 XEROX в Беларуси 234-20-52 234-20-54	
XEROX 4520	A3, 600-800dpi, RAM 4-52Mb, склад	12	?		
XEROX 4900	A4, цветной,1200x300dpi,RAM 12-48Mb,склад	12	?		

СКАНЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Paragon 1200 Combo (Mustek)	1200/2400dpi,16Mb color,256 gray,планш.,со слайд.мод.	12	970	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP ScanJet 4c	A4,600/2400dpi,color,OCR Russian	12	1250	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HP ScanJet 4p	A4,300/1200dpi,color,OCR Russian	12	590	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
EPSON GT8500	цветной, 600dpi,с контроллером	12	870	TAIR 229-29-99	
EPSON GT9000	цветной, 800-2400dpi,с контроллером	12	1150		
Genius Color Page-SP	2400dpi,24bit,планшет A4,OCR,склад	12	420	ELKO	236-97-54,236-86-63
Genius Color Deluxe	3200dpi,ручной,OCR,склад	12	110	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP ScanJet 4c	600dpi,склад	12	1149	ELKO	236-97-54,236-86-63
HP ScanJet 4p(color)	300dpi,склад	12	586	ELKO	236-97-54,236-86-63

МОНИТОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
NTT mono 14"	LR,NI,MPR-II,msVGA	12	100	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Falcon 14"	LR,NI,MPR-II,sVGA .28	12	210	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
HYUNDAI	LR,NI,MPR-II,sVGA .28	12	220	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
PHILIPS 7CM5209	LR,NI,MPR-II,sVGA .28	12	240	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SAMSUNG Sync Master 14"	LR,NI,MPR-II,sVGA .28,3Ne	12	245	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
Goldstar 15"	LR,NI,MPR-II,sVGA .28	12	300	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
DAEWOO CMC-1502B1	LR,NI,MPR-II,sVGA .28,1024x768,56-86.9Hz 75.01MHz	12	365	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SAMPO 15" KM510	LR,NI,MPR-II,sVGA .28 Digital	12	от370	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
SAMPO KDM 1788B 17"	LR,NI,MPR-II,sVGA .26, 1600x1280, 50-120Hz,135MHz,Dig.	12	от880	ROSVAM	268-76-44,268-76-45
X1448 Mono	склад	12	от90	ELKO	236-97-54,236-86-63
DAEWOO	CMC 15"1502B,17"1703B,склад	24	от360	ELKO	236-97-54,236-86-63
SONY	17" CPD-17sf2,склад	12	999	ELKO	236-97-54,236-86-63

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
VideLogic VLB	S3 Trio 64 1Mb VLB	24	48	ИНТИС	278-84-90
CirrusLogic ISA	5429 512Kb,ISA	24	32	ИНТИС	278-84-90

CD-ROM

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
HITACHI	4xSpeed	12	от55	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
NEC	6xSpeed	12	от78	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
CD-ROM	4xSpeed,HITACHI	6	60	TAIR 229-29-99	
CD-ROM	8xSpeed,BTC	6	105		
CD-ROM	для Notebook	12	?	LIMENS	228-19-08,228-19-09

ДИСКЕТЫ,НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
VERBATIM	3,5",1.44, DataLife,формат		7	ELKO	236-97-54,236-86-63
3M "Вездеход" США	3,5", 2HD, 1.44Mb, США,гарантия	+	0,75/0,67	ЭЛЕМЕД	220-69-64
3M	3,5", 1,44Mb, HD, 10шт.	+	0,8-0,9	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
3M	3,5", 1.44Mb,DS,HD,10шт./24шт.		8/16	LIMENS	228-19-08,228-19-09
MAXELL	3,5", 2HD MF2-HD, form.		8	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
MAXELL	3,5", 2HD MF2-HD, form.crystal box		10		
VERBATIM	DataLife 3,5" 2HD		8	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
IOMEGA ZIP	Rewriteble Disk		30		
IOMEGA JAZ	1Gb MEDIA		140		
VERBATIM	DataLife 3,5" 2HD/тефлон 11 шт.	?	6/9	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
BASF	DosFormat,3,5" 1.44Mb(11шт.)при покуп. 100кор.и более	-	5	TAIR	229-29-99

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SyQuest EZ135	135Mb,13ms,внешний,параллельный порт	12	260	Limens тел. : (017) 228-19-08, 228-19-09	
SyQuest EZ Flyer	230Mb,13ms,внешний,параллельный порт	12	470		
IOMEGA JAZ Drive	1070Mb,12ms,внутренний/внешний FAST SCSI-II	12	600/750		
FUJITSU M2512	Magnetic-Optical Drive 230Mb,30ms,SCSI-II внутр.	12	450		
IOMEGA Ditto 800	800Mb,12ms,внутр./внешн.параллельн.порт,Travan-1,QIC	12	180/225		
IOMEGA JAZ Drive	1Gb internal,SCSI-2 interface		750	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
IOMEGA ZIP Drive	100Mb external,LPT port		260		

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
3COM	EtherLink III ISA COMBO 3C509C,склад	99	83	ELKO	236-97-54,236-86-63
3COM	EtherLink III PCI TP/COMBO 3C590T/C,склад	99	от 100	ELKO	236-97-54,236-86-63
3COM	Office Connect TPC 8TP+coax hub,склад	99	217	ELKO	236-97-54,236-86-63
3COM	FastetherLink PCI 100 Mbit 3C595	99	от 169	ELKO	236-97-54,236-86-63
Платы,Linkbuilder,кабеля,коннекторы,терминаторы и т.д.		-	?	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
Кабель "витая пара" UTP 5 категорий,4 пары,Швеция		60	0,49	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95
Кабель коаксиальный RG 48			0,4	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95

MULTIMEDIA

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
MMedia Active Speakers 240W volume/bass/treble control			70	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23,220-79-11
SPEAKER	Genius Hi-Fi,220,305,330,Pro	12	от12	ELKO	236-97-54,236-86-63
SB Pro Sound Maker 16	Plug and Play,WSS,IDE CD-ROM,MIDI(Genius)	12	45	ELKO	236-97-54,236-86-63
Speakers active	100/240/300W Volume/Bass/Treble	12	от55	SBI	227-59-55,227-49-53

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ARC UPS	Back/Smart 250/280/400/700VA,PnP,USA	24	от129	ELKO	236-97-54,236-86-63
BACK UPS	250,400,650VA,Powercom	12	125-240	ДЖЕТ	2683485,0212-363463
APC BACK UPS	400/600VA	12	195/245	TAIR	229-29-99
TRIPP LITE BC	int400,защита ПК малого офиса,Stand by (USA)	24	192	БЕВАЛЕКС	249-90-11,249-40-51
TRIPP LITE OmnyPro int675	LineInteractive,холод.запуск,(USA)	24	325	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
TRIPP LITE OmnyPro int850	LineInteractive,холод.запуск,(USA)	24	490		
TRIPP LITE OmnyPro int1050	LineInteractive,холод.запуск,(USA)	24	591	Бевалекс 249-90-11 249-90-78	
TRIPP LITE Smart	int280-3000,LineInteractive,для сервера(USA)	24	320-2208		

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ZIP Drive	IOMEGA,100Mb,паралл.порт,1ZIP диск	12	260	БЕЛСОФТ	222-76-11,0212-370974
ZIP Disk	IOMEGA,100Mb format PC	12	20	БЕЛСОФТ	222-76-11,0212-370974
Mini Tower Case	MT-108D,TUV серт.	12	44	ELKO	236-97-54,236-86-63
FDD	1.44 SONY	12	от22	ELKO	236-97-54,236-86-63
Video Card	S3 Vision 968 WinFast S430/510/500,2/4Mb VRAM	12	от237	ELKO	236-97-54,236-86-63
GENUS MOUSE	Easy,TOO,3,3 Plus,MyMouse Leopard/Blue Coral	12	от5	ELKO	236-97-54,236-86-63
SIMM	4Mb,72 pin	12	от27	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
SIMM	8Mb,72 pin	12	от55	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
SIMM	1Mb,4Mb,16Mb 30 pin	12	от15	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
HDD	Fudjitsu M1614TAU,1081Mb,10Ms,f.ATA-2	12	от178	COMTRIS	223-04-78,261-12-11

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Программаторы XELTEK	EPROM,PAL,GAL,PALCE,FLASH,MACH,MP	24	от260	ИНТИС	278-84-90

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от14960	CompIT Systems т./ф. (017) 221-23-11, 221-53-51	
ORACLE 7	WorkGroup Server	+	от1850		
ORACLE 7	Personal	+	от245		

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ЮрИнформ 2.01	Законод.Беларуси и России.Ежедн. обновление	+	?	СОФТИНФОРМ	228-00-48

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SHARP Z-20	A4,3 коп./мин.,3 цвета,переноси.	+	439	SHARP; CTS CopyTradeService Телефоны: 268-39-53, 266-94-11; 266-52-25	
SHARP Z-25	A4,3 коп./мин.,3 цвета,переносн.,автопод.	+	?		
SHARP Z-52	A4,8 коп./мин.5 цветов,настольн.,кассета	+	?		
SHARP SF-2014	B4,14 коп./мин.,1995	+	?		
SHARP SF-2114	B4,3 коп./мин.,масшт.,1995	+	?		
SHARP SF-2116	A3,16 коп./мин.,масшт.,ADF,1996	+	?		
SHARP SF-2118	A3,18 коп./мин.,масшт.,ADF,1996	+	?		
SHARP SF-2022/27	A3,22/27 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF	+	?		
SHARP SF-2035	A3,35 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF	+	?		
SHARP SF-2050	A3,50 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF	+	?		
SHARP SD-2060	A3,60 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RADF	+	?		
SHARP SD-3062	A3,62 коп./мин.,масшт.,дуплекс,RDH	+	?		
Копировальные аппараты	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
SHARP Z-20	A4,3ppm	12	419	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP Z-25	A4,3ppm	12	510	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP Z-52	A4,8ppm	12	824	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP SF 2114	B4,14ppm,масштабирование	12	1540	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP SF 2116	A3,16ppm,масштабирование	12	1995	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP SF 2118	A3,18ppm,масштабирование	12	2268	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
SHARP SF 7800	A3,15ppm	12	1930	ДЖЕНТИ	268-42-33,268-53-97
CANON FC210	A4,переносн.,4коп./мин.,2000 коп.,картр.E-16	6	от460	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
CANON FC230	A4,автоподача.,4коп./мин.,2000 коп.,картр.E-16	6	от555	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
XEROX XC520	A4,5ppm	12	630	TAIR 229-29-99	
XEROX 5009	A4,8ppm,4 цвета	12	920		
XEROX 5316	A3,13ppm,масштабирование	12	2350		
CANON FC-230	A4,4-6 коп./мин.,автоподача бумаги	-	580	ДИСПЕРАДО	263-90-48,269-91-22
CANON FC-210	A4,4-6 коп./мин.	-	495	ДИСПЕРАДО	263-90-48,269-91-22
CANON FC-230/210	A4, 4ppm,автоподача листов с лотка	12	595/565	ТОРИС (017) 226-22-19 226-2-412	
CANON NP-1215/1515	A3, 15ppm, 50-200%,8000коп./мес.	12	1995/2169		
RICOH FT	A3,20-50ppm,бар на 8000 копий	12	от999		
OLIVETTI 8006	A4,6ppm,портативный	12	750	Туссон 236-42-88 236-97-71	
OLIVETTI 8020	A3, 20ppm,50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2750		
OLIVETTI 8515	A3, 15ppm,50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2110		
XEROX 2515	A0, инженерная система	12	?	ДИЛЕР N1 XEROX В БЕЛАРУСИ БЕЛФОРТ Т/Ф: (017) 234-20-52, 234-20-54 (0162) 41-54-23, (0212) 25-13-41 (0232) 53-16-18, (0152) 39-95-44 (0222) 23-72-42, (01773) 6-00-22 (02144) 5-16-90 Минск, ул.Кропоткина, 44	
XEROX 3030	A0, инженерная система	12	?		
XEROX XC 520	A4, 5ppm, 500/месяц, склад	12	?		
XEROX 5009	A4, 8ppm, 2000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5009 RE	B4/A4, 8ppm, 2000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5310	B4/A4, 8ppm, 3000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13ppm, 6000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5317	A3, 16ppm, 10000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5328	A3, 28ppm, 15000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5334	A3, 34ppm, 30000/месяц	12	?		
XEROX 5343	A3, 43ppm, 30000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5352	A3, 52ppm, 50000/месяц	12	?		
XEROX 5380	A3, 80ppm, 100000/месяц	12	?		
XEROX 5385	A3, 80ppm, 100000/месяц,склад	12	?		
XEROX 5614	B4/A4, 14ppm, 5000/месяц	12	?		
XEROX 5621	A3, 21ppm, 12000/месяц, склад	12	?		
XEROX 5765 MajestiK	A3, полноцветный	12	?		
XEROX 5009 1:1/5009 RE	A4, 8ppm, 4 цвета	12	?	АСТРОН (017) 2397686,2396794	
XEROX 5316	A3, 13ppm, масштабирование	12	?		
XEROX 5328	A3, 28ppm, 64-156%	12	?		
XEROX 5310	A4, 10ppm, 4 цвета	12	?		
RICOH	копировальн.аппар.от офиц.дилера	15	?	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
CANON NP-4540	A3,40ppm,2 стор.,2цв.,масшт.,ARDF	15	1550	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
RICOH FT-5660	A3,50ppm,ADF,2 стор.,масшт.	15	1750	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
OLIVETTI 7066/7065	A3,40ppm,2 стор.,2цв.,масшт.,ARDF	15	3999	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
RICOH,CANON,SHARP	покупка или обмен копировальных аппаратов			БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
TOSHIBA 1210	A4, 12ppm, 5000 коп./месяц	36	?	ТРАНСКИФ	262-81-11,262-62-67
TOSHIBA 1650	A3, 16ppm, 50-200%, 20000 коп./месяц	36	?	ТРАНСКИФ	(02122) 56-969
TOSHIBA 1350	A4, 12ppm, 65-141%, 5000 коп./месяц	36	?	ТРАНСКИФ	(02122) 56-969
TOSHIBA 2050	A3, 20ppm, 50-200%, 20000 коп./месяц	36	?	ТРАНСКИФ	(02122) 56-969
UTAX C-40	A4, 4 к/мин, 500 копий в месяц, склад	12	796	UTAX COPY company Т/Ф: 234-42-32 ТЕЛ.: 234-72-31 Минск, ул. В.Хоружей, 29, к. 26	
UTAX C-90	A4/B4, 10ppm, 3000 копий в месяц, склад	12	?		
UTAX C-124	B4, 12ppm, 5000 коп./месяц,склад	12	?		
UTAX C-154	A3, 15ppm, 6000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-184	A3, 18ppm, 10000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-234	A3, 23ppm, 12000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-294	A3, 30ppm, 20000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-404	A3, 40ppm, до 40000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-612	A3, 60ppm, 100000 коп./месяц, склад	12	?		
UTAX C-010	A0, инженерная система	12	?		
UTAX C-011	A0, инженерная система	12	?		
UTAX C-012	A0, инженерная система	12	?		
XEROX XC 520	A4,5 коп./мин.,400коп./мес.	12	?	XEROX БИ-ПРОЕКТ 32-50-68, 32-53-76 34-74-60 SHARP	
XEROX 5009	B4,8 коп./мин.,масшт.,цветн.тонер,2000коп./мес.	12	?		
XEROX 5310	B4,10 коп./мин.,масшт.,цветн.тонер,3000коп./мес.	12	?		
XEROX 5316	A3,13 коп./мин.,масшт.,6000коп./мес.	12	?		
XEROX 5328	A3,28 коп./мин.,масшт.,д/подат.,сортер,15000коп./мес.	12	?		
XEROX 5334	A3,32 коп./мин.,масшт.,автоподат.,сортер,двухстор.копир.,30000коп./мес.	12	?		
XEROX 5621	A3,21 коп./мин.,масшт.,д/подат.,сортер,10000коп./мес.	12	?		
SHARP Z-20/Z-25	A4,3 коп./мин.,цветн.тонер,300/400 коп./мес.	12	425/499		
SHARP Z-52II	A4,8 коп./мин.,800 коп./мес.	12	784		
SHARP SF-2014/2114	B4,14 коп./мин.,масшт.,автоподат.,4000коп./мес.	12	1335/1436		
SHARP SF-2116/2118	A3,16/18 коп./мин.,масшт.,автоподат.,5000/6000коп./мес.	12	1983/2376		
SHARP SF-2022/2027	A3,22/27 коп./мин.,масшт.,авто/под.,цв.тон.,15/20тыс.коп./мес.	12	3065/3341		
SHARP SD 2060	A3,60 коп./мин.,масшт.,автоподат.,50000коп./мес.	12	15071		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Полноцветные копировальные аппараты		12	от5800	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON LX-300	A4,240cps,9pin,216x240dpi (минимум 10 шт.)	12	158		
sVGA TVS	mono,14",LR (минимум 10 шт.)	12	90		
Gold Star 1468	14",NI MPRII (минимум 15 шт.)	12	235		
Gold Star StudioWorks 44m(1485)	14",NI MPRII,AC 5W (минимум 10шт.)	12	245		
Gold Star 1505	15",NI MPRII (минимум 10 шт.)	12	300		
Gold Star 1527	15",NI MPRII (минимум 10 шт.)	12	342		
Gold Star StudioWorks 56m(1585)	15",NI MPRII,AC 5W (минимум 10 шт.)	12	350		
Gold Star 1727	17",NI MPRII (минимум 5 шт.)	12	575		
MiniTower	Case(with door),200W (минимум 30 шт.)	12	34		
MiniTower	Case,200W (минимум 30 шт.)	12	33		
BigTower	Case,230W (минимум 10 шт.)	12	65		
Genius Easy Mouse	(минимум 50 шт.)		5,5		

РИЗОГРАФЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	12	от5980	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
RISO RA 4050	60-120ppm,прот.сканер, 300x400	12	?		
RISO RA 4300	60-130ppm,планш.сканер,масшт,300x400	12	?		
RISO RA 5900	60-130ppm,планш.сканер,масшт,400x400	12	?		
RISO RA 6300	A3,60-120ppm,ЖКИ,планш.скан,масшт,400x400	12	?		
RISO TR 1510	настольн.,прот.сканер,масшт.,300x400	12	?		
RISO GR 1700	60-130ppm,прот.сканер,масшт.,300x400	12	?		
RISO GR 1750	60-130ppm,прот.сканер,масшт.,400x400	12	?		
RISO GR 2710	60-130ppm,планш.сканер,масшт.,300x400	12	?		
RISO GR 2750	60-130ppm,планш.сканер,масшт.,400x400	12	?		
RISO GR 3750	A3,60-120ppm,планш.сканер,масшт.,400x400	12	?		
RISO полная наменклатура	ризографы, дополнительное оборуд., расходные материалы, сервис	12 / 12	? / ?	RISOLA специализир-нное предприятие	234-52-48

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Olivetti 510	A4,рус./лат.,доставка	12	170	ЧП БОЧАРНИКОВ	270-13-30
Olivetti 2450 MD		12	752	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
PRINCESSA	механическая,футляр,рус.	12	100	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
TRIUMPH-ADLER-110	электронная,рус.,305мм,100 знаков,Германия	12	175	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SAMSUNG SQ 1000	A4,рус./лат.	6	115	ДИСПЕРАДО	263-90-48,269-91-22
Olivetti ETP-510	рус./лат., корр. ош.	12	180	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
Olivetti ETP-540	рус./лат./бел., пам. 3 стр., ЖКИ	12	280	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
OPTIMA SB 220	A3, рус	12	?		
OPTIMA SP 50	рус./бел.,330мм	12	?		
OPTIMA SP 51	рус./бел./лат.,330мм	12	?		
OPTIMA SP 520	рус./бел.,330мм	12	?		
OPTIMA SP 523	рус./бел./лат., 330мм	12	?		
OPTIMA SP 524	рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм	12	?		
OPTIMA SP 528	рус./бел.,дисплей,32Kb RAM,330мм	12	?		
OPTIMA SC 120	рус./бел., 8Kb RAM, 360мм	12	?		
OPTIMA SC 130	рус./бел./лат., 8Kb RAM, 360мм	12	?		
OPTIMA SC 140	рус./бел.,дисплей,32Kb RAM, 360мм	12	?		
OPTIMA SC 160	р./б./л.,дисплей,32Kb RAM,360мм	12	?		
OPTIMA SC 170	р./б./л.,дисплей,32Kb RAM,4стр.,360мм	12	?		

ТЕЛЕФАКСЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
PANASONIC KX-F550/700	серт.РБ	12	?	ВКЛ	268-52-89,268-58-69
XEROX 7238	18сек/л.,память,ЖКИ,термобумага	12	400		
XEROX 7239	а/о,18сек/л.,память,ЖКИ,термобумага	12	500		
PANASONIC KX-F130BX	а/ответчик,а/дозвон,ж/к дисплей	12	345	ДИСПЕРАДО	263-90-48,263-91-22
PANASONIC KX-F130BX	ЖКИ,а/ответчик	12	360	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83
OLIVETTI OFX 100T	оригинальный дизайн	12	366	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
OLIVETTI OFX 3100T	струйная печать, 1Mb память	12	930	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
PANASONIC KX-F130BX	ЖКИ,ГТС,а/дозв.,а/отв.,28 ном.памяти	6	от335	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
Panafax UF S1	ЖКИ,монит.,цифр. а/о,20лист.пам.,64л/тон	6	от345	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
NOKIA 720	подключенн. сотовый р/тел.,35-40км	12	1594	ВКЛ	268-52-89,268-58-69
BENEFON Sigma	подключенн. сотовый р/тел.,до 30км	12	2299	ВКЛ	268-52-89,268-58-69
PANASONIC KX-T	46-49МГц,900МГц,с автоответчиком		от100	BELASH	232-76-66
PANASONIC KX-T9501	900МГц,12ном.пам.,REDIAL,FLASH	6	от180	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
PANASONIC KX-T7980	900МГц,интерком,пам.,зар.устр-во	6	от340	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
VOXAGIOR	ЖКИ,автом.,моб.,2 наб.,ГТС,до 30км	12	от1080	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC KX-T	телефоны,автоответчики		от50	BELASH	232-76-66
PANASONIC KX-T2365	а/дозвон,ж/к дисплей,28 ст.памяти	12	55	ДИСПЕРАДО	263-90-48,263-91-22
PANASONIC	ЖКИ,громкая связь,инст.р/яз.а/дозв.	6	от45	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
PANASONIC KX-T7030	системн.для программиров.,мини-АТС	12	от130	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
ЭЛЛИС,РУСЬ	АОН,в ассорт.,определение номера,а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-93-56,263-30-00

МИНИ-АТС

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC	2x6,3x8,6x16,12x32,монтаж,обслуживание	12	от300	ПЕОЛА&М	233-40-72,236-39-03
AT&T Merlin Legend	4-80лин./8-200 абон.,США,серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2-16лин./6-48 абон.,США,серт.РБ	12	?		
DEFINITY G3si	до 400лин./2400 абон.,США,серт.РБ	12	- ?		
AT&T Сист. оператив. селект. связи,до 200 абон.,цена согл. конфиг.			?		
Устройство записи телефонных разговоров			от 250		
NORSTAR	3x8,6x16,8x24 и более,поставка,монтаж	12	?	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
NORSTAR	поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
SIEMENS,GoldStar	в ассортименте,сертиф РБ,установка	12	?	СЭНТЭКС	275-63-34
SIEMENS	1/3-24/180.Серт., поставка,монтаж,обслуж.	12	?	ДИЗЙС	220-16-21,222-67-35
SAMSUNG	3/8-24/96.Серт., поставка,монтаж,обслуж.	12	?	ДИЗЙС	220-16-21,222-67-35

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
OEM 14.400 internal voice-fax-modem V.32bis/V.42bis/V.42/V.17			70	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛ	220-63-23,220-79-11
IIC 2400 Int.	INTEL, V.42bis, MNP2-5	24	54	ИНТИС	278-84-90
IIC 9624 int. Cirr. Log.	9600/2400 bps,V.42bis,MNP2-5,G3,Class 1 fax,voice	24	58	ИНТИС	278-84-90
IIC 1414 int. Cirr. Log.	14400/14400 bps,V.42bis,MNP2-5,G3,Class 1 fax, voice	24	98	ИНТИС	278-84-90
USRobotICS Sportster	14400,автоответчик,voice,ext/int	-	от 148	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
USRobotICS Sportster Vi	ext.,14400bps,voice,а/отв.,V.42/42bis,220V,каб.,рус.инстр.	60	125	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95
USRobotICS Sportster	14.4 int.,14400bps,V.42/42bis	60	110	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95
USRobotICS Sportster	V.34ext.,28800bps,V.42/42bis,220V,кабель RS-232	60	290	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95
ZyXEL Omni 288S	28800bps,V.34,16.8/19.2ZyX,V.42,V42bis,voice,ZyCELL	24	395	DATASTREAM	220-38-42,220-30-95

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Language Teacher 2001	говорящий англо-русск.переводчик,400т. слов	12	195	BELASH	232-76-66
CITIZEN, CASIO	8-64Kb, русифицированные	12	39-272	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
CITIZEN, CASIO	8-128Kb, русифицирован,переводчики	+	31-220	CCM	249-30-06,249-91-03

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
CITIZEN SDC-435	16 р.,бухгалтерский, двойное пит.скидки	12	370т.р.		
CITIZEN SDC-888	12 р.,бухгалтерский, двойное пит.,скидки	12	250т.р.		
AURORA	10-16 разр.,карм./банк. с печ.	12	6,5-72,3	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
CASIO PJ-160L 16 разр.	банк.,ЖКИ,диспл,бесшумн.печ.	12	206	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
CITIZEN	8-16 разр.,дв.пит.,карм.,бух., банк.	12	3,5-135	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
CITIZEN SDC-888	12 р.,бухгалтерский, двойное пит.	12	15	ДИСПЕРАДО	263-90-48,269-91-22
Olivetti,AURORA,CITIZEN,BISTEC в ассортименте		12	?	ТУССОН	236-42-88,236-29-77

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Бланки бухгалтерские (40 наименований,склад,под заказ		-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-94-27
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги,з/п,склад,осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.xx (лок./сетевой)	Проф.комплекс бух.и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.xx (лок./сетевой)	Проф.торговая ситема(поддерж.связь с кассами)	+	900		
"Финансовый анализ" (лок./сетевой) Windows,Delphi		+	450		
Офисные сет. компл. "под ключ" 10,10/100,100 Мбит/с(3com,Novell,Windows)		+	?		
АНЖЕЛИКА	печать плат.док.,бухг.,склад,Windows	+	20-70	GOLDEN SOFTWARE	268-54-42

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Евроконверты в ассортименте (Финляндия),канцтовары			?	СТОТАР	264-07-70
Папки-регистраторы "Корона"			35т.р.	ТАУРУС АДЛ	268-47-12
Канцтовары(более 300 наим.),бумага,клеящие карандаши				ТАУРУС АДЛ	268-47-12
Сувениры,дискеты,кожаные папки,дипломаты				ТАУРУС АДЛ	268-47-12
Деловые наборы,папки и др.				ТАУРУС АДЛ	268-47-12
DAHLE	Резаки и гильотины,уничтожители	12	от99	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
3M	Товары для офиса в ассортименте	12	?	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
Календари настольные перекидные 1997			10т.р.	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	(0162)-250-425
Канцелярские товары				НЕСТОР ПРЕСС	
Бухгалтерские бланки				магазин, ул.Радиальная,40	
Элементы питания ВАРТА				тел. 307-334	

РЕЗАКИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
IDEAL 1034	толщина резки 25 листов,длина-34см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 1036	толщина резки 40 листов,длина-36см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 1038	толщина резки 50 листов,длина-38см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 1058	толщина резки 40 листов,длина-58см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 2035	толщина резки 30 листов,длина-35см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 3905	толщина резки 40мм,длина-39см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 4700	толщина резки 80мм,длина-47см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 3915	(электр.)толщина резки 40мм,длина-39см	12	?	BELFORT	234-20-52
IDEAL 4110	толщина резки 20 листов,длина-110см	12	?	BELFORT	234-20-52

СТЕПЛЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
FKS HE 101	электр.,скрепление втачку/внакидку,40листов,85мм	12	?	BELFORT	234-20-52
FKS HE 105	электр.,скрепление втачку,40листов,100мм	12	?	BELFORT	234-20-52
FKS HE 106	электр.,скрепл. втачку/внак.,40листов,100мм,4гол.	12	?	BELFORT	234-20-52
FKS RING-KING	ручной,до 30 листов	12	?	BELFORT	234-20-52

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
BRANDT счет и пров.подл. по 6 призн,до 1750об/мин		12	?	ТУССОН	236-42-88,236-29-77

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ПРИМА	входит в реестр касс РБ,12 отделов	-	550	ДИСПЕРАДО	263-90-48,269-91-22
OLIBELL 1000	8 отд., возм.работа с валютой,реестр	18	520-585	ТУССОН	236-42-88,236-29-77
OLIBELL CRF-1000	гос. реестр, доставка по РБ,обуч.,низкие цены	18	565	ЧП БОЧАРНИКОВ	270-13-30
ОЛИБЕЛ,CRF-1000,ПРИМА,гос.реестр.низкие цены		18	?	САБИ-ПУРТА	231-09-84,231-02-00

УПАКОВКА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Лента упаковочная(скотч 3М),2-х сторонний,креповый,все размеры		-	?		
Пищевая п/э пленка,термоусадочн.,для упак.продуктов;30,45,60 см ширина		-	?		
Упаковочные аппараты ручные,настольные,для упаковки коробов,мешков		-	?		
Упаковочные машины,термоусадочные,вакуумные,полуавтоматы,автоматы		-	?		
П/э мешки,пакеты,сумки для фасовки,упаковки пищ.продуктов,мусорные		-	?		
Упаковочный скотч 3М, 50ммх60м		-	1,58	НЕСТОР-ПРЕСС	234-94-27

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Машинки для счета денег МСК-3 предторг. обслуж.,ремонт			4200т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Кассовый аппарат БелОКА-500.0			7600т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Кассовый аппарат ПРИМА			9300т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Печ. машинка ЛЮБАВА ПП-305 (механическая,305мм)			2000т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Печ. машинка ЯТРАНЬ (электромеханическая,А3,в сборе)			5000т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Весы торговые ВЭ-15Т,электронные,15кг			5200т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Весы торговые мех.,2кг,5кг,6кг,10кг,20кг,100кг			от1100т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Весы торговые ВТН-10,ВТН-3,электронные			4500т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Весы ВТС-100,электронные,100кг			9000т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Кассовый аппарат	Денежный ящик		900т.р.	СВЕТБЕЛРОС	277-30-81
Изготовление торгового оборудования из алюм. профиля и полимеров		+	-	АЙВОРИ	226-44-29,220-94-66
Торговые прилавки (сист.стекл.кубов)		+	от 100	КОМАНДОР	265-61-68
Витрины, стеллажи (сист.стекл.кубов)		+	от 70	КОМАНДОР	265-61-68
Пристенные горки (сист.стекл.кубов)		+	от 80	КОМАНДОР	265-61-68
Вешала для одежды (сист.стальн.труб)		+	от 150	КОМАНДОР	265-61-68
Примерочные кабины, трубчатый, металл. каркас		+	от 200	КОМАНДОР	265-61-68
Оборудование для выставок, разм. рекламы (сист.стальн.труб)		+	от 100	КОМАНДОР	265-61-68
ВИТРИНЫ	"Стеклол",стекло прозр.,тонир.,зеркала	12	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-17-72
Весы электронные ВЭ-15Т,Россия		12	4830т.р.	КОМАНДОР	265-61-68
Весы электронные ВТНт-10Д14,РБ		12	4628750р.	КОМАНДОР	265-61-68
Весы электронные НБЭ-3-01,Россия		12	326265р.	КОМАНДОР	265-61-68
Кассовый аппарат ОКА-500.0,внесен в реестр		+	7000т.р.	КОМАНДОР	265-61-68
Манекены (пластик, женские)		+	15	КОМАНДОР	265-61-68

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Тонер,девелопер,барабаны	к копирам RICOH,Canon (NP4540)	-	?	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62
XEROX,SHARP	тонеры и запчасти к люб. моделям XEROX и SHARP		?	БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Тонеры,девелоперы,картриджи для CANON,RICOH,MITA,SHARP,XEROX			?	ЭЛПАЙ НПП	233-02-18,233-08-90
Барабаны	CANON,RICOH,MITA,XEROX,SHARP	-	?	ТОРИС	226-25-19,226-24-12
Тонеры	CANON,RICOH,MITA,XEROX,SHARP,HP	-	?	ТОРИС	226-25-19,226-24-12
Тонер	для Canon, Mita, Sharp, Ricon, HP	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
TONER CARTRIGE	HP LJ II(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si),5(L),original HP		от84	ELKO	236-97-54,236-86-63
CARTRIGE	HP DJ 3xx/5xx,6xx,850c,1xxx,b/w,color,original HP		от27	ELKO	236-97-54, 236-86-63
Тонеры,картриджи к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4M,4V,5L/5P,Epson,Panasonic,запр.			?	ЭЛПАЙ НПП	233-02-18,233-08-90
Картриджи к HP DJ 3**,5**,600,850C,1200C,1600C,CANON,EPSON,чернила,запр.			?	ЭЛПАЙ НПП	233-02-18,233-08-90
Красящие ленты	25,4/12,7/10/8/6,35мм,HD,4-цв.(США)	-	от 0,9		220-29-16
Картриджи	для всех типов матр.принт.,PROMOTEX(США)	-	от 3,1	СП ЛАСЕР	220-29-16
Чернила	для струйных принтеров HP	-	5		220-29-16
Чернила	для HP,CANON,Epson,Olivetti,Fujitsu,IBM,Apple,OKI		2-6	ЭКВАДА	226-76-60,268-93-49
Красящие ленты	Epson, Star, пиш. маш., касс. апп.	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83
Картриджи для матр.принт. EPSON,OKI,STAR,FUJITSU,PANASONIC,доставка		-	от 3,0	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Картриджи	для струйных принт. HP DJ,CANON,EPSON,дост.	-	от 16	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ,доставка	-	от 93	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Чернила к струйн.принт.Apple,Epson,Canon,HP,Fujitsu,OKI,Olivetti и т.д.,запревка			от5	ЭЛЕНГ-ЛЮКС	220-78-54,220-49-93
Чернила	HP,CANON BJ,EPSON	-	от8	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
Картридж	HP DJ,Epson,Canon;Color,Black,заправка	-	от15	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
Картридж	EPSON;STAR;OKI;HDP;CPF	-	от3,5	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
Картридж	HP 4,4V, 4L, 4P, 5L	-	от94	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
Тонер	4L,4P,II,IIP,III,IIIP,4	-	от14	COMTRIS	223-04-78,261-12-11
Картридж, тонер	HP,Epson,Panasonic,Canon,Xerox,Sharp и др.	-	?	P.T.C	236-33-32

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
COPY PAPER	A4,80г/кв.м,Австрия,гарантия качества		4,6	МП СЗ	236-82-07
Термобумага	30м,Германия	-	?	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83
Бумага KYMNOVA	A4,500л.,75г/кв.м.,Финляндия,доставка	-	4,4	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Бумага KYMLUX	A4/A3,500л.,80г/кв.м.,,Финляндия,доставка	-	4,9/10,4	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Бумага KYMULTRA	A4,500л.,80г/кв.м.,Финляндия,доставка	-	5,4	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
ЛБК-1-210/240x12"	2000л, перфорация, стопа,доставка	-	16/25	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
ЛБК-1-420/390x12"	2000л, перфорация, стопа,доставка	-	32	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Самокопирующая 240x12"/6"	2,3,4,5-слоевая,перфорация,стопа,доставка		от 44	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Лента для кассовых аппаратов в 38,40,44,57,57x2,69,76,76x2мм,доставка			от 0,22	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, 900/600 накл. по 2/3 экз.,доставка			50/70	МЕДКОР	2202356,8-017-2104316
Бумага	DATA COPY,COPYSEVEN, A3/A4		от 85т.р.	GREEN APPLE	245-03-77
Бумага KASKAD,25 цветов			от 175т.р.	GREEN APPLE	245-03-77

БУМАГА ДЛЯ ПОЛИГРАФИИ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Berga Laser	A3,80г/кв.м,склад		15	BELFORT	234-20-52
Xerox Business	A3,80г/кв.м,склад		6/5,5	BELFORT	234-20-52
Xerox Colotech	A3,90,100г/кв.м,склад(для полноцветных ксероксов)		40	BELFORT	234-20-52
Xerox Colotech	A4,90,100г/кв.м,склад(для полноцветных ксероксов)		20	BELFORT	234-20-52
Xerox Symphony	A4,80г/кв.м,цветная,склад		14	BELFORT	234-20-52
Xerox Transparensics	A4,прозрачн.пленки для ксероксов и принтеров		от35	BELFORT	234-20-52
Бумага этикеточная "KANGAS LABLE",72X90		тн	2400	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-70-10
Бумага этикеточная "SIMCASTOR",72X90		тн	2220	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-70-10
Бумага "AMICUS OFFICE" в пачках			5,29	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-70-10
Бумага "POLCOPY" в пачках			4,6	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-70-10
Бумага книжно-журнальная KymAdCote/тонна		-	1850		
Бумага мелованная/тонна	-	-	от 2200		
Бумага офсетная	WF-offset	-	1850		
Картон мелованный/тонна		-	от 2200		
Картон мелованный тисненый/тонна		-	от 2400		
Картон немелованный/тонна		-	от 4050		
Бумага этикеточная Kaubilprint/тонна		-	2630		
Бумага для копир. техники A4/A3, пачка		-	от5.25/10.50		
Бумага SUPRAART(TATRAART) мелов.,80,120,140,180,250г/м,лист62x94см		т	1994		
Бумага офсетная.,60г/м,роль 64см		т	1697		
Бумага DATA COPY,COPY X,KASKAD Copy, 80г/м,A4,A3,29 цветов		-	?		
Бумага SUPRAET этикеточная,80г/м,лист62x94см/роль64,73,84		т	2105/2019		
Пленка,калька для ориг-макетов DATACOPY Overhead,Transplot		-	?		
Офсетная печать:визитки,бланки,конверты,этикетки,папки		-	?		
Бумага	пачка 250л.	кг	20т.р.	КОНТРЕЙД	(017)2303433
Конверты	с печатью и без формата C4,C5,C6		от2906.р.	КОНТРЕЙД	(017)2303433
Бумага офисная A4 (Германия),500л/пачка,80г/кв.м			4,8	А-СКАД	233-01-12,233-26-79
Бумага офисная A3/A4 (Россия),250л/пачка,80г/кв.м			50/25т.р.	А-СКАД	233-01-12,233-26-79

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Офсетные пластины POLYCHROME,краски,химия				ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-70-10
Типография от А до .... Комплектация под ключ			от2000	БИСПРИС	251-33-80,259-53-62

АУДИОТЕХНИКА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
CASIO	а/плейеры/диктофоны/магнитолы/муз.ц.	+	11,5/155	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
PANASONIC	магнитолы,CD магнитолы	12	?	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83
PHILIPS AS650/21	Муз. центр, MIDI,5 CD,2x40Вт,ДУ	12	5968,5т.р		
PHILIPS FW12/21	Муз. центр, MICRO CD,2x20Вт,ДУ	12	3829,5т.р.		
PHILIPS FW360/21	Муз. центр,MINI 7 CD,2x30Вт,ДУ	12	5589т.р.		
PHILIPS FW56/21	Муз. центр,MINI, 7 CD,2x50Вт,ДУ	12	6888,5т.р.		
PHILIPS FW330/34	Муз. центр,MINI, CD,2x30Вт,ДУ	12	4358,5т.р.		
PHILIPS FW650/41	Муз. центр,MINI,7 CD,Hi-Fi,2x80Вт,ДУ	12	7118,5т.р.		
PHILIPS AW7530/14	Магнитола, 2-х касс.,80Вт макс.	12	1828,5т.р.		
PHILIPS AZ9350/14	Магнитола, 2-х касс.,CD,100Вт макс.	12	2748,5т.р.		
PHILIPS AZ8052/14	Магнитола, 1-х касс., CD,30Вт	12	1943,5т.р.		
PHILIPS	Магнитолы, 1- 2-х касс., в ассортименте	12			
PHILIPS DC112/12	Автомагнитола, 2x30Вт, 4x12Вт,вход CD	12	1207,5т.р.		
PHILIPS DC420/12	А/магнитола,digital,4x12Вт/2x30,съемная	12	1966,5		
PHILIPS DC520/12	А/магнитола,digital,4x12Вт/2x30,a-rev.,2 УКВ	12	2553т.р.		
DAEWOO AKF-4085	Автомагнитола,цифр.тюнер,автореверс	12	1438т.р.		
DAEWOO AKF-9255	Автомагнитола,цифр.тюнер,автореверс	12	1249т.р.		
DAEWOO AKF-7331	Автомагнитола,цифр.тюнер,автореверс	12	1075т.р.		
SHARP	магнитолы QT-272,WQ-294,WQ-750,WT-950	12	59/90/99/105	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
PHILIPS	магнитолы 1-2х кассетные,в ассорт.	12	37/138	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SHARP	музыкальн.центры в ассортименте	12	250/420	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19

ВИДЕОТЕХНИКА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ВМ,ВПП,Sony,Sharp,Samsung,Funai		12	?	ЭПЛАЙНЗ	245-72-83
PHILIPS VR274/55	В/М, 2 гол.,turbodrive,16:9/4:3формат,OSD	12	4059,5т.р.		
PHILIPS VR474/55	В/М, 4 гол.,turbodrive,longplay,16:9/4:3,OSD	12	4588,5т.р.		
PHILIPS VR757/55	В/М,6 гол.,Hi-Fi stereo,turbodrive,пог.корр.изобр.	12	11304,т.р.		
SHARP MA221/MA441	В/М,2-х/4-х головочный	12	270/320	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SHARP M2E	ВПП,покадр.воспроизв.	12	200	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19

АУДИО-, ВИДЕОКАССЕТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PHILIPS PE180/195/240-03C	В/кассеты	-	4		
PHILIPS CDP 190/41F	а/кассеты, SuperFerro	-	20,7т.р.		
PHILIPS CDB 90/41	а/кассеты, chrom	-	23т.р.		
TDK,SAMSUNG,CASIO	в ассортименте	+	2,3-12,5	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19

ВИДЕОКАМЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC NV-A5	цветной видоискатель	+	714		
PANASONIC RX-3	цветной видоискатель	+	770		
PANASONIC RX-7	140xZOOM,цветной видоискатель	+	895		
SONY TRV-30	ЖКИ экран,8мм	+	996		
SONY TRV-330	0.3 LUX,8мм	+	638		
HITACHI 210	VHS компакт	+	610		
SAMSUNG VP-V12	12xZOOM,8мм	+	592		

ТЕЛЕВИЗОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SHARP 2195RU	54см/DV-6340SC-63см,TXT,будильн. 12ч.50мин	12	390/720	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SHARP 37AM12SC	37см,20H-SC-51см,таймер вкл./выкл. 12ч.50мин	12	260/355	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SHARP DV-6340SC	63см,телетекст,таймер вкл./выкл. 12ч.50мин	12	720	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
GoldStar CF14A80	37см,ДУ,24 Systems,часы,будильник	12	230		
GoldStar CF20A80	51см,ДУ,24 Systems,часы,будильник	12	285		
GoldStar CF21A80	54см,ДУ,24 Systems,часы,будильник	12	310		
GoldStar CF29C36X	72см,ДУ,24 Systems,стерео,телетекст(русск.)	12	670		
PHILIPS 14GX3515/58	псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с	12	4347т.р.		
PHILIPS 20GX8550/58R	псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с	12	5175т.р.		
PHILIPS 21GX3565/58R	псевдостерео,меню OSD,BlackMatrix к/с	12	6543,5т.р.		
PHILIPS 21GX1565/58R	псевдостерео,,меню OSD,BlackMatrix к/с	12	6382,5т.р		
PHILIPS 25GX1881/58R	Стерео,меню OSD,BlackMatrix к/с	12	9947,5т.р.		
PHILIPS 28PT4501/42	Стерео,рус./т.текст,меню,BlackMatrix FSO	12	12937,5т.р.		
PHILIPS 28PT845B/58	100Гц.,стерео,т.текст,PIP,BlackLine-S к/с	12	2691т.р.		
PHILIPS 28PW960B/58	100Гц,стерео,т/т,PIP,16:9,SuperFlat,BlLine-S к/с,CristalCl.	12	26680т.р.		
PHILIPS 29PT910B/58	100Гц,стерео,т/т,PIP,16:9,SuperFlat,BlLine-S к/с,CristalCl.	12	25288,5т.р.		
PHILIPS 46PP910B/58	100Гц,стерео,т/т,PIP,2тюнера,SuperScr.,цифр.шумопод.	12	54038,5т.р.		
PHILIPS CL1B28 (Stand)	Тумба под телевизор, дерево	12	3714,5т.р.		
PHILIPS FL-2B-32	Тумба под телевизор, пластик	12	2576т.р.		

ФОТООБОРУДОВАНИЕ, ФОТОАППАРАТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
FUJIFILM	ФОТОЛАБОРАТОРИИ НОВЫЕ возможен лизинг, гарантия 1 г.	12	?	БЕЛЭКСФИЛЬМ дилер FUJIFILM по РБ	228-20-81,228-20-82

СТИРАЛЬНЫЕ МАШИНЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
INDESIT WN 421XWU	400об./мин.,нержавейка	12	420	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT WN 663WU	600об./мин.	12	471	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON AV 537TXU	400об./мин.,нержавейка	12	471	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT WDN 867WF	800об./мин.,с сушкой	12	619	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT WDN 2296XWU	1300об./мин.,с сушкой,нержавейка	12	666	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON AT 60TU	600об./мин.,вертикальная загрузка	12	625	ПИЛИГРИМ	236-93-55
WHIRLPOOL AWG327/3	Стиральная машина с сушкой	+	8625т.р.		
WHIRLPOOL AWM815	Стиральная машина	+	6095т.р.		
WHIRLPOOL AWM802	Стиральная машина	+	5474т.р.		
WHIRLPOOL AWM807	Стиральная машина	+	5945,5т.р.		
WHIRLPOOL AWG316	Стиральная машина	+	7693,5т.р.		
WHIRLPOOL AWG650	Стиральная машина	+	7348,5т.р.		

КУХОННАЯ ТЕХНИКА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
INDESIT KN 5406 XE/E	53x53см,нержавейка,эл.духовка	12	477	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT KN 5406 WF/G	53x53см,белая,газ.духовка	12	477	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT KN 5404 XU/G	53x53см,нержавейка,газ.духовка	12	477	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON G 540 M5.2(W)	54x57см,белая,духовка"7 поваров"	12	609	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON G 640 M8/1(W)	60x60см,белая,духовка"7 поваров"	12	609	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON G 2 V(W)	60x60см,многофункц,духовка на пару	12	1225	ПИЛИГРИМ	236-93-55
ARISTON G 1 MC(W)	60x60см,стеклокерам.электроплита	12	1113	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT KN 6048 WY/M	60x60см,белая,электроплита	12	588	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT KN 5041 WU/E	53x53см,белая,электроплита	12	469	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT D 4000 WU	посудомоечн.,машины,80x100см,бесшумн. в раб.	12	390	ПИЛИГРИМ	236-93-55
INDESIT D 2510 W	посудомоечн.,машины,60x45см,бесшумн. в раб.	12	455	ПИЛИГРИМ	236-93-55

КУХОННАЯ ТЕХНИКА (продолжение)

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
GoldStar MH-886 TD	23л,СВЧ-печь+гриль,850 Вт,сенсорное упр.,часы	12	250		
GoldStar MA-692 TD	17л,СВЧ-печь,800 Вт,сенсорное управление,часы	12	155		
SHARP СВЧ-печи,16,24л.,сенсор,программ.,гриль		24	от 155	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
SHARP СВЧ-печи R-3G17W 16л.,гриль,механ.		24	210	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
WHIRLPOOL ARF191/G	Холодильник	+	3818т.р.		
WHIRLPOOL ARG484	Холодильник	+	30440,5т.р.		
WHIRLPOOL AGB019/G	Холодильник-бар	+	5945,5т.р.		
WHIRLPOOL AFG041/G	Горизонтальный холодильник	+	6014,5т.р.		
WHIRLPOOL AGB023	Холодильник	+	4922т.р.		
WHIRLPOOL ARG636	Холодильник	+	5462,5т.р.		
WHIRLPOOL ARG652	Холодильник	+	6325т.р.		
WHIRLPOOL ARG714	Холодильник	+	2978,5т.р.		
WHIRLPOOL AFG311	Морозильник	+	5692,5т.р.		
WHIRLPOOL AKG751	Вытяжки	+	1386,5т.р.		
WHIRLPOOL AKG613	Вытяжки	+	977,5т.р.		
WHIRLPOOL AKG922	Масляные радиаторы,7 колен	+	1184,5т.р.		
WHIRLPOOL AKG925	Масляные радиаторы,13 колен	+	1552,5т.р.		
WHIRLPOOL ACH817	Газовая плита	+	4324т.р.		
WHIRLPOOL ACH807	Газовая плита	+	6785т.р.		
WHIRLPOOL ACH989	Газовая плита	+	8648т.р.		
WHIRLPOOL ACH846	Электроплита	+	5175т.р.		
WHIRLPOOL ACH130	Электро+газовая плита	+	8625т.р.		
WHIRLPOOL AKP 503	Электродуховка	+	3680т.р.		
WHIRLPOOL AKP 603	Электродуховка	+	4841,5т.р.		
WHIRLPOOL AMB 590	Мини-кухня(мойка,холод.,электропл.)	+	7866т.р.		
WHIRLPOOL AKG 085	Пластина кух. газовая,белая	+	2300т.р.		
WHIRLPOOL AKG 085	Пластина кух. газовая,черная	+	2300т.р.		
WHIRLPOOL AKB 355	Пластина кух. электро	+	1265т.р.		
WHIRLPOOL AVM 440	СВЧ-печь	+	4416т.р.		
WHIRLPOOL AVM 430	СВЧ-печь	+	3392,5т.р.		
WHIRLPOOL AVM 350	СВЧ-печь	+	5807,5т.р.		
WHIRLPOOL ADG 940	посудомоечная машина	+	8395т.р.		
WHIRLPOOL ACH 993	Стеклокерамика	+	11603,5т.р.		

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PHILIPS,BOSCH-SIEMENS	фены,утюги,пылесосы,эл.бритвы	12	?	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

МОДЕЛЬ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Изготовление и размещение рекламы.Полиграфия		?	ПЛАНИДА	236-66-92,233-61-12
Визитки,фирменные бланки,наклейки (шелкография)		?	ТВАЙС	234-74-58
Разработка фирменного стиля (знак,логотип и т.д.)		?	ТВАЙС	234-74-58
Рекламные наклейки,листовки,папки,визитки,бланки,этикетки		?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции		?		
Размещение рекламы в прессе (макет - бесплатно)		?		
Полный спектр рекламных услуг.Полиграфия		?	САМЭРИ	253-21-18
Визитки,фирменные бланки и др. полиграфия		?		220-06-74
Разработка оригинал-макетов,фирменного стиля		?		220-06-74
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение	-	?	БИСПРИНТ	226-24-25,226-34-69
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции	-	?	БИСПРИНТ	226-24-25,226-34-69
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет	-	?	БИСПРИНТ	226-24-25,226-34-69
Буклеты, плакаты, фирм. бланки и этикетки	-	?	БОФФ	268-59-24
Печати,штампы,оснастка,изготовление	-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-94-27
Реклама по Беларуси,СНГ,Прибалтике,Украине	-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-94-27
Самоклеющаяся пленка ORACAL и бумага JAC	-	?		
Плоттерная резка самоклеющейся пленки	-	?		
Изготовление фотографич.плакатов на струйном плоттере до 15x15м	-	?		
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки	-	?	НЕСТОР-ПРЕСС	234-94-27

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

МОДЕЛЬ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Ремонт факсов"Panasonic","Toshiba" и др.,компьютеров и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт мониторов люб. сложности	+	?	ЧП ЧИРКУН	268-76-44
Ремонт люб. мониторов	+	?	SBI	227-59-55,227-49-53
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		?	ЭЛПАЙ НПП	233-02-18,233-08-90
Заправка,техобслуживание люб. оборудования XEROX,SHARP		?	БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Разр.,пост. обор.и ПО,монт. комп.сетей люб.сл."под ключ"(коакс.,вит.пара,оптоволокн.)	+	?		
Ремонт вычислительной техники, ТО выч. техники и локальных сетей	+	?		
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	-	?	ТОРИС	226-25-19,226-24-12
Подключение ON LINE удаленных клиент. к офисн. сетям(по телеф.и др.каналам)	+	?	ОРГСЕРВИС	222-80-62,230-39-71
Ремонт копиров.апп.,принтеров,факсов,восстановл. и запр. картр.	-	?	P.T.C	236-33-32

ДРУГИЕ УСЛУГИ

МОДЕЛЬ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Худ. оформление витрин пленкой ORACAL,вывески,щиты,световая реклама		?	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	241-70-74

ЛАМПЫ И СВЕТИЛЬНИКИ

МОДЕЛЬ	гар	ЦЕНА $
PILA бытовые светильники,настольные,цвета:черный,белый,красный		9-86
PILA бытовые светильники,настенные,цвета:черный,белый,красный		8,4-39
PILA бытовые светильники,подвесные,цвета:черный,белый,красный		13-39
PILA бытовые светильники,напольные,цвета:черный,белый,красный		35-58
PHILIPS встраиваемые в потолок типа spot		5,8-125
PHILIPS встраиваемые для люминесцентных ламп размером 600x600		83-152
Оборуд. для светильников с люминесц. ламп.(плаф.,решетки,крепл.,стартеры)		0,48-52,8
Монтажные балки		15,3-32
Система шлопроводов и световоды		?
Светильники уличные		50-380
Прожекторы галогенные		33-90
Лампы накаливания общего назначения		0,33-0,75
Лампы PAR		5,8-6,3
Лампы типа GLOB		1,5-2,5
Лампы рефлекторные		0,9-3,3
Лампы галогенные 12V		1,91-9,4
Лампы галогенные 220V		5,9-7,0
Лампы компактные люминесцентные		3,75-26
Лампы люминесцентные, общего назначения		1-4,6
Лампы люминесцентные, специального назначения		4,8-19
Лампы для уличного освещения		5-28
Металло-галогенные лампы		32

ИНТЕРЬЕР

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Жалюзи	замер,доставка,установка	+	?	МАЛМИ-М	233-1148,0172-101326
Жалюзи	горизонтальные, кв.м	+	12		
Жалюзи	вертикальные, кв.м	+	17-21		
Роллеты защитные	кв.м	+	от150		
Маркизы		+	от230		
Окна, двери, перегородки	кв.м	+	от120		
Интерьер	Разработка,реконструкция,ремонт	+	?	БЕЛСТРОЙИНТЕРЬЕР	264-64-25,253-21-18

НЕДВИЖИМОСТЬ

МОДЕЛЬ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Двухкомнатная квартира (евроремонт,эксклюзивная мебель)				220-01-77
Покупка,продажа,обмен квартир,гаражей				
Офисы, магазины, производственные здания и помещения				
Срочное оформление документов				
Профессиональная оценка объектов недвижимости				
Надежная защита от мошенничества				

ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Паркет	Швеция,4 слоя лака,гар 5лет		54-64	БЕЛСТАЙЛ	232-32-12,232-14-41
Панели	Наборные,щитовые,ДСП,пластик		от10	БЕЛСТАЙЛ	232-32-12,232-14-41

ТНП

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гар	ЦЕНА $	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Импортные сигареты, 15 наименований (склады в регионах)				БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-51-15,221-86-13
ЧАСЫ настен.,настольн.,наруч.,кварц./механ.(Япония, Тайвань)		+	5,4-78,9	МИНТЕХПРОМ	220-82-01,222-23-19
Туалетная бумага	опт.,мелкий опт.		2100р.	РЕЙТИНГКОМ	231-68-44

АВТОМОБИЛИ

БД «АТЛАНТ-М», тел. (017) 246-68-24, 246-68-90, 246-68-34, ф. 240-67-39

Модель	Квт(ЛС)	КП	Цвет	Цена, DM
Passat Lim GL	79(107)	5M	Виндзорский, синий металлик	36520
Polo 1,4	44(60)	5M	Зеленый дракон с перламутровым эффектом	19960
Vento VR 6	128(174)	5M	Мистик,синий перламутр	45700
Vento GL 1,8	66(90)	5M	Синий	23390
Transporter	57(78)	5M	Грузовой фургон,дизель,растаможен,цвет белый	47900

mazda «ХОЛПИ», тел. (017) 259-58-73, 259-58-72

Модель	Тип кузова	КП	Примечания	Цена, $
323 1,5i	Седан LX	5M	н/р	13530
323 1,8i	Седан GLX	5M	2xARB, ABS, н/р	15970
323 1,7i D	Седан GLX	5M	н/z	15600
323 2,0i	Хэтчбэк GT	5M	2xARB, ABS, н/р	18800
626 1,8i	Седан LX	5M	ARB, ABS, н/р	16750
626 2,0i	Седан GLX	5M	2xARB, ABS, н/р	17800
Xedos 6 2,0i		6M	н/р ARB,ABC,Cruis,AC	23800
Xedos 9 2,5i		6M	2WS, н/р ARB,ABC,Cruis,AC,TCS	30940
Xedos 9 2,3i		6M	TURBO AT, н/р н/р ARB,ABC,Cruis,AC,TCS	38700
E 2200D	VAN	5M	микроавтобус, н/р	12400

Компания «Экспресс-Сервис»,
тел. (0222) 321-800, 321-997, 265-338; (0232) 488-334
тел. (017) 276-87-21, 298-92-62, 298-91-34; (02122) 54-115

Модель	Цена, $
ГАЗ 31029-10 (стандарт)	117.000.000
ГАЗ 31029-55 (люкс)	153.500.000
ГАЗ 3102-40 (стандарт,бензин АИ-92)	169.000.000
ГАЗ 33023-10 (фермер)	140.900.000
ГАЗ 232510 (изотермич.«Купава»)	146.700.000
ГАЗ 2705-40 (цельнометалл.фургон)	132.000.000
ГАЗ 3221 (цельномет.пассажир. 8 мест)	207.500.000
ГАЗ 33021 (бортовой, с тентом)	97.000.000
ГАЗ 33021 (шасси)	92.500.000
ГАЗ 3221 (пассажирский, 13 мест)	210.500.000
ГАЗ 2705-44 (цельномет.пассажир. 7 мест)	141.700.000
ГАЗ 3307 (с вакуумной установкой)	205.000.000
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель«турбо»)	202.700.000
ГАЗ 3309 (шасси)	198.600.000
Кузов 1-ой компл.(ГАЗ-31029)	57.000.000
5-ти ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	22.900.000
Автокраска МЛ-12(бочки 100-200кг):серая,светло-серая темно-серая,темно-бежевая,голубая,черная	18.000 руб./кг
Автопокрышки АП 240x508R	2.660.000

Спутник tv

13 — 18 августа

ВТОРНИК, 13 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости:
последние известия,
текущие события,
экономика,
обозрение прессы,
весь мир,
финансовые рынки,
прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях
в мире, мировой бизнес,
24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей,
мировой бизнес,
Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут.
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут.
Фильм '96 с Барри Норманом
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 Hulaballoo
10.00 МакГивер
11.00 Остров любви
12.00 Религиозный журнал
12.30 «Оскар». Киножурнал
13.00 Фильм
14.45 TV Рынок
15.00 Четвертое измерение
15.30 «4 x 4». Автожурнал
16.00 Halogra! My! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 Джони Квест
17.00 Информация
17.45 «Дневник подростка»
17.45 «Граце в изгнании»
18.45 Летняя студия Polsat'a: Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811) и Telepuzzle (тел. 0-700-76-663)
19.15 «Мамочки»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Только свои». Фильм (Польша, 1967)
22.50 Политика
23.00 Информация и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
23.55 Спортивный журнал
1.05 Летняя студия Polsat'a
2.05 Halogra! My!
2.25 Прощание

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 «Дыхание».
Телевизионный клуб поэтов
10.14 Программа для детей
10.44 Изучаем польский
11.17 «Род Гасеницев. Павел - сын Мацька Гасеницы, 1882 год». Сериал TVP
12.08 Шанс на успех
13.00 «Краски святости».
Документальный фильм
13.37 «Помнишь ли еще нас?»
14.00 Известия
14.15 Черное, белое и цветное: «Золотое колесо». Художественный фильм
15.48 Краковские легенды
16.00 Панорама
16.20 Время для тебя
16.39 Приветствие, программа на день
16.45 «Власть отдыхает»
17.15 История
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Ставлю на Толька Банана».
Сериал TVP
18.45 Музыкальная Единица
19.15 «Белое танго». Сериал TVP
20.07 Доска памяти
20.20 Колыбельная
20.29 Известия
21.05 MdM
21.30 «Свобода вибраций». Концерт
22.00 Панорама
22.30 «Женитьба». Художественный фильм
23.50 Публицистический обзор
0.50 Пейзаж польской деревни

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
11.15 Азбука в картинках
11.35 «Thalassa»
12.35 «Ставка-очко».
Телеигра
13.30 Погода
13.35 Известия TVF3
14.05 «Огни Парижа».
Журнал
14.30 «Мир существует для вас»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и ее друзья».
Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль».
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру».
Телетурнир
19.15 «Видение Америки»
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Специальный корреспондент».
Общественно-политический
журнал
23.00 Прогноз погоды
23.05 Известия TF2
23.40 «Снять маски». Публицистическая программа
1.00 «VIVA».
Ток-шоу
1.30 Вечер с Тройкой

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история».
Сериал
11.00 «Красивые и богатые».
Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки».
Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби».
Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер».
Ток-шоу
16.00 «Илона Христен».
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами».
Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена».
Сериал
21.15 «SK-Babies».
Сериал
22.15 «Именем закона».
Сериал
23.15 «Quincy». Сериал
0.10 «Miami Vice».
Сериал
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers». Сериал
1.30-6.15 Фильмы, (повторение)



EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Ushuaia».
Программа приключений
20.30 «Селина Скотт». Шоу
21.30 «Россия сейчас».
Документальная программа
22.00 «Европа 2000».
Документальная программа
22.30 Известия ITN
23.00 Спорт
0.00 «Джей Леноу».
Шоу
1.00 «Конан О'Брайн». Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грэг Киннер». Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Леноу». Шоу
4.00 «Селина Скотт». Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A.Law». Сериал
11.00 «Игра слов». Телетурнир
11.30 «Валет, дама». Телевизионный покер
12.00 «Kerner.» Ток-шоу
13.00 «Вера». Ток-шоу
14.00 «Воображаемый остров». Сериал
15.00 «Hart aber harzlich». Сериал
16.00 «Звездный путь». Сериал
17.00 «Baywatch». Сериал
18.00 «XXO». Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT.1
19.00 «Иди на все». Шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи». Телетурнир
21.00 «Клиника Розенау». Сериал
22.00 «Сестра Стефания». Сериал
23.00 «Chicago Hope». Сериал
0.00 «Черная луна». Фильм (США, 1985)
1.50 Фильмы (повторение)



EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое grane?»
11.00 Классические теледиски
11.30 Шлягеры VIVA
14.00 Премьеры VIVA
15.00 «Что такое grane?
16.00 «Inter Aktiv-Live»
18.00 Шлягеры VIVA
19.30 Музыкальные известия
19.40 Шлягеры VIVA
20.30 Классические теледиски
21.00 «Heike с визитом»
22.00 «Капитан Mola»
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.15 «Wah Wah». Альтернативная сцена
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 Домашнее TV
3.00 «Ночные друзья»
4.00 Ночные теледиски

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Малый Лорд».
Семейное кино
10.45 «Семейные секреты».
Триллер (США, 1994)
12.15 «Большой шлем».
Приключенческий фильм (1990)
13.45 «Божьи тела».
Драма (1985)
15.15 «Большие мечты и разбитое сердце. История Дотти Уэст». Музыкальный фильм (США)
16.45 E! Обзор новостей недели
17.45 «Похищенная». Триллер (1993)
19.15 «Робин Гуд».
Приключенческий фильм (1991)
21.00 «За закрытыми дверями».
Триллер (США, 1994)
22.35 «Выдача преступников». Остросюжетный сериал (Польша, 1995)
0.25 «Избранник смерти». Боевик (1990)



HOTBIRD1 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Теледиски для приветствия
9.30 «Janet Jackson Design of a Decade»
10.00 Киноинформация
13.00 Британский список шлягеров
14.00 «Шлягеры MTV».
Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп».
Проводит Хьюго
16.45 «Три теледиска одного исполнителя»
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позвони в MTV»
20.00 «Soap Dish»
20.30 «Спорт в MTV». Проводит Дан Кортес
21.00 Американский список шлягеров
22.00 MTV Special
23.30 «Amour»
0.30 «Удивительные вещи: Макс»
1.00 «Alternative Nation»
3.30-7.00 Ночные теледиски

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Гонки Indycar
11.00 Скоростной
мир
13.00 Еврогол
14.00 Бокс
15.00 Триатлон
16.00 Легкая
атлетика
17.00 Фестиваль
восточных
искусств борьбы
19.00 Гонки
грузовиков
21.00 Культуризм.
Чемпионат
Европы
22.00 Бокс
23.00 Сумо
0.00 Снукер
1.30 Darts

СРЕДА, 14 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости:
последние известия,
текущие события,
экономика,
обозрение прессы,
весь мир,
финансовые рынки,
прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях
в мире, мировой бизнес,
24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей,
мировой бизнес,
Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут.
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут.
Фильм '96 с Барри Норманом
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Джонни Квест»
10.00 «Команда А»
11.00 «Даллас»
11.55 Disco Relax
12.50 «Соль черной земли». Фильм (Польша)
15.05 Polsat вокруг света
15.30 Журнал народной медицины
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Волшебница с Луны»
17.00 Информация
17.15 Журнал моды
17.45 «Граце в изгнании»
18.15 Студия Polsat'a: Фан Tv (тел. 0-700-76-745) и Три квадрата (тел. 0-700-76-661)
19.15 «Мамочки»
19.45 «МакГивер»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Робот-полицейский»
22.00 «Улицы Сан-Франциско»
22.50 Политика
23.00 Информация и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
23.55 Мотоизвестия
0.25 На любую тему
1.25 Летняя студия Polsat'a
2.25 HALOGRA! MY!
2.50 Прощание

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 История
10.15 «Ставлю на Толька Банана».
Сериал TVP
10.45 «Игра». Телетурнир
11.15 «Белое танго». Сериал TVP
12.07 «Не только о поэзии».
Эдита Войтчак
12.21 Публицистический обзор
13.21 «Свобода вибрации»
13.44 В райском саду
14.00 Известия
14.15 «Женитьба». Художественный фильм
15.27 «Звезды тех лет». Януш Гнятковски
16.00 Панорама
16.20 «Увлечения пана Вардецкого».
Документальный фильм
17.10 Изучаем польский
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 Программа для детей
18.45 «Игра». Телетурнир
19.15 «Akwen Eldorado». Сериал TVP
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Комедианты: Майя Комаровска
22.00 Панорама
22.30 «Лавочник». Художественный фильм
0.49 Искусство не искусство. Репродукция
1.09 Воспоминания о музыкальных фестивалях
1.40 Панорама
2.10 «Дорога в свете месяца».
Фильм (Польша)

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Магеллан»
11.00 «Больше знать»
11.35 «Специальный корреспондент».
Публицистика
13.45 Известия TVF3
14.05 «Огни Парижа».
Журнал столичных новостей
14.30 Фильм
16.00 «Открытия»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья».
Программа для детей
и молодежи
17.45 Программы для детей
18.15 «Студия Габриэль».
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру».
Телетурнир
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа».
Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Не надо мечтать»
22.00 «Турбуленция»
23.00 Известия TVF2
23.40 Документальный сериал
0.30 «Гонконг»
1.30 Вечер с Тройкой

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история».
Сериал
11.00 «Красивые и богатые».
Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену».
Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки».
Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби».
Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер».
Ток-шоу
16.00 «Илона Христен».
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами».
Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv.
Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена».
Сериал
21.15 «Кровь на колыбели».
Триллер (Германия, 1994)
23.20 Штерн TV
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers».
Сериал
1.30-6.15 Фильмы (повторение)



EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Вояжер».
Документальный сериал
20.30 «Селина Скотт».
Шоу
21.30 «Dateline».
Общественный журнал
22.30 Известия ITN
23.00 Спорт
0.00 «Джей Леноу».
Шоу
1.00 «Конан О'Брайн».
Шоу
2.00 «Грэг Киннер». Шоу
2.30 Известия
3.00 «Джей Леноу». Шоу
4.00 «Селина Скотт».
Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A.Law». Сериал
11.00 «Игра слов». Телетурнир
11.30 «Валет, дама». Телевизионный покер
12.00 «Kerner.» Ток-шоу
13.00 «Вера». Ток-шоу
14.00 «Воображаемый остров». Сериал
15.00 «Hart aber harzlich». Сериал
16.00 «Звездный путь». Сериал
17.00 «Baywatch». Сериал
18.00 «XXO». Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT.1
19.00 «Иди на все». Шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи». Телетурнир
21.00 «Макс Волькенштейн». Сериал
22.00 «Король». Сериал
23.00 «Маршал». Сериал
0.00 «Человек-дракон».
Фильм (США, 1973)
1.50 Фильмы (повторение)



EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое grane?»
11.00 Классические теледиски
11.30 Шлягеры VIVA
14.00 «Видео с VJ»
15.00 «Что такое grane?»
16.00 «Inter Aktiv-Live»
18.00 Шлягеры VIVA
19.00 Музыкальные известия
19.40 Шлягеры VIVA
20.30 Классические теледиски
21.00 «Vivasion». Юмористическое ток-шоу
22.00 «Капитан Mola». Удивительные и забавные виды спорта
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.15 «Jam: AIDS»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Фристайл»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 Ночные теледиски

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Марио и волшебник».
Драма (Германия, 1995)
11.00 «Большой шлем».
Приключенческий фильм (1990)
12.30 «Прощай, любовь».
Драма (Англия)
14.15 «Дорога к звездам».
Бытовой фильм (1977)
17.00 «Приключения Форда
Фэйелейн».
Комедия (1990)
18.45 «The Best of
Europe 04 - Islands»
19.15 «Единственный выход».
Триллер (1993)
21.00 Семейное кино
22.15 «Выдача преступников».
Остросюжетный сериал (Польша)
0.00 «Существо».
Фильм ужасов (США, 1983)



HOTBIRD1 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Утренняя смесь
9.30 Спорт
10.00 Утренняя смесь
13.00 Европейский список шлягеров
14.00 «Шлягеры MTV».
Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп».
Проводит Хьюго
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позвони в MTV»
20.00 «Soap Dish»
20.30 MTV Exclusive
21.00 Хиты года
22.00 «MTV Special»
23.00 «Stones Jump Back»
23.30 «Amour»
0.30 «Удивительные вещи: голова»
1.00 «Без напряжения»
2.00-7.00 Ночные теледиски

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Формула 1
11.00 Гольф
12.00 Аэробика
13.00 Бокс
14.00 Картинг.
Чемпионат Европы в Познани
15.00 Горный велосипед.
Соревнования во Франции
16.00 Конный спорт.
Соревнования в прыжках в Люксембурге
17.00 Футбол.
Чемпионат Европы (самые интересные события)
19.00 «Моторы»
20.30 Теннис.
Турнир в Нью Хавен (прямая трансляция)
22.30 Формула 1
23.00 Сумо
0.00 Конный спорт. Соревнования в Дублине
1.00 Теннис. Обзор событий
1.30 Бокс

ЧЕТВЕРГ, 15 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк. «Большое путешествие» (фильм в восьми частях)
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут. Показ мод
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут. Автомиг
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.05 «Горизонт»
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
16.30 Цикл передач «Восточная кухня».
18.00 Последние известия
18.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Командировка. Корреспондент
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут. Мир завтра

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Волшебница с Луны»
10.00 «МакГивер»
11.00 «Остров любви»
12.00 Религиозный журнал
12.30 TV Рынок
13.00 «Только свои». Фильм
14.30 Журнал
15.00 Мотоизвестия
15.30 «Link Journal». Журнал моды
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Джонни Квест»
17.00 Информация
17.15 «Она и Он»
17.45 «Граце в изгнании»
118.15 Летняя студия Polsat'a
Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811) и Звезды, Морские Звезды (тел. 0-700-76-669)
19.15 «Webster»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 Спутниковое кино: «Лаврентия из Аравии»
23.00 «Песнь палача»
23.55 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
0.00 Искусство информации
0.30 На любую тему
2.00 Летняя студия Polsat'a
2.55 Прощание

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Радироман». Сериал TVP
9.30 «Радзимин 1920». Репортаж
9.50 «Зеленая страна». Приключенческий фильм
10.00 Программа для детей
10.30 «Akwen Eldorado». Сериал TVP
11.19 Музыкальное утро
12.00 Трансляция Богослужения из Ясной Гуры
14.15 «Добровольцы 1920 года». Документальный фильм
15.05 «Здислава Сосьницка». Сольный концерт
15.32 «Двое господ с фильмом»
16.00 «Кс. Игнатий Скорупка»
16.29 «Маршевая песня». Парад военных оркестров
17.00 X Фестиваль Полонийных фольклорных коллективов. Галаконцерт
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Сумасшествие Майки Сковрон». Сериал TVP
18.45 Трансляция с торжеств по поводу праздника Войска Польского и годовщины Варшавской битвы 1920 года
19.15 «Месть бога Курхо». Сериал TVP
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 X Всемирный фестиваль Полонийных фольклорных коллективов. Галаконцерт
22.00 Панорама
22.30 Колумбы: «А если будет весна». Сериал TVP
23.35 «Игра». Концерт
0.35 «Встань, моя Польша». Документальный фильм
1.00 Учим польский
1.30 Панорама

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

8.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Открытия»
12.15 Культурный бульон
13.45 Известия TVF3
14.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
14.30 «Без маски»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья». Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль». Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Телетурнир
19.25 Телетурнир TV5
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Туристический журнал
23.00 Известия TF2
23.40 «Taratata»
0.45 «Свободный выход»
1.30 Журнал

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история». Сериал
11.00 «Красивые и богатые». Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки». Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби». Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер». Ток-шоу
16.00 «Илона Христен». Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами». Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена». Сериал
21.15 «Др. Стефан Франк». Сериал
22.15 «Sonntag & Kartner». Сериал
23.15 «Стражник». Сериал
0.15 «Magnum». Сериал
1.00 Известия
1.30 «Cheers». Сериал
1.30-6.15 Фильмы (повторение)

NBC SUPER CHANNEL

EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Ushuaia». Программа приключений
20.30 «Селина Скотт». Шоу
21.30 Известия NBC
22.00 «Европа 2000». Документальная программа
22.30 Известия ITN
23.00 NBC Super Sport
0.00 «Джей Леноу». Шоу
1.00 «Конан О'Брайн». Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грэг Киннер». Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Леноу». Шоу
4.00 «Селина Скотт». Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A.Law». Сериал
11.00 «Игра слов». Телетурнир
11.30 «Валет, дама». Телевизионный покер
12.00 «Kerner.» Ток-шоу
13.00 «Вера». Ток-шоу
14.00 «Воображаемый остров». Сериал
15.00 «Hart aber harzlich». Сериал
16.00 «Star Trek». Сериал
17.00 «Baywatch». Сериал
18.00 «XXO». Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT.1
19.00 «Иди на все». Шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи». Телетурнир
21.00 «Rewir Wolffa». Сериал
22.00 «Именем моей дочери». Фильм (США, 1992)
0.00 «A. S.». Сериал
1.00 Фильмы (повторение)

VIVA TELEVISION

EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое grane?»
11.00 «Классические теледиски»
11.30 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Видео с VJ»
15.00 «Что такое grane?
16.00 «Inter Aktiv-Live»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.00 Музыкальные известия
19.40 «Шлягеры VIVA»
20.30 «Классические теледиски»
21.00 «Heike с визитом». Навещаем звезд
22.00 «Капитан Mola»
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.10 «Heavy metal»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Wah Wah»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 «Ночные теледиски»

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Проблемы ходят парами». Комедия (США)
10.30 «Занавес из сэквойи». Драма (США, 1995)
12.15 «Весеннее пробуждение». Драма (США, 1994)
13.45 «Дорожная афера». Комедия (1985)
15.15 «Узнать правду». Триллер (Австралия)
17.00 «В двойной роли». Триллер (Германия, 1995)
18.40 Ближе к фильму
19.10 «Самое трудное дело». Драма (1991)
21.00 «Непривычное свидание». Комедия (1991)
22.35 «Выдача преступников». Остросюжетный сериал (Польша, 1995)
0.20 «Поддаться искушению». Пародия на фильм ужасов

MTV

HOTBIRD1 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Теледиски на приветствие
9.30 «Rockumentary»
10.00 «Киноинформатор»
13.00 «Star Trax»
14.00 «Шлягеры MTV». Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп». Проводит Хьюго
16.30 «Спорт в MTV». Проводит Дан Кортес
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позвони в MTV»
20.00 «Soap Dish»
20.30 «Киножурнал». Проводит Джон Кернс
21.00 «Star Trax»
22.00 «MTV Special»
23.00 «MTV's X Ray Vision»
0.30 «Beavis & Butthead». Сатирический мультсериал
1.00 «Тяжелый рок в MTV». Проводит Ванесса Варвик
3.00-7.00 Ночные теледиски

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Горный велосипед. Соревнования во Франции (повторение)
10.30 Еврофан
11.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе
13.00 Горный велосипед. Соревнования в Австрии (прямая трансляция)
15.00 Журнал мотоциклетного спорта
15.30 Еврофан
16.00 Гольф (прямая трансляция)
18.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе (прямая трансляция)
20.00 Формула 1
20.30 Теннис. Турнир в Нью Хавен (прямая трансляция)
22.30 Гонки грузовиков
23.00 Сумо
0.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе
1.00 Парусный спорт
1.30 Журнал мотоциклетного спорта
2.00 Формула 1

ПЯТНИЦА, 16 АВГУСТА

euroNEWS

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обозрение прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Цикл передач «Восточная кухня» представляет индийская актриса Мэдхар Джеффри
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Суть дела
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут. Мир завтра
18.00 Последние известия
18.05 Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут. Праздник
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Очерк
23.00 Новости
23.30 Фильм'96 с Барри Норманом

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Джонни Квест»
10.00 «Команда А»
11.00 «Даллас»
12.00 «Клип Клапс»
12.30 «Кукла». Фильм по роману Болеслава Пруса (Польша, 1968)
15.15 TV Рынок
15.30 «Она и Он». Программа Татьяны Сосна-Сарро
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Волшебница с Луны»
17.00 Информация
17.15 Куба приглашает
17.45 «Граце в изгнании»
18.15 Летняя студия Polsat'a
19.15 «Мамочки»
19.45 «МакГивер»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 Стражник Техаса
22.00 «Улицы Сан-Франциско»
22.50 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
22.55 Политика
23.05 Информация
23.15 Бизнес-неделя
23.30 Фильм
1.10 «Жизнь как сон»
1.40 Плейбой
2.10 Прощание

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Увлечение пана Вардецкого». Док. фильм
9.21 Краковские легенды
9.30, 14.00, 20.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 «Встань, моя Польша». Док. фильм
10.18 «Сумасшествие Майки Сковрон». Сериал
10.40 Игра. Телетурнир
11.11 «Месть бога Курхо». Сериал TVP
12.03 «Добровольцы 1920 года». Док. фильм
12.54 Изучаем польский
14.10 Программа на день
14.15 Колумбы: «А если будет весна». Сериал
15.16 «Здислава Сосьницка». Сольный концерт
15743 «И дальше по королевской дороге»
16.00, 22.00 Панорама
16.20 «О печатном слове». Сериал TVP
16.45 Энклав
17.45 Экспресс репортеров
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Малый Лорд». Фильм
18.45 Игра. Телетурнир
19.45 «Уметь простить». Сериал TVP (титры на английском языке)
19.45 Автомотоклуб
20.00 Хиты спутника
20.20 Колыбельная
21.06 «В почитании Доны Чери»
22.30 «Сорокалетний». Сериал TVP (титры на английском языке)
23.30 Мужской стриптиз
0.00 КОС - комический циклический отрезок
2.25 «Проблема профессора Челявы». Фильм (Польша)

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Журнал
10.30 «Открытия»
11.00 «Больше знать». Телеигра
11.35 «Специальный корреспондент». Публицистика
13.30 Известия TVF3
14.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
14.30 «Imogene». Фильм
16.00 «Открытия»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и друзья». Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль». Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Телетурнир
19.30 Известия TV5
20.00 «Огни Парижа». Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Не надо мечтать»
22.00 Бельгийский журнал
23.00 Известия TF2
23.40 Документальный сериал
0.45 «Свободный вечер»

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история». Сериал
11.00 «Красивые и богатые». Сериал
11.30 «Soledad». Сериал
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки». Сериал
14.00 «Убийство -- ее хобби». Сериал
15.00 «Бэрбель Шэфер». Ток-шоу
16.00 «Илона Христен». Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами». Сериал
19.00 Региональная программа
19.30 Exclusiv. Журнал
20.10 Explosiv
20.40 «Хорошие и плохие времена». Сериал
21.15 «Апрель, Апрель». Шоу
22.15 «Sylter Geschiechter». Сериал
23.15 Ток-шоу
0.05 «Тропическая жара». Сериал
1.00-6.15 Фильмы (повторение)

NBC SUPER CHANNEL

EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Век Фроста». Документальная программа
20.30 «Селина Скотт». Шоу
21.30 «Мода»
22.00 «Стиль жизни». Журнал
22.30 Известия ITN
23.00 NBC Super Sport
0.00 «Джей Леноу». Шоу
1.00 «Конан О'Брайн». Шоу
2.00 «Грэг Киннер». Шоу
2.30 Известия NBC
4.00 «Селина Скотт». Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A.Law». Сериал
11.00 «Слова». Шоу
11.30 «Покер». Шоу
12.00 «Kerner.» Ток-шоу
13.00 «Вера». Сериал
14.00 «Воображаемый остров». Сериал
15.00 «Hart aber harzlich»
16.00 «Звездный путь». Сериал
17.00 «Baywatch». Сериал
18.00 «XXO». Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT.1
19.00 «Иди на все!» Ток-шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи». Телетурнир
21.00 «Star trek». Сериал (1995)
22.00 «J.A.G.». Сериал
23.00 Футбол
0.00 Шоу Гарольда Шмидта
1.00 «24 часа до ада». Фильм (США, 1987)
2.45 Фильм (повторение)

VIVA TELEVISION

EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое grane?»
11.00 «Классические теледиски»
11.30 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Heike с визитом»
15.00 «Что такое grane?
16.00 «Inter Aktiv-Live»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.00 Музыкальные известия
19.40 «Шлягеры VIVA»
20.30 «Классические теледиски»
21.00 «Vivasion». Юмористическое ток-шоу
22.00 «Top 100». Немецкий перечень шлягеров
23.00 «Домохозяйка»
0.00 Музыкальные известия
0.10 «Видео с VJ»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Heavy metal»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 «Ночные теледиски»

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Военная академия». Комедия (1987)
10.45 «Календарь». Драма (1993)
12.15 «87-й округ Эда Мак Вэна». Триллер (1995)
13.45 «Твердец». Боевик (США, 1983)
15.30 «Кэвин один дома». Комедия (США, 1990)
17.15 «Слова без музыки». Триллер (Австралия)
18.50 E! Обзор событий недели
19.20 «Разбуженная». Триллер (1991)
21.00 Бундеслига
22.50 «Подружка». Драма (США, 1996)
0.25 «Твердые люди». Вестерн (США, 1976)

MTV

HOTBIRD1 13E, 11.659 GH,. V, VideoCrypt II

7.00 Теледиски для приветствия
9.30 «Stylissimo!»
10.00 «Киноинформатор»
13.00 «Dance Floor Chart»
14.00 «Шлягеры MTV». Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп». Проводит Хьюго
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позвони в MTV». Проводит Эден
20.00 «Soap Dish»
21.00 «Dance Floor Chart»
22.00 «Вечерняя смесь»
23.30 «Amour»
0.30 «Singled Out»
1.00 «Танцевальная зона»
3.00-7.00 «Ночные теледиски»

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Парусный спорт
10.00 Триатлон
11.00 «Моторы»
12.30 Журнал мотоциклетного спорта
13.00 Бокс
14.00 Гонки грузовиков
14.30 Формула 1
15.00 Jet skiing
15.30 Sandboarding
16.00 Гольф (прямая трансляция)
18.00 Теннис. Турнир в Нью Хавен. Четвертьфинал (прямая трансляция)
20.00 Международный мотообзор
21.00 Соревнования тракторов
22.00 Бокс
23.00 Сумо
0.00 Культуризм. Чемпионат мира
1.00 Реслинг
2.00 Формула 1

СУББОТА, 17 АВГУСТА

euronews

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час, новости спорта
Дополнения к нему каждые полчаса, новости спорта
7.12, 8.16, 9.12, 13.16, 19.14 Европа
7.25, 9.25 Экономика
7.46, 8.46, 10.46, 11.43, 13.43,16.45, 20.46, 23.46 Характерные особенности
8.22, 9.37, 12.46, 15.35, 18.23, 1.21, 2.21 Культура
9.46 Весь мир, аналитическая программа
10.37, 14.18, 16.35, 21.19, 23.20 Без комментариев
11.15, 16.12, 17.16 Народы Европы
12.40, 15.20, 15.53, 17.38, 18.15, 20.40 Наука и общество
13.22 Весь мир
14.25 Аналитическая программа
14.43 Народы Европы
16.27 CLIN D'OEIL
17.44 Весь мир
18.31 Призма
19.22 Без комментариев
20.19 Весь мир
21.30 Призма
22.20 Наука и общество
22.44 Весь мир
22.52 Европа
0.20 Без комментариев
0.47 Экономика уик-энд
1.31 Призма
2.38 Наука и общество
2.46 Экономика уик-энд
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

1.00 Новости, мировой бизнес, 24 часа
2.00, 3.00, 5.00, 7.00, 8.00, 9.00, 11.00, 12.00, 14.00, 16.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.20 Британия в фокусе. Общественное око
4.10 Ночные новости
5.20 Окно в Европу
6.00 Последние известия
6.05 Командировка. Корреспондент
7.20 Мозговой трест
8.20 Окно в Европу
9.15 Суть дела
10.00 Последние известия
10.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
11.30 Тайм-аут. Мир завтра
12.30 Тайм-аут. Праздник
13.00 Последние известия
13.05 «Горизонт»
14.20 Британия в фокусе. Общественное око
15.00 Последние известия
15.05 «Большое путешествие»
17.30 Тайм-аут. Фильм'96 с Барри Норманом
18.00 Последние известия
18.05 Командировка. Корреспондент
19.30 Тайм-аут. Показ мод
21.20 Мозговой трест
22.00 Последние известия
22.05 «Горизонт»
23.00 Новости, погода
23.30 Тайм-аут. Автомиг
0.00 Новости, погода
0.25 Окно в Европу

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 В дороге.
Журнал редакции религиозных программ
8.30 Disco Relax
9.30 «Кимба, белый лев»
10.00 «Candy-Candy»
10.20 "Гурманство, блаженство". Сериал
10.30 Fashion TV
11.00 Райский пляж
12.00 «Кукла»
15.00 Теннисный турнир «Polish Open 1996». Познань. Передача с 1-го полуфинала
17.00 Информация
17.15 Путешествия мысли
17.45 Субботний киноконкурс
19.45 Disco Polo Live
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Китайский синдром». Фильм (США, 1979)
23.00 «Rillington Place 10». Фильм (Англия, 1970)
1.10 Теннисный турнир «Polish Open 1996». Хроника со 2-го полуфинала
1.40 Жизнь как сон
2.10 Плейбой
2.40 Проклятые горы

15.00 Теннисный турнир «Polish Open 1996»

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 Программа на день
9.05 Песня на доброе начало
9.10 Хиты спутника
9.30 Известия
9.35 Изучаем польский
10.07 Наш райский парк
10.22 Программа на день
10.28 Зерно
10.50 Браво! Бис!
13.00 Известия
13.05 Браво! Бис!
14.00 «Агнешка».
Художественный фильм для молодежи
14.48 Мечты Мартина Даньца
15.30 «Страна песка, воды и ветра». Документальный фильм (титры на английском)
16.00 Семейный театр
16.57 «Девушка и парень». Сериал TVP
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Большая игра»
19.15 «Четыре танкиста и собака». Сериал TVP
20.15 Колыбельная
20.30 Известия
21.03 Ополо'92
22.00 Панорама
22.30 «Озеро Бодэньское». Художественный фильм
23.51 Программа на воскресенье
0.00 Шанс на успех
0.57 Панорама
1.27 Изучаем польский
1.57 «Сорокалетний» (титры на английском)

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Международные дискуссии»
11.00 «Европейский объектив»
11.35 «Спортивный журнал»
13.15 «AIDS». Журнал
13.35 Дневник F3
14.05 «Горизонт»
14.30 «Встреча»
16.00 «Горы»
17.00 Известия TV5
17.15 Развлекательная программа
18.15 Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Публицистический журнал
19.15 «Просмотр африканской прессы»
19.30 Известия и прогноз погоды TV5
20.00 «Нет матча»
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Киноновости
23.00 Известия TF2
23.35 Музыкальная игра
1.30 Вечер с Тройкой

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.35 Мультфильмы (Disney)
13.20 «Полный дом». Сериал
13.50 «Жизнь и я». Сериал
14.20 «Семейство»
14.50 Принц из Бель Эйе». Сериал
15.25 «Nanny». Сериал
15.50 «Ужасно милое семейство»
16.45 «Party of Five». Сериал
17.45 «Беверли Хилз». Сериал
18.45 «Melrose Place». Сериал
20.10 Explosiv
21.15 «Новость». Художественный фильм (США)
23.25 «Простите, как?» Сатирическая программа
0.25 Ток-шоу
1.15 Фильмы (повторение)

6.35 Мультфильмы

NBC SUPER

EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 Школа кибернетики
11.00 Компьютерная хроника
12.00 Телепокупки
13.00 «Мастера прекрасного». Журнал мод
13.30 Замечательные дома мира
14.00 Мода
14.30 «Talking Blues». Блюз-журнал
15.00 Спорт
19.00 Известия ITN
19.30 «Воздушный бой». Документальный сериал
20.30 «Селина Скотт». Шоу
21.30 «Dateline». Социальный журнал
22.30 Известия ITN
23.00 NBC суперспорт. Баскетбол
1.00 «Конан О'Брайн». Шоу
2.00 «Talking Blues». Блюз-журнал
2.30 «Джей Леноу». Шоу
3.30 «Конан О'Брайн». Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

7.00 Фильмы для детей
8.00 «Lassie». Сериал
8.30 «Необычные приключения волшебника». Сериал
9.00 «Тарзан». Сериал
10.00 «Человек из Атлантики». Сериал
11.00 «UFO». Сериал
12.00 «Звездный путь». Сериал
13.00 «Heartbreak High». Сериал
14.00 «Звездный путь». Сериал
16.00 «Время Trax». Сериал
17.00 «Baywatch». Сериал
18.00 «Лето ищет веснушки». Шоу
19.00 Футбол
19.30 «Трое». Сериал
20.30 «Веселые новости»
21.00 «Упакуй щеточку». Шоу
23.00 Комедийный банкет
0.00 Фильмы (повторение)

VIVA TELEVISION

EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
8.00 «Капитан Mola»
10.00 «Что такое grane?»
11.00 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Домохозяйка»
15.00 «Top 100». Немецкие шлягеры
16.00 «Charts»
17.00 «Inter Aktiv-Special»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.30 Музыкальные известия
20.00 «Классические теледиски»
21.00 «Видео с VJ»
22.00 «Капитан Mola». Удивительные и забавные виды спорта
23.00 «Видео с VJ»
0.00 «On The Rocks». Рок-музыка
1.00 «Ночной экспресс»
3.00 «Trans»
4.00 «Ночные теледиски»

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Возлюбленная секретарша». Комедия (1948)
10.30 «Останься на той волне». Комедия (1992)
12.15 «Малый Лорд». Семейное кино
14.00 «Быстрый побег». Остросюжетный фильм (США, 1994)
15.40 «Боги должны быть сумасшедшими». Комедия (1989)
17.15 «Заменяющая зона». Драма (США, 1994)
19.00 Бундеслига 1995/1996
21.00 «Бездна». Научно-фантастический фильм (США, 1989)
23.25 «Встреча с Ширли Басси». Документальный фильм
0.25 «Пробуждение». Фильм ужасов (США, 1991)

MTV

HOTBIRD1 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

9.00 «Kickstart»
11.00 Bon Jovi Weekend
11.30 Rolling Stones Jump Back
12.00 Европейский список шлягеров
14.00 «Киножурнал». Проводит Джон Кернс
14.30 «Первый взгляд». Проводит Кимси
15.00 Bon Jovi Weekend
18.00 «Dancer Floor Chart»
19.00 «Киножурнал». Специальный выпуск
19.30 «Новости MTV». Субботний выпуск
20.00 Bon Jovi Weekend
23.00 Концерт с фестиваля Rock Am Ring
0.00 «Без напряжения»
1.00 «Yo! Rap в MTV - Dr Dre Lover & Fab 5 Freddy»
3.00 «Chill Out Zone»
4.30-9.00 «Ночные теледиски»

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Jet-skiing
10.00 Горный велосипед (повторение)
11.00 Еврофан
11.30 Теннис. Турнир в Нью Хавен. Четвертьфинал
13.00 Соревнования тракторов
14.00 «Offroad»
15.00 Мотоциклетные гонки. Гран При Чехии (прямая трансляция)
16.00 Гольф (прямая трансляция)
18.00 Формула 1
18.30 Мотоциклетные гонки. Гран При Чехии (мотоциклы с колясками, прямая трансляция)
20.30 Гонки грузовиков
21.00 Теннис. Турнир в Нью Хавен. Полуфинал (прямая трансляция)
23.00 Сумо
0.00 Бокс
1.00 Гонки грузовиков. Гран При Чехии (повторение)

ВОСКРЕНЬЕ, 18 АВГУСТА

euronews

EUTELSAT-IIF1 13E,11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час, новости спорта
Дополнения к нему каждые полчаса, новости спорта
7.16 Экономика, уик-энд
7.46, 11.17, 13.17, 17.45 Семь дней Европы
8.16, 14.46 Характерные особенности
8.46, 11.47, 14.38, 15.22, 16.17 Наука и общество
9.46 Экономика
10.26 CLIN D'OEIL
10.31 Призма
12.44 Народы Европы
12.51 Культура
13.31 Призма
14.46 Экономика
15.16, 17.17, 19.51, 21.20 Без комментариев
15.44, 20.20 Культура
16.38 Весь мир
16.44 Народы Европы
17.23 Весь мир
18.37, 1.12 Культура
18.53 Весь мир
19.17 Наука и общество
20.38 Весь мир
20.44 Семь дней Европы
21.38 Наука и общество
22.44 Экономика уик-энд
23.21Без комментариев
23.41 Семь дней Европы
0.20 Без комментариев
2.21 Наука и общество
2.40 Культура
2.46 Семь дней Европы
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-IIF1 13E,11.617 GHz, V

1.00, 2.00, 3.00, 4.00, 5.00, 7.00, 8.00 Новости
1.25 На этой неделе
2.20 Мозговой трест
3.30 Репортаж о бизнесе в Индии
4.25 На этой неделе
6.05 Горизонт
7.20 Британия в фокусе. Общественное око
8.25 Репортаж о бизнесе в Индии
9.00, 11.00, 12.00, 13.00, 14.00 Новости
9.20 На этой неделе
10.00 Последние известия
10.05 Командировка. Корреспондент
11.30 Тайм-аут. Фильм'96 с Барри Норманом
12.30 Показ мод
13.15 Суть дела
14.20 Мозговой трест
15.00 Последние известия
15.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
16.00 Последние известия
16.05 Интервью-шоу «Завтрак с Фростом». Ведущий сэр Дэвид Фрост
17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00 Новости
17.30 Тайм-аут. Автомиг
18.00 Последние известия
18.05 Горизонт
19.30 Тайм-аут. Цикл передач «Восточная кухня» представляет актриса из Индии Мэдхар Джэффри
20.20 Объявлено официально
21.20 Окно в Европу
22.00 Последние известия
22.05 Очерк «Большое путешествие»
23.30 Тайм-аут

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

9.00 Программа на день
9.10 Воскресное слово
9.15 «Сокровище». Документальный фильм
9.50 Образы: «Бохдан Томашевски»
10.20 Изучаем польский
10.50 «Перец и ваниль»
11.30 Музыкальные фестивали
12.15 Монастыри
12.45 «Приключения Джонатана Кота»
13.00 «Каникулы на польской ноте»
13.30 «Замок Эврика». Сериал
13.55 Папа, а Мартин сказал...
14.03 Встреча с профессором Виктором Зинем
14,26 «Мировой рекорд». Фильм (Польша)
15.30 «Пираты». Телетурнир
16.00 Биографии
16.59 Top dance. Развлекательная программа
17.29 Иллюстрированный песенник
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Dog City»
18.40 «В Сибирь». Архивный фильм (Польша)
20.15 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Встреча с балладой: «Дожинки в Копыдлове»
22.00 Художественный фильм
23.30 «Необитаемый остров». Программа Нины Терентев
0.21 Спортивное воскресенье
0.46 Приглашение: «Это все Краков - музеи»
1.04 Лексикон польской эстрадной музыки
1.19 Панорама

TV POLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Увлечение пана Вардецкого». Док. фильм
9.21 Краковские легенды
9.30, 14.00, 20.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 «Встань, моя Польша». Док. фильм
10.18 «Сумасшествие Майки Сковрон». Сериал
10.40 Игра. Телетурнир
11.11 «Месть бога Курхо». Сериал TVP
12.03 «Добровольцы 1920 года». Док. фильм
12.54 Изучаем польский
14.10 Программа на день
14.15 Колумбы: «А если будет весна». Сериал
15.16 «Здислава Сосьницка». Сольный концерт
15743 «И дальше по королевской дороге»
16.00, 22.00 Панорама
16.20 «О печатном слове». Сериал TVP
16.45 Энклав
17.45 Экспресс репортеров
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Малый Лорд». Фильм
18.45 Игра. Телетурнир
19.45 «Уметь простить». Сериал TVP (титры на английском языке)
19.45 Автомотоклуб
20.00 Хиты спутника
20.20 Колыбельная
21.06 «В почитании Доны Чери»
22.30 «Сорокалетний». Сериал TVP (титры на английском языке)
23.30 Мужской стриптиз
0.00 КОС - комический циклический отрезок
2.25 «Проблема профессора Челявы». Фильм (Польша)

TV5 europe

HOTBIRD 13E,11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 Музыкальная программа
11.35 «Форд Байярд»
13.45 Известия TVF3
14.00 Кулинарный журнал
14.30 «Монреаль — открытый город»
16.30 «Другие моря»
17.00 Известия TV5
17.15 Развлекательная программа
18.45 «Удачный Weekend»
19.30 Известия TV5
20.00 «30 миллионов друзей»
20.30 Известия бельгийского TV
21.00 «7 на 7». Журнал общественно-политической публицистики
22.00 «Информационный журнал»
23.00 Известия TF2
23.35 «Женщина из Роз Хил». Французский фильм

14.00 Кулинарный журнал

RTL TELEVISION

ASTRA 1A,11.214 GHz, H

6.45 Мультфильмы
15.05 «Команда А». Сериал
16.00 «M.A.N.T.I.S». Сериал
16.50 «Sea Quest». Сериал
17.50 «Space Cops». Сериал
18.45 Журнал для любителей зверей
20.10 «Notruf». Драматические спасательные акции
21.15 «Сельский лекарь». Фильм (Германия, 1986)
23.15 Шпигель TV
0.00 «Prime Time»
0.20 «Летающее око». Сериал
1.00 Фильмы (повторение)

18.45 Журнал для любителей зверей

NBC SUPER

EUTELSAT-IIF1 13E,10.987 GHz, V

10.00 «Воздушный бой». Документальный сериал
11.00 «Профиль». Документальная программа
12.00 Телепокупки
13.00 «Группа Мак Лолина». Политическая программа
13.30 «Европа 2000». Документальная программа
14.00 «Стиль жизни». Журнал
14.30 «Talking Jazz». Джаз-журнал
15.00 Спорт
18.00 «Meet the Press». Политические дебаты
19.00 NCAA. Баскетбол (прямая трансляция)
19.30 «Вояжер». Документальный сериал
20.30 «Селина Скотт». Шоу
21.30 Мода
22.30 Известия ITN
23.00 NBC Super Sport
0.00 «Джей Леноу». Шоу
1.00 «Конан О'Брайн». Шоу
2.00 «Talking Jazz». Джаз-журнал
2.30 «Джей Леноу». Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E,11.288 GHz, V

9.00 «Звездный путь» (повторение)
9.50 «Kung Fu». Сериал
11.00 «Big Vally». Сериал
11.55-17.25 Летние фильмы
19.00 «Baywatch Nights». Сериал
20.00 «Считается только любовь». Шоу
21.00 Концерт пожеланий
0.00 «24 часа»
1.00 «Истории из склепа». Сериал
1.05 Фильмы (повторение)

9.00 «Звездный путь»

VIVA TELEVISION

EUTELSAT-IIF1 13E,11.006 GHz, H

7.00 Классические теледиски
8.00 «Капитан Mola»
10.00 «Heike с визитом»
11.00 «Видео с VJ»
12.00 «Inter Aktiv-Spezial»
13.00 Новости недели
14.00 «Vivasion»
15.00 «Что такое grane?»
16.00 «Премьеры VIVA»
17.00 «Видео с VJ»
18.00 «Jam: AIDS»
19.00 «Видео с VJ. House вместо techno»
20.00 Классические теледиски
21.00 «Шлягеры VIVA». Фил представляет танцевальную музыку
23.00 «Charts»
0.00 «Jam: AIDS»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Top 100»
3.00 «On The Rocks»
4.00 Ночные теледиски

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Когда последний раз видел Париж». Драма (1954)
11.00 «Большой шлем». Приключенческий фильм
12.30 «Это могло упасть на тебя». Комедия (Англия, 1996)
14.00 «Розан и Том: в мире юпитеров». Драма (США, 1994)
15.30 «Собачий детектив». Комедия (1994)
17.00 «Женщины и мужчины: три истории соблазна». Мини-сериал (США)
20.00 American Chart Show
21.00 «Загадочное исчезновение». Триллер (США, 1991)
22.30 «Дорога к звездам». Бытовой фильм (США, 1977)

MTV

HOTBIRD1 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

9.00 «Американский список шлягеров»
11.00 «Music Videos»
13.30 «Первый взгляд». Проводит Кимси
14.00 Музыкальные новости MTV
14.30 Stylissmol
15.00 Bon Jovi Weekend
18.00 «Star Trax»
19.00 Европейский список шлягеров
21.00 Хиты года
22.00 «7 дней в 60 минут»
23.00 «MTV's X Ray»
0.00 «Beavis & Butt-head». Сатирический мультсериал
0.30 Metalica Spectacula
1.30-7.00 «Ночные теледиски»

EUROSPORT

HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Мотоциклетные гонки. Гран При Чехии (с 12.30 прямая трансляция)
16.00 Прыжки на лыжах. Соревнования в Трондхайм
16.30 Велоспорт (прямая трансляция)
18.00 Гольф. Финальный раунд
20.00 Гонки Indycar в США (с 21.00 прямая трансляция)
23.30 Теннис. Турнир в Нью Хавен. Финал
1.00 Мотоциклетные гонки. Гран При Чехии (повторение)

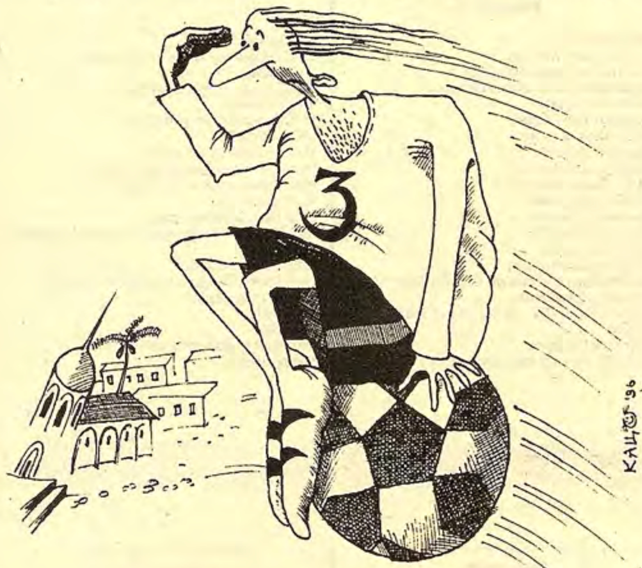
9.30 Мотоциклетные гонки

ОБЗОР

И вновь продолжается бой...

Прошедший месяц для белорусского турбизнеса был насыщен разнообразными, преимущественно неприятными событиями.

Конфликт, произошедший в первый июльский уик-энд между АО «Спутнік-Беларусь» и турецкой турфирмой «Кассандра-Тур», едва не привел к охлаждению дипотношений между нашими странами. Вкратце суть его такова: заключив со «Спутнікам» контракт на прием и обслуживание футбольной команды «Антальяспорт», турецкая сторона не в полной мере оплатила стоимость авиачартеров. Белорусская турфирма приняла решение не отправлять самолет до получения полной суммы, и после этого события начали разворачиваться в детективном жанре. Турецкая полиция задерживает находящегося в Анталье генерального директора АО «Спутнік-Беларусь» Владимира **Шульгана** и около шести часов содержит в полицейском участке. Затем его привозят в офис фирмы «Кассандра-Тур», заставляют подписать документы сомнительного содержания и только после этого отпускают. В это же время представители турецкого футбольного клуба на трапе самолета избивают еще одного белорусского гражданина -- сотрудника АО «Спутнік-Беларусь» Г.Чернушевича.



...Конфликт закончился достаточно мирно. При посредничестве турецкого посольства в Республике Беларусь были урегулированы финансовые вопросы, соответствующие шаги предпринял белорусский МИД. И тем не менее хотелось бы обратить внимание на одну деталь: налаживая международные контакты, белорусским турфирмам следовало бы внимательнее относиться к выбору партнеров. Главный торговый советник турецкого посольства г-н Хасан Хусейн **Шакержи** сообщил корреспонденту «Конъюнктуры», что фирма «Кассандра-Тур» вообще не зарегистрирована в его стране. А ведь эту же информацию из этого же источника руководство АО «Спутнік-Беларусь» могло бы получить еще до заключения контракта...

10 июля Кабинет Министров Республики Беларусь принял постановление «О лицензировании туристской деятельности», где предписал всем белорусским турфирмам получить новые лицензии до 1 октября нынешнего года. Плата за их выдачу остается на прежнем, чрезвычайно высоком уровне: за право организации туров за рубеж -- 104 минимальные зарплаты, за право приема иностранных туристов в Беларуси и за право обслуживания белорусских туристов на территории страны -- соответственно в 2 и 4 раза меньше.

Таким образом, многомесячные усилия Министерства спорта и туризма по «проталкиванию» этого документа через Кабинет Министров завершились успехом. Маленькую победу празднуют также профессионалы турбизнеса и журналисты: благодаря шумихе, поднятой в белорусской прессе, процесс перелицензирования удалось оттянуть на осень и спокойно отработать туристский сезон.

Итак, получение новых лицензий неизбежно, и с этим смирились практически все. Но возникает несколько нюансов, по которым невозможно согласиться с позицией туристского ведомства. 22 июля на встрече с руководителями белорусских турфирм начальник управления туризма Министерства спорта и туризма Василий **Корзун** сообщил, что оплату за лицензию на право осуществления туристской деятельности нужно производить при подаче документов, и в случае отрицательного решения деньги возвращены не будут. По-моему, подобный прецедент не имеет аналогов -- ведь даже в процессе общереспубликанской перерегистрации субъектов хозяйствования предусмотрено возвращение половины госпошлины в случае отказа в регистрации.

Опять же по словам г-на Корзуна, основанием для невыдачи лицензии турфирме может послужить жалоба ее клиента. Думаю, не стоит напоминать о существовании в постсоветском обществе категории «вечных жалобщиков», да и сами сотрудники турфирм могут прибегнуть к «эпистолярному жанру» с целью устранения конкурентов. Поэтому не разумнее ли было бы принимать во внимание не жалобы, часто весьма субъективные, а конкретные и беспристрастные решения суда по тому или иному случаю? Ну и самое главное. На момент написания материала правила лицензирования туристской деятельности находятся на регистрации в Министерстве юстиции. Трудно сказать, как быстро Минюст «даст добро», еще сложнее прогнозировать оперативность, с которой сотрудники Министерства спорта и туризма будут рассматривать поданные документы. Во всяком случае, отнюдь не исключена вероятность того, что после 1 октября многим турфирмам придется «сделать паузу». К тому же, как известно, до начала следующего года все субъекты хозяйствования должны пройти общереспубликанскую перерегистрацию. А поскольку конечный срок перелицензирования 1 октября, то вполне реальна ситуация, когда туристская фирма, получившая лицензию и уплатившая за нее солидную сумму, не будет зарегистрирована как юридическое лицо. Все эти моменты безусловно должны были быть учтены при подготовке постановления Кабинета Министров «О лицензировании...». Увы...

В первой половине июля туристской общественности стал известен текст проекта «Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь». Необходимость принятия подобного документа не вызывает сомнения -- ведь несмотря на многочисленные обещания сначала управления международного туризма Минвнешэкономсвязей, а затем и Министерства спорта и туризма, проект закона о туризме так и не был вынесен на рассмотрение сессии Верховного Совета. Но что касается содержания «Временных правил...», то, на мой взгляд, этот документ стоило бы изучить всем высокопоставленным служащим, дабы узнать, как **не надо** готовить нормативные акты. Текст изобилует терминами типа «тур», «туристский продукт», «туристская путевка», определения которых нет нигде. Отдельные же положения и вовсе заслуживают дословного цитирования. К примеру, пункт 9 требует от турфирм «... не увеличивать общую стоимость тура, обусловленную со своими партнерами в контрактах», а также «...не допускать завышенных оценок в качестве услуг, предоставляемых потребителям». Даже в условиях нынешних экономических отношений свобода ценообразования является основополагающим принципом. Хотя, может быть, «Временные правила...» разрабатывались как раз с учетом грядущих перемен.

Есть и вовсе анекдотические примеры. Пункт 20: «Претензии потребителя подлежат удовлетворению исполнителем в добровольном порядке». Ну как тут не вспомнить известное изречение Геннадия **Хазанова** о выходе на первомайскую демонстрацию в добровольно-принудительном порядке.

Согласно этим «Временным правилам деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь», турфирмам предлагается работать до принятия Верховным Советом закона о туризме. Согласно этим правилам, по мнению большинства знакомых мне профессионалов турбизнеса, работать невозможно.

И все же не хотелось бы прощаться на грустной ноте. Вопреки стараниям некоторых горе-чиновников в последнее время все же наметились пути конструктивного диалога между Министерством спорта и туризма и руководителями белорусских турфирм и туристских ассоциаций. Его результаты, возможно, станут известны к выходу следующего номера «Конъюнктуры». Только бы не сглазить...

Павел КОТОВ

ЭКСКЛЮЗИВ

В Беларуси будет Национальная туристская компания

25 июня вышло в свет президентское распоряжение № 179-рп «Об упорядочении имущественных отношений в сфере спорта и туризма». Согласно этому документу, в частности, изымались акции ЗАО «Белинтурист», а само предприятие передавалось в ведение Министерства спорта и туризма.

Прошедшие полтора месяца не принесли никаких изменений. Президентский указ о дальнейшей судьбе «Белинтуриста», о скором подписании которого говорили в туристских кругах, так и не появился на свет. Единственным значительным событием можно считать переход опытнейшего профессионала турбизнеса, председателя правления ЗАО «Белинтурист» Ярослава **Нехая** в Министерство спорта и туризма. С ним беседует корреспондент «Конъюнктуры».

-- Мой переход на работу в управление туризма Министерства спорта и туризма не связан с распоряжением президента о реорганизации «Белинтуриста» и был абсолютно добровольным. Сейчас я занимаюсь международными проблемами, принимаю участие в подготовке международных семинаров и заодно работаю над созданием Национальной туристской компании.

-- Насколько я знаю, Национальная туристская компания будет заниматься приемом иностранных туристов в Беларуси. На основе чего планируется ее создание, каким образом она будет строить свою работу?

-- Сегодня организована рабочая группа, которая занимается разработкой нескольких вариантов создания Национальной туристской компании. Возможно, это будет осуществлено на базе существующего «Белинтуриста», может быть, -- вне его. В Беларуси достаточно специалистов, которые смогут наладить эту работу. И если государство нас поддержит -- будем готовиться к следующему сезону, проводить маркетинговую работу, заявим о себе на крупнейших международных выставках.

-- Под государственной поддержкой вы имеете в виду кредиты, налоговые льготы?..

-- Прежде всего хотелось бы иметь поддержку в создании национального туристского продукта, четкую, скоординированную работу администрации президента и Кабинета Министров. Базы отдыха, гостиницы, заповедники, другие культурные объекты должны быть заинтересованы в притоке иностранных туристов.

Возможно, нам придется вернуться к разговору о создании межведомственного совета по туризму при Кабинете Министров. Это позволит, не занимаясь излишней писаниной, на совещательном уровне принимать решения.

-- Увеличения притока иностранных туристов невозможно добиться без соответствующей рекламы на международных туристских выставках. В то же время Министерство спорта и туризма так и не помогло турфир-



мам в создании национального стенда на Варшавской выставке, которая пройдет в сентябре...

-- Управление туризма Министерства спорта и туризма было создано в марте этого года. Поэтому не стоит упрекать его в том, что оно не занималось международными выставками -- на это просто не было времени. Но уже сейчас с учетом опыта таких крупнейших турцентров, как Санкт-Петербург и Москва, мы работаем над основными направлениями экспозиционной деятельности. На Варшавскую выставку мы скорее всего не успеем, но уже на Берлинской выставке, туристской бирже в Париже будет национальный стенд Беларуси с участием всех желающих турфирм. Функции Министерства в данном случае -- проводить работу по заключению двухсторонних соглашений, быть как бы «буфером», идущим впереди турфирм для расчистки межгосударственных барьеров.

АКТУАЛЬНО

Осторожно: фальшивка!

В конце июля Белорусское телеграфное агентство (БелТА) распространило информацию о том, что руководители крупнейших туристских компаний в конце сезона отпусков соберутся на первое заседание клуба директоров. Инициатором создания клуба выступило Министерство спорта и туризма с целью установления партнерских отношений между участниками рынка.

Как сообщил корреспонденту БелТА начальник управления туризма Василий **Корзун**, начало сезона этого года было отмечено серией скандалов. Недобросовестная конкуренция, к сожалению, вошла в ежедневную практику турбизнеса. Согласно заявлению г-на Корзуна, министерство вынуждено было предпринимать активные меры. Так, в департамент по туризму Болгарии и аналогичные структуры других стран были разосланы «черные списки» белорусских турфирм, контакты с которыми связаны со значительным коммерческим риском. Но такое административное вмешательство, с точки зрения г-на Корзуна, способно оздоровить ситуацию на недолгое время. Только появление корпоративных интересов у профессионалов турбизнеса будет содействовать созданию в Беларуси цивилизованного рынка туристских услуг.

Как журналист, который более двух лет занимается проблемами белорусского туризма, хочу осветить реальное положение дел. Начало нынешнего сезона **не было отмечено** серией скандалов, скорее наоборот: напуганные грядущим перелицензированием, турфирмы старались работать максимально точно и осторожно. Единственный более-менее заметный конфликт, связанный с разделом авиачартеров между турфирмами «Белинтурист», «Виахес Испано» и «Контур», был внутренним делом вышеназванных предприятий и никак не отразился на качестве обслуживания туристов. Министерство спорта и туризма **не рассылало** «черные списки» белорусских турфирм ни в Болгарию, ни в иные страны, так как не имело на это ни юридического, ни морального права. Возможно, г-н Корзун рассылал их по собственной инициативе. В этом случае его поступок можно расценить как плевок в сторону всего белорусского турбизнеса.

Сообщение, сделанное г-ном Корзуном корреспонденту БелТА, я рассматриваю как преднамеренную дезинформацию, подготовленную с целью дискредитировать белорусские турфирмы, оттолкнуть от них отечественных туристов и иностранных партнеров. К сожалению, мне незнакомы причины хронической нелюбви начальника управления туризма Министерства спорта и туризма Василия Корзуна к белорусскому турбизнесу. Надеюсь, что время расставит все по своим местам и очень прошу читателей «Конъюнктуры» не принимать на веру подобные заявления, даже если они исходят из государственных источников.

С уважением,
Павел КОТОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БОЛГАРИЯ	Варна	О	10	авто	по графику	дачи	-	Минск, Брест	$185	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Солнечный Берег	О	15	авиа	29/08	"Искра", "Европа", "Марица"	завтраки, п/пансион	Минск-2	от $470	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9700
	Сазопол, Обзор	О	11	авиа, авто	постоянно	частный отель	по справке	Минск	от $210	ВИСЛАТУР	229-3648
	Обзор	О	12	авиа, ж/д	постоянно	частный отель	по выбору	Минск	от $249	ДУНАЙ-ТРЕЙД	229-3580
	Созопол, Несебр	О	11, 16	авиа, авто	постоянно	гостиница	п/пансион, по выбору	Минск	авиа-от $395, авто-от $250	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Варна (Св. Константин и Елена)	О	12	авиа	23/08, 3,14/09	*-***	трансфер	Минск-2	от $360	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264
	Обзор	О	12	авиа	постоянно	частный отель	пансион, питание по заказу	Минск-2	$300	РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679
	Солнечный Берег, Золотые Пески	О	12	авиа, личн. авто	постоянно	**, ***	завтраки, ужин по желанию	Минск-2	по справке, скидки детям	ЮЛЕНА	220-3839 259-5487
	Солнечный Берег, т/к "Дюни", г.Китен, Золотые Пески	О	12-15	авиа	постоянно	**, ***	трансферы, завтраки	Минск-2	от $460, скидки до 12 лет	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004 222-3022
	Солн. Берег, Несебр, Созополь, Китен	О+Э	15	авиа	постоянно	**,***, частн. гост., апарт.	по выбору	Минск-2	от $300	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
	Солнечный Берег, Албена, Золотые Пески	О	12-14	авто, авиа	постоянно	**, домики с удобств.	завтраки, мед. страховка, экскурсии	Минск	авто-от $240, авиа-от $390	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	Несебр, Солн. Берег, Албена и др.	О+Э	12	авиа	постоянно	**-****, апарт.	гид, экскурсии	Минск-2	?	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Зол. Пески, Солн. Берег, Приморско	О	12, 18	авиа, авто	постоянно	**	завтраки	Минск-2	авиа-$415, авто-$300	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440241
	Золотые Пески	О+ДО	13	авто	постоянно	**, ***	завтраки, п/пансион, ужин по заказу	Минск	от $285	ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
	Созопол	О	12	авиа	29/08, 9/09	частный отель	п/пансион, по заказу, трансфер, медстрах	Минск-2	от $325, скидки до 12 лет	БЕЛГРИН	230-6886
БОЛГАРИЯ-ЧЕХИЯ	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ + ОБУЧЕНИЕ (С СЕНТЯБРЯ). АНГЛИЙСКИЙ, НЕМЕЦКИЙ, ФРАНЦУЗСКИЙ								по справке	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ГЕРМАНИЯ	Ганновер, Билефельд, Ессен	за авто	14	м/а VW	еженедельно	**	проезд до Ганновера и Ессена	Минск	от $100 с пр.	ИНТЕРСИТИ	239-3377 232-9081
	ЕВРОВИЗЫ. ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ									ЮЛЕНА	220-3839 259-5487
	Дюссельдорф, фабрики Германии (одежда, обувь, кожгал.)	Ш	9 (5раб.)	авто	постоянно	***, завтраки	переводчик беспл., отпр. багажа, экск., скидки	Минск	$390	VLM	232-5826
ГЕРМАНИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (АВТОБУС) С ВИЗОВОЙ ПОДДЕРЖКОЙ (14 дней, 1, 3 мес.)									ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
ГРЕЦИЯ	Паралия, Халкидики, Афины, о.Крит	О	10, 12, 14	авиа	постоянно	апарт., ****	по выбору, визы	Минск-2	от $490	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Халкидики	О	8, 14	авиа	сб	**-****	пансион по желанию	Варшава	от $348	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Салоники, Халкидики	О	10	авиа	постоянно	**-****	п/пансион	Минск-2	от $620	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440241
	о.Крит	О	8, 14	авиа	чт	**-****	пансион по желанию	Варшава	от $350	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ЕГИПЕТ	Каир, Александрия, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	пн, чт	****, *****	экскурсии, п/пансион, шв. стол	Минск	по справке	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	пн	***-*****	п/пансион (шв.стол), экскурсии, трансфер	Минск, Киев	от $500 +виза	ИСИНГА	229-0601 8017 210-4145
	Каир, Хургада, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	постоянно	***-*****	п/панс., пансион, экскурсии	Минск-2	от $573	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ИСПАНИЯ	о.Майорка (Балеарские острова)	О	10	авиа	постоянно	***, *****	п/пансион, по выбору	Минск-2	от $700	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	Коста Брава	О	10	авиа-чарт.	постоянно	***-*****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от $650	БЕЛФЕР	220-0006
	Ллорет де Мар, Тосса де Мар	О	10	авиа	24/08, 2/09	*-*****	питание по заказу, экскурсии	Минск-2	от $650	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Салоу, Сичес, Ллорет де Мар	О	10	авиа	постоянно	**-****	п/пансион, по выбору	Минск-2	от $600	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	о.Майорка (Балеарские острова)	О	8, 14	авиа	пт	**-*****	пансион по желанию	Варшава	от $422	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	о. Тенерифе (Канарские о-ва)	О	8-15	авиа	постоянно	***-*****	по выбору, экскурсии	Минск-2	от $745	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Ллорет де Мар	О	10	авиа	постоянно	*-****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от $750, скидки до 12 лет	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	о.Тенерифе, Гран Канария (Канарские о-ва)	О	8, 15	авиа	по справке	**-*****, люкс	п/пансион, экскурсии	Москва	от $970	БЕЛФЕР	220-0006
ИТАЛИЯ	предместье Рима, Чезенатико	О	11, 15	авиа, авто	регулярно	***, ****, апарт.	питание, экскурсии	Минск	авиа-от $530, авто-от $398	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Римини	О	11	авиа	каждые 11 дн.	***, ****	п/пансион, трансфер, экскурсии	Минск-2	от $700, скидки до 12 лет	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	Чезенатико	О	18	авто, авиа	постоянно	**-****, апарт.	питание по желанию, экскурсии	Минск	по справке	ПОЛОНЕЗ	230-8127 276-8878
	Чезенатико, Сан-Марино, Венеция, Римини	О+Э	14	авто	постоянно	апарт.	экскурсии в Рим, Ватикан, Пизу и др.	Минск-2	$285+ виза	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
КИПР	Лимассол, Айя-Напа	О+Э	8,11,12,1	авиа	постоянно	**-*****	по выбору, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $520	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Лимассол, Ларнака	О	7, 14	авиа	пн	**-*****	пансион по желанию	Варшава	от $399	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Ларнака, Лимассол, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 15	авиа	постоянно	**-****	по выбору	Минск-2	от $541	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
ЛАТВИЯ	Юрмала	О+Л	от 5	ж/д, авто	постоянно	санаторий "Балтия"	по заказу	Минск	от $20/сут.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	269-1343
ЛИТВА	Паланга	О	по желан.	авто	постоянно	санаторий	без з/пасп.	Минск	от $230	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264
	ПАЛАНГА! ЯНТАРНАЯ БАЛТИКА - ЧУДЕСНЫЙ ОТДЫХ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ									РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679
ПОРТУГАЛИЯ	Альгарве	О	10-11	авиа	постоянно	***, ****	завтраки, шв. стол	Москва	от $1200	САННИ-ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
РУМЫНИЯ	Мамайя (Черное море)	О	13	ж/д	август-сентябрь	**	завтраки	Минск	$315, скидки детям	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Мамайя (Черное море)	О	13	ж/д	каждые 15 дней	**	завтраки	Минск	от $230	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
СЛОВАКИЯ	оз.Ширява (г.Михаловце)	О	13	авто Neopl.	постоянно	**	пансион, экскурсии, гид, мед. страх.	Минск	от $220, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
ТУНИС	все курорты	О	8, 15	авиа	вт	***-*****	п/пансион (шв.стол), сафари	Минск, Варшава	$443	ИСИНГА	229-0601 (8017) 210-4145
	все курорты	О	8, 15	авиа	постоянно	***-*****	п/пансион, экскурсии, сафари	Минск, Варшава	от $460	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Сусс, Монастир	О	8, 14	авиа	пт, сб	**-*****	пансион, экскурсии, джип, сафари	Варшава	от $345	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	***, ****	п/пансион	Минск-Варшава	от $460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
ТУРЦИЯ	Кушадасы	О	11-12	авиа	постоянно	***, *****	п/пансион	Минск-2	?	ТЕРМЕС	239-3215 269-1678 232-3854
	Минск-Стамбул-Минск	Ш+О	7, 8	авто Mers.	вт, сб	*** в центре	завтраки, экскурсии, море	Минск	$150+ 150 т.р.	ДОГАН СЁНМЕЗ	229-2870
	Анталья	О	11-12	авиа	27/08, 6/09	***, *****	п/пансион	Минск-2	от $610	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9861
	Измир, Кушадасы	О	12-13	авиа	постоянно	***-*****	п/пансион	Минск-2	от $500	СВЭЛНА	223-0701
	Аланья	О	14	авиа	вс	**-****	пансион по желанию	Варшава	от $456	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Стамбул, Измир	Ш+О	Ш-3, О-10	авиа, авто	постоянно	отель	по справке	Минск	от $350	ВИСЛАТУР	229-3648
	Анталья	О	11-13	авиа	еженедельно	***, *****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от $580, скидки до 12 лет	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	курорты Эгейского моря	О+Э	12	авиа	постоянно	***, *****	п/пансион, шв.стол	Минск-2	от $495	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
	Кушадасы, Гюмюльдур, Анталья	О	11-13	авиа	постоянно	***-*****	п/пансион, гид	Минск-2	от $480, дет. ск.-до 80%	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ФИНЛЯНДИЯ-ШВЕЦИЯ	Хельсинки, Стокгольм	О+Э	2-4	авто	по графику	**-*****	экскурсии	С.-Петер	от $145	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ФРАНЦИЯ	Ницца, Канны, Антибы	О	8-13	авиа	постоянно	***, ****	трансферы, завтраки	Варшава	от $1300	САННИ-ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	Берлин-Париж-Кельн-Варшава	Э	9, 10	авто	постоянно	** в центре	завтраки, гид, экскурсии	Минск	$380-460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Лион-Париж ч/з Дрезден	Э	12	авто	постоянно	Лион - монастырь, Париж - отель	экскурсии по желанию	Минск	$340	КАРКАС	223-6932 233-0088 252-2695
	Париж	Э	10	авто	10/09	отель в центре	завтраки, гид, медстрах	Минск	по справке	ОСТ'КОМ	233-1378 277-0138 233-9891
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары	Э	6	авто Neopl.	постоянно	**	завтраки, экскурсии, гид	Минск	$150	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	Махово оз., Скальный каньон, Прага, Карловы Вары	О+Э	6-12	авто	18, 22, 25/08	отель	пансион, гид, медстрах	Минск	$150 (6дн.) $240 (12дн.)	ОСТ'КОМ	233-1378 277-0138 233-9891
Чехия-Германия-Испания-Франция	Прага-Страсбург, Коста Брава, Барселона, Париж, Кельн	О+Э	15	авто	ежемесячно	*-***	п/пансион, экскурсии	Минск	от $450+ виза, скидки до 12 л.	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
РАЗНОЕ	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В СЛОВАКИИ, ЧЕХИИ (АВИА, АВТОБУС)							Минск	по справке	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3930 222-3746
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ, ЛАТВИЮ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ДЕТСКИЙ И ВЗРОСЛЫЙ ОТДЫХ НА КУРОРТАХ БОЛГАРИИ, ТУРЦИИ, ИТАЛИИ, ИЗРАИЛЯ									ДУНАЙ-ТРЕЙД	229-3580
	ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ И СНГ (АВИА, АВТОБУС. ПОСТОЯННО)									СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ: ЧЕХИЯ, ФРАНЦИЯ (Лазурный Берег, о.Корсика, о.Мартиника, Французские Альпы)									ТКД-7	229-3576 247-7424в
	ЕВРОВИЗЫ (1, 1.5, 3.5 месяца). ВИЗЫ В ЛИТВУ. ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ, СЛУЖЕБНЫЕ ВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ									ТЕРМЕС	239-3215 269-1678 232-3854
	ВИЗЫ В ЛИТВУ									ВИСЛАТУР	229-3648

ОБЗОР

Пейджинг в Беларуси: функционирование, услуги, перспективы

За полтора последних года пейджинговая связь в нашей стране завоевала огромное количество поклонников. И это неудивительно: на сегодняшний день система персонального радиовызова -- пожалуй, самый дешевый и удобный вид мобильной связи.

По сути, ПППС (переносной персональный приемник сообщений, или просто пейджер) -- это обычный портативный приемник, работающий в диапазоне УКВ (FM) и отображающий принятую информацию на ЖК-дисплее. Для того, чтобы отправить сообщение клиенту пейджинговой компании, необходимо позвонить в бюро, сообщить оператору номер абонента и продиктовать текст сообщения. Оператор набирает этот текст на компьютере и отправляет его на центральный терминал, откуда тот поступает на передатчик и далее -- в эфир. Пейджер улавливает адресованный ему сигнал и «сообщает» об этом хозяину звуковым сигналом, мелодией либо вибросигналом. Полученная информация, независимо от того, прочитана она или нет, заносится в память пейджера, откуда ее в случае необходимости можно извлечь.

Практически все работающие в Беларуси пейджинговые компании для передачи в эфир сообщений используют по одному мощному передатчику (почти у всех фирм эта аппаратура идентична), установленному как можно ближе к центру Минска на высотных зданиях. Таким образом обеспечивается устойчивый прием сигнала в радиусе 40--50 км. Правда, при этом существуют зоны, в которых прием сигнала невозможен. Это разнообразные складки местности, а также подвальные помещения, метрополитен и т.п.

Для того, чтобы во время нахождения пользователя в этих «мертвых» зонах не произошла утеря информации, в стандартных услугах пейджинговых компаний заложено архивирование всех поступающих за определенный период сообщений. Таким образом, покинув подобную зону, клиент может позвонить оператору и попросить повторить для него все сообщения, пришедшие за время его отсутствия.

Это сделать еще проще, если в услугах фирмы значится нумерация всех приходящих для клиентов сообщений. В этом случае пользователь может легко отслеживать любую потерю информации и просить повторить именно то сообщение, которое он не получил.

Кроме уже упомянутых «секретарских» функций по повтору принятых сообщений, многие операторы пейджинговой связи рекламируют и целый ряд других дополнительных услуг для своих клиентов. Это, прежде всего, возможность отослать переданную информацию на пейджер адресата в определенное время либо повторить ее несколько раз с заданным интервалом. Возможна также отсылка одного сообщения на несколько пейджеров одновременно.

Кроме того, многие пейджинговые компании предлагают программу «удаленный терминал», которая позволяет передавать сообщения с компьютера через модем на передатчик, минуя оператора. Это, во-первых, исключает ошибки, возникающие при наборе информации, а во-вторых, способствует еще большей конфиденциальности передаваемой информации.

Еще одной услугой, которой могут обеспечить своих клиентов некоторые белорусские пейджинговые фирмы, является роуминг (от английского *roam* -- странствовать). Благодаря связям белорусских компаний с их московскими коллегами (некоторые из них являются филиалами московских пейджинг-систем), у белорусских пользователей появилась возможность получать информацию на пейджер, находясь на территории Российской Федерации -- в тех городах, где действует российский партнер белорусской пейджинговой фирмы. Правда, в некоторых случаях для этого необходимо заменить минский пейджер на аппарат, работающий на местной частоте; иногда для связи с абонентом приходится звонить в бюро того города, в котором он находится. Однако чаще всего тот, кто передает сообщение, может даже не знать, что адресат находится за несколько тысяч километров от Минска.

Кроме перечисленных услуг многие пейджинговые операторы обеспечивают своих пользователей дополнительным информканалом, который чаще всего содержит прогноз погоды, курсы обмена наличных валют в банках Минска, итоги торгов на валютных биржах Москвы и Минска, официальные курсы НБ РБ, последние видеоновинки, программы ночных клубов и т.д.

(Продолжение обзора читайте в «Конъюнктуре» от 26 августа)

Дмитрий КУЛАГИН

ГИД

Где купить пейджер

«ВЕССО-БЕЛ»
(тел. 220-78-69)

Работает на белорусском рынке около 1,5 лет. Предлагает 5 моделей пейджеров марки *Motorola*. Среди них -- информационный пейджер *News Stream*, предназначенный для передачи больших объемов информации на винчестер компьютера.

Обеспечивает программой «удаленный терминал». Секретарские функции -- за последние 24 часа.

Осуществляет роуминг по России -- города Москва, Нижний Новгород, Пермь, Уфа; в перспективе -- все областные центры. Передатчик установлен на одном из самых высотных зданий Минска по ул. Мельникайте, 2, благодаря чему радиус приема сигнала достигает 70 км.

Информканал содержит курсы наличной валюты, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы валют Нацбанка Беларуси и Центробанка России, курсы конвертации валют финансовыми компаниями, прогноз погоды, а также рекламный канал (выставки, презентации, работа баров, казино и т.д.).

«МОБИЛКОМ»
(тел.: 277-89-19, 278-60-30)

На рынке работает с февраля 1995 года. Предлагает клиентам 5 моделей пейджеров марок *Motorola, Philips, Nec*.

Обеспечивает прием сообщений на английском языке и возможность получать их перевод в течение рабочего дня. Дублирование сообщений до 9 раз. Секретарские услуги -- за последние 5 суток.

По желанию клиентов бесплатно устанавливает программу «удаленный терминал». Обеспечивает нумерацию сообщений.

Передатчик размещен на 16-этажном здании в Минске по ул. Казинца, 62. Радиус приема -- 40--50 км от кольцевой дороги. Ретранслятор -- в Борисове, устанавливаются в Березино и Слуцке. Государственный комитет Республики Беларусь по радиочастотам принял решение о создании систем персонального радиовызова в Могилеве и Бресте дочерними предприятиями «Мобилкома».

Информканал содержит сводку погоды, курсы наличной валюты в крупнейших минских банках, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы конвертации валют, курсы Нацбанка Беларуси, видеоновинки, рекламу мероприятий досуга.

«ОМИКС — РАДИОПЭЙДЖ»
(тел. 227-66-86)

Новичок белорусского рынка, работает с мая 1996 года. Является дилером московской пейджинговой компании «РадиоПэйдж», что может свидетельствовать о серьезных перспективах компании на рынке нашей страны.

Предлагает 8 моделей пейджеров марок *Nec* и *Motorola Advisor*. Обеспечивает программой «удаленный терминал», секретарские услуги (за последние 24 часа), нумерацию сообщений.

В настоящее время зона уверенного приема -- 40 км (от 16-этажного здания в Минске по Партизанскому проспекту, 2/4), неуверенного приема -- 60 км; однако фирмой проводятся работы по увеличению этих показателей за счет увеличения высоты антенны передатчика.

Обеспечивает прямой роуминг с Москвой, Санкт-Петербургом, Нижним Новгородом, Новосибирском, Тулой, Казанью, Орлом, Ташкентом, Тольятти (для связи с абонентом в этих городах звонить необходимо в минское бюро фирмы).

Информационный канал содержит прогноз погоды, максимальный курс покупки и минимальный курс продажи наличной валюты минскими банками, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы взаиморасчетов нескольких финансовых компаний.

MDF COMMUNICATIONS
(тел. 264-63-42)

На рынке с февраля 1995 года. Предлагает 3 модели пейджеров марок *Nec* и *Motorola Advisor*. (Кстати, цена на последнюю модель, как, впрочем, и на многие другие, -- одна из самых низких в Минске.)

Антенный комплекс, установленный на здании НИИСА по пр. Скорины, 117, обеспечивает устойчивый прием в радиусе 50 км, неустойчивый -- 70 км.

Стандартный набор услуг.

Осуществляется роуминг по Москве (услуги московской фирмы «ЭкоСофт» требуют замены аппарата).

Информационный канал включает сведения о курсах наличной и безналичной валют, прогноз погоды, сведения о торгах на Минской МВБ, рекламу.

RADIO DATA STREAM
(тел. 227-88-60)

Единственная фирма, организованная с участием государственного капитала (Минский городской радиотрансляционный узел) и обеспечивающая своих клиентов аппаратами марки *Nokia* (2 модели). Работает с 1 апреля 1996 года.

Для передачи информации использует частоту работающих в FM-диапазоне радиостанций (что, как поговаривают, не самым благотворным образом сказывается на качестве передаваемого сигнала).

Вместе с тем в сотрудничестве с аналогичными государственными предприятиями обеспечивает охват до 60% территории страны, а также роуминг в Вильнюсе, Риге, Москве и десятке других крупных городов России и СНГ (эти услуги требуют замены аппарата).

Информационный канал включает новости с Минской МВБ, курсы валют НБ РБ, максимальный курс покупки наличной валюты в минских банках, прогноз погоды.

Дмитрий КУЛАГИН